
I
1841

Достижения
Северо-Кавказской промышленности и торговли



СЕВ. КАВК. ОТД. ЦУП ВСНХ СССР

ЦЕНТРАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОМПРОПАГАНДЫ и ПЕЧАТИ
ВСНХ СССР

ДОСТИЖЕНИЯ
СЕВЕРО-КАВКАЗСКОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ
И
ТОРГОВЛИ



ПОД РЕДАКЦИЕЙ
ЧЛЕНА ПРЕЗИДИУМА КрайСНХ
А. С. ГЕНДЛИНА

СЕВЕРО-КАВКАЗСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ
ЦУП ВСНХ СССР

РОСТОВ н-Д. 1925



Донокрлит № 3407 Ростов н-Д. Заказ № 799. Тираж 2500.

ПЕРСПЕКТИВЫ ХОЗЯЙСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА.

Северо-Кавказский Край занимает площадь в 250000 кв. верст, т. е. равняется примерно половине Франции, больше половины Англии и ряда мелких Европейских государств.

Население Края составляет $7^1/_2$ милл. ч. Из общей площади 25 милл. десятин мы имеем около 14 милл. десятин земли, годной под пашню, 3 милл. десятин леса и около 5 милл. выгона и сенокоса. Остальная земля неудобная. На Северном Кавказе процент использования земли под посевы весьма высок. В Европейской части нашего Союза на душу населения приходится в среднем $3^1/_2$ десятины земли, а посева $^1/_2$ десятины. В то же время на Северном Кавказе приходится на душу населения около 4-х десятин земли, из них 1,3 посева. Общая посевная площадь Края в довоенное время составляла свыше 10-ти милл. десятин; в настоящем году мы имеем свыше $7^1/_2$ миллионов десятин.

Валовая продукция сельского хозяйства нашего Края в довоенное время оценивалась в сумме около 1-го миллиарда рублей. Промышленность, кроме самой мелкой, кустарной давала продукции на 300 миллионов золотых рублей. Следует при этом указать, что и в этой сравнительно незначительной сумме, 300 милл. значительную роль играет переработка продуктов сельского хозяйства. Все это побудило Правительство при проведении районирования в прошлом году положить в основу районирования Края сельскохозяйственные признаки. Мы будем естественно развивать и промышленность, но в первую очередь под углом зрения сельскохозяйственных потребностей.

Преобладающей отраслью сельского хозяйства у нас было и долгое время еще будет полеводство и, главным образом, зерновые культуры.

Что касается наших перспективных предположений на ближайший ряд лет, то в основу развития мы кладем прежде всего количественное увеличение посевных площадей. Если теперь посевная площадь свы-



Председатель Крайисполкома Н. Б. Эйсмонт.

ше $7^1/_2$ миллионов десятин (или считая, что и в довоенное время имелись некоторые преуменьшения в учете,—примерно 75% довоенных размеров), то повышаясь с каждым годом она достигнет по нашим предположениям 10,2 миллиона десятин в 1929 г.,

Однако, по целому ряду районов, особенно по Кубанскому округу и прилегающим к нему частям других округов мы уже в ближайшие годы дойдем до предельного использования земельных площадей.

Хозяйства, как в Кубанском округе, так и в ряде других округов уже нуждаются и будут нуждаться, главным образом, не в расширении посевной площади, которую можно будет получить только путем дорого стоющих работ, оросительных или осушительных,—а, главным образом, в интенсификации его, в улучшении качества орудий, обработки, в улучшении качества семян, переходе на более совершенные системы полеводства.

В других округах мы к этому еще не подойдем, так как, например, в Сальском округе, при огромных земельных рессурсах увеличение продукции будет в ближайшие годы идти естественно и, главным образом, за счет расширения посевной площади.

По нашему плану *валовая продукция всего сельского хозяйства достигнет к 1929 г. 1,3 миллиарда довоенных рублей, при среднем урожае. Товарная часть этой продукции будет оцениваться примерно в 300 миллионов рублей. Иначе, говоря, в 1929 г. крестьянин будет иметь как валовой продукции, так и товарной, больше, чем он имел до войны 20—30%.*

Эти расчеты чрезвычайно осторожны и из этих расчетов мы должны исходить во всех наших планах: и нашей торговли и транспорта, и нашего вывоза и т. д.

Исключительное значение для правильной работы и нормального развития нашего сельского хозяйства имеет землеустройство; пока мы не закончили землеустройства, все сословные споры, вся сословная рознь не изживутся; по подсчетам *землеустройство будет закончено в 1929 г.*

Как в вопросах форм сельско-хозяйственного развития вообще, так равно и в отношении землеустройства для Края, при его исключительном разнообразии экономических и бытовых условий,—не может быть общей мерки. Если в зерновых районах наиболее подходит форма мелко-поселковой общины, то в районах специальных культур наиболее удобной могла бы явиться форма участковая, кооперативная, товарищеская.

Следующей после полеводства по значению для крестьянства отраслью сельского хозяйства является животноводство, особенно в горных частях нашего Края, т. е., в национальных автономных областях, скотоводческих районах. Поэтому необходимо обратить чрезвычайное внимание на развитие животноводства именно там, так как только развитием животноводства возможно придать хозяйству горца товарный характер.

Необходима, например, постройка ряда сыроваренных заводов, необходим также ряд мероприятий в отношении сбыта продуктов животноводства.

В количестве скота у нас за последние годы замечается значительный рост. Количество лошадей, падавшее чрезвычайно низко, в 1925 г. достигает немного менее половины довоенного количества. Значительно лучше обстоит дело с крупным рогатым скотом: мы не далеки от довоенного уровня. То же нужно сказать и относительно овцеводства. Однако, восстановить мериносовые стада мы собственными силами не сможем и мериносов придется ввозить. Что касается свиноводства, то, если мы сумеем наладить сбыт свиного мяса, количество свиней к 1929 г. будет удвоено в сравнении с довоенным временем.

По вопросу обеспечения населения сельско-хозяйственным инвентарем наш пятилетний перспективный план расчитан на реальную покупную способность населения и на некоторый кредит со стороны государства. Мы полагаем, что население за эти четыре остающиеся года сумеет приобрести приобрести примерно в два раза более того, что оно имеет сейчас. Для этого надо затратить по плану около 80 миллионов руб. *За 5-летие предполагается ввести 25 тысяч тракторов.*

Все эти мероприятия, принимая во внимание и работу по борьбе с засухой, и мелиоративные мероприятия, на которые ассигнованы для нашего Края 15 миллионов рублей, в результате дадут нам возможность к 1929 г., по самым скромным предположениям достигнуть больше довоенного уровня в отношении посевной площади, скота, превысит на 20% валовую продукцию довоенных годов и на 30%—продукцию товарную.

Все мероприятия партии и Советского государства на помощь сельскому хозяйству Северного Кавказа должны преследовать три основные задачи: а) Укрепление, расширение и развитие крестьянского хозяйства с непрерывным повышением благосостояния крестьянина и увеличением его дохода; б) нельзя допустить, чтобы это улучшение благосостояния и повышение доходности сосредочилось в руках небольшой части наиболее зажиточ-

ного крестьянства; наоборот необходимо стремиться к тому, чтобы общий под‘ем сельского хозяйства, и улучшение благосостояния крестьянства шло главным образом у бедняка и середняка.

Соответственно этому должно быть построена вся наша наголовая и кредитная политика, система снабжения с.-х. инвентарем и т. п., а помощь со стороны государства должна оказываться только бедняку и середняку; в) Одновременно с повышением благосостяния крестьян в деревню должны внедряться постепенно элементы социалистического хозяйства, в виде кооперирования как в отношении товарооборота и кредита, так и в отнпшении производства.

Очень крупную роль в нашем движении вперед будет играть электрофикация. К сожалению, глявную роль на ближайшие годы электрофикация будет играть для города, для промышленности, транспорта, а не для деревни. Но совершенно несомненно, что сеть мощных станций, которые у нас предположены по плану в известной степени обслужат и деревню. Кроме того на сельской територии за остающийся четырехлетний период предпологается постройка примерно до 60-ти элекстростанций.

На основании богатой сельско-хозяйственной продукции и на основании электрофикации у нас может и должна развиваться промышленность, при чем мы думаем даже, *что в количественном отношении промышленность будет развиваться более быстрым темпом, чем развивается сельское хозяйство. Несмотря на колоссальные разрушения, понесенные промышленностью Края во время войны, она развернулась очень быстро и даже быстрее, чем во всем союзе.* Это об‘яснялось главным образом тем, что наша промышленность в основном принадлежит к легкой индустрии, которая восстанавливается гораздо легче. *В отношении выпуска продукции мы на Северном Кавказе уже перешагнули довоенный уровень, в то время, как по Союзу в целом мы только дойдем примерно, до 90% довоенного.*

В 1913 г., как я уже указывал, промышленность Края за исключением мелкой и кустарной, давала продукции примерно на 300 миллионов рублей в год, из них миллионов 210—промышленность крупная и средняя, т. е. та, которая сейчас находится в распоряжении Союза РСФСР или Края. По этой промышленности в истекшем году мы имели продукции 207 миллионов рублей довоенных, по прочей промышленности (промышленность, находящаяся в распоряжении кооперации, окружных Исполкомов, автономных областей, отчасти—Райисполкомов и частных лиц) тоже самое, как можно судить по неполным данным, довоенный уровень уже достигнут.

Дальнейшее развитие промышленности может происходить только на основе нового строительства, так как рессурсы старого уже исчерпаны (за исключением некоторых отраслей). Частная промышленность (главным образом, арендованная) составляла по удельному весу в 1925 г. около 15% всей промышленности Края. Основной капитал всей нашей промышленности, включая и промышленность Союзного значения, составляет немногим больше 200 миллионов руб. По перспективному плану, который обеспечивается прибылями самой промышленности, некоторой помощью из Краевых и Окружных бюджетных средств, помощью государства, всякими займами, кредитами и т. д. этот капитал должен увеличиться к концу 1929 года примерно в два с четвертью—два с половиной раза. По основным отраслям промышленности Северного Кавказа перспективы намечаются в следуюшем виде:

Мукомольная промышленность, имеющая весьма крупное значение в экономике Края, располагает примерно 5 тысячами мельниц, из них: товарного и полутоварного, было около 300, 1700 мельниц, работаюших на привозном зерне, остальные ветрянки. По нашему перспективному плану, *продукция мукомольной промышленности в 1929 г. будет в 4 раза больше 1925 г.*

Маслобойная Краевая промышленность по нашим предположениям должна будет дать в 1929 году переработку 30 миллионов пудов против 13 миллионов довоенных и 19-ти миллионов, намеченных в 1926 г. Повышение выработки маслобойной промышленности чуть ли не в три раза по сравнению с довоенной, разумеется не может быть сделано на существующих заводах и план развертывания ее предусматривает постройку нескольких новых заводов. В основных масляничных районах (Армавир, Кубань) необходимо будет построить не более 2-х заводов, чтобы использовать всю продукцию в этих районах. *В дальнейшем строительство заводов должно передвинуться на Восток в*

район Сальского округа и Ставрополя, где имеются богатейшие, но еще неиспользованные возможности развития культуры подсолнуха. Наряду с развитием крупной маслобойной, предполагается развитие и мелкой маслобойной промышленности окружного и районного значения, также со строительством новых заводов. В 1929 году продукция этой категории промышленности должна повыситься до 15 миллионов с 6 милл. пудов, перерабатываемых в настоящее время. Итого государственная переработка в 1929 г. *даст вместо 15 миллионов пудов довоенных—45 миллионов п.*

По табачной промышленности, наряду с переоборудованием мощной Донской Гос. Табачной Фабрики, предпологается усиление и расширение мелких фабрик, в результате чего в 29-м году мы предполагаем получить *свыше 10 миллиардов курительных единиц против 5 миллиардов довоенных.*

Большая будущность на Северном Кавказе предстоит сравнительно новому для него производству — *сахарному.* Имеющийся пока один завод дал в 1925 г. 350 тысяч пудов сахару. По нашему плану, правда, еще неутвержденному центром, предполагается постройка 7 новых сахарных заводов, из коих два должны быть пущены в это пятилетие. *Эти три завода в 1925 году должны будут дать около двух миллионов пудов сахара.*

По крахмально-паточному производству предполагается увеличение продукции к концу пятилетия в 10 раз против настоящего. Это совершенно нормальный рост, так как в этой отрасли у нас еще далеко не использовано наличное оборудование и для загрузки его требуется сравнительно небольшая затрата средств. Этот вид промышленности имеет громадное значение, особенно для автономных областей, где представится возможность наиболее целесообразно использовать кукурузу.

Быстро развивается сейчас *кожевенная промышленность.* Благодаря затратам на переоборудование Таганрогских заводов и в связи с постройкой обувной фабрики в Ростове, продукция ее по стоимости к концу пятилетия должна дать увеличение в три раза.

Цементная промышленность если будут отпущены ей необходимые средства, должна дать довоенную выработку уже в предстоящем году.

В дальнейшем потребуется весьма крупное ее финансирование, государство должно будет в этом прийти на помощь, так как к цементу в связи с новым строительством будет пред'являться все прогрессирующий спрос. Мы полагаем, что с помощью государства достигнем *к 1929 году* по скромным подсчетам выработки *в два раза большей довоенного времени.*

Новая отрасль промышленности, слабо развитая в Крае—*стекольная.* Тут предположена постройка трех заводов: двух бутылочных в Ростове и Минеральных водах (вся продукция разойдется на месте) и одного завода оконного стекла в Черноморском Округе.

Особенно остро стоит вопрос с металлообрабатывающей промышленностью. Для Края она имеет чрезвычайно важное значение. В частности большую роль играет постройка сельско-хозявственных машин и орудий. Центром утвержден по этой отрасли точный план постройки на ближайшие годы. Значительно расширяется завод „Красный Аксай". Кроме того, в ближайшее время предстоит приступить к постройке завода заготовительного и завода уборочных машин; „Аксай" будет специализирован, как плужный завод и все три завода образуют один мощный комбинат в г. Ростове. Затем, должен быть построен завод посевных машин— место его еще не определено.

В результате продукция с. х. машиностроения, к 1929 году достигнет 25 миллионов рублей против 2,4 миллиона в настоящее время. Это совершенно необходимо для нашего Края.

Помимо этой Краевой промышленности громадную роль в жизни нашего Края играет промышленность Союзная, это—Грознефть, Донуголь и металлургические заводы.

Теперешние предположения на счет металлургии весьма и весьма скромны. Предполагается самое малое использование Таганрогского завода, а Сулинский завод не предполагалось совсем пускать в течение ближайших лет. Насущнейшие интересы Края требуют иной постановки вопроса. *Необходимо расширение Таганрогского завода и ускорение пуска Сулинского завода.* Край в этом отношении всеми мерами пойдет навстречу государству. Краю необходимо к 1929 г. получить с этих заводов хотя бы столько металла, сколько

они давали в довоенное время. Весь металл полностью поглотит Край. В отношении производственных программ Донугля Край тоже жизненно заинтересован и стоит на точке зрения возможно *большего расширения каменно-угольной промышленности,* что при известных затратах без особых затруднений возможно, в частности по Шахтинскому району. Тоже самое следует сказать и о нефти.

Несколько слов о промышленности в национальных областях. По перспективному плану там предполагается постройка к 1929 г. 165 новых предприятий, правда, мелкого характера, но они имеют исключительно политическое значение для автономных областей. План строительства в автономных областях требуют всего 4 миллиона рублей на трехлетие. В этом году получен только один миллион рублей из центра, но и эти средства позволяют значительно увеличить продукцию промышленности автономных областей.

Нормальное развитие сельского хозяйства и промышленности в значительной мере находится в зависимости от увязки с ними работы *транспорта.* Северо-Кавказские жел. дор. уже в 1926 г. достигнут довоенного грузооборота. Юго-Восточные ж. д., проходящие по части территории нашего Края, примерно к середине 1927 года также достигнут довоенного грузооборота. То есть очевидно необходимо строить новые жел. дор. линии. Мы считаем необходимым, чтобы уже с этого года государство развило в Крае усиленное жел. дор. строительство, иначе дороги начнут тормозить развитие Края.

Одновременно требуются большие портовые работы, чтобы не остановить все возрастающие потоки хлеба и не задерживать развитие нашего хозяйства.

В течение ближайшего же пятилетия совершенно необходимо если не построить, то во всяком случае приступить к сооружению Волго-Доно-Азовской магистрали. Без этого не только в громадном районе бывш. Донской области и прилегающих к ней районах, но и в Поволжьи будет задержано в своем развитии на долгие годы все наше хозяйство.

Н. Эйсмонт.

ГОД РАБОТЫ

ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ СЕВ.-КАВКАЗСКОГО КРАЯ И ЕЕ ПЕРСПЕКТИВЫ.

Истекший 24-25 год работы госпромышленности Северо-Кавказского Края был годом наиболее интенсивного ее развития и восстановления. Развертывание и расширение производства имело столь быстрый темп, что масса промышленной продукции по своей ценности на 83% превысила ценность ее в 23/24 г.



Председатель Крайсовнархоза Э. В. Лугановский.

Если прирост продукции за 24/25 год сравнительно с 23/24 г. во всесоюзном масштабе определяется в 60% по сезонным и непрерывным производствам, то темп роста краевой промышленности окажется выше на 24%.

Этот бурный рост промышленности, происходивший в условиях недорода, частично охватившего Край в прошлом году, свидетельствует о быстром восстановлении народного хозяйства, о мощности производительных сил Края, преодолевших последствия недорода, о новом под'еме восстановительного процесса, происходящего с прогрессирующей быстротой, что видно из нижеследующей таблицы:

1923—24 оп. г. 1924—25 „ „		56.885,6 104.193,0			100 183,1	
Госпредприятия	Число зав. (сред. мес. действ.)	%% отнош.	Средн. спис. ч. раб.	%% отнош.	Сумма продукции в тыс. дов. р. (по дов. цен. без акциза).	%% отнош.
По Краев.	44	22,2	14445	55,6	72.075,9	69,5
Местная окружная	148	74,7	10229	39,4	29.404,5	28,2
По предпр. СССР	6	3,1	1297	5	2.712,5	2,6
Итого	198	100	25971	100	104,193,0	100,0
Кроме того, сдано в аренду за 11 мес.	216	—	3647	—	26.212,3	—
Всего	414	—	29518	—	130.405,3	—

Сравнительно с об'емом выработки, предусмотренной производственным планом на 24/25 г., мы имеем превышение на 7,8% по линии Краевой и на 14% по местной промышленности.

Отмеченный рост производства об'ясняется особыми условиями работы и характером промышленности Края, базирующейся преимущественно на сельско-хозяйственном сырье при высокой товарности крестьянского хозяйства, достигающей таких размеров, что в некоторых отраслях промышленности (маслобойной, винокуренной) она превышает сырьевые нужды последней. С другой стороны росту продукции способствовало доведение нагрузки предприятий в Краевой промышленности до полного использования ее оборудования. В главнейших отраслях промышленности (кожевенной, табачной, маслабойной, металлообрабатывающей) степень эксплоатации основного капитала достигла довоенного уровня, а в некоторых из них превзошла его.

Общему росту производства содействовало также развертывание местной промышленности вместе с восстановлением промышленности национальных областей. Наконец, господство легких отраслей индустрии, восстанавливающихся быстрее тяжелой промышленности, позволило усилить процесс развития производства, чему также содействовали организационные достижения промышленности, укрупнение краевых трестов, создание местных об'единений предприятий, меры рационализации производства и произведенные ремонты, дооборудование и новостройки.

Приведенные условия и мероприятия дали возможность в 24/25 г. довести продукцию до указанных выше пределов, что одновременно привело и к росту других основных показателей развития промышленности.

Число действовавших предприятий по Краевой промышленности достигло 57 против 50-ти прошлого года. По местной окружной промышленности (включая нац. области) работало 168 предприятий или на 5% более предусмотренных планом на 24/25 г. В это число не входит громадное количество райисполкомовских предприятий, пока еще полностью не учтенных 845 промыслово-кооперативных Т-в и 8 трудовых артелей.

За истекший год в составе Краевой промышленности произошли следующие изменения: Краю переданы—трест Союзного значения Тагкожкомбинат, к Металлотресту присоединен завод б. Кебера, и из числа консервированных—Армавирский гвоздильный завод, намеченный к пуску. К Севкавжирмасло маслобойный завод б. Ваксова. Затем, Тагкожкомбинат и Кожтрест были об'единены в С. К. Кожкомбинат. Предприятия б. Кубчеркожтреста переданы местам. Начата постройка обувной фабрики, ликвидирован „Ювстрой“ и создана новая строительная контора „Севкавпомстрой“. Из текстильных предприятий бывш. Юговостшерсти в количестве трех, организовано Армтекстильное об'единение. Организуется лесная промышленность и с этой целью работает особая Лесная Комиссия.

В местной промышленности с созданием в 24/25 г. 29 трестов и об'единений общее число промоб'единений достигло 50-ти.

Относительно налажен аппарат ОМХ'ов и Промотделов. В округах с развитой промышленностью выделены самостоятельные Промотделы. Для организации кустарной промышленности и проведения мер по ее поднятию выделен специальный под'отдел кустарной промышленности, предположено создать показательные мастерские. В Райисполкомовской промышленности создано 9 комбинатов и др. об'единений.

Одновременно с отмеченной организационной работой промышленности происходило ее плановое восстановление. Капитальных ремонтов, новостроек и дооборудований было произведено на общую сумму 6.623 тыс. руб., почти вдвое большую, чем в предыдущем 23-24 г., когда затраты составляли всего 3.806 т. р. В частности, по Краевой промышленности восстановительные затраты в 24-25 г. составили 5.634 т. р. и по местной—990 тыс. руб.

Среднее месячное число рабочих по Краю увеличилось с 19.506 в 23-24 г. до 25.971 в 24-25 г. и служащих с 2.444 до 3.133, при чем среднее число рабочих на одного служащего поднялось с 7,8 рабочих до 8,3 рабочих.

По Краевой в 23-24 г. было 11.766 рабочих, в 24-25 г. число рабочих достигло 14.445, а со строительными и лесоразрабатывающими—16.963.

По местной окружной промышленности сравнительно с плановым заданием на 24-25 г.

предусматривавшим 8.215 рабочих, фактически работало 10.299 рабочих и число рабочих на одного служащего увеличилось с 7,3 до 7,9.

Среднемесячная выработка одного рабочего по Краевой промышленности достигла 328,2 руб., по местной промышленности—250 р.,

На ряду с повышением выработки одного рабочего в сравнении с прошлым годом, в отчетном наблюдается сокращение прогулов, а также уменьшение простоев.

Средний месячный заработок промышленного рабочего в Крае возрос в бюджетных рублях на 17,3%.

Реальный месячный заработок по Краю почти достиг размеров довоенного уровня, составляя 98,1% его. Сравнительно с реальной зарплатой рабочего по Союзу (по данным за 9 месяцев 24-25 г.) зарплата в Крае выше на 30%.

Сравнительно с довоенным уровнем производительность труда, определяемая валовой выработкой рабочего и исчисленная в довоенных рублях с акцизом, находится в следующем соотношении:

21-22 г.—45,1%, 22-23 г.—53,3% 23-24 г. —65,6%, 24-25 г.— 89%.

Зарплата, как указывалось выше составляет—98, 1 проц. довоенной.

Начисления на зарплату в 14-25 году колебались от 26,8 % (С. К. Кожтрест) до 39% (Новоросцемент), при чем начисления на соцстрахование составляло в среднем 19%, содержание Завкомов—2,2%, на культнужды —1,2%, содержание школ ФЗУ—1,5%, содержание очередных отпусков—5,7% и компенсация при увольнении—0,4%.

Крупные результаты достигнуты в снижении себестоимости изделий. Так, сравнение отчетных данных за первое полугодие 24—25 года со сметными предположениями на этот год приводит к следующим выводам:

По всем главнейшим отраслям промышленности Края мы наблюдаем постепенное снижение себестоимости и непрерывное приближение к ее довоенному уровню. Так, по металлообрабатывающей промышленности снижение произошло на 12,5%, по кожевенной—на 13,6%, саломасной—на 2,3% (по саломасу), мыловаренной—на 12,4% (по бельевому мылу), по табачной мы имели совпадение сметных и отчетных калькуляций. Лишь по цементной имели в первом полугодии превышение сметной себестоимости на 10,6%, т. к. в этом полугодии протекала пониженная выработка против намеченного и расширенного со второго полугодия плана. По маслобойной—вследствие вздорожания сырья наблюдалось некоторое (на 2,8%) повышение.

Понижение стоимости вспомогательных материалов произошло: в кожевенной промышленности на 20,5%, маслобойной—17,5%, саломасной—5,5%, мыловаренной—58,7%.

Понизились также социальные и торговые расходы. В табачной:

	первые на	40,7%,	вторые на	32,2%;
Металлоб.	„ „	22,9%	„ „	—
Кожевен.	„ „	26,2%	„ „	1,6%;
Маслобойн.	„	1,3%	„ „	15,2%;
Саломасн.	„ „	10,1%	„ „	9,8%.

В отношении рационализации топливного режима достигнута экономия топлива по Краевым трестам и главнейшим трестам местной промышленности в общем на сумму свыше 500.000 руб.

Под влиянием указанных факторов и других условий удалось провести и снижение цен. Так, в кожевенной промышленности было два периода снижения цен: в начале года на изделия раскройного производства, полувала и мелких кож оно составило в среднем 6,5%, и во второй период—с 1-го февраля по 1-е марта на подошвенную кожу на 7,5%. В среднем за год снижение по кожевенной промышленности составляет 7,3%.

По химической промышленности снижение цен за год составляло 12,3%, главным образом, за счет мыловаренного (на 19,4%) и саломасного производства (на 9,4%).

В силикатно-строительной промышленности снижение цен имело место в цементном производстве на 17,9% и в шиферном—11,2%, что дает в среднем за год 16,8%.

Пищевкусовая промышленность имела лишь очень небольшое снижение цен, и то лишь к концу операционного года, благодаря тому, что в этой промышленности доминирует маслобойное производство, по которому цены возросли в связи с повышением цен на сырье и дали за период с 1-го марта по 1-е сентября с. г. 38% повышения. Лишь в сентябре месяце цена на масло подсолнечное была снижена на 30,5%, что по сравнению с ценой на октябрь месяц 24 г. дает понижение на 4%.

По табачному производству, в связи с установлением этикетных цен, снижены цены

на папиросы высших и средних сортов на 5,2% и повышены цены низших сортов на 7,2%.

Обращаясь к динамике цен, мы наблюдаем следующую картину. Из приводимой ниже таблицы видно, что по некоторым наиболее ходовым товарам под влиянием усилившегося на них спроса и недостаточности предложения происходило увеличение розничных цен в 25 г. по сравнению с 24 годом, при чем в то время, как накидки кооперации по многим товарам остались почти без изменения (плуги, керосин, спички), а на некоторые понизились (цибары оцинкованные), у частных лиц по всем товарам накидки возросли.

Оптовые-же цены в общем обнаружили тенденцию к снижению в отношении цемента, подошвы, керосина и цибарок, при стационарных ценах на плуги, бороны и спички и возросли на масло под влиянием вздорожания сырья.

Крупное возростание розничных цен, при чем в большой степени у частных, чем у кооперации, мы имеем на подошву и масло по указанным выше причинам.

Наименование предметов	1924 г. Накидка на оптовые цены в %%		1925 г. Накидка на оптовые цены в %%	
	Коопер.	Частная	Коопер.	Частная
Масло подсолнечн. пуд.	20,0	44,0	30,7	69,2
Цемент.-портл. „	—	85,1	—	195,4
П л у г . . . . . шт.	76,4	76,4	76,4	76,4
Подошва . . . . . пар.	8,5	21,9	32,6	70,1
Керосин . . . . . пуд.	22,1	22,1	23,1	53,8
Спички . . . . . . ящ.	23,0	63,9	23,0	63,9
Цыб. оцинк. . . . шт.	12,5	8,5	9,7	11,6
Борона . . . . . „	15,6	15,6	27,1	27,1

Сбыт продукции Краевой промышленности и подведомственной Промотделам ОМХ'ов по предварительным данным за 24—25 г. выразился в сумме 133.165 т. черв. р. Сравнивая реализацию продукции 23—24 г. по предприятиям, составляющим 97,8% всего оборота 24—25 г., мы наблюдаем следующее возрастание оборота:

За 23—24 г.	За 24—25 г.	В % к 23—24 г.
78.115,5 т. ч. р.	130.221,1 т. ч. р.	166,7%,

при чем на 6,6% (5.131,8 т. ч. р.) произошло увеличение оборота за счет присоединения трестов и автономных предприятий и на 60,1%, как результат роста промышленности. Главное увеличение оборотов падает на пищевкусовую промышленность (+49,3%), кожевенную (+17,1%), силикатную (7,3%), химическую (+7,2%) и металлообрабатывающую (+5,4%).

При этом (по твердым данным за 10 месяцев) наибольшую сумму продажного оборота дают об'единения Краевого значения—81,264 т. ч. р. или 78% общего продажного оборота и 22.925,5 т. ч. р. или 22%—промышленность местная, включая Нац. области.

Указанный оборот по контрагентам распределяется следующим образом:

В % отпущено	23—24 г.	24—25 г.
Госорганам	77,0	72
Кооперации	9,5	14,1
Частн. лицам	13,5	13,6

т. е. при уменьшении отпуска госорганам увеличился отпуск кооперации. Отпуск частным лицам в общем стационарен.

Удельный вес разницы, составлявший в 23—24 г. 11,7% общего оборота, понизился в 24—25 г. на 4,7%, увеличив отпуск оптом и показав уменьшение розничной торговли промышленности.

Предоставленный Краевой промышленности кредит в процессе реализации ею своей продукции составил за 11 месяцев 24—25 г.—57,1% и отпуск за наличные—42,9% общепродажного оборота (по данным о заключенных сделках).

Обороты торгов.

Общий продажный оборот за 1924—25 год равен в 87655,9 т. черв. руб. и по сравнению с продажными оборотами 1923—24 г., показавшими цифру—57248,1 тыс. руб., увеличился на 53,1 проц.

Экспорт промышленной продукции в 24—25 г. в 2 раза превысил экспорт ее в 23—24 г. и поднялсл с 3,5 м. р. до 6—7 м. р. По отдельным статьям экспорт увеличился в

следующих размерах: поташа—с 20 т. п. до 100 т. п., цемента—с 5 т. б. до 180 т. б., масла с 128,5 т. п. до 300 т. п., жмыха—с 2.259 т. п. до 3.000 т. п., бензин в истекшем году экспортирован впервые в размере 600 т. п.

Импорт истекшего года состоял из сырья и полуфабрикатов (в том числе дубители, кожсырье), ввезенных на сумму 3625 т. р. и предметов оборудования на сумму 725 т. р.

Финансирование и кредитование.

Общая сумма кредита, использованная подведомственной КрайСНХ Госпромышленностью по данным за 11 месяцев 24—25 года выразилась в сумме 81.981,4 т. ч. р., в том числе:

Банковского	46.681,1 т. ч. р.	—56,9%
Торгово-Векс.	35.400,3 " " "	—43,1%
Итого	82.081,4 т. ч. р.	—100

Использовано всего кредита:

Краевыми об'единениями . . .	—62.537,8 т. ч. р.	—76,2%
Местной промышленностью . . .	—19.543,6 т. ч. р.	—23,9%
Итого . .	—82.081,4 т. ч. р.	—100%

По местной промышленности общая сумма использованного кредита распределяется по округам:

Донскому	8.643,2 т. ч. р.	10,5 проц.
Кубанскому	4.826,6 " " "	5,9 "
Терскому	3,422,7 " " "	4,2 "
Ставропол.	662.6 " " "	0,8 "
Майкопскому	55,6 " " "	0,1 "
Владикавказ.	339,3 " " "	0,4 "
Ингушск. А. О.	549,6 " " "	0,7 "
Осетин. " "	170,7 " " "	0,2 "
Армавир. окр.	873,3 " " "	1,1 "
Итого:	19,543,6 " " "	23,9%

По всей Краевой промышленности банковский кредит оказан:

Госбанком	17.676.5 т. ч. р.	37,9 проц.
Промбанком	23.726.0 " " "	50,8 "
Проч. банк.	5.276 2 " " "	11,3 "
Итого: .	46.681,1 т. ч. р.	100 "

Остатки задолженности на первое число первого месяца всех 4-х кварталов непрерывно возростали, как по общей задолженности (банковский и вексельный), так и по банковской в частности.

	Общая задолжен.		Банк задолжен.	
На 1-е октября 1925 г.	11328.0 т. ч. р.	100 проц.	5883,3 т. ч. р.	100 проц.
" 1-е января 1925 г.	16502,7 " " "	145,7 проц.	8548,7 " " "	145,3 "
" 1-е апреля "	20229,0 " " "	178,6 "	11806,6 " " "	200,7 "
" 1-е июля "	23935,8 " " "	211,3 "	13869,6 " " "	235,7 "
" 1-е октября "	24618,0 " " "	17,3 "	14289,7 " " "	242,9 "

Средняя задолженность: Общая 19.322,7, Вексельная 8.443,1, Банковская 10.879,6 т. ч. р.

Приведенный выше обзор работы, выполненной госпромышленностью С. К. Края в 24-25 году, позволяет сделать следующие общие выводы.

В главнейших отраслях краевой промышленности (кожевенной, маслобойной, табачной, металлобрабатывающей) по степени использования оборудования мы достигли довоенного уровня, и в некоторых из них (кожевенной и табачной) превозшли его. Дальнейшее расширение промышленного производства связано с переоборудованием, новостройки и дооборудованием, в полосу которых промышленность твердо вступила за последние два года и которые в особенности получат развитие в наступившем 25—26 году. Таким образом, в Краевой промышленносли мы подошли к окончанию восстановительного процесса, происходившего преимущественно за счет мощности основного капитала, восстановление которого достигло рекордной быстроты в истекшем 24—25 году.

Однако, в то время, как по линии краевой промышленности в общем и целом мы достигли предельной степени использования существующего оборудования, в местной промышленности ее развертывание и восстановительный процесс будут продолжаться, и в значительной части достигнут предела по степени использования основного капитала еще и в 25—26 году. Но как в той, так и другой мощность основного капитала значителен, благодаря новостройкам дооборудованиям и капитальным ремонтам, предположенным в 25—26 г.

Общее количество запроектированных на 1925—26 опер. год капитальных работ, новостроек и дооборудований составляет:

Наименован. вида промышл.	Капит. ремонт	Новостр. и дообор.	ИТОГО
1. По Краевой промышленности	2.731.000	12.127.000	14.858.000
2. „ Национальн. промышленности . . .	299.000	481.000	980.000
3. „ местной . . .	1.550.00	2.188.000	3.738.000
Итого . . .	5.172.000	14.796.000	19.576.000

Как упоминалось выше, часть работ из указанного об'ема как по капитальному ремонту, так и по новому строительству, обусловлена производственным заданием на 25—26 г., остальная-же часть является началом выполнения плана расширения промышленной базы, предусмотренного пятилетним перспективным планом развития и расширения промышленной базы.

Из последних затрат надлежит выделить постройку новых заводов в составе существующих трестов, из коих главным являются:

По Краевой промышленности:

1. Постройка маслоэкстракцион. зав.	1.200	т. р.
2. Постройка поташного завода	205	„ „
3. Ростовск. обувн. фабр. . . .	500	„ „
4. Таганрогск. ремен.	160	„ „
5. Новоросс. шиферн. зав. . . .	382	„ „
6. Достройка малого кожзав. в Таганроге	844	„ „
Итого 5 заводов на сумму: . . .	3.291	т. р.
и по национ. промышленности: .	481	т. р.

Ряд намеченных по Краевой промышленности затрат на строительные работы 1925—26 г„ включая и новое строительство предприятий в составе трестов, всего на сумму 14.858 т. р. имеют быть обращены на следующие работы:

1) На работы, связанные с увеличением производительности предприятий и восстановительные работы . .	8.828	т. р. или	59%
2) На улучшение качества продукции пред. .	800	„ „ „	6%
3) На силовые установки	1 400	„ „ „	9%
4) На транспортные устройства	900	„ „ „	6%
5) На устройство по охране труда и улучшению условий труда . .	1.100	„ „ „	7%
6) На хоз. сооружения	1.800	„ „ „	13%
Итого	14.858	„ „ „	100%

По местной промышленности главнейшие работы заключаются в следующем:

1. Ремонт машин Владик. электростанции	52.100	т. р.
2. Ремонт мельниц.—267.000 814.000	351.000	„ „
3. Перенос таб. фабр. в Краснодаре	56.000	„ „
4. Устройство зернохранилищ и трубопроводы к ним . . .	26.000	„ „
5. Покупка типографских машин	26.000	„ „
6. Постройка литейн. цеха в Донецк. зав.	27.000	„ „
7. Перенос кузниц в новое помещение	63.000	„ „
8. Постройка складов и нефтехранилищ на Терск. стек. заводе	84.000	„ „
9. Переоборудование ДонГЭС	280.000	„ „
10. Прочие	2.737	т. р.
Итого	3.738	т. р.

Кроме перечисленных строительных работ и постройки новых заводов, в составе трестов в 1925—26 г., намечено строительство новых предприятий, вне состава Краевых трестов, как по заданиям Центра, так и вне таковых, в следующих размерах:

1. 3 завода сельс.-хоз. машиностр.	3.500	т. р.
2. 2 стеклянных завода	2.450	„ „
3. 1 сульфатный завод	300	„ „

4. 1 кислородный завод . . . . 65 „ „
5. 1 крахмально-паточный завод 500 „ „
6. 1 завод цинковых белил . . . 350 „ „

Итого 9 завод. на сумму 7.165 т. р.

Таким образом, всего на 1925—26 запроектировано строительных работ на общую сумму:

	Капит. рем.	Постройки.	Итого	
1. По местной промышленности .	1.550	2.188	3.738	т. р.
2. По нац. „	499	481	980	„ „
3. По Краев. „	2.731	12.127	14.858	„ „
4. Вне трестов Краев. пром.		7.165	7.165	„ „
Итого .	4.780	21.961	26.741	„ „

Из коих: 1) на восстановит. раб. 4.741 т. р.
2) на дооборуд. и расш. 10.924 „ „
3) на постр. новых зав. 10.937 „ „

Техническая и материальная возможность поднять степень эксплоатации действующего основного капитала, благодаря произведенным ремонтам, новостройкам, дооборудованиям и организационным достижениям, дают возможность превзойти довоенный уровень производительности действующих предприятий по краевой промышленности за немногими исключениями, а доведения загрузки по местной промышленности до 100% использования ее оборудования, возможность и пуска в ход недействовавших предприятий, также увеличат производительность местной промышленности.

Указанные обстоятельства, а также и общие экономические перспективы развития промышленности дали возможность увеличить производственные программы 1925—26 г. с доведением продукции до 154 мил. довоенных руб.

Э. Лугановский.

НОВЫЕ ЭТАПЫ ГОСПРОМЫШЛЕННОСТИ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА, В СВЯЗИ С ПЯТИЛЕТНИМ ПЕРСПЕКТИВНЫМ ПЛАНОМ ЕЕ РАЗВЕРТЫВАНИЯ.

Неуклонный рост Госпромышленности Северного Кавказа, с неуклонно ускоряющимся темпом его развития, в полной мере отразил картину роста Госпромышленности всего Союза.—Вполне понятно, что с усилением планового метода работы неизбежно пришлось бы рано или поздно ввести в определенное русло отмеченный рост промышленности, который был до сего времени далеко не свободным от стихийности.

Если несколько лет тому назад полная дезорганизация народного хозяйства и промышленности Союза, заставила нас стремиться, главным образом, к достижению довоенного уровня, как к некоей конечной цели восстановительного процесса, то успехи 1921/22—1924/25 г.г. в достаточной мере показали, что ориентация на довоенный уровень уже устарела.—Советская Власть не только приблизила народное хозяйство и промышленность нашей страны к довоенному уровню, но в некоторых случаях и перешагнула этот „заветный“ уровень. Не сегодня-завтра будет окончательно перейдена грань, отделяющая в настоящий момент нашу промышленность от промышленности довоенной.



Зам. Председателя Крайсовнархоза М. Ф. Левитин.

Вместе с тем, за период Октябрьской Революции, промышленность страны значительно реконструировалась. Во многих отраслях выработана новая система работы.—Коренным образом изменилось соотношение промышленных отраслей и даже отдельных промышленных единиц (предприятий). Быстрое возрастание обще-экономического благосостояния населения, хороший урожай последних лет и вытекающий отсюда громадный спрос на промтовары, привели к необходимости скорейшего развертывания промышленности Союза.—Этот момент стимулировался также расширением внешних сношений Союза с иностранными государствами и благоприятными экспортными перспективами для многих отраслей промышленности.

Развертывание промышленности может иметь под собой достаточно твердую почву лишь при условии, что развертывание это будет строиться на строгом учете как довоенного, так и после-революционного опыта, исходить из имеющихся финансовых возможностей и предусматривать экономические выгоды каждого района Союза для успешного развития и работы той или ииой отрасли промышленности.

Все это заставило Государство приступить к составлению перспективных планов отдельных отраслей народного хозяйства и промышленности страны, освещению которых уделяется так много места на страницах печати.

Надо сказать, что большинство попыток прежнего времени составить перспективный план были осуждены на неудачу. Все эти планы оказывались нереальными, так как для их проектирования не было достаточно твердых экономических предпосылок.—В настоящее время мы имеем огромнейшие достижения в смысле накопления необходимых для успешного планирования элементов, а именно: обеспеченность основными элементами производства—сырьем, топливом, продовольствием и рабсилой, а равно и упорядоченностью в области управления промышленностью—хозрасчет, калькуляция, балансы. Кроме того, мы имеем лучшую организацию труда, повышение его интенсивности, работу предприятий на основе правильной организации учета и отчетности, а на ряду с этим—общие успехи народного хозяйства: твердость учетной единицы, бесперебойную работу транспорта и все расширяющуюся емкость потребительского рынка, общий рост плановости в хозяйстве и усиление регулирующего начала.

Северный Кавказ обладает более, чем какой

либо другой район Союза, наличием всех условий и благоприятных факторов для составления перспективного плана, ибо Край располагает: 1) морскими портами, связывающими его с внешним миром удобными путями сообщения; 2) почти нетронутыми лесными богатствами, ожидающими правильной эксплоатации; 3) богатейшими недрами с целым рядом ценных ископаемых, к разработке коих почти не приступлено; 4) плодородной почвой, далеко не выявившей еще своих ценных производственных качеств; 5) благоприятным климатом, допускающим разведение ценных сельско-хозяйственных и промышленных культур; 6) источниками даровой движущей силы—„белый уголь",—энергетическим элементом, дающим базу для электрификации Края, и наконец, 7) быстрой колонизацией, вследствие чего плотность населения, особенно центральных районов Края, приближается к плотности населения промышленных областей СССР.

Вследствие этого, а, также, по своему удельному весу и ценности в ряде других областей Союза, Северный Кавказ имеет преимущественное право на более ускоренный темп развития его промышленности, что и учтено планом.

Кроме этих общих условий особенную устойчивость придает перспективному плану промышленности то обстоятельство, что за первый год пятилетия принят в плане 24/25 год, имеющий к моменту проработки планов в известной мере уже отчетный характер, а второй 25/26 текущий год представлен в плане реально проработанными производственными программами. Таким образом получается прочная база для продолжения плана на последние 3 года, которые одни только и носят, собственно говоря, „перспективный" характер.

Общие оптимистические предпосылки в отношении реальности предположений о широком развертывании работы промышленности на ближайшее пятилетие, дают также богатые перспективы развития хозяйства всего Края, что при органической связи госпромышленности С. К. с экономикой Края (сырье, топливо, сбыт) приобретает для нее исключительно важное значение.—С этой точки зрения развертывание госпромышленности С. К. представляет собой неотделимое звено в общем плане развертывания Краевого хозяйства, поскольку промышленность опирается на его огромные сырьевые рессурсы, стимулирует своим ростом развитие соответствующих растительных культур и животноводства, насыщает рынок предметами широкого потребления и способствует развитию путей сообщения и портов, не говоря уже о связи с хозяйством всего Края в области бюджетной.

С точки зрения методологического подхода, темп развертывания промышленности определяется в плане, исходя из перспектив развития сырьевой базы—с одной стороны, и вероятного роста потребления—с другой, при чем по каждой отрасли принимается во внимание современное состояние производства в техническом отношении, его удельный вес в общесоюзном „производстве", темп его развития в довоенное время и в последние годы, и все те особенности географической и экономической обстановки, которые могут оказать существенное влияние на развитие—в ближайшем будущем.

Переходя к освещению пятилетнего плана восстановления и расширения работы Госпромышленности Северного Кавказа мы имеем следующие итоговые данные, выраженные в главнейших производственных показателях[1]). А именно количество предприятий в пятилетие рисуется—по годам—в следующем виде:

Промышленность	Года				
	24-25	25-26	26-27	27-28	28-29
Краевая	55	65	65	70	74
В процентах	100	118	118	127	134
Местная	142	209	230	260	266
В процентах	100	147	161	183	187
Национальная	40	86	153	170	172
В процентах	100	215	382	425	430
Всего	237	360	448	500	512
В процентах	100	151	189	210	216

Движение рабсилы по всей Госпромышленности Края (краевой, местной и национальной) определяется следующей таблицей:

	24-25 г.	25-26 г.	26-27 г.	27-28 г.	28-29 г.
Краевой трестированной	14.034	16.883	20.725	24.338	28.235
	100%	120%	147%	173%	201%
ОМХ-ской и авт. нац. област.	9.301	13.645	16.677	19.077	20.503
	100%	146,5%	179%	205%	221%
Всего по пром.	23.335	30.528	37.402	43.415	48.738
	100%	130%	160%	186%	208%

Наконец, сводная таблица движения продукции в ценностном выражении (в тыс. довоен. руб.) характеризуется следующими цифрами:

[1]) Вся Госпромышленность Северного Кавказа разделена на 3 категории: промышленность Краевую (тресты, комбинаты, об'единения в непосредственном ведении С. К. КСНХ, местную об'единяемую промышленными П/Отд. От. Местн. Хоз. округов Края) и национальную, чьи предприятия находятся в ведении Пром. Отд. ОМХ Авт. Нац. Областей.

Промышленность	Циф. вел.	24-25 г.	0/0	25-26 г.	0/0	26-27 г.	0/0	27-28 г.	0/0	28-29 г.	0/0
Краевая	Абс.	76491,4	72,0	95744,8	64,5	115183,2	63,4	126517,2	63,2	146023,5	64,7
	Отн.	100		125		150,5		165,4		190,9	
Местная	Абс.	27914,8	26,2	47739,7	32,2	59434,1	32,7	65970,9	32,9	71993,6	31,9
	Отн.	100		171,0		212,9		236,3		257,9	
Национальная . .	Абс.	1819,3	1,7	4754,7	3,2	6814,0	3,7	7524,1	3,7	7617,5	3,3
Всего по С.-К.	Абс.	106225,6	100	148239,3	139,5	181431,4	170,7	200012,4	188,2	235634,7	212,4
Краю . . .	Отн.	100		100		100		100		100	

Следует остановиться на вопросе рабочего жилстроительства по Краю. Данный вопрос при обретает особую остроту, так как жилищный кризис всех городов Края носит хронический характер и служит препятствием к привлечению квалифицированной рабочей силы, которая, живя с семьями, естественно требует от предприятий лучшего обеспечения своего существования в отношении жилищных условий.

Уже в текущем 25-26 операционном году строительная программа расчитана на возведение 36.158 куб. саж. жилищ, стоимостью в 5.202.303 р. Необходимая для этого сумма слагается частично из сумм 10% отчисления в фонд по улучшению быта рабочих, частично из испрашиваемой ныне в ВСНХ РСФСР длогосрочной ссуды (на 10 лет) из фонда, отпускаемого СНК на коммунальное строительство.

Принимаемые в этой области мероприятия к концу пятилетия—если не ликвидируют жилищного кризиса совершенно, то во всяком случае в значительной степени облегчат его и лишат его той обостренности, которую он, как сказано выше, носит в настоящий момент.

Реален-ли описанный нами перспективный план?

Об этом лучше всего говорят нижеприводимые цифровые данные:

Наименование трестов	Задание по пятилетнему плану на 25-26 г.		Измененное задание на 25-26 г.		Увеличение в % считая по оценке в золот. рубл.
	В тыс. зол. руб. 100%	В тыс. червонн. руб.	В тыс. золот. руб.	В тыс. черв. руб.	
Севкавжирмасло	29272,8	32801,7	34980,5	39279,6	+ 19,4
ДГТФ	13310,0	15182,7	15865,5	17189,2	+ 19,1
Кубсахзавод	1071,3	2930,9	1416,4	2930,9	+ 32,2
Новоросцемент	9312,0	11891,5	12163,2	17617,1	+ 30,6
Севкавкожкомбинат	19298,6	30471,8	22565,6	37571,8	+ 16,9

Отсюда мы видим, что по крупнейшим трестам Края развитие идет настолько быстрым темпом, что КрайСНХ пришлось ввести уже новые контрольные цифры выработки на текущий 25-26 год [1]).

С осуществлением освещенного выше пятилетнего перспективного плана, Économic Госпромышленность Северного Кавказа пройдет основной этап своего дальнейшего роста, перешагнет еще одну ступень лестницы, ведущей нас быстрыми шагами к социализму.

М. Ф. Левитин.

---

1) Между прочим, следует отметить, что настоящая статья затрагивает лишь основные моменты пятилетнего плана. Более подробное освещение как всего плана в целом, так и отдельных, наиболее существенных его вопросов (финансы, новостройки и т. д.) читатель найдет в особой монографии по плану, подготовляемой КрайСНХ к печати.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА И ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА
в 1924—1925 году.

Весьма важно при определении понятия «производительность труда» установить элементы, из коих мы это понятие слагаем. Идет ли здесь речь об индивидуальных усилиях отдельного рабочего, или данный уровень производительности есть сумма целого ряда производственных факторов.

Чтоб не впасть в ошибку нужно указать, что результатом, скажем, высокой производительности—являются не только индивидуальные усилия рабочего, доброкачественное сырье, полная нагрузка машин, технические усовершенствования и рационализация самого процесса производства, но также и правильная организационная увязка данной отрасли производства с другими отраслями, являющимися поставщиками сырья, топлива, электро-энергии и пр. Повседневная практика работы промпредприятия знает помимо этого еще много причин, влияющих на уровень производительности труда, хотя бы взять вопросы—спецодежды, санитарии, охраны труда на производстве и многое другое.



А. С. Гендлин.

Поэтому при анализе производственных достижений Сев.-Кавказской Госпромышленности за этот год в связи с состоянием производительности труда нужно не упускать из виду отмеченные нами обстоятельства.

1924-25 г. показал весьма интенсивный рост производства. *В сравнении с прошлым хозяйственным годом, он дал только по одним предприятиям регулярно учитываемым С.-К. Краевым Совнархозом прирост продукции на 50.639.900 дов. рублей, что составляет превышение над прошлым годом на 68 проц.* Если еще учесть, что в этом году было вовлечено в производство значительное число промышленных предприятий с продукцией в 13.158.100 дов. руб., то получим, что 1924-25 г., давший продукции на 137.919.900 дов. руб. против 74.121.900 дов. руб. прошл. года, превысил его на 86 проц.

Надо при этом указать, что движение рабочей силы за этот год дало превышение против прошлого, если при этом взять и вновь вовлеченные в промышленную орбиту заводы, на 33 проц. (при сопоставлении без вновь вовлеченных предприятий—только 17 проц.). Таким образом устанавливаем, что вместе с приростом рабсилы был и прирост других факторов, содействовавших значительному выходу продукции в 24-25 г.

Не говоря уже о ряде усовершенствований, новостройках и улучшении условий труда—этот год показывает снижение простоев и прогулов, что также отражается на уровне производительности труда. *В то время, как прошлый год дает прогулов на одного рабочего в месяц (вместе с отпускными) 3,3 дн.—этот год снижает цифру до 3, т.-е. дает уменьшение на 10 проц.*

Простои показывают в прошлом году—0,5 дн. в м-ц на человека, 1924-25 снижается до 0,3 дн., т.-е. показывает сокращение на 40 проц.

Динамика выработки продукции в ценностном выражении, падающей на 1 рабочего в м-ц, представляется в следующем виде (мы берем движение по месяцам и за прошлый 23-24 г. Оценка—в довоенных рублях): (см. таб. на стр. 20).

Приведенная нами таблица указывает, что выработка этого года (за год) увеличилась против прошлого 23-24 г. на 43,1 проц. в м-ц (316,6 в 23-24 г. и 453,3 в 24-25 г.), а на один человекодень увеличение еще большее—20 р. 80 к. против 14 р. 40 к., т.-е. на 44,4 проц.

Надо указать, что нами в данной таблице продукция взята с акцизом. Если же возьмем ту же массу продукции без акциза, то имеем естественное снижение, при чем, однако, 1924-25 г., дает все же значительное увеличение против прошлого года.

Без акциза картина такова: 23-24 год дает на 1 списочн. раб. в мес.—270,7 р. или 12 р. 30 к. на 1 человекодень. 1924-25—в мес. 368 р. и в 1 чел.-день 16,9, т.-е. при сравнении выработки на 1 чел.-день имеем увеличение на 37,3 проц.

Для уточнения вопроса важно проследить про-

	1924-25 г.				1923-24 г.			
	Выраб. на 1 списочн. раб. в руб		Выраб. на 1 чел. день в руб.		Выраб. на 1 списочн. раб. в руб.		Выраб. на 1 чел. день в руб.	
	Абс.	Отн.	Абс.	Отн.	Абс.	Отн.	Абс.	Отн.
Октябрь . .	436,5	100%	18,3	100%	286,8	100%	11,8	100%
Ноябрь . . .	416,8	95,4	19,2	104,9	284,6	99,2	12,4	105,1
Декабрь . . .	470,5	107,7	20,5	112,0	301,1	104,9	13,4	113,5
Январь . . .	461,0	105,6	20,3	110,9	329,3	114,8	14,3	121,2
Февраль . . .	467,7	107,1	21,7	118,6	333,5	116,2	14,4	122,0
Март	468,9	107,4	21,4	116,9	330,0	115,0	15,3	129,6
Апрель . . .	510,2	116,8	23,3	127,3	352,0	122,7	15,8	133,9
Май	503,9	115,4	25,0	136,6	354,7	123,6	16,2	137,3
Июнь . . .	488,5	111,8	23,5	128,4	317,5	110,7	16,1	136,4
Июль	349,7	80,1	16,7	91,2	337,8	117,7	15,0	127,1
Август . . .	384,2	88,0	18,9	103,3	249,8	87,1	13,2	111,8
Сентябрь . .	465,4	106,6	20,7	113,1	320,7	111,8	14,6	123,7
На 1 раб. за год	5440,5	—	—	—	3799,9	—	—	—
Сред. мес. . .	453,3	—	20,8	—	316,6	—	14,4	—

изводительность труда по отдельным отраслям промышленности не только в ценностном выражении, но и в количественном (в штуках, пудах и т. д.). При сопоставлении выхода количества продукции 1924-25 с 1923-24 г. обнаруживаем, что некоторые отрасли промышленности чрезвычайно сильно возросли, превышая 23-24 в $1^1/_2$, 2 и 3 раза. Особенно сильно продвинулись цемент, цинковые белила, с.-х. машины, мыло бельевое, крахмал, папиросы. Данные (мы берем выборочные сведения из материалов Крайсовнархоза), этого года таковы:

Наименование изделий	Единица измерения	Количество (изготовлено)		% отношение к 23-24 году
		1923-24 г.	1924-25 г.	
Цемент упаковочн	Боч.	767.290	1.427.079	185
Шаблоны (шиферн.)	Т. шт.	4.015	7.520	187
Нефть	Пуд.	3.219.634	4.685.971	141
Керосин	«	319.085	764.098	239
Мазут	«	904.508	2.252.525	249
Машинное масло	«	23.608	28.983	122
Цинковые белила	«	51.757	110.325	213
Жестяные изделия	Уч. един.	499.472	848.388	169
С.-хоз. машин	Шт.	19.702	44.991	228
Поташ	Тонн.	2.400	3.638	151
Бумага разная	Пуд.	143.740	218.064	151
Хлористый калий	Тонн.	106	348	328
Экстракт дубильный	Пуд.	143.777	223.617	155
Саломас	«	605.077	791.387	130
Мыло бельевое	«	245.563	579.497	235
Глицерин технический	«	6.427	12.335	191
Сахар песок белый	«	259,951	432.035	166
Крахмал	«	39.338	116.085	295
Спирт ректификат	Град.	10.473.395	17506.857	167
Папиросы	Т. шт.	2.714.980	5768.331	212
Масло	Пуд.	2.838.002	3430.098	120
Жмых	«	4.578.894	5251.812	114
Крупные кожи	Шт.	427.178	636.280	148

По тем же данным выход продукции (в количестве) по наиболее характерным для Сев. Кавказской промышленности отраслям на одного занятого в производстве рабочего по сравнению с 1923-24 г. дают следующую картину:

1. По Донской Государств. табфабрике выход продукции на все списочное количество рабочих по всему предприятию в 23-24 г. равнялся 4.400 шт. папирос на одного рабочего в день. 1924-25 г. по предварительным данным дал выработки на 1 раб. по всему предприятию—5930 шт. папирос. Таким образом выработка продукции на 1 чел., если при этом учесть не только производственных, но и не производствен. рабочих, увеличилась на 34,7 проц.

2. По маслобойной промышленности. Здесь необходимо учет вести по количеству переработанных маслосемян, потому что маслобойные предприятия треста СКЖирмасло разны по состоянию и по конструкции оборудования, что дает в результате их работ неодинаковый процент выхода масла по заводам. В 1923-24 г. на 1 раб., занятого на маслозаводах треста, приходилось 22,8 п. маслосемян в переработке, 1924-25 г. показывает 28,9 п., что против прошл. года составляет превышение на 26,7 проц.

3. По цементу. Наиболее важный по тресту Новоросцемент зав. «Пролетарий» выпускал в 23-24 г. на 1 рабочего по заводу в день 1,65 боч. цемента, а в 24-25 г. это количество дошло до 2,315 боч. цем., что составляет увеличение на 40 проц.

4. По металлообрабатыв. промышленности. Выработка 1 рабочего по заводу «Красный Аксай» увеличилась на 14 проц. 1923-24 г. давал в день 0,6 учетных единиц на 1 чел. (учетная единица плуг «Марка О»). 1924-25—0,68 уч. ед.

5. По кожевенной промышленности. Большой завод Таганрогского Кожкомбината (в настоящее время Комбинат слился с СККожтрестом) показал в 24-25 г. увеличение выработки не только против прошлого года, но и против довоенной. 1924-25 г. дал увеличение против прошлого года на 63 проц. (1,75 п. против 1.08 п.) и на 48 проц. против довоенного (1,75 п. в 24-25 г. и 1,19 п. в довоен. время).

Таким образом устанавливаем следующие два факта: а) выработка 1 рабочего за 1924-25 по всей госпромышленности Сев. Кавказа в ценностном выражении (без акциза) поднялась против прошлого года (на один отработанный человек-день), на 37,3 проц. и б) в количественном по отдельным отраслям от 14 проц. (металл) до 63 проц. (Таган. Больш. Кожзавод). Эти цифры свидетельствуют как о высокой производственной энергии рабочей массы, так и о сильном темпе расширения и развертывания технически укрепленной производственной базы.

Движение зарплаты в Госпромышленности Северного Кавказа шло в 1924-25 г. более сдержанным темпом, хотя по своему уровню она поднялась на достаточную высоту. Кривые производительности и зарплаты 1923-24 года показывали несоответствие в этих двух производственных признаках. В то время, как за весь год производительность в среднем поднялась на 23 проц. (выработка на 1 рабочего в довоенных рублях), зарплата подтянулась на 31 проц., т. е. обнаружилось, что темп роста зарплаты обогнал темп производительности. Явление—обратное тому, которое должно иметь место при правильно налаженном хозяйстве.

Анализ данных по 24-25 г. дает картину более устойчивого положения. Соотношения между указанными фактами в среднем за год дают цифры—34,6 по производительности и 17,3 по зарплате.

В своем абсолютном росте как по номиналу (черв. руб.). так и по жизненному уровню (бюджетные рубли) зарплата дает такую картину: средне-месячный заработок рабочего по всей госпромышленности Края равен 56 р. 25 к. в червонном исчислении, что в переводе на бюджетный индекс составляет 34 р. 51 к., а при переводе на местные условные рубли для сравнения с довоенным получаем 29 р. 29 к. По отдельным отраслям промышленности динамика зарплаты представляется в следующем виде. (См. таб. на стр. 22 «динамика зарплаты»).

Эти цифры свидетельствуют о неизменном поступательном росте заработной платы. Выпячивание отдельных месяцев, как напр. июнь по пищевой и табачной промышленности, не характерно, потому что в зарплату здесь включен не только заработок рабочего за месяц, но и *отпускные*, выданные во время трудовых отпусков.

По трестам Края сопоставление зарплаты 1924-25 г. с предыдущим годом дает такую картину:

Средне-месячная зарплата 1-го рабочего за 2 года (1923-24 и 1924-25 г.) в червон. рублях.

Наименование трестов	Среднемес. зарплата за 1923-24 г.	Среднемес. за 1924-25 г.	% увеличен. или уменьш. в 24-25 против 23-24 г.
Севкавжирмасло . .	52.77	62.63	118
Д. Г. Т. Ф.	46.25	58.80	127,2
Севкавметаллтрест . .	36.35	51.54	142
Новоросцемент . . .	46.02	66.39	144,2
Кубсахзавод	36.76	35.12	95,5
Кубчернефть . . .	44.14	53.85	121,9
Севкавспирт	37.38	37.91	101,4
Севкавкожтрест . . .	61.26	76.37	124,6
Таганрогский Кожкомбинат	55.22	70.46	127,5

Стационарное положение имеем только по одному тресту (С. К. Спирт) и несколько сниженное по Сахзаводу. По остальным главнейшим трестам Края последний год показал не только достаточный номинал зарплаты, но и значительный прирост.

ДИНАМИКА ЗАРПЛАТЫ

по отраслям промышленности на 1-го рабочего в червонном исчислении по месяцам 1924-25 года.

Название отраслей промышленности	Средне-месячн. зарплат. в 23-24 г.	Октябрь	Ноябрь	Декабрь	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь
1. Пищевая	44.54	47.72	48.34	50.50	50.39	48.01	49.53	50.87	54.69	96.64	45.02	50.41	53.39
2. Табачная	50.58	50.97	50.68	50.42	53.46	47.78	50.28	51.61	52.73	107.46	36.56	54.44	58.03
3. Химическая . . .	46.90	53.70	51.80	47.29	47.28	54.89	61.34	52.93	72.18	55.06	52.90	53.30	43.13
4. Полиграфическая .	45.63	47.0	44.54	43.02	46.54	48.80	50.82	49.27	48.78	45.98	54.12	51.41	58.36
5. Силикатная	42.76	65.47	58.16	53.76	54.60	54.85	58.10	61.33	69.17	67.81	61.26	60.82	69.11
6. Кожевенная . . .	60.16	70.35	68.2	70.77	73.32	69.12	73.75	70.01	72.09	77.88	82.17	84.42	70.52
7. Металлообрабат. .	41.96	53.87	51.96	54.10	55.62	54.07	50.70	54.42	54.83	57.43	60.90	66.46	65.40
8. Электрическая . .	56.64	69.79	65.30	64.62	62.97	65.72	68.85	71.26	67.29	72.18	77.75	77.01	95.25

Что касается динамики зарплаты промышленного рабочего по всей Госпромышленности Края за указанный год, то как в червонном, так и в бюджетном выражении она по месяцам проделала такой путь:

Месяцы	Черв. руб.	Бюдж. руб.
Октябрь 24-25	54.10	36.55
Ноябрь »	52.23	32.70
Декабрь »	52.81	31.81
Январь »	54.12	31.10
Февраль »	52.87	29.53
Март » . . .	54.55	39.30
Апрель »	55.54	30.34
Май »	59.56	33.27
Июнь »	71.42	38.49
Июль »	60.19	39.64
Август »	59.30	40.89
Сентябрь »	59-78	39.40
Среднемесячная за год . . .	56.25	34.51

Среднемесячный заработок промышленного рабочего Края в 23-24 г.. составлял в бюджетных рублях 29.40, т. е. реальный жизненный уровень зарплаты возрос, как мы уже указывали выше, на 17,3 проц.

К этому нужно добавить. что по отношению к довоенным нормам и уровню производительность, достигнутая в последнем хозяйственном году, составляет 89 проц.. а зарплата 98,1 проц.

Отстав в темпе роста в течение года от производительности, зарплата в абсолютной своей величине уже подошла к довоенному уровню и проявляет тенденцию его перешагнуть. Производительность же. несмотря на бойкий темп роста, все же отстает от довоенных норм. Правда. отдельные отрасли (масло, кожа, с.-х. машины) уже перешагнули за довоенную чэрту. Намеченные производственные программы 1925-26 г. дают основание продвинуть все главнейшие отрасли Сев. Кавказской Госпромышленности за довоенный уровень при сохранении полного соответствия между производительностью и зарплатой.

А. Гендлин.

КРАЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ.

СЕВКАВЖИРМАСЛО.

Трест Севкавжирмасло об'единяет ряд предприятий, перерабатывающих сельско-хозяйственное сырье—маслосемена,—главным образом, подсолнечные. Около 60 проц. всего товарного урожая подсолнуха края поступает на заводы—Севкавжирмасло.

Из семян подсолнуха, проходящего ряд последовательных производственных процессов, на разных заводах вырабатывается растительное пищевое масло, саломас, т.-е. твердое растительное сало и мыло, а из золы стеблей подсохнуха, так называемых «будылей», вырабатывается поташ. Такой ряд последовательных процессов но переработке продуктов, полученных из одного сырья, на разных заводах—характеризует Севкавжирмасло, как комбинат.

В состав треста входят:

		Из них работали:		
		1923-4 г.	1924-5 г.	Нам. 25-26 г.
Маслобойные заводы	21	16	16	19
Гидрогенизацион.	2	1	1	1
Мыловаренные	4	2		2
Поташные	10	—	5	5
Красочн. и олифовар.	4	1	1	1
Механ. бондарная мастер.	1	1	1	1
	42	21	26	29



Председатель Правления В. И. Циклин.



Администрация, ячейка и завком Ростовского маслозавода.

На заводах «Севкавжирмасло» занято около $3^1/_2$ тысяч рабочих и служащих.

Перечисленные заводы выпускают кроме подсолнечного масла, саломаса, бельевого мыла и поташа—также касторовое, медицинское и техническое масла, олифу, жмыхи (выжимки), глицерин, краски, хлористый и серно-кислый калий.



Зам. Предправления т. Паньковский.

Количество перерабатываемых подсолнечных семян и выпускаемой продукции по годам представляется в следующем виде:

	1923-24 г.	1924-25 г.	Предполож. 1925-26 г.
	В тысячах пудов		
Исреработано подсолн.	10.220	12.500	19.000
В проц.	100	122	152
Выработано:			
Масла подсолнеч.	2.605	3.205	4.750
» касторового	4,6	4,9	20
Олифы	54,3	21,7	30
Жмыха	4.098	4.971	7.000
Саломаса . . .	605	807	1.000
Мыла бельевого .	240	507	600
Глицерина . . .	6,4	12,4	18
Краски	9,9	5,9	30
Поташа	—	191	400
Сернокис. калия	—	22	24
Хлорист. калия	—	8	16

Успехом в росте производства Севкавжирмасло обязано тому административному заводскому аппарату из выдвиженцев от станка, который принес с собой производственный опыт и способствовал рациона лизации производства.

В результате рационализаторской работы большинство заводов расширило свою пропускную способность. Так, например Маслобойный завод № 1 им. т. Ленина—в г. Краснодаре, перерабатывавший в довоенные годы в сутки от 9.500 до 10.000 пудов масло-семян, пропускает теперь до 15.000 пудов. Мыловаренный зав. им. Советов—в г. Краснодаре из маленького утилизационного завода с максимальной годовой выработкой до 60.000 пуд. мыла развернулся в мощную производственную единицу, с правильно поставленным производством, выпускающим до 300.000 пудов мыла высокого качества.



Член Правления т. Крейль.

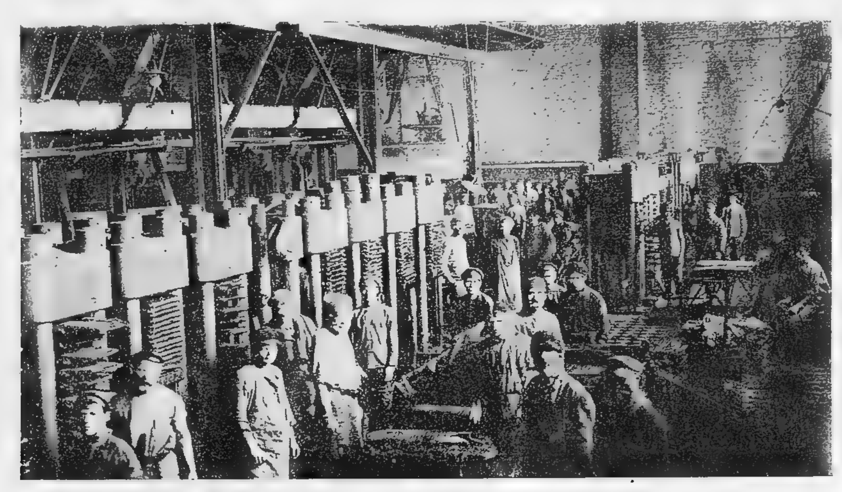
По размерам производства Севкавжирмасло занимает во всей государственной маслобойной промышленности СССР первое место, что характеризуется следующими цифрами:

	1923-4 г.		1924-5 г.		1925-6 г.	
	СССР	СКЖМ	СССР	СКЖМ	СССР	СКЖМ
	В тысячах пудов					
Переработано маслосемян	24898	10220	36150	12500	58000	19000
В проц.	100	41	100	34,5	100	32,7
В том числе подсолнух . . .	19745	10220	28500	12500	39575	19000
В проц.	100	51,6	100	43,8	100	48
Саломас	1494	605	2800	807	3600	1000
В проц.	100	40	100	28,8	100	28,6
Мыла	2186	240	3650	507	4400	600
В проц.	100	11	100	13,8	100	13,6
Поташ	—	171	—	191	—	400
В проц.	—	100	—	100	—	100

Таким образом, по главному производству—выработке растительного масла—Севкавжирмасло охватывает от 35 до 40 проц. всей маслобойной государственной промышленности союза. По поташной же промышленности в Севкавжирмасло сосредоточивается почти 100 проц. союзного производства,—если не считать незначительной выработки Адыгее-Черкесской автономной области.

Удельный вес Севкавжирмасла в сумме производства всех отраслей Северо-Кавказской промышленности составляет 25 процентов. Так, при выработке всей промышленности Сев. Кавказа на сумму в 104.193.004 довоенных рублей—на долю СКЖМ падает из этой суммы—26.052.074 довоенных рублей.

Вырабатываемая Севкавжирмасло продукция, за исключением идущей в дальнейшую переработку на гидрогенизационный и мыловаренные заводы треста, поступает на рынок.



Госмаслозавод в г. Краснодаре.

Спрос на продукцию СКЖМ и размеры выпуска ее таковы, что она находит сбыт не только в пределах Края, но и в целом ряде районов СССР и за границей. При этом, следует отметить, что спрос всегда превышает наличие продукции.

Выручка от продажи продукции составила около 15.000.000 рублей за 1923-24 год и свыше 16.000.000 рублей за истекший.

В общей сумме реализуемой продукции первое место принадлежит подсолнечному маслу. Удельный вес в продаже стоимости отдельных видов продукции составляет:

	1923-4 г.	1924-5 г.
Масло подсолнечное	45 проц.	41 проц.
Жмых	21 »	17 »
Саломас	21 »	18 »
Мыло	9 »	17 »
Проч. виды продукции	4 »	7 »
	100 проц.	100 проц.

Продукция СКЖМ, помимо Сев. Кавказа находит себе по СССР сбыт в Центрально-промышленном районе, Украине, Северо-Западной и Западной областях, Поволжье и друг., при чем в Центрально-Промышленном районе и на Украине размещается свыше половины выработки подсолнечного масла и до 80 проц. выпускаемого на рынок саломаса.

Северный Кавказ и прилегающие к нему районы поглощают до 10 проц. продукции всех видов—за исключением мыла, спрос на которое на Сев. Кавказе начинает расширяться и в текущем году составляет 33 проц. по отношению к общей реализации мыла.

Рост спроса на вырабатываемое СКЖМ мыло на Сев. Кавказе выявляется еще рельефнее, если мы проследим его по отдельным месяцам. Так, если сбыт мыла в октябре 1924-5 г. принять за 100, то в последующие месяцы он составляет:

Декабрь	111
Апрель	185
Июнь	264

Часть продукции вывозится за границу. В текущем году экспортировано до 50.000 пудов поташа и до 3 миллионов пудов жмыха.

Реализация продукции СКЖМ производится через генеральн. представителя треста—Севкавторг.

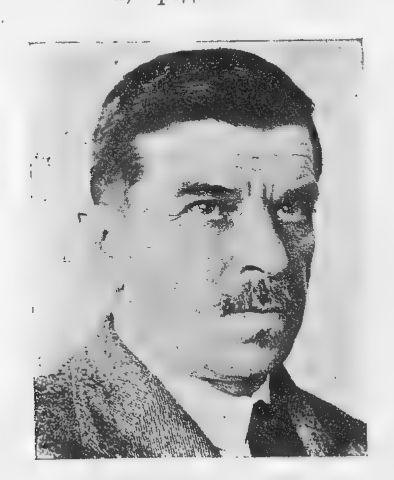
Из общей массы реализованной продукции падает на сделки:

	В процентах	
	1923-4 г.	1924-5 г.
С Госорганами	60	60
С кооперацией	28	28
С частными лицами	6	2
Продажу непосредственно потребителям из лабазов через отдел. Севкавторга	6	10

В приведенных цифрах заслуживает быть отмеченным—стабильность сделок с Госорганами и кооперацией, значительное сокращение сделок с частными покупателями и рост за их счет процента отпуска продукции непосредственно потребителям.

В сделках с кооперацией необходимо отметить рост реализации продукции через низовую сельско-хозяйственную кооперацию, т. е. продвижение продукции треста непосредственно в деревню к потребителю, которая в текущем году составляла 6,3 проц. всех сделок или 22,5 проц. сделок с кооперацией.

Указанное обстоятельство особенно характерно в отношении мыла; продажа мыла низовой сельско-хозяйственной кооперации производилась вплоть до отпуска отдельными ящиками и близка к розничному виду продажи. Это, очевидно, является результатом недостаточной финансовой мощи отдельных кооперативных единиц. Однако, вступление на путь розничных продаж (ящиками) приблизило трест к деревенскому потребителю, причем общая сумма этих продаж составила 236.000 пудов или 49 проц. всей реализации мыла.



Член Правления т. Бушуев.

Этот повышенный спрос на мыло характеризует рост культурного уровня деревни.

Одной из причин повышения спроса было, также, удешевление продукции. Продажные цены Треста устанавливались путем начисления на себестоимость нормальной прибыли. Это давало возможность устанавливать продажные цены ниже рыночных и вносить коррективы в кон'юнктуру рынка, повышавшего за последнее время цены, пользуясь товарным голодом.

Продажные цены на главные продукты производства были следующие:

	1923/4 г.	1924/5 г.	1925/6 г. октябрь.
Масло подсолнечн.:			
Цена СКЖМ	5—15	5—25	4—80
Средн. цены сделок Ростов. биржи	5—40;	от 5—20 до 7—40;	6—47

При удешевлении стоимости продукции, Трест принимал исчерпывающие меры, не только к сохранению качества продукции, но и его повышению. Так, подсолнечное масло по качеству выше норм, принятых Всесоюзной Маслобойной Конференцией. Анализы масла отмечают приятный вкус, светло-желтый цвет, удельный вес 0,924, иодное число 130, свободных жировых кислот до полутора процентов. Низкая кислотность подсолнечного масла отмечена даже заграничным рынком. Для очистки масла на 16-ти заводах установлены фильтр-пресса; на остальных 3-х заводах они либо устанавливаются, либо в ближайшем будущем будут установлены. В довоенное время очистку масла фильтр-прессами из нескольких сот. заводов Края практиковали только 6. Установкой фильтр-прессов достигнута тщательная очистка масла от белков и посторонних примесей.

Качество вырабатываемого СКЖМ саломаса доведено до уровня заграничного. В довоенное время титр саломаса был равен 44°, в настоящее время титр саломаса повышен до 48°. Мыло содержит 60 проц. жирных кислот. Качество поташа также улучшено. Содержание углекислого калия в нем доведено в среднем до 94 проц.



Член Правления т. Барбазанов.

Развивающийся спрос на продукцию Севкавжирмасло ставит на очередь вопрос о дальнейшем расширении производства. В этих целях, перспективным пятилетним планом СКЖМ, учитывающим развитие сельскоого хозяйства и рост посевных площадей масличных культур, намечается доведение переработки маслосемян до 30 миллионов в год, в соответствии с чем будут развертываться все виды производств, входящих в Комбинат.

Для переработки этого количества сырья Трест предполагает построить ряд новых заводов. В настоящее время приступлено к постройке маслоэкстракционного завода—с пропускной способностью в 2 миллиона пудов семян, на котором добыча масла будет вестись соответственно с последними техническими достижениями Запада,

не механическим способом, путем отжима (прессования), а химическим экстрагированием. В текущем же году Трест приступает к постройке нового поташного завода, чем поташное производство выводится из стадии полукустарного. На ряду с постройкой этих двух заводов предполагается введение нового производства—маргаринового, т. е. выработки исскуственного твердого пищевого жира, близко подходящего по качеству и питательности к коровьему маслу, но значительно более дешевого. Для маргаринового производства намечается также постройка специального завода. К концу перспективного пятилетия, т. е. к 1929 году предполагается построить от 4 до 7 заводов.



Госмаслозавод в Краснодаре.

Развертывание производств и их рационализация дают полную уверенность в том, что к концу перспективного пятилетия, продукция СКЖМ будет при высоком качестве — выпускаться по ценам ниже довоенного уровня.

В. Циклин.



Госмаслозавод в Краснодаре.

КРАЕВАЯ КОЖЕВЕННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
в 1924—1925 году.

Кожевенная промышленность на Северном Кавказе до войны была развита слабо. Существовал один крупный Таганрогский завод и несколько кустарных. Более энергичное развитие кожпромышленности началось во время войны; масштаб ее был однако далеко недостаточен для удовлетворения нужд населения. В то же время Северо-Кавказский Край являлся самым значительным рынком сбыта б. царской России. Поэтому потребность населения удовлетворялась ввозом кожтоваров из других районов, преимущественно — Литвы и Польши. Заводы последних использовывали местное кожсырье, наличие которого в Крае было значительным.

В силу изложенного с установлением Советской Власти в Крае, в руках Государства в отличие от остальных районов Союза оказалось чрезвычайно незначительное число предприятий в условиях большого спроса населения на кожтовары.

Этим обстоятельством диктовалась крайняя необходимость немедленного расширения кожевенного производства.



Зам. пред. Сев. Кав. Кожкомбината А. Карасин.

Условия развития промышленности стали совершенно ясными с проведением районирования Северного Кавказа, когда полностью выявились экономические основы и возможности краевой промышленности.

Характерной чертой в росте Краевой Госкожпромышленности является беспрерывное расширение заводов и *наиболее интенсивный по сравнению с остальной кожпромышленностью Союза—темп роста*.

Истекший производственный год знаменует собой в этом отношении особо крупный этап развития. Большой рост производства, коренное и техническое усовершенствование предприятий,— с одной стороны и об'единение трестов кожпромышленности *в один* мощный краевой трест—Северо-Кавказский Кожевенный Комбинат—с другой, таковы основные моменты этого года, имеющие решающее значение для дальнейшего развития кожпромышленности.

Особо серьезное значение имеет об'единение *Северо-Кавказского Кожевенного Треста с Таганрогским Кожкомбинатом*—в одну хозяйственную единицу. Раздельное организационное существование тесно переплетенных между собой производств не давало возможности полного влияния как на рынке сырья, так и на рынке сбыта и проведения необходимой рационализации всего производства. С об'единением трестов создается к тому же возможность широкой специализации заводов и организации новых производственных единиц. На этом пути можно уже отметить столь крупное начинание, как постройка в гор. Ростове на Дону механической обувной фабрики с выработкой 2.500 пар в сутки, которая будет снабжаться нижним товаром—Таганрогским, а верхним—Ростовским заводами и явится завершением цикла кожевенного производства об'единенного Комбината—от дубильного экстракта до готовой обуви.

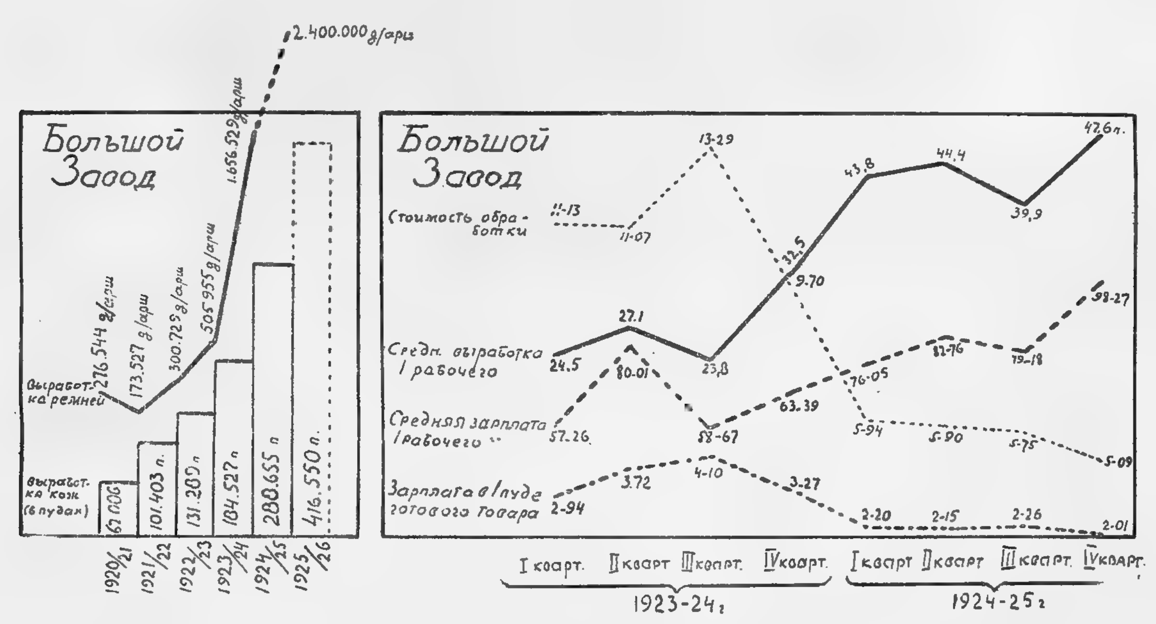
Производственные результаты минувшего года характеризуются следующими суммарными данными выработки основных предприятий (в простейших единицах), которые мы сопоставляем с результатами 1923—24 операционного года. (См. табл. на стр. 29).

Эти цифры свидетельствуют о сильном темпе развития заводов. Более ярко момент этот вырисовывается в обзоре работы отдельных заводов.

Большой кожзавод в Таганроге, идя быстрыми шагами вперед, превысил уже в 1923-24 году свою довоенную производительность—600—700 кож в день, доведя ее в истекшем 24-25 году до 1.000 кож. Увеличение общей нагрузки завода дало большие результаты—в повышении производительности труда, снижении себестоимости перера-

Предприятия	Большой завод	Малый завод	Завод им. тов. Троцкого	Завод им. тов. Рыкова	Кожзавод Профинтерн	Посадочн. мастерск. им. Ленина	Экстракт. Майкопск. завод
Предметы выработки	Подошва, крупоны и тяжелый полувал	Полувал, легкая подошва	Мостовье	Мелкие кожи	Легкая подошва полувал	Комбинации раскроя	Дубовый экстракт
Единица	Пудов	Пудов	Кож мостовья	В мелких кожах	Пудов	Пар	Пудов
1923-24 . .	187.527	29.979	67,325	300,069	10,765	304.353	247.143
1924-25 . .	288.655	60.513	203.165	752,045	42.837	739.025	391.167
процент к 23-24 .	156,4%	201,8%	301,7%	250,6%	397,9%	242,8%	158,2%

ботки сырья, а также, при параллельном снижении зарплаты, падающей на единицу продукции, в росте среднего заработка рабочего, что иллюстрируется следующей диаграммой.



При довоенной норме нагрузки рабочего в 29,77 пуда готового товара на человека в месяц и при средней годовой нагрузке в 1923—24 году в 26,99 пуда в месяц (90,7 проц. довоенной производительности), последний год показывает в среднем производительность рабочего в 43,9 пуда на человека в месяц, что составляет 147 проц. довоенной нормы; при этом в 4-м квартале истекшего года производительность поднялась уже до 47,6 пуда на человека. Если сопоставить с этим кривую зарплаты, то окажется, что вместе с ростом производительности труда растет и средний месячный заработок рабочего; имевшая место при низкой нагрузке завода некоторая чрезмерность оплаты постепенно изживалась по мере интенсификации труда. К этому же заключению приводит снижение кривой зарплаты, падающей на единицу выработки продукции (с 3 р. 50 к. в 1923—24 году до 2 р. 15 к. в 1924—25 году). Наконец, себестоимость переработки сырья (т. е. общая себестои-

мость продукции за вычетом стоимости сырья, дубителей, прочих материалов и топлива) составляющая в течение отчетного года в 1-м квартале 33 руб. 43 коп. на 100 кгр. продукции—в 4-м квартале снижается до 28 руб. 11 коп., т. е. на 16 проц.

Производство крупонов на Большом заводе, на которые идет отборнейшее сырье, и связанная с отбор такого количества лучших шкур на крупоны не отразился ни на количестве, ни на понижении ценности основного продукта—подошвы.

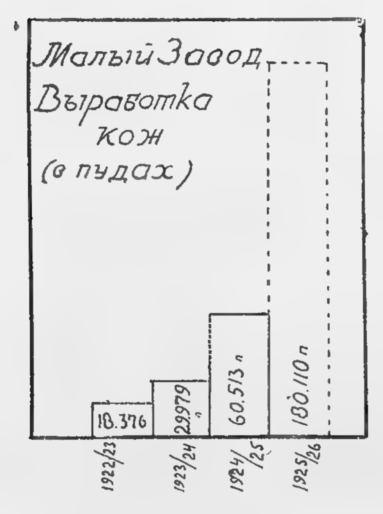
2-й Кожзавод в Таганроге (Малый). Чрезвычайно крупные успехи достигнуты в текущем году на 2-м кожзаводе. При национализации завод этот был далеко не достроен и его производство выражалось в 100—120 кож в день, при чем и эта

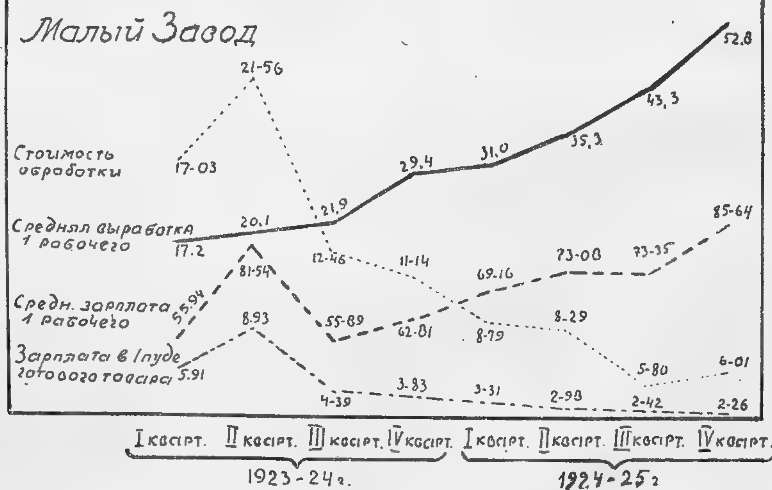


Дубильное отделение Большого кожзавода в гор. Таганроге.

ним выработка приводных ремней, также получили огромное развитие в отчетном году. Крупонов выработано за год 49.314 шт. вместо 13338 шт. в 23—24 году и 16.000 шт. в 1924 году, а приводных ремней сделано 1.656.529 дюйм—арш. (примерно, 367 верст 3″ ремня) против 505.955 дюйм арш. в 23—24 году. Важно отметить, что незначительная выработка завершалась на Большом кожзаводе. В 1924—25 году Малый завод был закончен оборудованием и укомплектован рядом машин, при чем одновременно была произведена механизация производства.

Нижеследующая диаграмма иллюстрирует достижение этого завода в течение последних лет.





Отсюда видно, что производство завода увеличилось вдвое по сравнению с 1923-24 годом, производительность труда повысилась на 83,7 проц., а средний заработок рабочего, при снижении зарплаты на 1 пуд готового товара, повысился на 23,1 проц.

Экстрактовое производство будучи сконцентрировано в Таганроге и в Майкопе также достигло в отчетном году большого развития. Таганрогский завод дал за год 80.563 пуда экстракта (в пересчете на сухой 64 проц.), а Майкопский завод 127.432 пуда,—обе цифры рекордные, так как до таких размеров выработка дубового экстракта никогда еще не поднималась. При большой зависимости кожпромышленности от импорта экзотических дубителей такой рост экстрактового производства имеет огромное значение для беспе-

	1923-24 г.	1924-25 г.	% увеличения в 24-25 году.
Число действующих предприятий	8	5	—
Рабочих и служащих на них	1.060	1.418	+ 34
Выработано за год:			
Крупных кож	161.396	316.956	+ 96
Мелких кож	239.351	525.773	+ 120
Комбинация раскроя	315.128	739.025	+ 135
Пар гражданск. обуви	31.589	28.238*)	11



Таганрогский Большой кожзавод. Лентодвигательная машина.

ребойной работы заводов. В частности, Майкопский завод, деятельность которого возобновилась лишь в 1921 году—после присоединения к Таганрогскому Кожкомбинату, показывает с тех пор непрерывный и сильный рост производства, уплотнение рабочего дня, увеличение зарплаты и постепенное понижение себестоимости продукции. Дальнейшее развитие экстрактового дела, которому придается сейчас огромное значение в государств. масштабе, упирается в проблему лесных дач для питания Майкопск. завода сырьем-дубом.

Переходя к характеристике предприятий, входивших ранее в Севкавкожтрест, нельзя не указать, что последний образовался только год тому назад, включив в свой состав предприятия, бывшие ранее в Донском, Кубано-Черноморском и Ставропольском Кожтрестах. Проведя большую организационную и строительную работу и концентрировав производство на вполне жизнеспособных предприятиях,—Трест за истекший год добился большого развития производства; нижеприводимые суммарные данные характеризуют его основные достижения за истекший год:

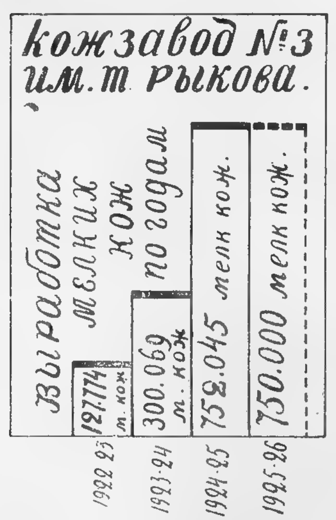
Из приведенных данных видно, что Трест, несмотря на сокращение числа действующих предприятий, путем отбора из их числа наиболее здоровых единиц, не только сохранил всю рабочую силу, бывшую ранее на 8-ми предприятиях. но и увеличил ее на 34 проц.,—добившись увеличения производства больше чем вдвое. Характеристика работы отдельных основных предприятий за истекший год сводится в кратких чертах к следующему:

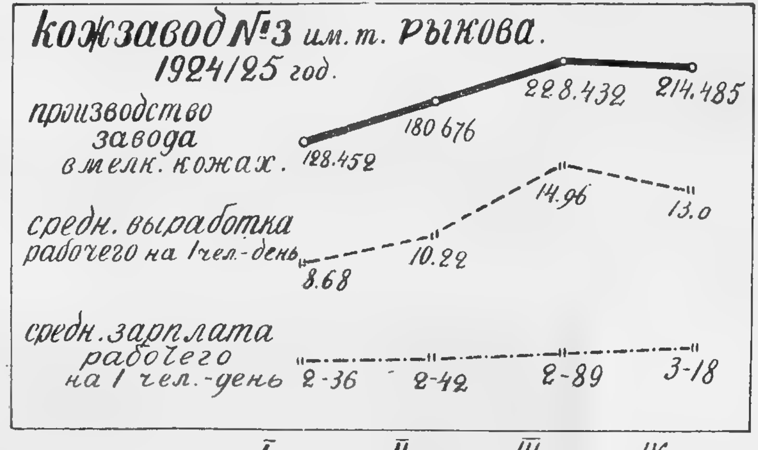
Кожзавод имени тов. Рыкова. Завод имени тов. Рыкова в Ростове на Дону представляет собою один из крупнейших по выработке мелких кож в С. С. С. Р.; при задании в истекшем году в 510.000 кож (в переводе на мелкие) он выработал 752.045 кож или 147,4 проц. Такое значительное превышение программы явилось вследствие большой ремонтно-строительной работы и дооборудования, проведенных на заводе в истекшем году, среди коих следует отметить оборудование и пуск в ход красно-дубного отделения стоявшего с

*) Обувная фабрика работала в 24-25 году всего 6-ть месяцев, после чего была ликвидирована.

начала революции и постройку соковарного отделения, а также установку ряда кожевенных машин.

Результаты этих работ ярко выступают из нижеследующей диаграммы роста производства завода за истекшие 3 года и развитие производительности его по кварталам отчетного года.





Увеличение производства почти в 6 раз по сравнению с 22-23 годом и повышение производительности труда к концу года на 50 проц. по сравнению с 1-м кварталом, при увеличении среднего заработка рабочего за этот же период на 34 проц.,— *таковы основные показатели этой диаграммы*. Достижения последнего года являются для завода максимальными в настоящий момент и поэтому план на 25-26 год предусматривает выпуск по заводу, примерно, такого же количества продукции, как и фактическая выработка его в 24-25 году (750.000 мелких кож). В истекшем году при заводе оборудована и пущена в ход шерстомойка, утилизирующая всю шерсть остающуюся от сырья.

Кожзавод им. т. Троцкого. Кожзавод им. т. Троцкого в Ростове на Дону отстроен и дооборудован в 1924 году и специализирован по выработке ялового и коневого мостовья. Количество выпускаемой им продукции ставит его на ряду с лучшими мостовьевыми заводами СССР. Из произведенных работ в истекшем году необходимо отметить отстройку и оборудование нового котельного отделения, механической мастерской, зимней сушки и световой электростанции, а также установку ряда кожевенных машин. Полученный результат механизации завода можно видеть из следующих цифр его средней месячной выработки с момента пуска в ход:

в IV кварт.	23-24 г.	завод вырабатывал в мес. . .	12.815 кож.
в I „	24-25 „	„ „ „ . .	15.610 „
во II полуг.	„ „	„ „ „ . .	18.251 „

т. е. увеличил свое производство за время работы по количеству кож на 42 проц. Основные показатели, рисующие его работу в 24-25 году, видны из нижеследующей диаграммы:



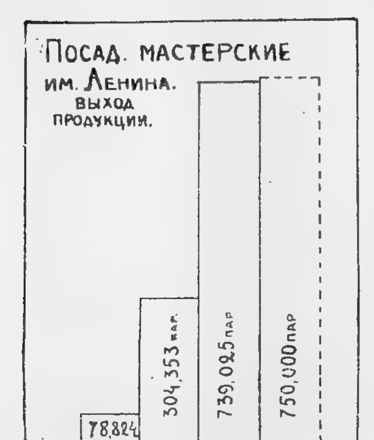
из коей видно, что производство завода в весовом отношении расширилось в последнем квартале года по сравнению с I-м кварталом на 62 проц., производительность труда повысилась на 65 проц., а средний заработок возрос на 13 проц.

Эта краткая характеристика завода была-бы не полной, если не упомянуть о методе производства, применяемом на нем. Начиная с 1923 года на заводах Треста мостовье начинает вырабатываться вместо старого сыпочного способа (тре-

бующего затраты на весь процесс от 3 до 4 месяцев, сначала смешанным сыпным и барабанным способом, а затем исключительно барабанным, значительно укоротившим время процесса производства. В настоящий момент кожзавод имени т. Троцкого работает мостовье исключительно барабанным способом (скородубка), причем хорошее качество выпускаемого заводом товара подтверждено рядом отзывов научно-технических комиссий, обследовавших завод.

Посадочные мастерские им. Ленина. по количеству вырабатываемой продукции являются одной из крупнейших посадочных во всем СССР. За истекший год в мастерских впервые поставлен ряд машин, отличающих их, этим самым, от всех остальных посадных мастерских в Союзе, причем проведенная механизация и рационализация производства позволили увеличить производительность и улучшить качество продукции.

Усиленный рост посадного производства за истекшие 3 года и развитие его в последнем году видны из нижеследующей диаграммы:





показывающей увеличение производства свыше, чем в 9 раз по сравнению с 22—23 годом и повышение производительности труда в конце 24—25 года по сравнению с первым кварталом на 32 проц. при увеличении среднего заработка за этот же период на 8 проц.

Кожзавод им. „Профинтерн". в г. Ставрополе вырабатывает легкую подошву и полувал. До последнего года оборудование завода было крайне изношено, в истекшем же году было проведено основное дооборудование и механизация завода, давшие результат, который иллюстрируется следующей диаграммой:





рисующей расширение производства в последнем году по сравнению с предыдущими почти в 4 раза, при увеличении производительности труда в конце истекшего года на 98 проц. и повышении среднего заработка рабочего за этот период на 48 проц.

Перспективы ближайшего года предусматривают дальнейшее расширение завода и Об'единенным Кожкомбинатом уже на 25—26 опер. год намечено увеличение производительности завода до 500 кож в день.

Однако, несмотря на такой рост производства предприятий Комбината в истекшем году, потребность в кожтоварах со стороны населения, в особенности после выявления большого урожая последнего года, далеко не удовлетворена и это последнее настойчиво потребовало дальнейшего расширения производства. План на 25—26 год предусматривает поэтому выпуск по Комбинату:



Склад шкур Большого кожзавода в гор. Таганроге.



Обувная фабрика Кожкомбината.

700.000 пудов подошвы и полувала.
204.000 штук мостовья.
750.000 мелких кож.
750.000 пар комбинаций раскроя.
2.400.000 дюйм—арш. приводных ремней.
300.000 пар обуви,

что дает увеличение по сравнению с производством 24—25 года свыше 50 проц.

Соответственно с этой программой развернуто расширение и дооборудование предприятий Комбината, в частности по отдельным предприятиям оно выражается:

По Большому кожзаводу. Постройка нового дубильного отделения в 137 железо-бетонных бассейнов, площадью 80×100 кв. метр. (3/4 десятины). Возведение 2-х этажного склада сырья с 3-м этажом под новую фабрику ремней, сооружение водопровода из Таганрогского порта (совместно для Большого и Малого кожзаводов), надстройку 3-го этажа над речным отделением для концентрации крупного производства, постройку 2-й барабанной станции на 20 „гигантов", оборудование новых сушек, расширение кочегарки с добавлением 2-х котлов (200 кв. метр. поверхности нагрева), приобретение ряда новых машин для кожевенного, ременного и экстрактового производства и перевод в новое помещение механической мастерской и кузницы.

По Малому кожзаводу. Постройка новых корпусов, позволяющих значительно расширить производство завода и поставить его на одно из первых мест крупнейших кожпредприятий Союза.

По заводу „Профинтерн“. Достройка и дооборудование дубильного отделения завода и, наконец,

по вновь организуемой Механической Обувной фабрике значительное расширение ее строительной программы.

Все строительство проводится под углом зрения наиболее рационального и технически усовершенствованного производства: так, вновь организуемая Механическая Обувная Фабрика оборудывается исключительно новыми машинами наиболее усовершенствованных систем; в равной степени и организуемая Ременная фабрика явится одной из лучших по ременному производству Союза.

Широкий спрос населения на кожпродукцию, проведенное об'единение двух Трестов в один мощный Комбинат и как следствие об'единения— концентрация капиталов, технических сил и специализация производства — выдвигают Краевую кожевенную промышленность в первые ряды всей Союзной Кожпромышленности.

А. Красин.

ИТОГИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЦЕМЕНТНО-ШИФЕРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ СЕВ.-КАВ. КРАЯ.

Северо-Кавказская цементно-шиферная промышленность, по данным Всесоюзного Бюро Строительных материалов, занимает в 1924|25 оп. году по своему удельному весу в общей выработке цемента и этернита первое место. Так, заводами *Новоросцемента* было выработано 33,8% цемента и 66,9% этернита.

С начала деятельности Треста по 1924-25 оп. г. развитие производства протекало след. образом:



Зам. Председателя Правления т. Томсон.

	Довоен. время 1913 г.	21-22 оп. г.	22-23 оп. г.	23-24 оп. г.	24-25 оп. г.
1 цемзав.	1285000	117384	302316	607648	1067652
	100,0	9,1	23,5	47,3	83,1
2 „	371000	—	—	—	61206
	100,0	—	—	—	16,5
4 „	232700	39058	83774	158850	235120
	100,0	16,8	36,0	68,3	101,0
8 „ 15 г,	85000	—	—	—	70562
	100,0	—	—	—	83,0
	1973700	156442	386090	766498	1434540
	100,0	7,9	19,6	38,8	72,7
Шифзав.	—	2167913	2751651	3918165	7343915
	—	100,0	126,9	180,7	338,8

Что касается использования основного капитала Треста, то в 1923-24 г. действующая часть основного капитала определялась в 5.537.943 р., а бездействующая—6.353.588 р., т. е. действующая была равна 46,6 проц. и бездействующая—53,4 проц. И уже в 1924-25 г. действующая часть определилась в 7.507.884 р., а бездействующая—4.431.615 р., т. е. действующая—62,9 проц. и бездействующая—37,1 проц.

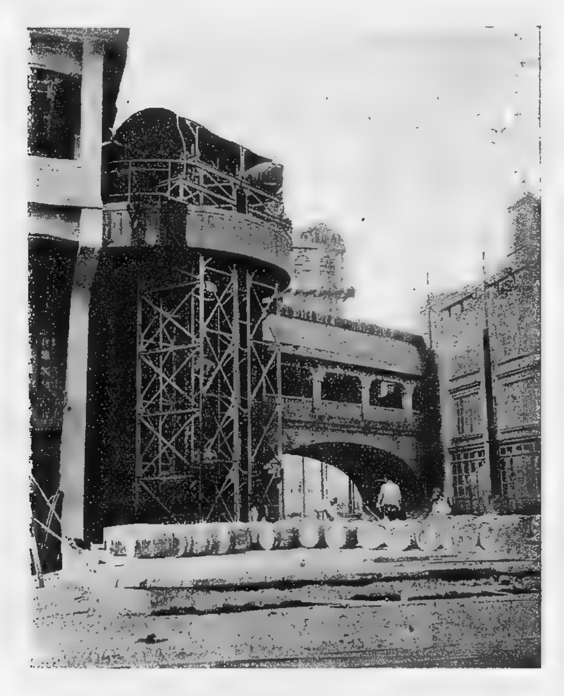
На 1-X—24 г. оборотный фонд определялся в 1.604.127 р., амортизационные начисления (с остатком истекших годов) 675.423 р., резервный фонд 74.010 р. Общая сумма—2.353.560 р. В результате деятельности получено 1.105.584 р. из коих в фонд улучшения быта рабочих отчислено 92.513 р. Такова характеристика деятельности Треста с финансовой стороны.

Потребность в наличных средствах и способы покрытия недостающих сумм:

	Потреб. наличн. средств.	Жив. обор. средст.	Недостаток налич. сред.	Покрытия: Банковск. кредит	Покрытия: Амортизац. отчис. т. г.	дотации
1923-1924 л.	1700502	1191869	508633	142264	366369	
1924-1925 г.	3199528	2293536	905992	402092	503900	
1925-1926 г.	9133800	3369100	5764700	1500000	764700	3500000

Имея в своем ведении 11 цементных и 1 шиферный завод, в 1924-5 оп. год Новоросцемент вступил с тремя действовавшими заводами (2 цементных и 1 шиферный), с шестью заводами, находившимися на консервации и с тремя находившимися в процессе ликвидации. Разработанные на 1924-15 оп. г. производственные программы выражались в следующих цифрах: по цементу 1.000.000 бочек и по этерниту 6.000.000 плиток-шаблон. Если сравнить эти программные задания с первыми программами, утвержденными на 1923-24 оп. г., приняв из за 100,0, то они равнялись по цементу 153,8 и по этерниту—177,8. По сравнению с фактической выработкой за 1923-24 оп. г. (принятой за 100,0) первоначальная программа на 1924-25 оп. г. будет равпа—по цементу 130,4 и по этерниту—153,1.

Указанные задания предпологалось осуществить при работе ранее действовавших заводов, а именно: цемзавод Пролетарий в Новороссийске, цемзавод Первомайский на ст. Тоннельная и шиферный завод «Этернит» в г. Ростове (ст-ца Верхне-Гниловская). Никаких дооборудований действовавших заводов, тем более, пуска в ход новых заводов, при составлении первоначальной производственной программы по Новороссцементу на 1924-25 оп. г. не предполагалось. Чрезвычайно быстро и сильно, вопреки предположениям не



Элеватор завода „Пролетарий".

только Новороссцемента, но и высших регулирующих производство органов, развернувшийся спрос на строительные материалы вообще и на продукцию Новороссцемента в частности, заставил Новороссцемент уже в начале второго квартала поднять вопрос о расширении производственных программ.

По первому увеличению производствен. программ—задание по цементным заводам было доведено до 1.209.611 бочек и этернита до 8.106.000 плиток-шаблон (40×40 см). Однако, все более возраставший спрос властно потребовал нового увеличения программы, каковая была доведена до 1.390.174 бочек цемента, и до 9.356.000 плиток этернита. Новое увеличение производственных программ прошло исключительно за счет уплотнения работы действовавших заводов. Для осуществления увеличенных производственных программ Новороссцементом было отремонтировано и пущено в ход в апреле мес. 1925 г. второе Отделение 1 цемзавода, дооборудован и пущен в ход (в апреле 15-го числа) второй аггрегат машин на Шифзаводе и подготовлен и пущен в ход (в апреле 26 числа), находившийся до того времени на консервации цемзавод №8 «Победа Октября» на ст. Гайдук.

В связи с увеличением экспортных операций Новороссцементом был пущен в июле еще находившийся до того времени на консервации цемзавод «Октябрь» (б. «Цепь») в Новороссийске.

В связи с таким форсированным развертыванием цементной и шиферной промышленности работа Новороссцемента в целом, в течение всего 1924-25 оп. г. протекала в чрезвычайно напряженных условиях, т. к. малейшая шероховатость в работе заводов грозила срывом производственной программы.

Несмотря на все трудности программа выработки цемента была выполнена полностью. Выпуск цемента (в упакованных бочках) по всем действовавшим к концу операц. года цемзаводам выразился в количестве 1.434.540 бочек, что составляет по отношению к увеличенной производственной программе принятой Новороссцементом (1.390.174 боч.)—103,2 проц.

Если исполнение производственных заданий цемзаводами считать не по упаковке, а по помолу, которым, собственно говоря, кончается самый процесс цементного производства, выполнение принятого Новороссцементом производственного задания равно —106,0 проц.

Невыполненной (на 12,6 проц.) оказалась увеличенная производственная программа (8.406.000 плиток-шаблон) по шифзаводу, в силу причин форс-мажорного характера.

Если сравнить выработку истекшего операц. года с выработкой прошлого 1923-24 г, оп. г,, то увеличение производства представится в следующем виде:

	1923-24 г.		1924-25 г.	
	цемент	этернит	цемент	этернит
Выработка	766498	3918165	1434540	7343914
°/oo/o	100,0	100,0	187,1	187,4

По сравнению с выработкой 1922-22 и 1921-23 оп. года принятыми за 100,0 проц. отношения эти следующие:

	1922-3	1924-5	1921-2	1924-5
Цемент	100,0	371,5	100,0	916,9
Этернит	100,0	266,9	100,0	338,8

Вышеприведенные цифры ярко рисуют темп развертывания цементно-шиферной, промышленности Сев. Кавказа и перспективы работы ее в дальнейшем.

Если исключить перевыработку заводов, которая была включена Новороссцементом в принятую им увеличенную производственную программу, выполнение задания, данного заводам, было еще успешнее. По цементной промышленности (при учете цем. завода № 2) выполнение будет 106,4, по шиф. заводу 88,5 проц.

На 1925—26 опер. год нужды Сев. Кавказа в цементе и этерните предполагается обеспечить по возможности в полной мере.

Работа цемзаводов протекала в общем нормально и остановок, в целом, цемзаводы не имели.

Производительность труда рабочих по заводам Новоросцемента определяется по выходу продукции (цемента в бочках, этернита в плитках) на 1 чел.—день.

Сравнивая данные вывода с таковыми же за прошлый операционный год, можно констатировать значительное повышение производительности труда, как по цем., так и по шиферному заводам. Приводимые ниже цифры служат лучшим подтверждением этого (сравнение дается по 3 действовавшим в эти годы заводам).

Значительному повышению выхода продукции на 1 чел.—день и соответственно понижению расхода раб. силы на единицу продукции способствовали: значительная загрузка заводов в 1924—25 оп. году и действительное увеличение производительности труда в связи с каждым перезаключением коллектив. договора, кот. охватывались все большие и большие группы рабочих. Особенно это должно быть сказано относительно Шиферного завода, на котором в средине 1924—25 оп. года впервые была проведена в жизнь сдельная работа. Некоторое влияние на производительность труда имела проведенная по заводам кампания по поднятию производительности труда.

Параллельно с ростом производительности труда шел рост и заработной платы.



Эстокады для производства цемента на „Пролетарии".

	Цем. зав № 1 „Пролетарий"	Цем. зав. № 4 „Первомайский"	Шиферный завод „Этернит"
Довоенное время	2,38	2,30	Завод не
	100,0	100,0	работал
1921—22 оп. г.	0,643	1,1	51,91
	27	47,8	100,0
1922—23 оп. г.	1,27	1,26	73,37
	53,4	54,8	141,3
1923—24 оп. г.	1,65	1,63	117,7
	69,3	70,9	226,7
1924—25 оп. г.	2,20	1,91	145,3
	92,4	83,0	279,9

По сравнению с данными 1923—24 года принятыми за 100,0 производительность труда по 1 цемзаводу равнялась 133,3, по 4 цем. заводу 117,2 и по Шиф. заводу 123,4.

Параллельно с ростом выхода па 1 чел.—день шло понижение расхода на единицу продукции (на 1 б. цемента и на 1000 плиток этернита).

	1 цем. завод	4 цемзавод	Шифзавод
1923—24 г.	0 660	0,605	8,50
	100,0	100,0	100,0
1924—25 г.	0,454	0,522	6,88
	74,9	86,3	80,9

Средняя фактическая (дневная) заработная плата по заводам Новоросцемента по сравнению с такими-же данными за прошлый операционный год повысилась следующим образом:

	1923—24 оп. г.		1924—25 оп. г.	
1 цем. завод	2,04	100,0	2,56	125,5
4 » »	1,90	100,0	2,16	110,0
Шиф. завод	1,61	100,0	1,93	119,9

При сопоставлении данных о росте выхода продукции на 1 чел. день с данными о росте заработной платы на 1 чел.-день, видно, что рост выхода, если и отставал от роста зарплаты, то очень незначительно, что подтверждают приводимые ниже цифры (для сравнения взяты средн. данные за 1 оп. 4 квартал того и др. года).

	Рост производительности	Рост средн. факт. зарпл.
1924—25 оп. г. 1 Цем. завод	122,2 проц.	13,9 проц.
1924—25 оп. г. 2 »	10,3 »	11,7 »
1924—25 оп. г. Шиф. завод	54,7 »	31,5 »

Спрос на продукцию Новоросцемента в течение всего 1924—25 опер. года значительно превышал выработку. Никакой сезонности в спросе как на цемент, так и на этернит в 1924—25 оп. году не

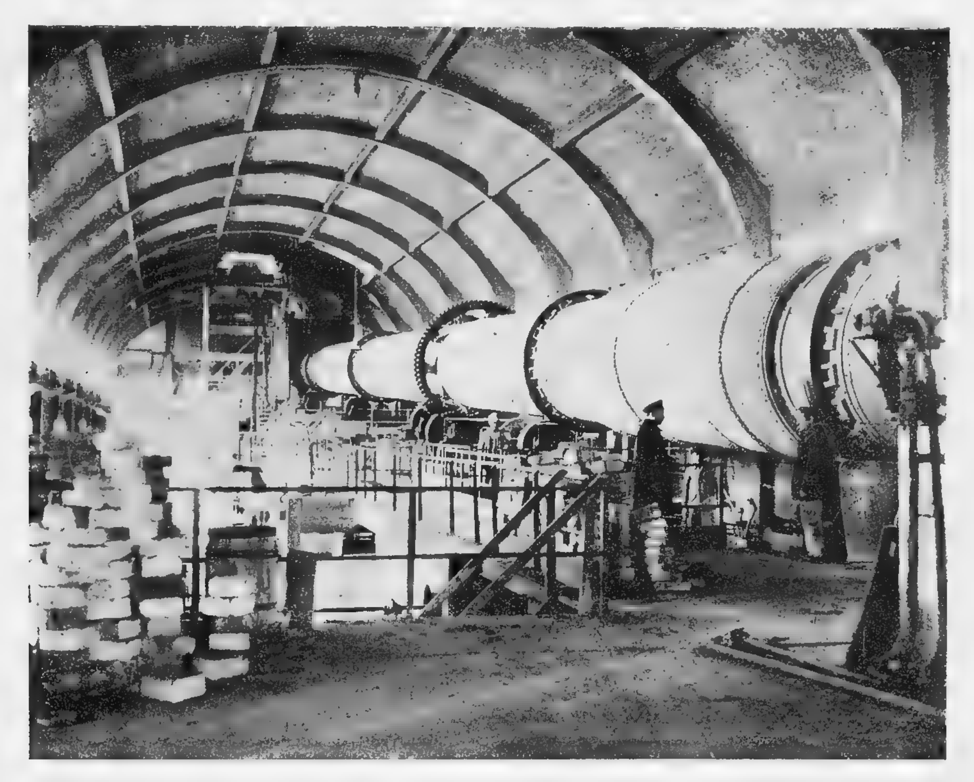
чувствовалось. Продукция сбывалась не только в пределах Сев. Кавказа, но и по всему СССР. По сравнению с 1923—24 операционным годом запродажи и отправки цемента и этернита в 1924—25 оп. году представляются в следующем виде.

	Запродано		Отправлено	
	цемент	этернит	цемент	этернит
1923—24 оп. г. . .	688192	5200965	755816	4217140,5
%	100%	100%	100%	100%
1924—25 оп. г. . .	2510457,1	6748840	1350155,3	6280281
%	364,7%	129,8%	178,6%	148,9%

ская цена 1 плитки этернита фр. вагон завод в 1923—24 оп. г. была равна 19 к., в 1924—25 оп. году—15 к. Таким образом, в 1924—25 опер. году имеется понижение, при ценах 1923—24 г., равных 100,0—1924 -25 г. будут 77,8 по портландскому цементу и 78,9 по этерниту.

В связи с указанным значительным понижением отпускных цен, результаты операционного года в смысле получения прибыли будут значительно ниже чем, в прошлом году.

Полная заводская себестоимость единицы продукции понизилась по сравнению с1923—24 опер. годом по цементу на 84,75 и этерниту на 83,01 проц. Качество продукции оставалось таким-же, как и



Вращающаяся трубо-печь для обжигания цемента на „Пролетарии",

в прошлом году. Качество цемента вполне отвечало нормам НКПС.

Процент отправок цемента на Сев. Кавказ выражался в 1923—24 оп. году 20,7 и в 1924—25 оп. году 18,9, этернита 18,9 в 1923—24 оп. году и 13,6 в 1924—25 опер. году.

Запродажи в 1924—25 опер. году значительно превышали возможности годовой выработки, что об'ясняется тем, что часть запродаж имела в виду выполнение сделок в следующем операционном году, а часть была аннулирована.

Средняя цена по сделкам Новоросцемента в 1923—24 оп. году на портландский цемент равнялась 5 р. 90 к. за бочку. фр.-вагон завод, в 1924—25 опер. году цена эта была много ниже, а именно она равнялась 4 р. 59 к. Средняя отпу-

В 1924—25 оп. году Новоросцементом производились работы по использованию крымских трассов в связи с предполагающимся в 1925—26 оп. году выпуском трассового цемента, обладающего весьма ценным свойством сопротивления раз'едающему действию морской воды. Первые опыты с трассом дали благоприятные результаты, в связи с чем в 1925—26 оп. году предполагается выпустить этого цемента 96.000 бочек-

В том же 1924—25 оп. году производились изыскания по гипсовым разработкам с целью обеспечения цемзаводов более дешевым гипсом требую-

щимся в процессе производства. Разработки гипса предполагается в 1925—26 оп. году поставить на должную высоту, развив добычу до 600.000 пуд., удовлетворив собственным гипсом всю потребность цем. заводов.

На шиф. заводе в истекщем году проводились опыты по применению в производстве асбеста нисших сортов, что вызывалось необходимостью заполнить недостаток асбеста сортов, требующихся нормальным производством.

В виду того, что мельницы заводов испытывали и испытывают недостаток в футеровочном камне, который в довоенное время получался из-за границы, Новоросцементом были произведены опыты в отношении подыскания подходящих камней в СССР. Опыты эти пока еще не дали достаточно положительных результатов, в виду чего Новоросцемент иредполагает продолжать начатые опыты в текущем операционном году.

На 1925—26 опер. году сначала предполагалось установить производственную программу по цементу в размере $2^1/_2$ милл. бочек и этернита 18 милл. плиток, но пред'явленный в конце года спрос на продукцию Новоросцемент заставил изменить свои первоначальные планы с доведением производственной программы по цементу до 3072400 бочек и этернита до 24,55 милл. плиток.

Уже при составлении этих программ было учтено, что выполнение столь увеличенных заданий не возможно при наличии действовавших в 1924—25 опер. году заводов, со старым оборудованием В виду вышесказанного намечен пуск в 1925—26 оп. году ряд консервированных цемзаводов, в частности, цемзавода «Союз» в г. Ростове и постройка 8 шахтных печей на заводе «Пролетарий», 1—на заводе «Октябрь», 2—на заводе «Первомайский», 2—на заводе «Победа Октября», и установка ротационной печи на заводе «Первомайский».

В результате капитальных ремонтов, намеченных на 1925-26 опер. год, мощность заводов должна увеличиться по сравнению с номинальной довоенной производительностью тех-же заводов—цементных-на 15 проц. и шиферного на 590 проц. Значительное увеличение шиферного производства идет за счет установки на действовавшем ранее Шифер. заводе 3-го аггрегата машин и переустройства одного из консервированных цем. заводов (бывш. «Орел» в Новороссийске) в Шиферный завод.

Вся эта общирная производственная программа может быть осуществлена Новоросцементом при условии госуд. дотации и финансировании.

Значительное расширение производства неминуемо ставит вопрос о широком рабочем строительстве, т. к. без дост. количества жилых помещений заводы не смогут привлечь нужное количество квалифицированной рабочей силы. Для этого потребуется по предварительным подсчетам Новоросцемента—до 2.300.000 рублей. Таких средств Новоросцемент в своем распоряжении не имеет. Это побудило его ходатайствовать перед Крайисполкомом и Центральным Коммунальным Банком о предоставлении 1 миллиона рублей в виде долгосрочного кредита. При условии получения этого специального кредита, а также использования имеющихся у треста возможностей в виде других мер. паллиативного характера, Новоросцемент надеется урегулировать так остро стоящий квартирный вопрос.

П. Томсон.

ДОНГОСТАБФАБРИКА.

Донская Государственная Табачная Фабрика имени Розы Люксембург представляет собою автономное предприятие—крупнейшее табачное производство в пределах Сев. Кавказа и одно из наиболее мощных табачных производств Союза.

Общее количество рабочих и служащих на 1-е октября с. г. достигло цифры 4437 человек, из коих:

	Раб.	Служ.	Всего.
По управлению	3967	331	4298
В иногородних отделен.	—	—	139

Этой, столь значительной величине рабсилы, соответствуют и размеры выпуска готовых изделий за 1924-1925 операционный и предыдущие годы:

Выраб. за 1924-25 г.:	пап. в тыс.	—5.301.544,
	таб. в кил.	— 5.336;
» » 1923-24 г.:	пап. в тыс.	—2.487.434,
	таб. в кил.	— 72.503;
» » 1922-23 г.:	пап. в тыс.	—1.698.769,
	таб. в кил.	— 113.365.

По производственному плану на 1924-25 г. предполагалось выработать в тысячах—4.950.000 папирос. Таким образом, задание превышено на 70 проц.

Изготовляемая ДГТФ продукция сбывается фабрикой по всей территории Союза.

В 1924-25 операционном году продано изделий на сумму до 31 миллиона рублей.

Сбыт изделий производился через:

Иногородние отделения . . . . 47,4 проц.
Генеральное представительство
(*Крайсельпромторг*) . . . . 26 проц.
и ростовский аппарат фабрики 26,6 проц.

Наименование отделений	% отнош. по всему обороту	Наименование представительств	
Москва . . .	7,9	Минск	26% всей продажи.
Н.-Новгород .	7,0	Смоленск	
Самара . .	6,1	Витебск	
Саратов . . .	5,5	Гомель	
Урал . . .	5,4	Харьков	
Сибирь . . .	0,7	Екатеринослав	

Наименование отчислений	% по отнош. ко всему обороту.	Наименование представительств	
Ташкент . . .	7,7	Киев	26% всей продажи.
Баку	4,8	Одесса	
Краснодар . .	2,3	Ставрополь	
	47,4	Пятигорск	
		Владикавказ	
		Кисловодск	

Реализация изделий аппаратом фабрики производилась через местные магазины фабрики, *Ларек* Ю. В. Р. и путем индивидуальной продажи, что составляет 26,6 проц. общей реализации.

Из местных магазинов наибольший оборот за текущий год дал магазин № 2—9,4 проц. всей реализации ф-ки.

Из индивидуальных покупателей наибольший оборот дали: *Свкавтпо*, *Севкрайрабсекция*, *Вукопспилка*, Ростово-Нахич. н-Д. *Епо* и *Севкрайсоюз*—5,1 проц. всей реализации.

За последнее время указанные организации реализовали до 8 проц. всей продукции фабрики.

Положение со сбытом изделий обстояло для ДГДФ в истекшем году вполне благоприятно. Спрос значительно превышал предложение и фабрика не удовлетворяла запросов рынка в размере от 40 до 25 проц. Расширению производства препятствовали ограниченные сырьевые рессурсы, а также, отчасти, недостаточная мощность оборудования фабрики, работавшей в первую смену с нагрузкой в 100 проц. и во вторую—с неполной загрузкой оборудования.

Вопросы снабжения фабрики табачным сырьем, основными и вспомогательными материалами, необходимыми для производства, доставили в 24-25 г. управлению фабрики значительно больше забот, чем сбыт готовых изделий.

Обеспечение фабрики сырьем характеризуется следующими данными:

1. *Листовые табаки.* При выпуске 26 м. штук папирос в день запаса листовых табаков хватит до получения табаков урожая 1925 г., т.-е., до октября 1926 г., но, в целом фабрика выйдет к

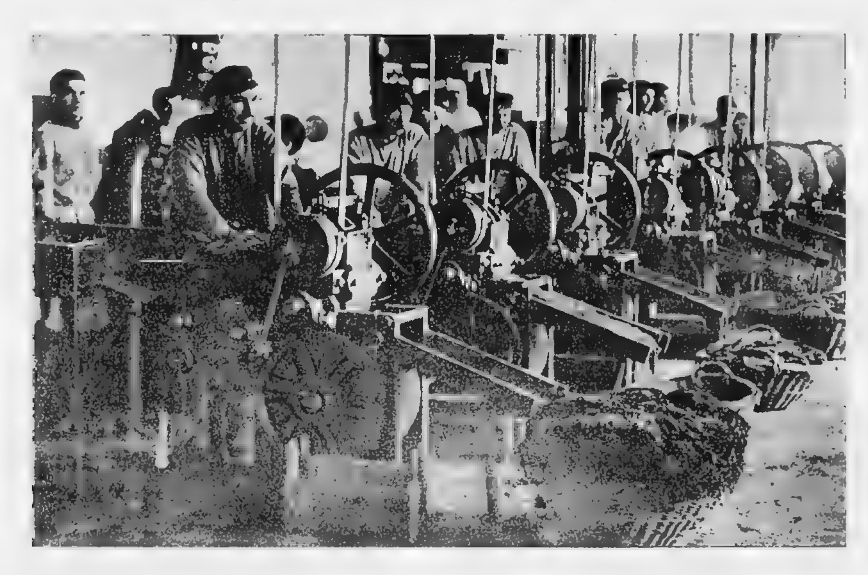
новому производственному году (1926-1927) почти без всякого запаса сырья. В целях обеспечения ф-ки необходимым количеством табака (345 тыс. пудов) урожая 1925 г. ДГТФ заключен договор на поставку такового с Т-вом *„Табаксырье"*.

2. *Гильзовыми бобинами* фабрика обеспечена

жается через ЦБТ и ДПБ—местной бумфабрики имени т. Калинина. Запас имеется на $2^1/_2$ м-ца.

4. *Масленкой* фабрика полностью снабжается через ЦБТ. Запас—полумесячный.

5. *Картоном* ДГТФ снабжается через ЦБТ (импортным картоном). Запасы отсутствуют.



Крошильное отделение ДГТФ.



Гильзовое отделение ДГТФ.

на $1^1/_2$ месяца, при чем имеется разрешение на 104.000 штук импортных гильзовых бобин. Недостающее количество гильзовых бобин предполагается получить от *Укрбумтреста*

3. *Мундштучными бобинами* фабрика снаб-

6. *Этикетная бумага* поступает через ЦБТ. Запас на $1^1/_2$ месяца.

7. *Фанера* для ящиков закупается у фанерных трестов. Запас на 2 месяца.

8. *Планки* для ящиков поставляются *Волго-Каспий-Лесом.* Запас на 1 месяц.

9. *Технические материалы.* Обеспеченность на $1^{1}/_{2}$ месяца, за исключением тех сортов металлов, которые абсолютно отсутствуют на рынке.

Положение на рынке с необходимыми фабрике материалами следующее:

а) *Табаки* урожая 1925 г. количеством превзошли все ожидания; качество их еще не выяснено.

Потребность в табаках урожая 1925 г. можно считать обеспеченной, б) *Бумага.* Ощущается некоторый недостаток: масленки, острый кризис с картоном, из за отсутствия которого имели место перебои в работе; с остальными бумматериалами удовлетворительно; в) *Гильзовые бобины.* Снабжение протекает удовлетворительно; несколько задерживается поставка бобин *Укрбумтрестом;* г) *Лесоматериалы.* Помимо повышения цен на 50 проц., ощущаются большие затруднения в получении необходимых лесоматериалов, д) *Электроматериалы.* Положение удовлетворительно, е) *Металлы.* Полное отсутствие ходких сортов металлов, потребных для работы.

Закупаются материалы на 98 проц. у Госучреждений в кредит—сроком на 45 дней в среднем.

Переоборудование.

Интенсивное развертывание табпромышленности, увеличение производительности труда и производства на ДГТФ за последний операционный год—при загрузке фабрики на 100 проц. в одну смену и устарелости и изношенности оборудования в среднем до 50 проц., как это неоднократно было отмечаемо Угпромом СККСНХ и Ревизионной Комиссией ДГТФ, диктуют в условиях выполнения задания по 5-ти летнему плану—необходимость замены изношенного и малопроизводительного оборудования *новым оборудованием*, более усовершенствованным, а равно, необходимость *механизации* ручных отделений фабрики.

Имеющееся на фабрике оборудование разнообразно по своей конструкции и системам,—малой производительности, в силу чего отсутствует правильное производственное соотношение между цехами; весьма велики расходы: по ремонту машин, закупке запасных частей; несоразмерно велик брак, неодинакова производительность и пр. Все это об'ясняется отсутствием единства системы.

Для выполнения намечаемого 5-ти летнего плана, необходима замена оборудования в течение ближайших 3-х лет по следующему расчету:

Имеющихся старых машин			Новыми машинами		
Наименование машин	Колич. машин	Произв. в день	Наименование машин и системы	Колич. машин	Произв. в день
Гильзомундшт. разных систем	250	60000	Гильзомундштучн.	80	Гильз 225000
Папир. набив. разных систем	301	50000	Папир. набивными	160	Папир. 113000
Вместо ручн. труда и руч. тр. имеющ. пач.-уклад.	и 28*)	20000	Пачично-укладочн.	40	Пачек 30000
			Картонажными и пр.	—	—

*) ПРИМЕЧАНИЕ: Фабрика имеет машины для укладки папирос в готовые пачки; новые-же машины изготовляют пачку с одновременной укладкой папирос.

Параллельно с переоборудованием будет произведен, также целый ряд новостроек и капитальных ремонтов:

Программа эта в ближайшее время подлежит выполнению, главным образом, путем ввоза из-за границы картонажного и др. оборудования которое должно устранить ручные и мало-механизированные процессы. Предполагается в текущем 1925—26 году приобрести машин и станков на сумму до 200.000 ам. долларов, Что касается остального оборудования, то имеется полное основание ожидать изготовления машин на наших советских заводах, в связи с чем пополнение этими станками будет производиться в дальнейшие годы.

СЕВКАВМЕТАЛЛТРЕСТ.

К началу 1924—25 операционного года в состав «Севкавметаллтреста» входили следующие предприятия: завод «Красный Аксай», «Кубаноль» им Седина, «Армалит», «Красный судостал».

К концу 1924—25 операционного года к Тресту были присоединены: завод «Красный маслопресс» (б. Кебер) в г. Таганроге и гвоздильный завод в г. Армавире. Таким образом к началу нового операционного года Трест насчитывал в своем ведении 6 действующих производственных единиц.

Деятельность отдельных предприятий Треста в истекшем операционном году представляется в следующем виде:

Завод «Красный Аксай». На 1924—25 год, производственная программа была утверждена в 149650 уч. единиц; выполнено 162405 уч. ед., т. е. выполнение превысило задание на 8,5 проц.: кроме того внепрограммно было выполнено 68345 уч. ед. Следовательно, за истекший 1924—25 опер. год всего было выполнено 230750 уч. ед., что составляет 154,2 проц. программного задания; задание 1924—25 опер. г. превысило задание (сокращен. программа) 1923—24 г. на 72 проц. Исполнение в 1924—25 опер. году превысило задание 1923-24 г. на 165 проц., а исполнение задания 23—24 г. на 106,5 проц.

На 1/Х—24 г. общее количество всего персонала завода равнялось 1260 чел., из коих рабочих —1010 чел., служащих—145 чел. и младшего обслуживающего персонала было 105 человек; начиная с этого времени, в связи с расширением деятельности завода, количество персонала из месяца в месяц возрастает и на 1-е октября 25 года составило 1844 чел., т. е. на 46,5 проц. более, чем на 1/Х—24 года.

Средний заработок одного рабочего на 1/Х—24 г. был 42 р, 48 к., служащего 66 р. 96 к. Указанный заработок, начиная с октября 24 г., неизменно возрастает, при чем ср. заработок рабочего в июле достигает максим. цифры—61 руб. 44 коп. В августе этот заработок упал до 57 р. 12 коп. а в сентябре снова повысился до 60 р. 72 коп. Что же касается среднего заработка служащего, то таковой достиг максимума в апреле 24 года—79 р. 44 коп., после чего начал падать и в сентябре составил 76 р. 56 к. Все эти колебания в заработке рабочих и служащих об'ясняются отпусками, когда зарплата исчислялась только по основному тарифу без приработка.

Количество проработанных человеко-дней рабочими и всем штатом также увеличивается из месяца в месяц; если число проработанных чел.-дней рабочими и служащими в октябре 24 года принять за 100 проц. то на 1 октября 25 г. число проработанных чел.-дней рабочими будет 116 проц. и служащими—128,7 проц.

Выход фабриката в уч. един. на 1 чел.-день рабочего и всего штата подвергся колебаниям и в среднем за 1924—25 опер. год по заводу составляет на 1 рабочего в чел,-день—0,695 уч. един., на 1 чел.-день всего штата—0,569 уч. ед., т. е. продуктивность труда рабочего и всего персонала по сравнению с октябрем 24 года возросла: для рабочего на 15,8 проц., всего штата 9,4 проц.

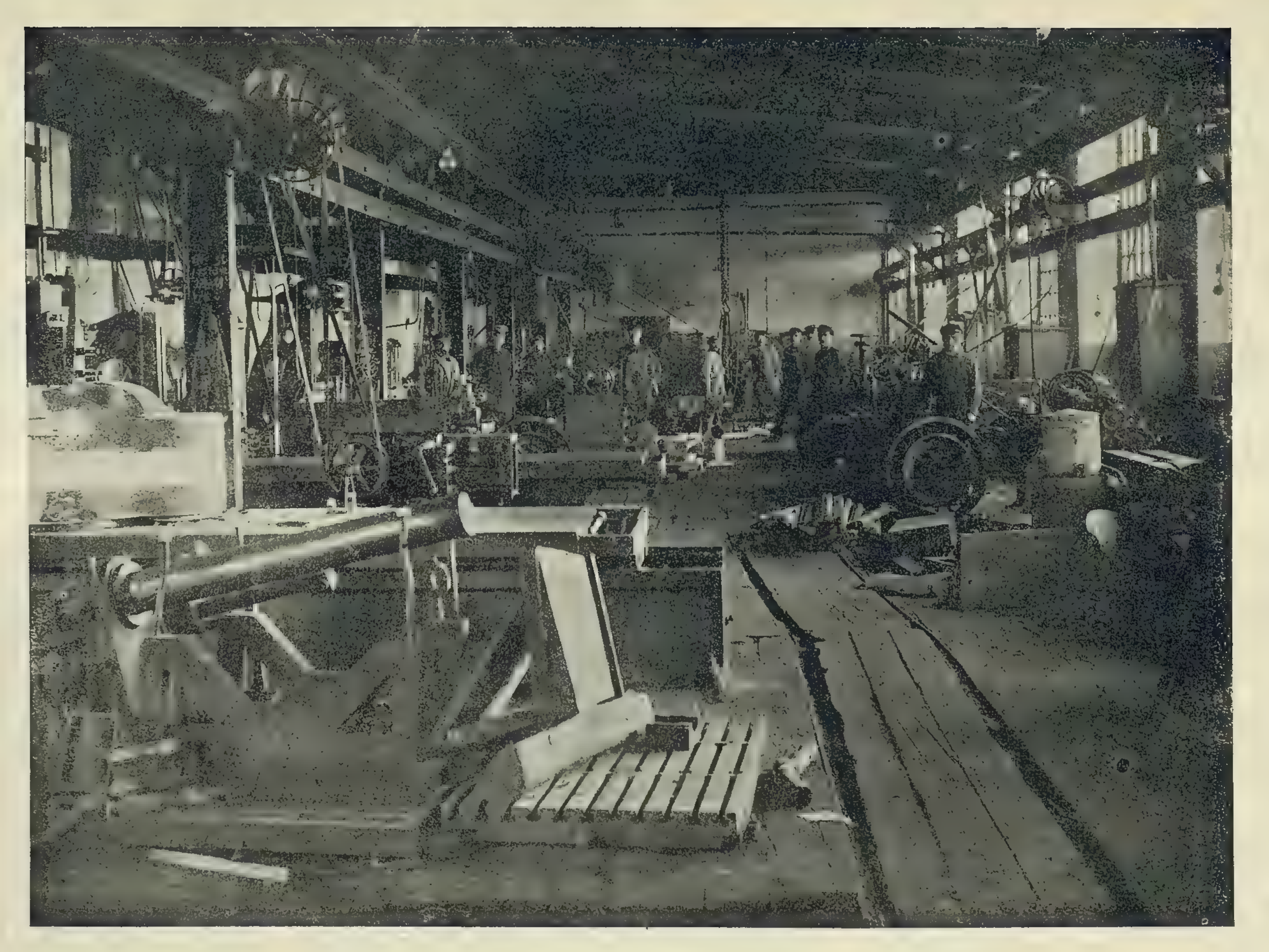
Завод «Армалит». Производительность завода Армалит увеличилась за год на 154,6 проц. На 1-е октября 24 года персонала на заводе числилось 248 чел. из коих—рабочих—191 служащих—42 младшего обслуж. персонала—15 чел, На 1-е октября 25 г. общее количество персонала доходит уже до 364 чел., т. е. увеличилось по сравнению с прошлым годом на 46,9 проц., что об'ясняется увеличением масштаба работ и специализацией завода по изготовлению метрических мер и весов.

Средний заработок увеличивается у рабочих на 41,5 проц., служащих—39,6 проц. Количество проработанных рабочими человеко-дней к концу 24—25опер. года увеличилось против октября 24 г. на 28,5 проц., а служащих на 25 проц.

Завод «Красный двигател», производит преимущественно ремонтные работы. На 1925—26 опер. год производство завода предполагается стандартизировать; в программу включено производство двигателей внутреннего сгорания в 20 л. с.—50 штук и в 40 л. с.—50 штук.

За истекший 24—25 опер. год зоводом выработано изделий по себестоимости всего на сумму 511.104 р. 19 к., при чем выпуск фабрикатов в сентябре 25 г. превышал сентябрьский выпуск 24 г. на 528 проц.; это об'ясняется достижением в области рационализации производства. В течение 24—25 опер. года завод вел крупные ремонтные работы по восстановлению Новороссийских элеваторов, а, также, произвел ряд более или менее крупных ремонтов в области общего машиностроения.

Несмотря на значительность заработка рабочих и служащих рост зарплаты выразился в 10 проц. по сравнению с октябрем 24 года.



Завод „Красный Аксай“.

Завод «Кубаноль» относится так же, как и «Красный двигатель» (б. «Судосталь») к заводам ремонтного типа.

В производственную программу на 25—26 оп. год завода «Кубаноль» вошли сенные пресса, пресса Сорго; впервые введено изготовление маслобойного оборудования; кроме того, задано изготовить 3000 штук задвижек «Лудло».

Выход продукции на одного рабочего из месяца в месяц колеблется ввиду того, что на заводе не было стационарных работ.

Средний заработок одного рабочего увеличился за год на 26,6 проц.

Работа по рационализации производства проводилась на всех заводах Треста, при чем наиболее систематический характер она носила на заводе «Красный Аксай». Условием, позволяющим вести на этом заводе указанную работу систематически, является определенная специализация завода в области с.-х. машиностроения. К концу 24—25 опер. года систематическую работу по рационализации производства начал проводить у себя завод «Армалит» в г. Армавире. На заводах «Кубаноль» и «Красный двигатель» работа по рационализации производства строго систематического характера иметь не могла, ввиду разнообразия продукции, выпускаемой этими заводами.

Перспективы работы треста рисуются следующим образом:

Завод «Красный Аксай»: а) Кузнечный цех. Предполагается оборудование вновь выстроенных корпусов с ориентировкой полного перевода ручной обработки на машинную. С целью поднятия качества продукции должно быть произведено дооборудование по углублению термической обработки металлических деталей с.-х. машин и орудий.

б) Литейный цех по ковкому чугуну: Закончить постройку нового здания, заново оборудовать томильное отделение. (Ориентация на производство рихтовки после томления машинным способом). Предполагается варку сырого чугуна производить в отражательных печах. Число отжигательных печей довести до 10 (в настоящее время их 6).

Годовой выпуск ковкого чугуна предполагается довести до 60.000 пудов, сейчас производство ковкого чугуна колеблется в пределах 16-20 тысяч пудов.

в) Литейная серого чугуна: углубить дальнейшую работу по уничтожению ручной обрубки, заменив ее барабанной и дальнейший постепенный перевод ручной формовки на машинную, что отчасти пойдет за счет некоторых деталей, изготовляемых в кузнечном цехе.

Параллельно с этим идет оборудование лаборатории, как по химическим анализам, так и по механическому испытанию.

По остальным цехам предполагается дальнейшее углубление по операционным способам производства, введение новых методов обработки деталей машин, как например—обработку частей жатвенных машин перевести с токарных станков на сверлильные станки, путем специальных американских приспособлений.

В отношении улучшения качества продукции, имеется ввиду полное использование инспекторского аппарата, подчиненного Главному Инспектору, являющегося органом, контролирующим производство завода. Обращается особое внамание на возобновление штампов и приспособлений.

В целях корректирования качества продукции, Старшим Инспектором производится полевое испытание машин и орудий.

Строительство: предполагается постройка корпусов для малярного цеха и под заводские склады, а, также, общая перепланировка транспорта—полуфабрикатов и готовой продукции, в связи с ориентировкой на 5-ти летний план расширения с.-х. машиностроения на Северном Кавказе.

Завод «Армалит»: Будет обращено особое внимание на борьбу за качество продукции. В виду общего расширения масштаба производства, необходимо будет увеличить заводскую площадь за счет присоединения к территории завода площади, занимаемой в настоящее время заводом б. Аведова после чего намечается дооборудование завода.

Завод «Кубаноль». Оборудование Сталелитейного цеха по Мартеновскому способу переделка и переустройство Литейного цеха.

Создание нового сборочного цеха.

Переустройство кузнечного цеха путем удаления оттуда нагревательной печи и постройки ее сбоку цеха, имея ввиду наладить крупную поковку.

Завод «Красный судосталь». Реорганизация и перестройка двигателей внутреннего сгорания и проведение строгой специализации завода. В связи с этим проводится расширение Сборочного цеха за счет ликвидации Котельного цеха. Имеется ввиду использовать часть оборудования, ликвидируемых котельного и жестянного цехов на других заводах Треста, а оставшееся, наиболее громоздкое оборудование ликвидируемых цехов, предполагается продать.

Что касается мощных резорвов оборудования, имеющихся на зав. «кр. Судосталь», то его предположено использовать на других предприятиях Треста, что впрочем уже делается в настоящее время.

Завод «Красный Маслопресс». Предполагается углубить специализации этого завода по изготовлению маслобойного оборудования промышленного типа (Пресса № 1), паровых жаровень и т. д. Для указанной цели необходимое оборудование дается с завода «Кр. Судосталь» и одновременно с сим намечается постройка специального котельного цеха.

Гвоздильный завод. Будет проведено окончание полного восстановления зданий и оборудования для деведения производительности этого завода до 100 проц. его производственных возможностей.

В виду переброски на этот завод с «Кубаноля» всего оборудования по шурупному производству кроме производства гвоздей, на нем поставлено будет производство шурупов.

СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ СВЕКЛОСАХАРНЫЙ ЗАВОД.

Свеклосахарная промышленность нашего Края заключается в одном Северо-Кавказском заводе, имени т. Нариманова, расположенном в Армавирском округе, в двух верстах от раз'езда Гирей С. К. ж. д.

Завод построен в 1913 году,—средней мощности; высшие производственные достижения отмечены в период довоенной его работы—в кампанию сахароварения 1913-14 года, результаты которой были следующими:

Переработано всего свеклы	Выработано всего сахара:	Суточная пераб. свек.
387.201 берк.	430.865 пуд.	3.520 берк.

В дальнейшем производительность завода несколько понижается, при чем с 1918 года, выработка падает настолько, что дает уже в кампанию сахароварения 1920—21 г. чрезвычайно ограниченный выпуск продукции:

Переработано всего свеклы	Выработано всего сахара	Суточная пераб. свек.
12.994 бер.	9.751 пуд.	1.442 бер.

Приведенные цифры свидетельствуют о почти полной дезорганизации завода, близкого к остановке производства, так как 9751 пуд сахара составляют выработку двух суток при нормальной производительности завода,—2.26% довоенной. Завод продолжал, однако, работать и, начиная с 1922 года, стал увеличивать производство, дав в 1922/23 г. 143.429 пудов сахара, что составляло уже 33,28% выработки 1913 года.

В 1923/24 г. производство дает дальнейшее увеличение и достигает 61% довоенной выработки, что видно из следующих цифр:

Переработано всего свеклы	Выработано всего сахара	Суточная пераб. свеклы
214.214 берк.	263.190 пуд.	2.871 берк.

Последующий год явился началом серьезного расширения и восстановления сахарного производства. Производственный план на 1924 год (кампания сахароварения 1924-25 г.) предусматривал выработку сахара в размере 326.000 пудов, капитальный ремонт завода, включительно до полного обновления обмуровки 8-ми паровых котлов, установки новой питательной станции в паровичной,



Директор Кубсахзавода т. М. Сафонов.

полной замены трубок в выпарных и вакуум-аппаратах и проч.

План ремонта был выполнен с небольшим опозданием, а производственная программа—с превышением задания на 6% что составило 79.95% довоенной производительности завода:

Переработано всего свеклы	Выработано всего сахара	Суточная пераб. свеклы
268.505 бер.	344.475 пуд.	3.233

Производственный план на 1925 год предусматривает выработку сахара в количестве 421.236 пудов, что составляется 95.44% довоенной. Сроком пуска завода для переработки свеклы на сахар принято по СССР. 1 октября; завод пущен однако, в текущую (1925-26 г.) производственную кампанию значительно раньше установленного срока—9-го сентября при чем производство предполагается закончить к 1-му февраля 1926 года. Дан-



Сахарный завод им. т. Нариманова.



Паровичная Кубсахзавода им. Нариманова.

ные о выработке завода за 70 суток текущей кампании сахароварения показывают следующий результат:

Переработано всего свеклы	Выработано всего сахара	Суточная пераб. свеклы
238797 берк.	303.810 пуд.	3411 берк.

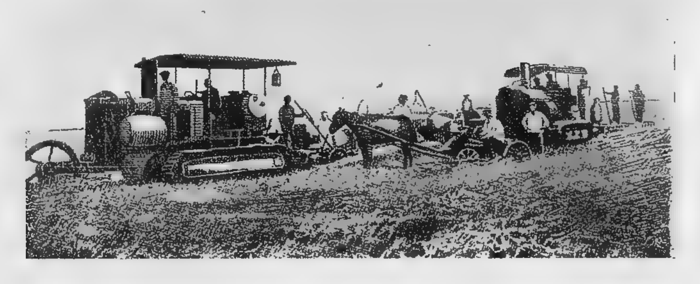
Выход сахара из берковца определился в 51 фунт. Имея 3964 десятины посева свеклы, предназ-

Производительность труда.

В свеклосахарном производстве расход рабочей силы определяется затратой последней на 1000 переработанных заводом берковцев свеклы. В довоенное время при полной нагрузке завода и восьмичасовом рабочем дне на переработку 1000 берк. свеклы расходовалось 225 ч.—100%.

При тех-же условиях расход рабочей силы выражается в кампанию:

1923-24 года . . . . . . 317 ч. 140%
1924-25 „ . . . . . . 230 „ 102%
1925-26 „ (текущую) . 172 „ 75,5%



Пахота трактором „Клейтон".

наченной к переработке на сахар,—из коих 3800 десятин уже выкопаны, представляется возможным почти точно определить количество сырья, поступление которого на завод намечено в 435000 берковцев. Пользуясь результатами работы завода за 70 суток, мы подводим итоги кампании в следующих цифрах:

К переработке свеклы	Выработка сахара	Суточная пераб. свекл.
435000 берк.	554.625 пуд.	3450 берк.

Сокращение расхода рабсилы на перерабатываемую единицу сырья является результатом повышения производительности труда, увеличения загрузки завода и рационализации производственного процесса.

Реализация продукции.

Весь вырабатываемый заводом сахарный песок продается в пределах Северо-Кавказского Края и Закавказья через краевую контору Торгово-Промышленного Банка СССР; отходы производства—кормовая патока и жом реализируются на месте (непосредственно заводом): патока продается Сев-



Уборка хлеба трактором „Клейтон".

Указанное выполнение производственного задания дает превышение намеченной выработки сахара на 31,7% и составит 129% довоенной выработки завода.

кавспиртотресту для выработки спирта, а жомом откармливается 800 голов убойного крупного рогатого скота. Сбыт как сахара, так и отходов вполне обеспечен.

Сельское хозяйство.

Для обеспечения завода сырьем (свеклой) предприятие имеет шесть сельско хозяйственных экономий с необходимыми жилыми и хозяйственными постройками, живым и мертвым инвентарем.

Удобной пахотной земли—в эксплоатации 7700 десятин, на которых, кроме свекловицы, в текущем году было засеяно 4202 десятины хлебо-фуража и хлеба сбор которых определился в 470.000 пудов, из коих выделено до 30% семенного зерна, распределенного по нарядам Земуправления среди округов Края и экономий завода для обсеменения собственной запашки.

В хозяйстве работает 13 тракторов, из коих 5 —100 сильных „Клейтон" и 8 фордзонов. Имеется вальцевая мельница с суточной производительностью в размере 800 пудов.

Для исследования условий наилучшего произростания свеклы и улучшения качества, заводом организована селекционная станция по изучению растений свекловичного хозяйства, для чего вовлечены профессорские силы и научные учреждения ВСНХ. Доведение качества свеклы до украинских норм даст возможность увеличить выработку сахара до 1.000.000 пудов. Работа по улучшению свеклы—длительная и результаты можно ожидать не ранее, чем через 5 лет.

Условия нашего района для развития сахарной промышленности вполне благоприятны и мы предусматриваем в нашем пятилетнем плане расширение завода до возможных пределов,—с превышением довоенных норм на 62%.

Основываясь на данных работы Севкавсахзавода Краевой Совет Народного Хозяйства, представил в высшие органы Республики пятилетний план развития на Северном Кавказе сахарной промышленности, предусматривающий постройку в пределах Края двух новых заводов.

М. Сафонов.

КУБЧЕРНЕФТЬ.

Кубчернефть об'единяет в настоящее время Майкопские, Калужские и Крымские нефтяные промысла. Краснодарский нефтеперегонный завод и 8-ми дюймовый нефтепровод, протяжением 102 версты, соединяющий Майкопские промысла с Краснодарским нефтеперегонным заводом. Не входя в Нефтесиндикат, Кубчернефть сбывает продукцию своими силами, для чего располагает в области 10-ю складами.

Кроме того, для сношения с центрами имеется два представительства в гг. Ростове и Москве.



Нефтяные вышки.

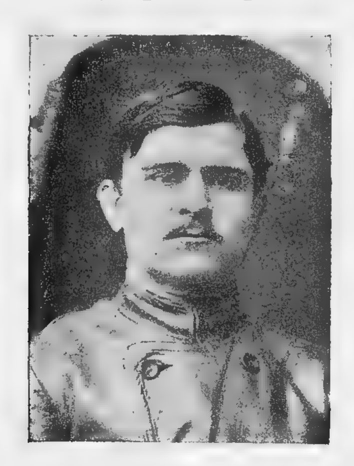
Краткая история нефтепромыслов следующая:

Крымские нефтепромысла зародились в пятидесятых годах прошлого столетия. На площади этих промыслов в девяностых годах работало О-во „Кудаки", которое пробурило 43 скважины, но не получив хороших результатов, забросило эти промысла. В 1912 году на нефтеносной площади этих промыслов начали работать 4 фирмы,—из них 3-и английские под фирмами «Мидланд», «Леваново» и «Англо-Майкопские», одна русская фирма «Имхово». Английские фирмы пробурили 17 скважин, но тоже не получили отрадных результатов и дальнейшая судьба этих промыслов зависит от результатов разведочных работ, которые предполагается произвести в 1928-27 году.

Майкопские промысла зародились впервые в 1908 году, но большой шум вызвали в 1910-11 году, когда фонтанные проявления на этих площадях вселили нефтепромышленникам надежду найти запасы нефти, аналогичные Бакинским. В дальнейшем выяснилось, что месторождение легкой нефти представляет собой рукавообразную залежь, состоящую из отдельных линз. Месторождение же тяжелой нефти представляет из себя пластообразную залежь. Месторождения эти не обладают мощными запасами нефти по сравнению с Бакинскими и Грозненскими, но прекрасные качества Майкопской нефти вполне оправдывают расходы, затраченные на проходку скважин.

Недостаточно произведенные разведки в Майкопском районе не полно освещают район в связи с чем, вполне возможно, что рукавообразная залежь может перейти и в пластовую. Этот взгляд разделяются также заслуженными русскими геологами, в том числе—профессором Губкиным.

Калужские нефтяные промысла начали развиваться в 1915 году, при чем промысла эти также



Предправления И. И. Соколянский.

не разведаны, но тяжелая маслянистая нефть этого месторождения дает все основания предполагать, что в недалеком будущем район этот обратит



Член правления С. К. Головчанский.

на себя, должное внимание и промысла начнут развиваться.

Входящее в Майкопский район Хадыкинское местонахождение нефти начало разрабатываться с 1915 года, но во время войны ему не было уделено достаточного внимания и он совершенно еще не разведан. В этом районе промышленная нефть есть и внимания заслуживает полного.

Полученное количество нефти (в тысяч. пуд.) по годам по трем главным районам приводится в нижеследующей таблице:

Года	Майкопские промысла	Калужские промысла	Крымские промысла
1909	672	—	—
1910	1.305	—	—
1911	7.837	—	—
1912	9.157	—	19
1913	4.803	—	492
1914	3.957	—	313
1915	7.550	300	283
1916	2.082	490	193
1917	2.457	726	106
1918	33.007	919	97
1919	2.934	273	46
1920	2.938	256	51
1921	2.458	490	126
1922	2.219	359	183
1923	2.353	118	173

Предполагается добыча по пятилетней программе в следующем количестве: (в тысячах пудах).

Годы	Майкопские промысла	Калужские промысла	Крымские промысла
1924—1925	4.378.000	385.000	188.000
1925—1926	5.700.000	700.000	—
19 6—1927	7.871.000	1.500.000	147.000
1927—1928	10.211.000	2.500.000	—
1928—1929	13.315.000	2.500.000	—

При сравнении с прошлым временем на этих двух таблицах явственно видно, что Кубчернефть развивается неустанно и налицо полное основание для предположений, что к будущему году добыча будет доведена до довоенного уровня. Отсутствие сведений о добыче по Крымским нефтяным промыслам является следствием того, что будущее их, как было сказано, зависит от результатов разведки.

Нефтеперегонный завод выпускает при переработке Майкопской и Калужской нефти следующую продукцию:

Керосин уд. вес 0,825, вспышка—30, бензин авиационный уд. вес—0,085, бензин каучуковый

—0,745, бензин экспортный—0,745, бензин 2 сорта—0,770, мазут—0,925—0,927, масло машинное —0,940—0,945, масло соляров.—0,910—0,915, гудрон—0,975—0,980, мылонафт.

Вся вышеуказанная продукция высшего качества, и принимая во внимание отсутствие в Кубанских нефтях парафина, нефтепродукты Кубчернефти стоят выше Бакинских и Грозненских.



Зам. Предправления М. Л. Малятский.



Зав. техническим отделом т. Дешевов.

Такое высокое качество продукции и выгодное географическое положение гор. Краснодара, где сосредоточена выработка и производится налив и отпуск нефтепродуктов, обеспечивают полностью сбыт нефтетоплива и керосина в пределах Кубчеробласти. Высокие сорта продукции, как авиационный, каучуковый бензин реализуются на Московском рынке, а бензин экспортный отправляется заграницу, где сбыт его обеспечен полностью.

СЕВКАВСПИРТОТРЕСТ.

Северо-Кавказский Краевой трест спиртовой промышленности возник при районировании промышленности Края в 1924 году и об'единяет собою шесть лучших винокуренных заводов: «Перве-



Приемка зерна от привозян-хлеборобов в ноябре с/г.

нец Кубанский № 4-й»—винокуренно-ректификационный завод в г. Краснодаре; «Кавказский № 8»—хлебный винокуренно-ректификационный завод при ст. Гирей, Сев.-Кав. ж. д.; «Кавказский № 1»—паточный винокуренно-ректификационный завод при ст. Гирей, Сев.-Кавк. ж. д.; «Майкопский № 6»—винокуренный завод при гор. Майкопе; «Ильевский № 24»—винокуренно-ректификацион-

ный завод при станции Степной, Сев.-Кавк. ж. д.; «Мариинский № 23»—винокуренный завод при ст. Тацинской, Юго-Вост. ж. д.

Производственная программа треста на 1925-26 год—1.021.000 ведер спирта.

В целях удешевления себестоимости продукции Правлением «Севкавспиртотреста» увеличена пропускная способность предприятий, улучшено техническое оборудование и приняты меры к удлинению производственной кампании за счет летнего винокурения.

По своему качеству продукция «Севкавспиртотреста» не уступает довоенной и может свободно конкурировать на внешнем рынке.



Разгрузка барж с зерном у берега завода.



Фасад завода Севкавспиртотреста.

В 1924-25 году на предприятиях треста было занято около 200 человек; в предстоящую производственную кампанию около 400 человек, будет занято непосредственно в производстве и около 100 человек—на вспомогательных операциях (заготовка сырья, использование отходов и т. п.).

Производственные перспективы треста—не ограничены. Северо-Кавказский Край, как один из самых мощных хлебопроизводящих районов СССР, житница Республики, даст прочную сырьевую базу для развития винокурения.

Все предприятия треста с громадным избытком могут быть обеспечены сырьем тех округов, на территории которых они расположены. Основным сырьем служит кукуруза, которая, как засухоустойчивая и пропашная культура, имеет очень важное значение для дальнейшего развития и поднятия сельского хозяйства Края.

Насущные интересы Края в области сельского хозяйства настоятельно диктуют дальнейшее расширение производственных возможностей «Севкавспиртотреста».

Реализация продукции треста в настоящее время производится путем запродажи ее на договорных началах Центроспирту.

В будущем-же продукция, вырабатываемая трестом, выйдет в большем размере на беспрерывно растущий и оживляющийся внутренний рынок и распространится частью на внешний рынок.

Директор-распорядитель ***Ф. Леин.***

СЕВКАВПРОМСТРОЙ.

Северо-Кавказская Краевая Промышленно-Строительная Контора «*Севкавпромстрой*» организована в январе текущего года постановлением Президиума *Крайисполкома и Крайсовнархоза* для выполнения различных строительных работ и, главным образом, для обслуживания и удовлетворения нужд краевых трестов, подведомственных *Крайсовнархозу.*

Последним выделен *Севкавпромстрою* для этой цели оборотный капитал в размере 227.000 руб.

В текущем строительном сезоне *Севкавпромстрой* должен был выполнить по своей производственной программе работ на сумму в 3.772.000 р. В действительности *Севкавпромстроем* принято до настоящего времени к исполнению строительных заданий на 4.700.000 руб. Таким образом, имеется превышение предположенного производственной программой об'ема работ на 25 проц.

По производственной программе получение работ намечалось, примерно, равными частями—с марта по 1 октября.

Строительство—в силу недостатка нужных материалов и запоздания работодателей с предложением работ, отодвинувших строительный сезон на несколько месяцев—развивалось в первое время весьма медленно и лишь с августа темп работ удалось значительно развить и довести их до ежемесячного выполнения на сумму в 800.000—900.000 рублей.

Истекший сезон является в строительном производстве годом перелома как в производственном, так и организационном отношении. Лишь в этом году в пределах Северного Кавказа, строительные конторы вообще и *Севкавпромстрой* в частности, приступили к настоящему строительству—строительству новому, а не ремонтного характера—выразившемуся в производстве более или менее крупных строительных работ по возведению новых фабрично-заводских зданий.

Горький опыт неудачного строительства предыдущих лет, результатом коего об'ясняется крах большинства строительных контор, позволил, наконец, выявить новый рациональный—с точки зрения организационной—подход к строительству, выливающийся в совершенно иные формы.

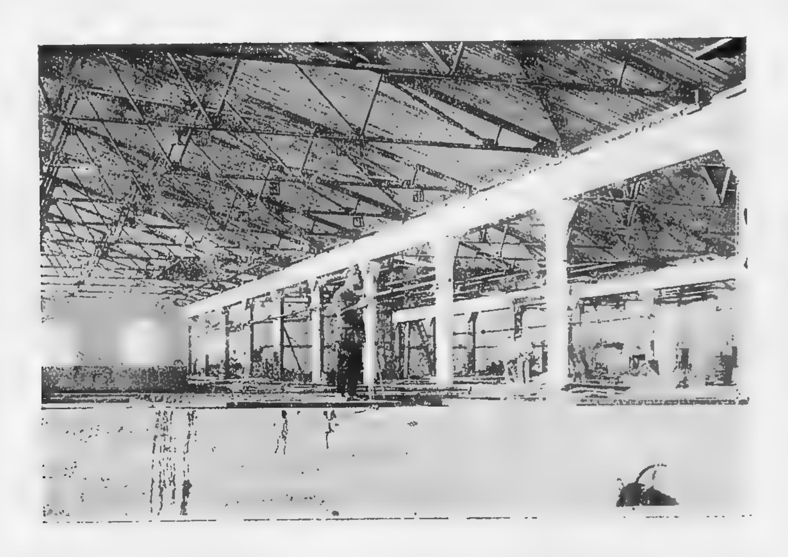


Устройство 5 пристани в Новороссийском порту.

Ведя, помимо чисто производственной работы, изыскания в области экспериментального анализа, Севкавпромстрой добился исключительных результатов в суммировании и подведении итогов своего опыта, которые изложены в виде специального труда, выходящего на днях из печати и одобренного ЦК ВССР.

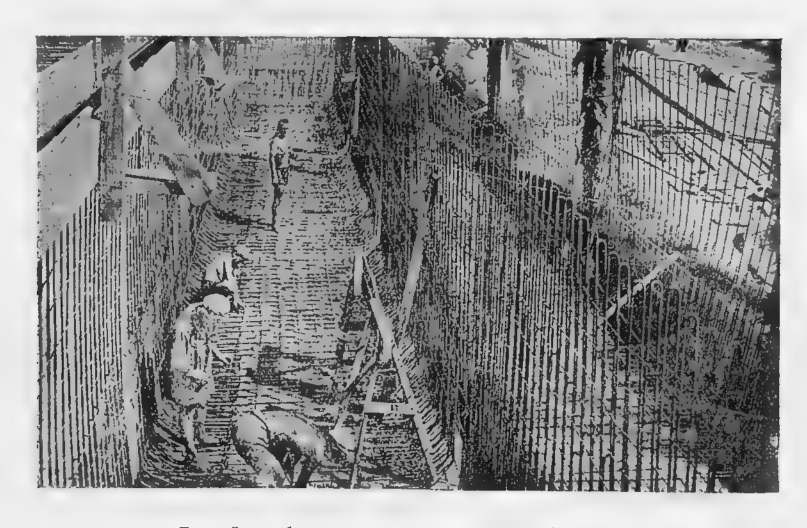
Пути оздоровления организационных форм строительства в *Севкавпромстрое* выразились: в замене коллегиального управления единоличным;

централизованной системе управления и отчетности отдельных производителей работ по краю: организации новых форм точного учета работ и выполнении специальной работы по пересмотру Урочного Положения, путем введения хронометражных наблюдений на крупных работах. В корне изжита погоня за работами независимо от их себестоимости, что производилось в целях завоевания рынка. В 1925 г. *Севкавпромстрой* большинство своих работ брал по открытой смете, взаимно согласованной с работодателями и включавшей начисление в свою пользу соответствующего организационного процента. Со всеми краевыми трестами *Севкавпромстрой* заключил генеральные договоры по обслуживанию упомянутых трестов всеми необходимыми им строительными работами,—за исключением работ, производимых хозяйственным способом.



Постройка дубильного отделения кожзавода в Таганроге.

Из суммы в 4.700.000 руб. *Севкавпромстрой* принял к исполнению работ по обслуживанию краевой промышленности в размере 3,500.000 руб. Таким образом, 75 проц. производственной программы *Севкавпромстроя* составляют работы для краевой промышленности. Тем самым *Севкавпромстрой* выполнил основные задачи, возложенные на него при его организации,



Постройка дубильного отделения кожзавода в Таганроге.

В процессе работ истекшего года, много внимания было уделено качественной стороне выполняемых заданий. Соответственным образом подбирался технический персонал; были приняты все меры к доброкачественной и своевременной поставке материала, а, также, к выполнению работ в договорные сроки. В этой части. по сравнению с прошлыми годами и другими строительными конторами, *Севкавпромстрой* достиг весьма существенных результатов, т. е. выполнив свою производственную программу, вполне удовлетворил всех своих работодателей,—в пределах принятых на себя обязательств.

Поздняя организация *Севкавпромстроя* и весьма запоздавшее выделение ему оборотного капитала, а, также, медленно развивавшийся строительный сезон и недостаток строительных материалов, вредно и тяжело отразились на деятельности конторы. Однако, затруднения эти не остановили *Севкавпромстрой* перед выполнением своей производственной программы и, даже, с некоторым превышением.

В процессе работ истекшего года, в производственную постановку дела, был введен ряд практических мероприятий: обязательное представление производственно-финансовых календарных планов по всем работам, сосредоточиваемых и обрабатываемых в Главной Конторе, что обеспечило методическое наблюдение и руководство работами на периферии; механизация работ; связь по профлинии, выразившаяся в организации бригадного ученичества, института практических десятников; анализ работ производственных совещаний и КРК в части установления единичных расценок и проч. Перечисленные мероприятия, в конечном результате, имели крупное значение в процессе улучшения производственной постановки дела *Севкавпромстроя.*

Все развивающийся спрос на строительные работы, все увеличивающийся об'ем таковых как по промышленному, так и по всякого рода иному строительству, заставил *Севкавпромстрой* увеличить в строительном сезоне 1926 г. свою производственную программу на 100 проц. против программы 1925 г.

Опыт истекшего года, заблаговременная заготовка строительного материала, а также мероприятия, направленные к своевременному развитию строительного сезона—с равномерной нагрузкой заданиями, в достаточной мере обеспечивают *Севкавпромстрою* выполнение производственной программы будущего года на 100 проц. минимум. В этом отношении *Севкавпромстрой* расчитывает, что будущий строительный сезон будет проведен им с еще большим успехом, чем истекший.

ПУТИ РАЗВИТИЯ ДОНСНАБТОРГА И ЕГО ПЕРСПЕКТИВЫ.

Ровно 4 года прошло с тех пор, как 13-го декабря 1921 года Донснабторгом, а тогда Торговым Отделом Управления, Снабжения и Заготовок Донского Совета Народного Хозяйства,—были заключены 2 первых торговых договора.

Один по закупке сырья для бумажной фабрики, а второй на передачу этого сырья в обмен на готовую продукцию.

Таким образом дата 13—XII является для Донснабторга в некотором роде юбилейной и к тому же весьма знаменательной в том отношении, что пути, намеченные двумя первыми сделками в течение последующих 4 лет работы Донснабторга развивались и углублялись все в том же направлении.

Органическая связь с Донской промышленностью, снабжение ее сырьем, материалами и топливом, реализация ее продукции,—все это в разных вариантах и видах всегда лежало в основе работы Доснабторга и в конце 4-го года существования нашло свое оформление в виде торгово-промышленного комбината, каковым ныне является Донснабторг.

Развитие Донснабторга из небольшого Торгового Отдела в мощный торгово-промышленный Комбинат шло естественным порядком, с постепенным усовершенствованием как внутренней структуры, так и организационных форм отношений с донской промышленностью.

В начале купля сырья и обмен его на готовую продукцию, затем генеральные договоры по снабжению и финансированию в обмен на всю продукцию предприятий и, наконец, взятие заводов и



Правление Донснабторга.
Слева направо: Член Правления С. М. Ратнер, Зампредправления Ф. Ю. Аппель, Предправления А. Ф. Парре, Член Правления А. Л. Оренбах, Член Правления Н. Е. Сагалович.

фабрик в непосредственную эксплоатацию в связи с тем, что многие из них не могли продолжать самостоятельного существования и были приостановлены вследствие своей убыточности.

В своей организационной структуре Донснабторг от Торгового Отдела Донснабзага через Управление Торговли и Снабжения при ДСНХ,—перешел в Паевое Т—во Донснабторг ДСНХ и, наконец, с 4-го января 1924 г. существует, как Акционерное Общество, на основе Устава, утвержденного СТО.

Непосредственное участие Донснабторга в производстве началось с 1922 г., когда был взят в эксплоатацию, в виде опыта, химический завод *„Возрождение“*, консервированный вследствие полной своей убыточности.

Опыт этот был вполне удачным и в настоящее время в ведении Доснабторга имеется 11 промышленных предприятий, с наличием рабочей силы до 2.000 человек и с годовым выпуском продукции до 8.000.000 руб.



Чесальный цех ватной фабрики Донснабторга.



Пропиточный цех толевой фабрики Донснабторга.

За 1924-25 операционный год продукция заводов Донснабторга составила от продукции донской трестированнной промышленности 28,5 проц., а от продукции арендованной промышленности почти 30 проц.

заводов составляет в общей массе продукции предприятий Т-ва 64,5 проц.

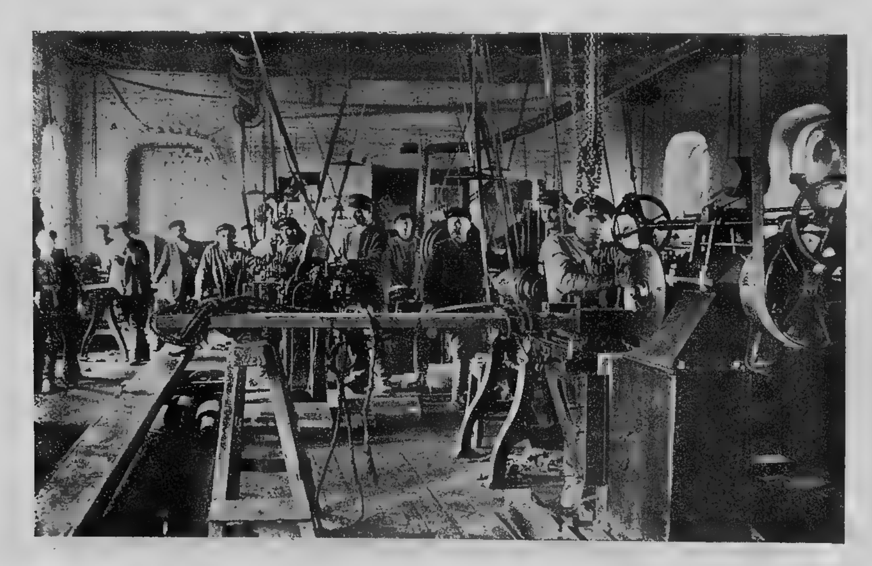
Отсюда основной уклон в работе Донснабторга— это торговля металлами. Являясь с одной стороны производителем ряда металлоизделий, а с другой



Правление, директора и техноруки предприятий и ответработники Донснабторга.

Самыми крупными заводами Донснабторга являются 5 металло-обрабатывающих предприятий: 2 чугунно-литейных завода с арматурным и эмали-

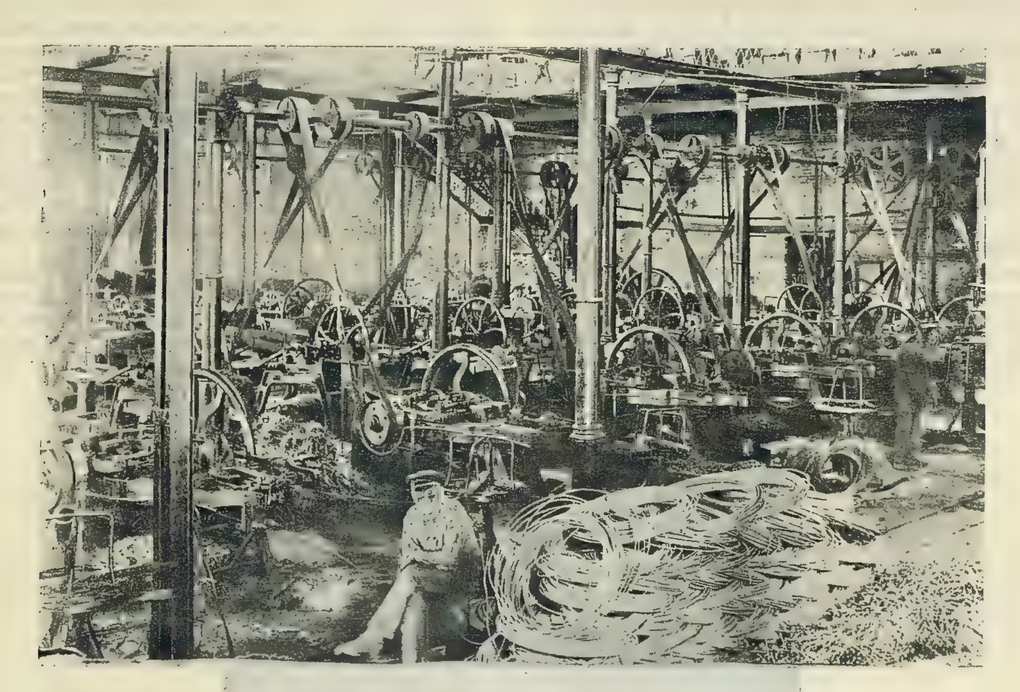
развивая оборот железом, Донснабторг в 1924-25 г. достиг того, что в его продажном обороте металлы составляют 50 проц.



Механический цех петельной фабрики „Донснабторг".

ровочным цехами, 2 гвоздильных завода и штамповальная (петельная) фабрика. Продукция этих

Останавливаясь несколько на общей работе Донснабторга нельзя не отметить, что его настоящая



Гвоздильный цех завода Донснабторга „Пролетарский молот“,



Главный корпус химического завода Донснабторга „Возрождение“.

организационная структура—торгово-промышленного комбината,—является наиболее жизненной организационной формой для местной промышленности, тем более, что местные предприятия не могли получить от Донисполкома достаточных оборотных средств.

С другой стороны необходимо отметить, что концентрация капитала в едином торгово-промышленном комбинате значительно целесообразней в том отношении, что у него значительно больше возможностей использовать этот капитал в полной мере, чем у мелких разрозненных единиц.

Концентрация сбыта и заготовок, значительные торговые связи, наибольшее использование рынка и торгового аппарата—все это достаточно подтверждает необходимость об'единения отдельных мелких предприятий в комбинате. Кроме того немалое значение имеет также более рациональное использование как банковских, так и товарных кредитов.



Центральная лаборатория Донснабторга.

В заключение необходимо отметить, что торгово-промышленный комбинат, совмещая в своей работе торговый и производственный момент, заинтересован прежде всего и больше всего в рациональной постановке производственных процессов и не только для случайных интересов, случайной кон'юнктуры, но и в более углубленной постановке вопроса.

Являясь в основе своей торговой организацией и постоянно помня об этом, Донснабторг использует производственный процесс как оперативный маневр своего капитала.

Для торгового капитала в таком использовании средств имеется ряд своих выгод. На основе опыта Донснабторга, да, вероятно, и многих других торгов, выяснилось, что поддержка, которая оказывается местной промышленности торговым капиталом,—во всех случаях оказывается в форме кредитования под будущую продукцию. При этом с точки зрения рыночных условий, весьма важно, чтобы в одном и том же районе вся продукция предприятия, во избежание ненужного соревнования, была сосредоточена в руках одного держателя.

Отсюда, естественно, напрашивается вывод о необходимости видоизменить положение вещей в том смысле, чтобы финансирующий производство кредитор мог извлечь из производственного процесса все выгоды им создаваемые, в частности, выгоды, связанные с процессом реализации всей выработанной продукции.

В такой органической спайке торговой и производственной работы имеется и еще одна важная выгода—она заключается в более чутком реагировании производственной работы на требования рынка.

Поэтому в торгово-промышленном комбинате вопрос рационализации производства занимает одно из крупных, возможно даже первое место

Не приходится доказывать, что торгово-промышленные комбинаты, как форма, имеют право на существование. Они есть, и задача дальнейшей политики, облегчить развитие и распространение этой формы, как наилучшего способа увязки интересов местной госторговли и гос. промышленности.

Этот вопрос имеет особо актуальное значение в современных условиях, когда покупательная способность рынка настолько возросла, что решительно требует расширения и рационализации производства, что невозможно без влития в промышленность крупных дополнительных средств, которых отдельные мелкие местные предприятия не могут получить ни в поряке выделения капиталов, ни в порядке банковского кредитования.

Что же касается торгово-промышленного комбината, то эти средства, путем ли маневрирования капиталами, путем-ли выделения части прибылей —находятся, и обращаются туда, где они нужнее всего. Как на пример можно указать, что за 24-25 г. Донснабторгом на ремонты и оборудования израсходовано до 250.000 рублей. Ясно, что ни чисто производственная организация, ни чисто торговая не смогли бы при капитале в 1 мил. руб. затратить таких средств, в то время, как для торгово-промышленного комбината это оказалось вполне возможным.

В наступившем операционном году Донснабторг предполагает еще расширить работу по восстановлению промышленности, ставя своей задачей дальнейшее расширение имеющихся производств где возможно, их концентрацию, а также рационализацию производственных процессов.

Вместе с расширением производства облегчится для Донснабторга и достижение поставленных задач по торговой линии, в частности основной задачи—снабжения деревни промышленными товарами, так как нужно отметить что продукция эксплоатируемых Донснабторгом заводов и фабрик как раз является товарами, необходимыми преимущественно для широкого крестьянского рынка.

В заключение необходимо указать, что дальнейшее развитие и расширение как торговой, так и производственной работы Донснабторга на основе разработанного 5-тилетнего плана, мыслится как в области рационализации производства, так и в экономическом овладении рядом других производственных предприятий.

А. Парре.

ДОНСНАБТОРГ
в 1924–1925 году.

Развитие работы Донснабторга в 24-25 операционном году шло весьма интенсивным темпом как в отношении торговых оборотов, так и в части производительности промышленных предприятий.

Для сравнения приведем цифры оборотов за 23-24 г. и за 24-25 г.

Вид оборота	В 1923-24 г.		В 1924-25 г.	
	тыс. руб.	0/0	тыс. руб.	%
Купля	5.722	90,5%	9.161	70%
Получение продукции от собственных предприят. .	608	9,5%	3.934	30%
Всего прих. тов. .	6.330 100%	100%	13.095 207%	100%
Продажа	7.293	95%	12.179	79%
Снабж. собст. пред.	413	5%	3.303	21%
Всего расх. тов. .	7.706 100%	100%	15.482 200%	100%

Параллельно с развитием оборотов Донснабторга шла и внутренняя их перестройка как в части контр-агентов, так и участия в оборотах отдельных видов товаров.

Против 23-24 операционного года в отношении контр-агентов произошли следующие изменения.

Повысилась роль госучреждений с 40,5 проц., до 42,5 проц., повысилась роль магазинов с 24 проц. до 37,1 проц., при чем это повышение шло за счет сокращения удельного веса кооперации с 22,9 проц. до 16,9 проц. и частных лиц с 13 проц, до 3,5 проц.

В отношении удельного веса различного рода товаров в обороте нужно отметить значительное возрастание металлов с 34 проц. до 50 проц. продажного оборота, некоторое повышение леса и строительных материалов—с 7,4 проц. до 11,1 проц., за счет сокращения оборотов с мануфактурой с 32 проц. до 21,4 проц. и химико-москательными товарами с 17 проц. до 9,1 проц.

По районам продажный оборот Донснабторга в подавляющей своей части—91 проц.—приходится на Северный Кавказ.

В отношении закупок районами заготовок являются Северный Кавказ—35,3 проц., Центральная Россия—30,5 проц., Украина,—20,3 проц., Урал—9,1 проц. и остальные районы—4,8 проц.

Поставщиками Донснабторга на 90 проц. являются госучреждения, на 7 проц.—кооперация и на 3 проц.—частные лица.

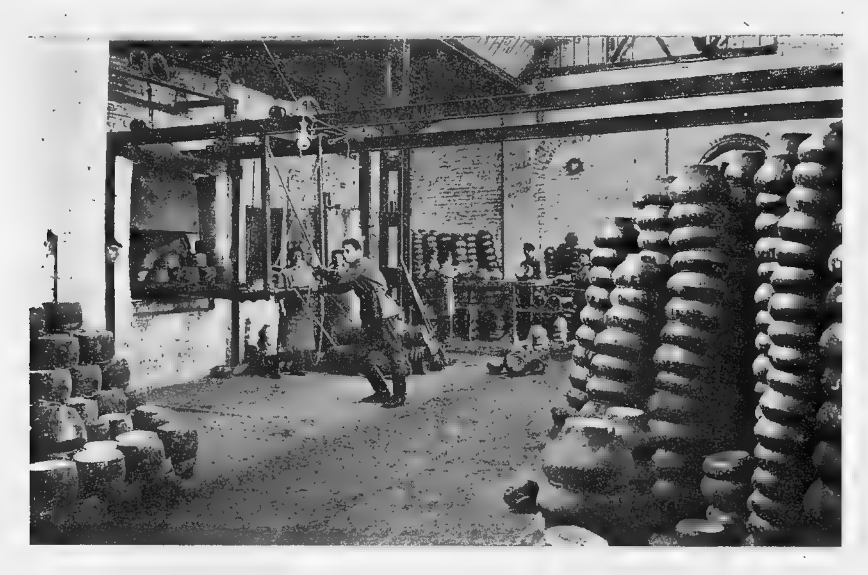
Необходимо отметить, что работа Т-ва в 24-25 г. проходила по плану, утвержденному Советом Донснабторга при чем план этот выполнен в следующих размерах.

Вид оборота	Задание	Выполнено	0/0 выполн.
Купля	8.749 т. р.	9.161 т. р.	104,7%
Получение продукции собст. пред.	4.737 т. р.	3.934 т. р.	83,1%
Всего прих. товар.	3.486 т. р.	13.095 т. р.	97,5%
Продажа	12.099 т. р.	12.179 т. р.	100,5%
Снабжение собств. предприятий . .	3.388 т. р.	3.303 т. р.	97,5%
Всего расх. товар.	15.587 т. р.	15.482 т. р.	99,4%

В связи с развитием оборотов налицо имеются значительные достижения в отношении накладных расходов.

Накладные расходы в процентах к продажному обороту (по балансу) составляли в первом квартале 7,94 проц., во втором 8,40 проц., в третьем 6,71 проц. и в четвертом 4,95 проц.

Что касается работы промышленных предприятий Т-ва, то она характеризуется следующими цифрами:



Эмалировочный цех чугунно-литейного завода Донснабторга „им. тов. Ченцова".

По десяти предприятиям.	В 1-м полугод.	Во 2-м полугод.	Всего за год
	1924-25 опер. года		
Выработка в тыс. руб. . . .	1.444	2.408,5	3.852,5
Наличие рабочих и служащ. на конец полугодия . . .	1.275	1.442	1.442
Выплачено зарплаты в т. р.	311	480,5	791,5

В заключение отметим, что удельный вес предприятий Донснабторга в донской трестированной и арендованной промышленности: по количеству выработанной продукции в ценностном выражении—28,5 проц. и 29 проц., по количеству рабочих и служащих 27,6 проц. и 45,6 проц.

В. Ильинский.



Тянульный цех завода Донснабторга „Пролетарский молот".

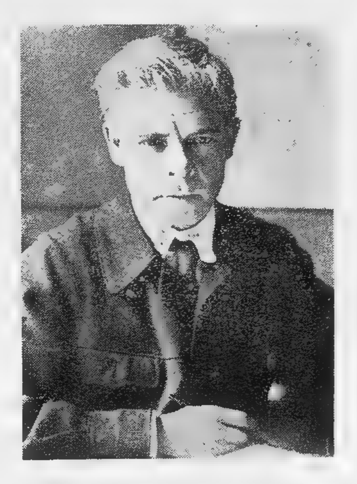
АКЦ. О-ВО „ЖЕСТЬ“.

Акц. О-во «Жесть», пайщиками которого состоят—Донисполком (50,5 проц. акц.), Севкавторг ($33^1/_2$ проц.), Донснабторг ($8^1/_2$ проц.) и Госрыбсиндикат ($7^1/_4$) закончил свой операционный 24-25 год итоговым оборотом в 2.573.507 р. 74 к.—против 1.473.261 р. 41 к. 23-24 году. Производственные достижения предприятий О-ва выразились в увеличении выпуска продукции—с 51.767 п., до 109.765 п. белил и с 537.562 уч. ед. до 894.318 уч. ед. цинковой посуды. Снижение себестоимости изделий составило за год в среднем 10 проц. Качество продукции не оставляло желать ничего лучшего, т. к. выработка белил поставлена сообразно с достижениями иностранной техники. На качество оцинкованной посуды жалоб также не поступало.

Перспективы работы О-ва в 25-26 году представляются в весьма благоприятном свете. Так, производство цинковых белил увеличивается со 100 до 300 тысяч пудов, а посуды с 900.000 до 1,2 миллиона учетных единиц. Сбыт изделиям обеспечен полный, т. к. цинковые белила расходятся по всему Союзу, (гл. покупателями являются Резинотрест и Мосторг), а оцинковая посуда будет легко—судя по кон‘юнктуре рынка и перспективам спроса—реализована в пределах Края через основных покупателей ее—Госсельсклады, Донснабторг, Госкрайтехконтору, Крайсоюз, Крайсельсоюз и т. д.

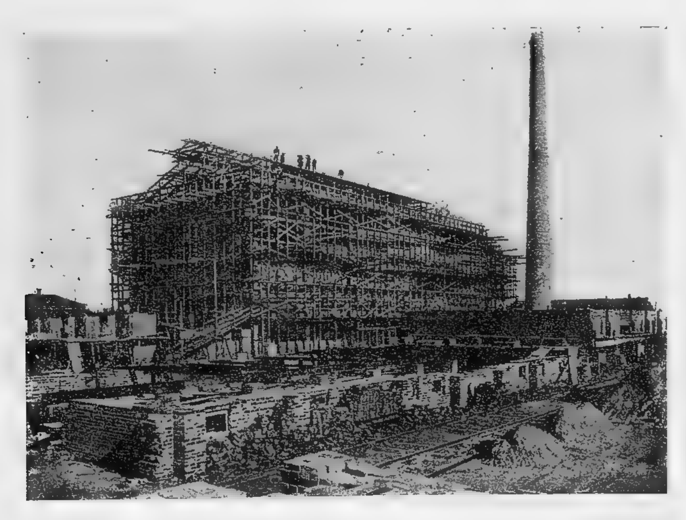
Для дальнейшего улучшения качества продукции (цинковых белил) О-во приглашает из Франции специалистов-мастеров. Известные достижения следует ожидать в области понижения цен,—несмотря на удорожание на иностранных рынках основного сырья—цинка, что компенсируется улучшением и рационализацией производственных процессов.

В плоскости расширения выработки цинковых белил рост производственных возможностей предприятий Акц. О-ва «Жесть»—колоссален. О-во рассчитывает, что производство цинковых белил станет в ближайшем будущем покрывать значительную часть потребности всего Союза. С этой целью О-вом намечено значительное расширение дела, выражающееся в постройке новых печей и максимальной рационализации и увеличении производства.



Председатель Правления т. Матвеев.

Намечена постройка нового мощного завода цинковых белил, выработка которого равнялась бы 30.000 пудам в месяц. Предстоящие и начатые уже работы требуют колоссальных затрат, в связи с которыми Правление О-ва предполагает увеличить свой уставный капитал с 400 тысяч до миллиона рублей—путем дополнительного выпуска акций на сумму в 600 тыс. рублей.



Новый строющийся завод „Жесть“.

К ИТОГАМ РАБОТЫ ДОНГЭСА.

При прогрессивном развертывании промышленности, 1924-25 операционный год поставил перед ДОНГЭС задачу поддерживания выработки электрической энергии на уровне спроса на нее,—задачу, с которой ДОНГЭС справился вполне, несмотря на все тяготы, вытекающие из состояния оборудования станций.



Управляющий Донгэсом т. Шаблиевский.

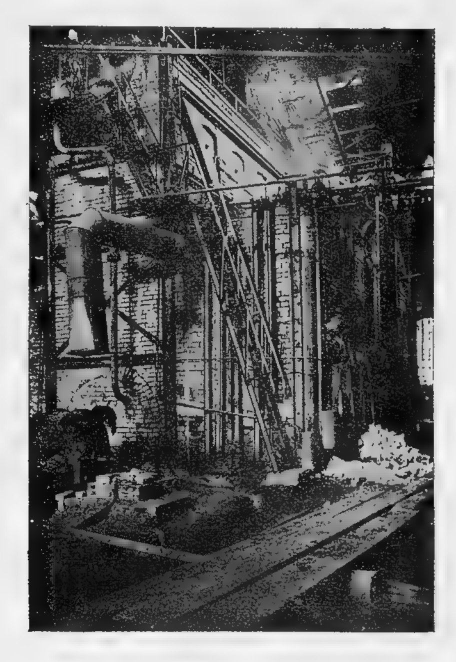
Если мы обратимся к выработке 24—25 операционного года, то увидим, что таковая неуклонно возрастала и превысила выработку 1923—24 опер. года на 42,5 проц.

Такому росту выработки способствовали мероприятия, направленные к улучшению оборудования станций и сети и обновлению основного капитала ДОНГЭС.

По капитальным работам и дооборудованиям, главным образом, сети произведено затрат на 1-е августа с. г. на сумму 350.354 р. включая стоимость и установку нового турбогенератора в 3,000 клв. Не лишним будет отметить, что новый турбогенератор в 3.000 кв. влился в работу станции только в сентябре 1924—25 г. и, что, таким образом, влияние его на увеличение выработки в 1924—25 г. еще не сказалось, т. е. что указанные выше результаты достигнуты только благодаря поддерживанию старого оборудования.

Помимо работ по расширению сети, ДОНГЭС произвел целый ряд работ по улучшению состояния таковой, что привело, в конечном результате, к снижению в 1924—25 г. потерь до 18,9 проц.; в сравнении с потерями в 1923—24 г., составлявшими 23,5 проц., это дает снижение на 19,6 проц.

Работы по изысканию методов наилучшего использования основного сырья—топлива—велись ДОНГЭС с той-же неослабной энергией, как и в прошлые годы. Благодаря целому ряду технических конструктивных улучшений, как то: переделки котлов с применением спец-топок, переходу на воздушное дутье и т. п., в указанном направлении достигнуты значительные результаты, вылившиеся в удешевление себестоимости единицы продукции по топливу с 3,65 коп. в 1923—24



Котлы Донгэса.

опер. году до 2,07 коп. (сравнительные данные за 10 месяцев) в истекшем.



Коммерческий директор т. Ильин.

Одновременно с техническими усовершенствованиями и рациональным использованием оборудования, протекала также работа в направлении

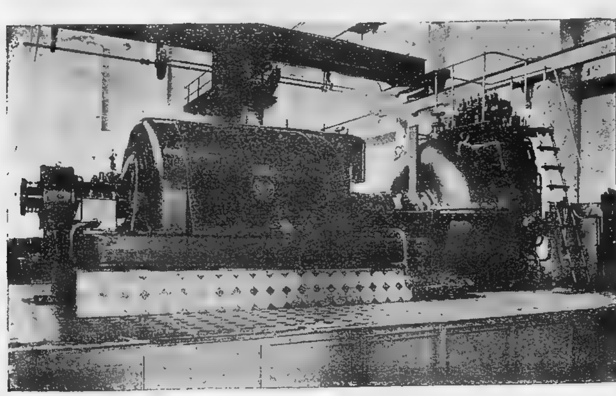
рационализации использования рабсилы, повышения производительности труда и зарплаты.

С 1923—24 г. выпуск продукции на 1 рабочего возрос на 13 проц., зарплата на 16 проц.

По отдельным цехам, главным образом, по сети, ремонтным электротехническим мастерским, в связи с переходом на сдельную оплату труда, имеется некоторое превышение производительности над зарплатой и значительное удешевление работ. Производительность по сети повысилась на 60 проц., зарплата—на 56,5 проц.

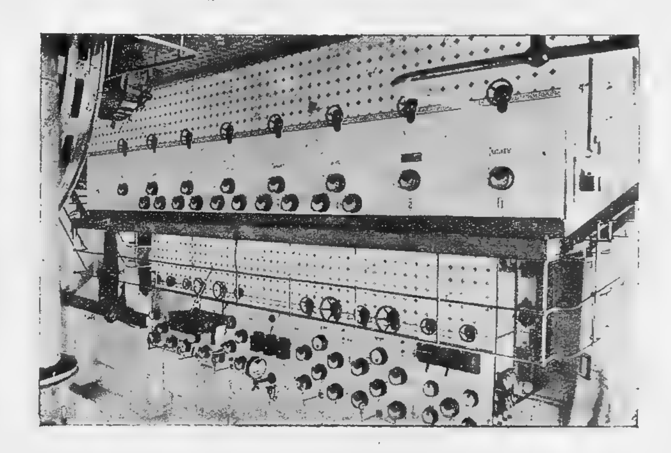
Невыходы на работу по болезни, составлявшие в 1923—24 г. 2,7 проц., снизились в 1924—25 г. до 2,3 проц., а невыходы по неуважительным причинам—с 0,34 проц. до 0,10 проц. Это свидетельствует о том, что эпидемических явлений на наших предприятиях не наблюдается.

Переходя к финансовому состоянию ДОНГЭС и перспективам на будущее, необходимо отметить, что при наличии устарелого и изношенного оборудования перед ДОНГЭС, в целях дальнейшего снижения продажных цен на вырабатываемую продукцию, стоит неотложная задача—возможно более быстрого осуществления целого ряда намеченных работ по переоборудованию станций и сети. К этому должна все равно неизбежно привести все возрастающая нагрузка станций в связи с ростом местной промышленности, которая к концу 1925—26 г. должна увеличиться на 4000 клв.



Вновь установленный мощный турбо-генератор.

Для выполнения этой задачи и полного удовлетворения спроса необходимо затратить в 1925—26 году свыше 3.000.000 руб. на дооборудование станций, приведение их в надлежащее состояние,



Распределительный щит.

и переоборудование сети с переводом ее на подземную кабельную.

В первую очередь намечается установка нового турбогенератора в 3.000 клв. и новых котлов с общей поверхностью нагрева в 2.000 кв. метров.

Затем, постепенно должны развернуться работы по переводу воздушных сетей, как высокого, так и низкого напряжений в подземные и переходу на напряжение в 6.000 вольт. Необходимые для переоборудования сети трансформаторы уже заказаны.

Дальнейшей задачей является форсирование работ по ликвидации сети постоянного тока 2-й ГЭС с использованием конверторов 2-й ГЭС для снабжения электроэнергией трамвая.

Осуществление означенных работ диктуется еще необходимостью—в связи с постройкой электропередачи с электростанции на рудн. имени т. Артема на ст. Шахтная—быть готовыми и иметь возможность включиться в общую сеть в тот момент, когда это потребуется.

ДРОЖЖПИВСПИРТ.

В минувшем 1924-25 операционном году пивоваренная промышленность пережила тяжелый кризис производства и сбыта.

Этот кризис был вызван целым рядом глубоких причин, которые в большей части явились результатом недостаточного внимания к пивоваренной промышленности.

С октября по март минувшего операционного года обозначилось общее падение сбыта пива, вызванное понижением покупательной способности населения, в результате плохого урожая 1924 года.

Особой силы падение сбыта достигает во второй половине минувшего операционного года, вследствие неожиданного увеличения акциза на пиво с одного рубля 30 коп. за ведро до одного рубля 70 коп., при почти одновременном снижении ставки акциза на виноградные вина.

Появившаяся на рынке 30° русская горькая успешно конкурировала с пивом и постепенно вытесняла последнее.

В то же время пивоваренная промышленность является переобложенной в силу высокого патентного сбора, уравнительного сбора для мест продажи, многократного обложения пива при выпуске его с завода, со склада и из пивных.

Единственным средством, которое могло бы увеличить сбыт пива, являлось снижение цен на последнее, но вследствие высокого обложения, пивоваренная промышленность при всем напряжении своих ограниченных возможностей не могла пойти на такое снижение цен, которое могло бы дать эффект в смысле расширения сбыта.

Вследствие широкого распространения в пределах Северо-Кавказского Края виноградарства и виноделия, пивоваренная промышленность здесь оказалась в особо тяжелых условиях, оттягченных исключительно неблагоприятными холодной весной и дождливым летом, вызвавшими катастрофическое снижение сбыта пива в наиболее оживленный летний период.

Учитывая опыт 1923-24 операционного года, крупнейший и технический, наиболее усовершенствованный на Северном Кавказе пивоваренный завод „Заря“ Треста при выявлении своих производственных возможностей на 1924-25 год подошел с сугубой осторожностью и наметил таковую в 260.000 ведер, вместо 300.000 ведер программного задания 1923-24 года.

Для захвата рынка, выхода на периферию и ликвидации попыток захватить местный рынок— со стороны мощных иногородних пивоваренных организаций „Моссельпром“, Украинская „Новая Бавария“, необходимо было обратить самое серьезное внимание на качество продукции, ее ассортимент и цены.

С этой целью заводоуправление пригласило высококвалифицированного пивовара, работавшего на заводе в довоенное время, закупило в Чехо-Словакии лучший заацкий хмель и перешло к выработке довоенного сортового пива: Баварского, Кульмбахского, Пильзенского, Пэль-Эль, Портер и другие.



Правление Дрожжпивспирта.
Слева на право: т. Борщев, т. Одиноков, т. Менчиковский.

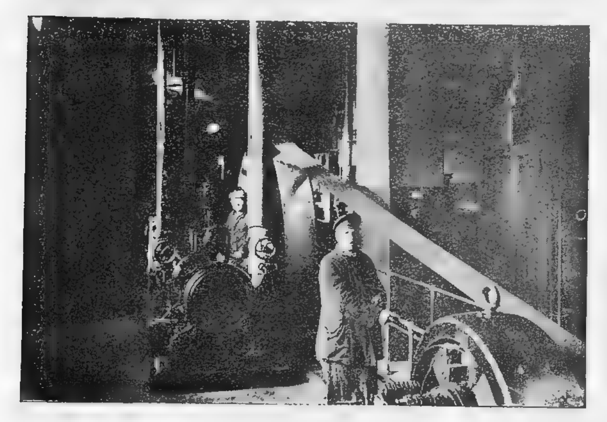
Одновременно с улучшением качества пива, расширением его ассортимента в течение минувшего лета было дважды произведено снижение цен на пиво.

Ставка на улучшение качества и политика снижения цен хотя на время и поставили Трест в несколько тяжелое финансовое положение, но в конечном итоге дали самые благоприятные результаты.

Завод прочно овладел местным рынком, проник и широко охватил периферию и несмотря на исключительно неблагоприятный год, грозивший невыполнением производственной программы в большей ее части, все же выполнил 69 проц. этой программы, что составляет 179.400 ведер.

Урожай 1925 года и вытекавшие отсюда перспективы, дали возможность наметить производственную программу на 1925-26 год в 320.000 ведер, т. е. с превышением против фактической выработки прошлого года на 79 проц.

Стремясь обеспечить себе возможность дальнейшего снижения цен, Трест провел большую работу в области повышения производительности труда, экономии расхода сырья и топлива.



Холодильное отделение пивзавода „Заря".

Результаты этой работы видны и следующих цифр:

		Среднее число рабочих	Выраб. в год на 1 рабоч.
По производств. программе	1924-25 г.	118,5	1510 вед.
„	1925-26 г.	129	2481 „

Таким образом при увеличении в 1925-26 году числа рабочих на 9 проц., выработка на одного рабочего увеличивается на 64 проц., при увеличении производственного задания—на 79 проц.

Экономия в расходе сырья и топлива:

	К производ. программе 1924-25 г.	К производ. программе 1923-24 г.
При переработке ячменя в солод.		
Экономия ячменя на 1 пуд солода	+ 13,6%	+ 7,3%
Экономия топлива на 1 пуд солода	+ 13,1%	+ 18,9%
При переработке солода в 1 ведро пива		
Экономия в солоде	+ 2,4%	+ 1,8%
„ в хмеле	—	+ 2,3%
„ воды	—	+ 1,9%
„ рабсилы	+21,09%	+ 20,4%

Увеличение нагрузки завода и экономия в сырье, топливе, материалах и рабсиле сказывается и на заводской себестоимости пива.

Заводская себестоимость 1924-25 г. б/акциза, уравсбора и торг. расх. одного ведра—2 р. 45 к. (91 проц. от произв. предпр.).

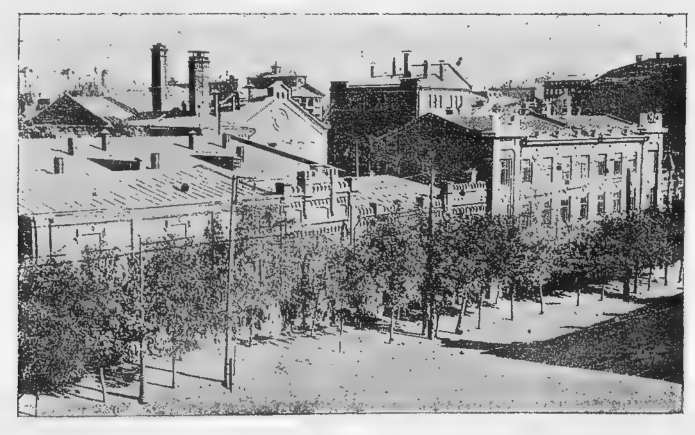
Заводская себестоим. в 1925-26 г.—1 р. 66 к.

Реализация продукции Треста в 1924-25 операционном году в большей своей части проходила через собственный аппарат Треста.

Общая картина сбыта в 1923-24 и 1924-25 году характеризуется следующей таблицей:

	1923-24 г.	1925-26 г.
Через собств. аппарат	52%	56%
„ кооперацию	22%	28%
„ частных лиц	26%	16%

Несмотря на пренебрежительное вначале отношение кооперации к продукции завода—пиву, заводоуправление нашло пути для укрепления своих торговых взаимоотношений с кооперацией



Внешний вид заводов Дрожжпивспирта с подсобными предприятиями.

и поставило последнюю в ряды крупных заборщиков Треста.

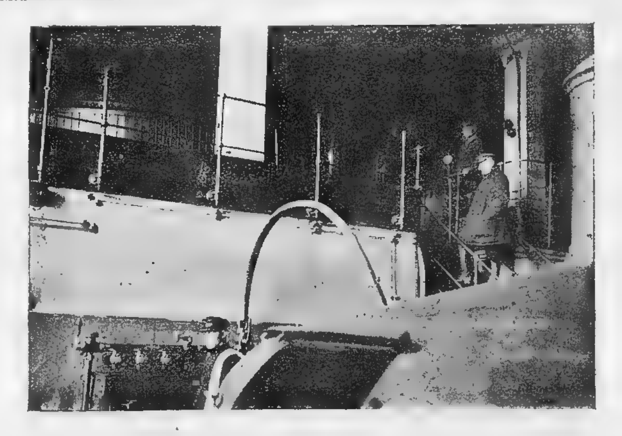
Достигнув низкой себестоимости, получив продукцию высокого качества, при широком довоенном ассортименте и значительно сниженных ценах, Трест в настоящее время обладает всеми возможностями, которые обеспечивают ему широкое продвижение пива на территории С. К. Края и успешную борьбу с многочисленными конкурентами.

Изменившаяся финансовая и административная политика по отношению к пиву обеспечивает для него возможность явиться серьезным средством в борьбе с пьянством.

Значение пива в этом смысле нами всегда недооценивалось.

Пиво содержит в себе значительное количество ценных питательных веществ, как-то: мальтозу, протеин, декстрин и минеральные вещества, из которых фосфат и калий—главнейшие кровообразовательные соли.

Мих. Менчиковский.



Бродильное отделение.

РОСТОВСКИЙ НА-ДОНУ ТРАМВАЙ.

Ростовские на-Дону Городские железные дороги с конной тягой основаны в 1887 г. Бельгийским Акционерным Об-вом; основание Электрического трамвая относится к 1902 году, когда конная тяга была заменена электрической. В 1913 году подвижной состав Ростовского н-Д. Трамвая состоял из 99 моторных и 21 прицепных пассажирских единиц. Эксплоатируемого пути было 36 клмтр. Бельгийское Акц. О-во, имея главной целью получение наибольших доходов, приобретая разновременно различных типов вагоны и рельсы—создало 4 типа вагонов и 5—6 типов рельс, при чем, предвидя срок окончания концессии—не имело заботы о замене износившихся вагонов, рельс и воздушной линии—новыми. В таком состоянии Ростовский н-Д. Трамвай перешел в ведение Коммунального Отдела Исполкома. Изношенное оборудование, недостаток материалов, перегруз вагонов вследствие бесплатного провоза пассажиров и общая хозяйственная разруха 20-го года привели к тому, что в зимние месяца 20—21 года выработка Трамвая катастрофически упала: выпуск вагонов в некоторых месяцах выражался в количестве 3—4 ед. в день, количество же штата доходило до 1100 челов. Улучшение об'ективных условий повело к тому, что к началу 1922 г. положение Трамвая улучшилось, введена была плата за проезд, сократился штат служащих и рабочих. В 1922 году в виду миновавшего острого кризиса хозяйственной жизни Республики—несколько поднялась работоспособность персонала, появилась возможность приобрести материалы. Это дало возможность отремонтировать некоторое количество вагонов, открыть движение по боковым линиям. 1923 год, до декабря—момента перехода на хоз-расчет дает картину почти ровной выработки по всем месяцам. 1-го декабря 1923 года Ростовский на-Дону Трамвай переведен на хоз-расчет и предприятие стало функционировать вполне самостоятельно, на основании устава, имея свою кассу, бухгалтерию и отчетность. В сметы и баланс Коммунального хозяйства—Трамвай входит лишь своим сальдо.



Директор Ростовского н-Д. электрич. трамвая т. Черепашенко.

Со времени перехода на хоз-расчет и до настоящего времени увеличение выработки Трамвая, увеличение и улучшение подвижного состава, замена старых и постройка новых линий, пост-

ройка различных сооружений знаменуют собою мощный рост предприятия.

Трамвай имеет два парка, один в Ростове с подсобными мастерскими, разделяющимися на цеха: механический, электрический, столярный, котельно-кузнечный, малярный, литейный и сборный, и другой—в Нахичевани. Со времени их постройки и к началу 1924 года парки и мастерские были плохо оборудованы, мало механизированы и недостаточны по вместительности для имеющегося подвижного состава. Вследствие долголетней службы и большого износа—подвижной состав пришел в плохое состояние и к началу 22 г. большая часть вагонов числилась «трупами», негодными для движения. С 1-го декабря 1923 г. по 1-ое октября 25 г. было восстановлено из «трупов» 19 моторных и заново построено 17 прицепных единиц. Рост инвентаря подвижного состава выражается следующим образом:

	На I-XII —23 г.	На 1-X—24 г.	На 1-X—25 г.
Годные к движению:			
моторные пассаж.	70	84	89
прицепные »	21	25	38
трупы: моторные »	29	15	5
прицепные »	—	—	—



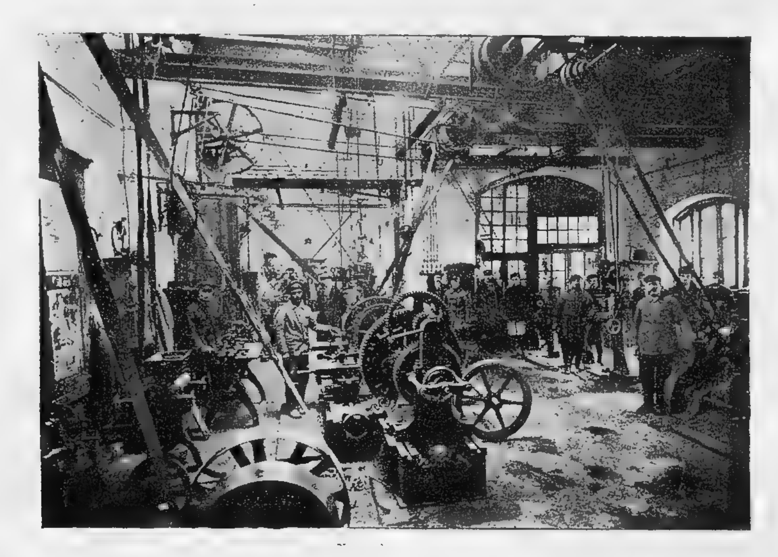
Прокладка трамвайного пути на Кузнецкой ул.

Несмотря на большое число восстановленных из трупов и капитально отремонтированных вагонов, все более и более ощущался недостаток в подвижном составе, вследствие чего управление трамвая заказало бывш. ЭТЦР (ныне ГЭТ) 30 моторных единиц и ГОМЗ-е— 10 прицепных един. В конце сен-



Вагоны, восстановленные из „трупов“ в мастерских Ростовского н-Д. трамвая.

тября 24 г. и в начале октября 25 г. прибыла 1-я партия моторных вагонов каковая, в виду недостатка в подвижном составе, тотчас же была пущена в эксплоатацию. В виду ограниченной вместимости парков было приступлено к постройке нового ремиза в Нахичеванском депо. Ремотные мастерские были дооборудованы некоторыми станками и машинами; произведен капитальный ремонт некоторых цехов и их оборудования. Воздушная сеть трамвая подвергалась постепенной смене: менялся воздушный провод и арматура и переоборудована была подвеска провода на некоторых участках. Пути трамвая в виду изношенности к моменту перехода на хоз-расчет были в самом плачевном состоянии: яблоко в некоторых местах доходило до толщины 5 м-м., губа совершенно отсутство-



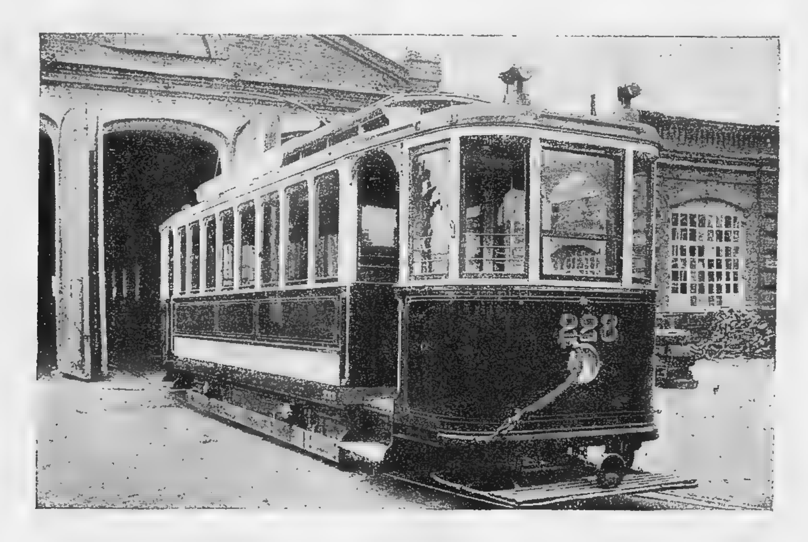
Главные мастерские Ростовского н-Д. трамвая.

вала, а стыки были настолько разбиты, что дальнейшее движение по путям и в первую очередь по Главной линии, представлялось почти невозможным. В строительный сезон 1923-24 года переложена главная двухпутная линия протяжением 4392 метра одиночного пути рельсами «Виньоль» от просп. Семашко до Границы. В строительном сезоне 1924-25 г. была произведена дальнейшая перекладка главной линии от Границы до площади К. Маркса в количестве 3020 метр. одиночн. пути рельсами «Феникс». В виду развития движения по Боенской линии—явилась настоятельная необходимость удвоить главную часть ее, для чего был проложен второй путь по Ворошиловскому просп., протяж. 905,2 мтр. и устроены стрелочные переходы, протяж. 358 пог. мтр., давшие возможность дублировать Таганрогскую и Боенскую линии в наиболее нагруженных участках. Для дублирования Таганрогской линии устроено было кроме того, кольцевое движение на Новом поселении, для чего проложен одноколейный путь по Кузнецкой улице протяж. 2090 мтр. При удвоении путей на Ворошиловском просп. переложен также старый путь протяж. 796 м. один. пути. Таким образом кроме текущих работ по смене кривых и прямых рельс в местах износа, ремонта стыков и мостовой, смены стрелок, пересечений и другого оборудования за время с 1-го декабря 23 г. по 1-ое октября 25 г. проложено 3353,2 мтр. нового одиночного пути и сменены рельсы на протяжении 8208 мтр. одиночн. пути. В октябре 1925 г. был устроен маневровый треугольник в конечном пункте Главной линии у Ростовск. вокзала и в ноябре начато сооружение кольца в другом конце линии—за Нахичеванск. Депо, с целью избежания перецепок вагонов. В октябре же по заданию Донисполкома была сооружена линия от конца Буденновск. просп. к рабочему городку для сообщения с городом живущих там рабочих. В 1924 г. управленим трамвая был представлен на утверждение Донисполкома проект соединения Ростова с Ленингородком трамвайной линией при помощи дамбы и железобетонного моста через р. Темерник и пути Юго-Вост. ж. д. Проект был утвержден и Управлению трамвая было поручено приступить к сооружению дамбы, используя силу безработных в порядке Общественных работ. 9-го июня было начато и 18 сент. закончено сооружение дамбы от Красноармейской ул. через пойму реки Темерника. За это время насыпано 4450,2 куб. саж. земли, вынуто под полотно 326,9 куб. саж. земли и настоено безработными 25468,5 рабоч. дн. и служащими и рабочими трамвая 1913,5 раб. дн.

В 1921 г. Ростовскому трамваю был передан в полуразрушенном виде чугунно-литейный и механический завод в Нахичевани н-Д., б. Каторжинской,—ныне завод. им. тов. Воровского. Управлением трамвая был произведен капитальный ремонт и переоборудование цехов, приобретены новые

станки и машины, построен цех для капитального ремонта вагонов. Завод, состоящий из чугунно-литейного, механического, столярного, кузнечно-котельного, модельного и вагоно-ремонтного цехов постепенно повышал свою производительность, построил для трамвая 17 новых прицепн. вагон., восстановил из «трупов» 6 моторн. вагонов и капитально отремонтировал несколько моторн. и прицепн. единиц. Выплавка чугунного литья постепенно повышалась след. образом: В 1922-23 г. —выплавлено—70 тонн, с 1923-24 г.—180 тонн в 1924-25 г.—365 тонн.

Благодаря всем указанным выше работам и переоборудованиям, проводимым с неослабной энергией—выработка трамвая значительно поднялась и привела к тому, что в отношении количества



Новый вагон построенный для Ростовского трамвая Гэт'ом.

вагонов в движении и сделанных вагоно-километров удалось в 1924-25 году достигнуть довоенного уровня. В отношении-же числа перевезенных пассажиров 1924-25 г. далеко оставил за собою последний довоенный год.

Фактор выработки	в 1913 г.	в 1923-24 г.	в 1924-25 г.	в 1924-25 г. в % по от. к 1913
Число ваг. в движ.	86	60	85	100%
Вагоно-километр.	4246048	2791883	4252245	100 „
Перевозка пассаж.	27658768	19381621	33118917	120 „
Нагрузка вагонов.	907	923	1130	125 „

Благодаря лучшему состоянию путей и вагонов скорость движения увеличилась со 129 клмтр. на 1 ваг.-день до 139 километров на I ваг.-день в 24-25 г.

В 1925 году кроме ночного движения по Главной линии введено было также ночное движение по двум боковым линиям. При первоначальной основной стоимости тарифа в 8 коп. в 1924 г. введена поясная система тарифа со снижением стоимости проезда по одному поясу до 6 коп. Члены ВЦИК, ЦИК, Крайисполкома, Донисполкома Горсовета, чины милиции, почтальоны и агенты Угро пользовались правом бесплатного проезда. Нужно полагать, что число бесплатных поездок достигает в год до 2.400.000.

Средний штат предприятия в 1924-25 г. состоял из 960 челов., при чем количество служащих (административно-технический, конторский и нисший служ. персонал) составлял всего 45 челов., т. е. 5 проц.

В ремонтных мастерских в январе 1925 г. была введена сдельная система оплаты труда, поднявшая производительность на 50 проц. Работники Службы Движения премировались в завимости от достижений по сравнению с довоенной нормой. Средняя зарплата рабочего по сравнению с довоенной, составлявшей по Трамваю в 1913 году 44 руб. 51 к.—в 1923-24 году поднялась уже до 51 р. 13 к., а в 1924-25 г. достигла 60 руб. 15 коп. Производительность труда в основной службе Трамвая—Службе Движения в 1923-24 году составляла 102 проц. довоенной, а в 1924-25 г.—124 проц. довоенной прозводительности,

В строительном сезоне 1925-26 года, Управление трамвая ставит перед собою задачу сооружения железо-бетонного моста через р. Темерник и пути Юго-Вост. ж. д. для соединения Ленгородка с Ростовом трамвайной линией. Мост предполагается пролетом до 110 метров и шириною 14,3 метр., с одиночными устоями на бетонных сваях. Управление трамвая уже приступило к заготовке материала и подготовительным изыскательным работам.

Одновременно с постройкой моста предполагается приступить и к сооружению путей в Ленингородок. Кроме того, в строительном сезоне

1925-26 г. предполагается заменить 4500 метров одиночного старого пути, проложить второй путь по Старо-почтовой улице протяжением 1500 метров, сменить 8625 метров рабочего нровода, 1000 ед. воздушной арматуры и сменить до 7000 метров подземного питательного кабеля. В мастерских трамвая предвидится оборудование станции для испытания электрического оборудования вагонов. —В ближайшие годы намечается смена оставшихся не замененными путей, переоборудование питательной сети на подстанционную систему, постройка трамвайного парка в Ленингородке и сооружение нового здания Управления трамвая.

Финансовое положение Предприятия с момента его перехода на хоз-расчет все время продолжает оставаться устойчивым и благоприятным. Первый операционный год работы (с 1 декабря 1923 г. по 1 октября 1924 г.) Ростовский трамвай, покрыв полностью свои эксплоатационные расходы, затратив 92000 рублей на капитальный ремонт путей, выплатив 80000 рублей налогов и отчислив на амортизацию 60000 руб.—закончил с прибылью в Руб. 294000.—Постановлением Донисполкома прибыль эта, за исключением отчислений в фонд по улучшению быта рабочих, была оставлена в распоряжении предприятия и зачислена в его резервные фонды. Второй операционный год Ростовский трамвай закончил с прибылью в Руб. 606000.—покрыв полностью свои эксплоатационные расходы, выплатив налогов на 127000 руб.) затратив на капитальный ремонт 115000 руб. и отчислив на амортизацию Руб. 87000.

По постановленю Президиума ДИК'а прибыли за истекший год и за текущий год предположено оставить также в распоряжении Трамвая для расширения и улучшения Предприятия, (за исключением отчислений в фонд по улучшению быта рабочих). Наличие резервных и амортизационных фондов дало возможность Трамваю приобрести за истекшие 2 года нового имущества на сумму 333000 рублей. В течение текущего года нового имущества предполагается приобрести на сумму свыше 700000 руб. и кроме того произвести постройку трамвайной линии в Ленгородок, для чего Трамваю обещана дотация из местного бюджета в сумме 350000 рублей.

Для дальнейшего обновления и увеличения своего подвижного состава и для постройки новых парков Управление трамвая возбудило ходатайство перед Центральн. Коммунальн. Банком о краткосрочном займе в сумме до 1 миллиона рублей. Получение этого займа позволит Трамваю в более короткий срок произвести намеченные по плану работы—погашение же его при наличии указанных прибылей никакого затруднения для предприятия не представит.



Прокладка трамвайных рельс по ул. Фр. Энгельса.

Управление трамвая надеется в течение ближайшего времени завершить свою намеченную программу по обновлению и расширению предприятия, что даст ему возможность в ближайшее же время приступить к снижению тарифов за проезд, постепенно доводя их до довоенных.

Д. В. Черепашенко.

ДОНШВЕЙПРОМ.

В 1924-25 году Доншвейпром пережил несколько неблагоприятных моментов: кризис Синдиката Швейной Промышленности, продолжительную депрессию рынка и неполную нагрузку сырьем—текстильными товарами.

По этим причинам истекший год не мог быть годом развития и расширения швейной промышленности, т. к. кон'юнктура рынка диктовала необходимость сокращения производства.

Производственная программа на 1924-25 г. выполнена в размере 80 проц., в силу чего количество продукции равняется выпуску изделий в 1923-24 году; план реализации осуществлен в размере 70 проц., при чем общая стоимость реализованной продукции на 8 проц. меньше предшествовавшего года.

Несмотря на эти неблагоприятные обстоятельства и отсутствие внешнего роста промышленности, нельзя не отметить проделанной в истекшем году большой внутренней работы, направленной в сторону рационализации фабричных методов производства, поднятия производительности труда, улучшения качества продукции и повышения квалификации рабочих.

Внедрение фабричных методов вместо укоренившихся в швейном производстве кустарных приемов, велось в течение всего истекшего года и составляет одну из главнейших задач Доншвейпрома на будущий период.

Необходимо при этом отметить некоторые улучшения в техническом оборудовании: переустройство закройного отделения, которое рабо-

тает теперь на усовершенствованных закройных машинах, сооружение грузового электрического под'емника для транспортирования материалов, полуфабрикатов и изделий из складов в цеха и обратно.

Благодаря этому наблюдается значительное повышение производительности труда: в 1924-25 году на 1 рабочего приходится 500 учетных единиц вместо 346 единиц в 1924-24 году, что составляет повышение производительности на 44 проц. Дальнейшее повышение производительности обуславливается проведением стандартизации продукции и улучшением технического оборудования.

В области улучшения качества продукции Доншвейпром внимательно прислушивался к голосу потребителя, исправляя все указанные дефекты, изменяя существующие фасоны и вырабатывая новые. Особое внимание было обращено на ассортимент и прочность изделий; для этого приобретались подходящие сорта текстильных товаров, а также хорошего качества фурнитуры.





1-я и 2-я фабрики Доншвейпрома.

Следует отметить повышение квалификации административного и технического персонала. Этот вопрос имеет в швейной промышленности актуальное значение, так как до настоящего времени не было соответственно подготовленного кадра работников. Практический стаж работы в условиях индустриализации производства с каждым годом заполняет этот пробел, что и обусловливает имеющиеся в настоящее время в этой области достижения. Большие успехи имеются в отношение поднятия квалификации рабочей силы, что подтверждается отмеченным выше повышением производительности труда и улучшением качества изделий.

Цены на изделия имеют в истекшем году тенденцию к стабилизации, с небольшим уклоном в сторону снижения, благодаря удешевлению цен на некоторые текстильные товары.

План реализации продукции строился из расчета участия Синдиката Швейной Промышленности в сбыте продукции в размере 80 проц. Участие Синдиката продолжалось, однако, только в течение первых двух месяцев минувшего года, а затем, Доншвейпром вынужден был выступить на рынке самостоятельно, с каковой целью организовал собственный торговый аппарат и открыл магазины в Ростове, Армавире, Краснодаре и Ейске.

Реализация продукции значительно увеличилась и успех дела позволяет считать, что Доншвейпром справился с задачей организации торгового аппарата удовлетворительно.

Правильная политика в области заготовки сырья, постоянное приноравливание производства к потребителю и спросу рынка, предохранили Доншвейпром от выработки неходовых изделий и создания мертвых капиталов.

Конец истекшего года и начало 1925-26 года проходят под знаком повышенного спроса на готовое платье, который Доншвейпром полностью удовлетворить не мог.

Подводя итоги 1924-25 года, можно констатировать, что он является периодом экономического укрепления Доншвейпрома,—годом большого организационного строительства производства и создания такой базы, на основе которой возможно в ближайшем будущем дальнейшее развитие и расширение Швейной Промышленности.

АЗДОНПРОМТРЕСТ.

С 1-го апреля 1925 года постановлением Азовского Районного Исполнительного Комитета все крупные промышленные предприятия города Азова, за исключением 2-х маслобойных заводов и одной чулочной фабрики, об'единены в Аздонпромтрест.

В момент передачи Тресту производств, последние представляли собой следующее: мельница № 8 имела суточную производительность 1.750 пуд., мельница № 2—800 пуд., маслозавод—700 пуд., кожевенный завод был недообуродован, пивоваренный завод в состоянии переоборудования, а кирпичный завод совершенно разоренным, за исключением печей и части навесов.

Все эти предприятия, построенные в довоенное время по принципу хищнической эксплоатации, с изношенными в среднем на 30 проц. машинами, станками и проч. оборудованием, носившие на себе следы тяжелой разрушенности и запущенности за прошлые годы, в момент передачи их в Трест крайне нуждались как в ремонте, так и в дооборудовании.

Период организации треста совпал с мертвым для всех предприятий, (за исключением кирпичного и пивоваренного заводов) сезоном.

Отсутствие сырья, которое у крестьян к тому времени иссякло, а из иных источников не поступало, естественно привело в мае с. г. к остановке четырех главных предприятий, а назревшая необходимость в капитальном ремонте требовала значительных затрат (свыше 50 т. руб.) при наличии 12.653 р. 06 коп, оборотного капитала и и необходимости нести значительные расходы по содержанию всех производств и обслуживающего их персонала.



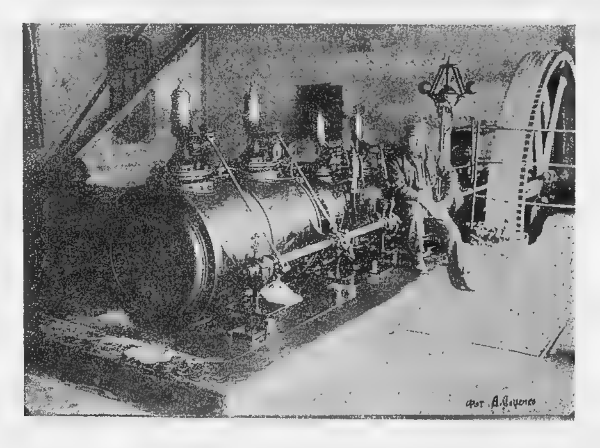
Госмельница № 2.

Путем невероятных усилий был изыскан кредит, дан ремонт и ко времени появления на местном рынке сырья—пущены в ход госмельницы № 2 и 8 и маслобовный завод. В то же время расширялись и дооборудовывались частично работавшие пивоваренный и кирпичный заводы.

Выход на рынок, главным образом, с мукой и маслом—через Ростовскую н-Дону Краевую Товарную Биржу, и требование со стороны потребителей достаточно высокого качества продукции побудило трест произвести дооборудование предприятий уже в момент работы последних. Тресту пришлось произвести дополнительное дооборудование их новыми машинами. Под влиянием резко суженных банками кредитов, создалась необходимость консервировать на неопределенное время одно из оборудованных уже предприятий Треста—кожевенный завод.



Управляющий Аздонпромтрестом А. Я. Ганус.



Госмельница № 8.

Переоборудование предприятий дало благоприятные результаты и качество продукции в настоящее время следующее:

По внешнему виду и процентному содержа-

нию мука при пятисортном помоле на госмельнице № 8, сохраняя прежние 75 проц. выхода, передвинулась в среднем на один сорт выше и на госмельнице № 2 на 0,5 сорта—при трехсортном помоле.

Масло по анализу улучшилось значительно, а по выходам количество возросло на 1,02 проц.

Пиво, несмотря на наличие в Ростове на Дону представительств других заводов реализуется с сентября месяца с. г. в Ростове и Азовском районе в таком количестве, что завод Треста не успевает удовлетворять заявок рынка.

В повышении производительности труда Аздонпромтрест имеет следующие достижения:

Предприятия	До переоборудования	После переоборудования	Повышение в % на 1 чел.
Госмельница № 8	35 пуд.	43 пуд.	20,2
„ № 2	45 пуд.	54 пуд.	11
Госмаслозав. № 1	26 пуд.	32 пуд.	25
Госпивзавод .	20 вед.	25 ведер	25
Кирпичный завод	Стоял	15.000 шт.	100
Кожевен. завод .	300 шт.	Стоит	—

Аздонпромтрест является с одной стороны заготовителем сырья, с поставщиком готовой продукции на рынок.

Закупочные операции ведутся им через свои органы, а реализация пищевой продукции производится через Ростовскую Товарную Биржу, оптово-розничную (мучную лавку Треста в гор. Азове.) Особо стоят операции Пивзавода.

Трестом заготовлено:

собственными силами . . . . 50 проц.
через кооперацию . . . . 30 „
„ разных лиц . . . . 20 „

Средняя заготовительная цена;

Пшеница . . . . за пуд 1 р, 40 к.
Ржи . . . . не заготовлял.
Суржи . . . . за пуд 1 р. 10 к.
Подсолнечного семени . . . . за пуд — 90 к.

Накладные расходы по заготовке пуда сырья выражаются в 3 проц. стоимости последнего.

Фактическая стоимость переработки 1 пуда сырья.

Мельницы № 8 . . . . 44,5 коп.
Мельница № 2 . . . . 24 коп.
Маслозавод № 1 . . . . 32,5 коп.



Бродильное отделение пивоваренного завода.

Пивзавод: стоимость ведра пива с акцизом 2 руб. 63 коп.
(акциз—1 руб. 70 коп.)

Примечание: При исчислении себестоимости пуда переработки необходимо принять во внимание, что она является средней за время с 1 апреля по 1-я сентября с. г. и, таким образом, в нее включается все время простоя производств.

Сбыт продукции: (стоимость в рублях).

Месяц	Кожевенный завод	Мельница № 8	Мельница № 2	Маслозавод № 1	Пивзавод № 1	Кирпичный завод	ВСЕГО
Апрель . . .	—	50.566—57	—	9.514—26	—	—	60.107—83
Май	2.050—00	35.958—28	—	7.356—72	4.214—38	—	49.579—38
Июнь	—	11.169—90	638—78	6.112—07	6.700—96	24—	24.653—71
Июль	—	3.347—87	2.121—53	1.355—35	4.750—38	31—	11.606—13
Август . . .	—	10—50	4.228—64	20—77	6.566—22	795—90	11.622—0
Сентябрь . .	—	82.840—22	56—15	15.530—41	6.323—55	5.262—	110.012—03
Итого . .	2.050—00	183893—34	7.045—10	39.916—58	28.563—49	6.112—90	267.581—04

Переходя к общим итогам достижений Аздонпромтреста, мы можем охарактеризовать последние следующими данными:

Предприятия	Доходы		Расходы		Прибыль	Убыток
	Производст.	Ком. операц.	Производ.	общие		
Мельница № 8 . .	40.222—55	31.800—36	36.139—46	6.568—04	29.315—41	—
Мельница № 2 . .	15.571—14	1.131—75	13.462—60	2.448—58	791—71	—
Маслозавод № 1 .	9.062—11	5.640—27	7.836—96	1.449—84	5.415—58	—
Пивзавод № 1 . .	23.980—80	6.841—02	24.859—48	4.599—00	1.363—34	—
Кирпичзавод . . .	5.344—57	2.812—60	7.120—26	1.273—60	—	236—69
Кожзавод . . .	2.000—00	44—54	873—77	161—64	1.009—13	—
Итого . .	96.181—17	48.270—54	90.292—53	16.500—70	37.895—17	236—69
Чистая прибыль					37.658—48	

Из этих цифровых итогов видно, что за короткий, (шестимесячный) срок существования трест сумел, несмотря на тяжелые условия работы, добиться хотя и не крупных, но ощутительных результатов в виде прибыли в размере 37.658 р. 48 коп. Кроме того, все предприятия, перешедшие в его ведение в производственно-надломленном состоянии,—окрепли, отремонтированы и продолжают работать, принося реальную прибыль.

При оценке настоящего положения треста, имеющего средний месячный оборот в 350.000—400.000 рублей, следует отметить, что последний насчитывает в своей работе большие затруднения вследствие сужения банковских кредитов. Добиться рациональной деятельности нашего треста, можно только при условии достаточного кредитования.

Желательно это потому, что неокрепшему еще тресту необходима твердая экономическая опора, необходима своевременная заготовка сырья на весенний и летний период, когда оно, в процессе иссякания его запасов у держателя—крестьянина, исчезает с местного рынка.

Перспективы работы треста следующие: до 1-го июля 1926 года все пищевкусовые предприятия, исключая Пивзавод, заканчивают свой производственный план 1925-26 г. С 1-го декабря 1925 года при кирпичном заводе пускается в ход оборудованная уже цементно-черепичная мастерская. со средней производительностью 15.000 штук черепицы в месяц. С 1-го апреля 1926 года приступает к сезонным работам кирпичный завод треста с выпуском обожженного кирпича до 2.000.000 в сезон этого года, при затрате на дооборудование его до 30.000 рублей-



Прессовый отдел Госмаслозавода.

Правление.

РОСТОВСКИЕ СКОТОБОЙНИ ИМЕНИ ТОВ. КАШЕНА.

В начале 1924-25 бюджетного года предприятие Скотобойни с имеющимися подсобными единицами-отделениями состояло на местном бюджете, за исключением лишь одного отделения, выделенного в самостоятельную единицу—Комбинат Химико-Фармацевтического и Альбуминного Завода *„Сангвофарм"*. Альбуминный Завод ранее находился в аренде у Фанеро-Треста и лишь в 1924 г. был взят Скотобойнями в собственную эксплоатацию.—По взятии завода была произведена полная реорганиция части оборудования по последнему слову техники. Основной задачей завода *„Сангвофарм"* является рациональное использование



Управляющий Ростовскими скотобойнями т. Кузьменко.

крови, получаемой от убоя скота, для изготовления ценных лекарственных препаратов, ранее, главным образом, ввозимых из-заграницы, как-то: железистого альбумината, Гематогена, таннальбина и проч.

Отпускаемых незначительных средств предприятию Скотобойни, как санитарно-техническому, с оставшимися подсобными производственными единицами-отделениями, (ледоделкой и салотопкой) нехватало на удовлетворение насущных потребностей, в связи с чем, а равно в целях скорейшего восстановления, Скотобойни с 1-го января 1925 года были переведены на хозрасчет.

Из предприятий скотобойни завод „Сангвофарм" имеет следующие достижения.

В 1924-25 году с 1-I по 1-X произв. планом работ было намечено:		За указанный период времени фактически выполнено:
Альбуминат жидкий желез.	4.500 клг.	19.000 клг.
Альбумин технический	1.000 клг.	6.500 клг.
Таннальбин	1·000 кд.	1.245 кд.

По ледзаводу. Льда назначено 39.000. Исполнено 43.000

По салотопенному заводу. На 1924-25 г. закупки сала сырца и вытопки сала технического и кашного не предполагалось, но по хозяйственным соображениям фактически производилась закупка сала-сырца и вытопка из такового кашного и технического сала. В период с 1-I по 1-X—с. г. вытоплено и реализовано 160.000

На 1924-25 г. произв. планом предполагалось забить скота: крупного 26.167 гол., овец 19.700 голов, свиней 3.850, итого—49.717 гол.

Фактически за указанный период времени забито скота: крупскота 41.885 гол., овец 37.234 гол., свиней 11.555 шт., итого 90.674 гол.

Общий оборот Треста Ростскотобойни со всеми подсобными предприятиями за 9 месяцев 1924-25 бюдж. года выразился в сумме 759.478 р. 77 коп.

В первый год существования на хозрасчете, не считая текущих и мелких, были выполнены следующие восстановительные работы капитального характера: 1) построена сушилка для альбумината при заводе *„Сангвофарм"*, 2) произведен ремонт рефрижераторных труб в холодильных камерах, 3) произведен ремонт Лебедок, 4) произведен ремонт котлов паровых с выемкой жаровых труб, 5) произведен ремонт 15 железобетонных баз, как для мелкого, так и крупскота, 6) произведен ремонт теплых свиных баз,

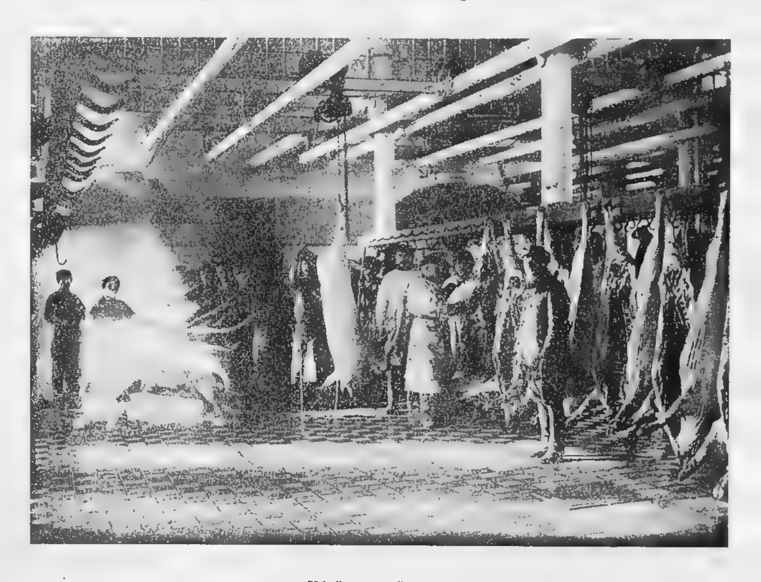


7) построены новые деревянно-железобетонные базы в количестве 15 взамен негодных деревянных, 8) произведен капитальный ремонт станции и ряд других работ; всего выполнено работ на сумму до 60.000 руб.

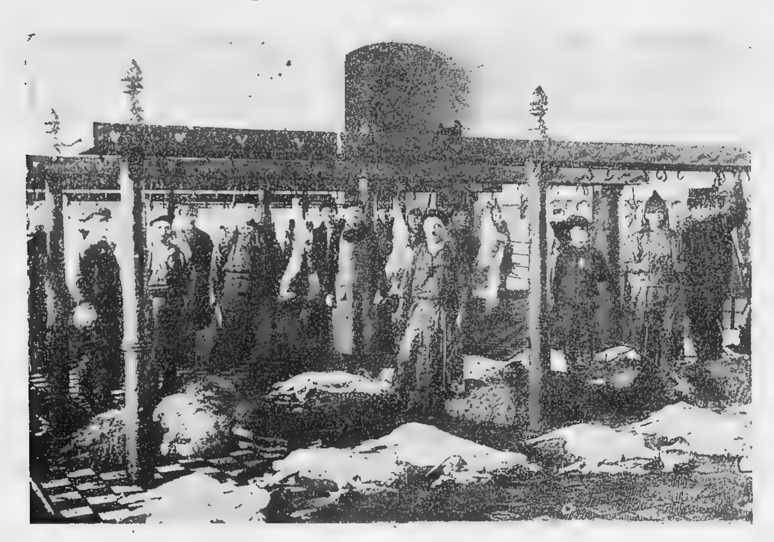
После ряда произведенных переоборудований, работа предприятия совершенствуется, пропускная способность увеличена, качество вырабатываемой продукции улучшилось. Круг деятельности в смысле сбыта вырабатываемой продукции расширяется, в частности Химико-Фармацевтического и Альбуминного завода *„Сангвофарм"* в связи с большим спросом на вырабатываемые последним препараты со стороны лечебных учреждений Северного Кавказа, Закавказья, Туркестана и Украины. С представителем последней крупным

госорганом в г. Харькове Укрмедторгом был заключен договор. Заключение договора с Укрмедторгом, имеющим свои отделения в Киеве и Одессе с представительством на всю Украину, успешно выдвинуло продукцию завода *„Сангвофарм"* на широкий рынок и популяризирует не только по всей территории Украины, но и Сибири, куда проводятся химпрепараты. Заводом *„Сангвофарм"* проводится подготовительная работа по выработке Гематогена по способу д-ра Гомеля; от выпуска такового на рынок Трест Ростскотобойни пока воздерживается, впредь до получения от Наркомздрава РСФСР, согласно возбужденного ходатайства перед Наркомздравом в апреле с. г., соответствующего разрешения на право выпуска. Вопрос с получением разрешения в недалеком будущем должен быть разрешен в Наркомздраве РСФСР в положительном смысле. По получении разрешения и выпуска на рынок, вырабатываемый заводом Гематоген, в будущем будет иметь широчайшее распространение. Вообще же завод *„Сангвофарм"*, как вырабатывающий из продуктов крови белковые лекарственные препараты в будущем должен завоевать крупное положение на рынке.

В целях дальнейшего восстановления Скотобоен с подсобными единицами, исходя из финансовых возможностей Треста Ростскотобойни, производственно-финансовым планом работ в 1925—26 бюджетном году намечен ряд следующих работ восстановительного характера: 1) постройка 17 железо-бетонных базов, взамен негодных деревянных. 2) переделка парового отопления с установкой новых медных калориферов, с подводкой паровой магистрали и установкой вентиляции. 3) изготовление новых форм для льда из гальванизированной стали. 4) электрификация холодильных оборудований и ряд других работ, всего на сумму до 59.000 р., при чем в течение ближайшего пятилетия, помимо восстановительных работ намечено расширение подсобных производственных единиц, в целях полной утилизации всех отбросов, получаемых от убоя скота, и постановки скотобоен с ветеринарно-санитарной точки зрения наравне с Западно-Европейскими бойнями.



Убой свиней.



Убой овец.

Я. Г. Кузьменко.

ДОНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ХИМИКО-ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ТРЕСТ.

Фабрика «Заря Революции» производит химико-фармацевтические и галеновые препараты. По мощности своего оборудования она является не только единственной в Северо-Кавказском Крае, но и одной из немногих в Союзе ССР по аналогичному производству.

Общая производительность аппаратуры фабрики допускает производство в следующих размерах: тинктур—84.360 кило в год, ртутной мази—2.400 кило в год, разных мазей—56.400 кило в год, таблеток (хинных и других) 12.000 кило в год, порошков 648 кило в год, бинтов стерилизованных 300.000 штук в год, воды дестиллированной 400.000 кило в год. Это количество медикаментов не только может полностью обеспечить потребности населения Края, но может удовлетворить и потребности населения соседних округов.

В указанных размерах фабрика может производить только при максимальной нагрузке, что зависит от целого ряда причин, к которым в числе других следует отнести и увеличение спроса путем развития в населении привычки пользоваться дешевыми и изготовленными, согласно требований науки, медикаментами, а не прибегать к так называемым «домашним средствам»; также требуется достижение тесной смычки фабрики с медторгами и кооперацией. Эти цели поставлены фабрикой в основу работы и шаг за шагом достигаются.

То что достижения имеются, что работа фабрики растет можно заключить из сопоставления ее современного положения по сравнению с предыдущими годами.

В июле 1923 года Правление Комбината было сменено; с этого момента под'ем в работе фабрики, который можно иллюстрировать следующими цифрами.

Производство:

За период до 1/7 —23 г. ф-ка выработала 19% выработки 1913 года

За период до 1/10—23 г. ф-ка выработала 51,6% выработки 1913 года

За период до 1/10—24 г. ф-ка выработала 55% выработки 1913 года

За период до 1/10—25 г. ф-ка выработала 96% выработки 1913 года

Таким образом, за истекший операционный год фабрика вплотную подошла к выработке довоенного периода; если же принять во внимание предыдущее увеличение на 50%, то в текущем операционном году фабрика перешагнет довоенную черту. Это тем более достижимо, что в отдельные месяцы истекшего операционного года производительность фабрики в зависимости от спроса была выше довоенной: в марте 1925 года по сравнению с 1913 г. было выработано 131%.

Рабочие и зарплата

С увеличением производства растет и число рабочих и служащих и увеличивается зарплата:

На 1/7 —23 г. 14 чел. раб. и служ.

На 1/10—23 г. 34 чел. раб. и служ.
Р. 38.72 в среднем на 1 рабоч.

На 1/10—24 г. 54 чел. раб. и служ.
Р. 40.72 в среднем на 1 рабоч.

На 1/10—25 г. 67 чел. раб. и служ.
Р. 44.72 в среднем на 1 рабоч.

На 1/12—25 г. 67 чел. раб. и служ.
Р. 46.96 в среднем на 1 рабоч.

Охват рынка

Если в период с 1-XII—22 г. по июль 1923 г. реализация продукции фабрики производилась



Администрация ф-ки „Заря Революции".

случайно, почти не выходя за пределы Ростова, то в последующие периоды планомерно производится охват рынка, при чем в основу кладутся не случайные продажи, а завязывание прочных коммерческих взаимоотношений. В настоящее время фабрика снабжает своей продукцией не только население Северного Кавказа, но и соседние с ним районы.

На основе договора с Крайсоюзом снабжается Кооперация Северного Кавказа; аналогичные договоры заключены с Воронежским Губсоюзом, Сталинградским и Дагсоюзом. Помимо Медторгов Северного Кавказа налажены взаимоотношения и с Медторгами: Тифлисским, Мариупольским, Азгосмедторгом, Дагнаркомздравом, Артемовским и другими. Кроме этих об'единений фабрика снабжает своей продукцией и непосредственно первичные кооперативы и аптеки как постоянный поставщик, при чем таковых насчитывается до 200 единиц.

При установлении контингента покупателей проводится твердая линия снабжения преимущественно госорганов и кооперации.

Госорганам отпущено в 23-24 г.—80,2%,
в 24-25 г.—54,5%.

Кооперации отпущено в 23-24 г. — 6,2%
в 24-25 г.—30,2%
Прочим отпущено в 23-24 г.—13,6%
в 24-25 г.—15,3%

Если сбыт за 1923-24 г. принять за 100, то сбыт 1924-25 г. выразится в 261%. Это наглядно рисует увеличение сбыта, которое тем более значительно, что процентное увеличение взято по денежному выражению сбыта, количественно же сбыт еще больше, т. к. фабрика систематически снижает цены на продукцию, при чем снижение в истекшем операционом году достигло 30% и фабрика выпускает продукцию по ценам не выше прейскуранта Госмедторгпрома, а в некоторых случаях и ниже этих цен.

Суммируя все сказанное, следует придти к выводу, что фабрика «Заря Революции» стоит на здоровых рельсах и основная цель—снабжение рабочего и крестьянского населения по дешевым ценам такими настоятельно необходимыми предметами, как медикаменты—фабрикой достигается и в будущем это достижение будет осуществлено еще в больших размерах.



Ф-ка „Заря Революции".

Ф. Борисов. О. Лапин.

„ДОНЛЕССТЕКЛОСТРОМ".

Донлесстеклостром об'единяет предприятия деревообделочной и силикатной промышленности и имеет основной капитал в размере 272.296 руб. 66 коп., оборотный капитал 149.416 руб. 09 коп.

Основными видами выпускаемой продукц. являются:

упаковочные ящики, мебель, оборудование контор и магазинов, канаты и пассы, бутылки монопольные и винные, разная хозяйственная и аптекарская посуда, строительная известь и кирпичь.

Выпуск продукции увеличился (23/24 г.—24/25 г.) по отдельным заводам: лесзавод им. т. Халтурина с 538.308 до 861.074 уч. единиц, деревообд. ф-ка им. Урицкого с 1.082.014 до 1.212. 146 уч. единиц, канатная ф-ка—с 49.648 до 57.510 уч. ед., стекольный завод—с 1.004.094 до 2.437.700 уч. ед., известковый завод—с 1.291.211 до 1.557.500 уч. ед., кирпичный завод—с 1.500.494 до 1.563.404 уч. ед. программное задание выполнено было в 24-25 году: по лесзаводу на 120%, деревообд. ф-ке на 121%, канатной ф-ке на 117%, стекольному заводу—на 144%, известковому заводу—на 133% и кирпичному заводу—на 78%.

Что касается перспектив работы треста, то в 1925-1926 операционном году предположено выработать на лесном заводе ящиков 386.309 куб. фут. Для увеличения нагрузки завода и сокращения накладных расходов по основному производству предполагается приступить к выработке бочек для упаковки стекла, фаянса, рыбы и проч., а также сапожных колодок, 48.062 куб. фут. ящичной заготовки—для отправки за пределы города Ростова.

Производительность деревообделочной фабрики ограничена размерами предприятия и программное задание определено из расчета полной нагрузки. Количество столяров против предыдущего года увеличено на 10 человек. Большее количество не позволяют разместить размеры сборочных мастерских.

Программой предусмотрена выработка контор-

ских столов американского типа, стульев, комодов, оконных переплетов и филенчатых дверей.

На канатной фабрике программное задание увеличено по весу изделий на 110%. Сбыт канатов и пассов надо считать вполне обеспеченным.

За последнее время спрос на стекольную продукцию настолько возрос, что приходится ставить вопрос о расширении производства. Выработка стекольного завода ограничена, однако, размерами завода и недостатком квартир для рабочих. В 1925-26 году предполагалось вести производство на двух стеклоплавельных печах, для чего построена 3-я печь (запасная).

Но из-за жилищного кризиса на пуск второй печи можно расчитывать только в конце будущего года и, потому, программа на 25—26 год составлена из расчета работы одной печи большего размера, чем прошлогодняя.

Вес предположенной к выработке продукции определяется в 189.698 пудов против 103.541 пуда прошлого года, что составляет увеличение на 83,4 проц.

На известковом заводе предположено выработать за год отборной извести 3.200 тонн, т. е. больше прошлогоднего на 105,6 проц.

Что касается работы кирпичных заводов, то в 1925—1926 году предположено пустить в ход пять заводов вместо работавшего в прошлом году одного. Общая выработка предположена в количестве 15 милл. штук кирпича. При этом, один из пяти заводов предполагается механизировать.

В целом, в 1925/26 году трест предполагает выработать:

НАИМЕНОВАНИЕ ИЗДЕЛИЙ	Наименование единиц измерителей	ЗАДАНИЕ					
		В количестве			В руб. себестоимости		
		24-25 г.	25-26 г.	% увеличение	24-25 г.	25-26 г.	% увеличение
Ящики, заготовка, бочки и колодки	кб. ф.	252171	450937	78,8	312021	664025	112,8
Мебель, оконные переплеты и двери	„	11440	44381	287,9	142675	235664	65,2
Канаты и пассы.	пуд.	3000	6300	110,0	41260	101509	145,1
Бутылки разные.	„	103451	189693	83,4	298168	496601	66,7
Известь отборная. . . .	„	95000	195352	105,6	21583	43650	102,2
Кирпич строительный.	штук	2000000	15000000	750	56401	344805	611
Всего по тресту .	—	—	—	—	872108	1886254	216

Кушнев.

ДОНСКОЙ МУКОМОЛЬНО-КРУПЯНОЙ ТРЕСТ.

ДКМЕТ имеет в своем составе пять мельниц, маслозавод и круподерку: мельницу № 1 бывш. Чернова, мельницу № 2 бывш. Ходякова, мельницу № 3 бывш. Хайтовича, мельницу № 4 бывш. Онищенко, мельницу № 5 бывш. Алаханова, круподерку № 1 бывш. Лютенко и маслозавод бывш. Хельмера и Лохвицкого.

В виду ограниченности оборотных средств, Трест, не имея возможности эксплоатировать все свои предприятия самостоятельно, вынужден был большую часть из них сдать в аренду частным лицам. Таким образом, в непосредственной эксплоатации ДКМЕТ'а находились: мельница бывш. Чернова в Нахичевани н-Д., круподерка № 1 бывш. Лютенко в Ростове н-Д.

Благодаря принятым мерам, весной 1925 года Трест развернул свою деятельность шире и к июлю этого же года начал эксплоатировать еще два предприятия, из'яв от частных арендаторов: мельницу бывш. Ходякова, маслозавод бывш. Хельмера и Лохвицкого.

Приступая к осенней кампании 1925 г. ДКМЕТ имел оборотный капитал на 1-е октября 1924 г. в размере 53996 р. 06 к. Производственная программа на 1925-26 операц. год намечает переработку зерна на мельнице № 1, бывш. Чернова, в количестве 825000 пудов, на мельнице № 2 бывш. Ходякова 1100000 п. (из этого количества собственного зерна положено перемолоть на мельнице № 1 742500 пуд., на мельнице № 2—824000 пуд.), а также переработку на круподерке № 1—120000 пуд. ячменя и 90000 пуд. проса, на маслозаводе № 1—288000 пуд. семян подсолнуха. Заводская себестоимость продукции этих предприятий выразится следующими цифрами:

Наименование предприятия	Стоимость сырья	Стоимость топлива и электроэнергии	Стоимость рабсилы	Накладные расходы	Заводская себестоимость
Мельница № 1 бывш. Чернова	1060288.96	32458.32	23251.54	103286.67	1219224.79
Мельница № 2 бывш. Ходякова	1176228.75	16252.65	20388.06	82860.93	1295790.39
Круподерка № 1 бывш. Лютенко	187680.00	20627.00	4263.84	21027.18	233598.02
Маслозавод № 1 бывш. Хельмер и Лохвицкого .	305375.84	1568.16	20845.44	51744.30	379533.75
ИТОГО . . .	2729572.85	70906.13	68748.88	258919.09	3128146.95

Принимая во внимание необходимость запаса—хотя бы на один месяц—сырья, топлива, а также некоторых сумм для оплаты рабсилы и др. накладных расходов потребный ДКМЕТ'у капитал в круглых цифрах исчисляется более чем в 300000 руб. Не имея необходимого оборотного капитала, Трест принужден постоянно кредитоваться в Банках и уплачивая за это большие суммы денег увеличивать, таким образом, накладные расходы и удорожать себестоимость продукции; то-же обстоятельство препятствует ведению в будущем непосредственной эксплоатации всех придприятий, не говоря уже о дальнейшем расширении производств.

Располагая очень маленьким капиталом, Трест сумел, однако, с честью выйти из затруднительного положения, накопил месячный запас сырья и топлива на всех предприятиях и добился бесперебойной работы последних.

Оборот Треста составил 82000 руб. за 1923-24 г. и 1539409 руб. за 1924-25 г.

Рост оборота об'ясняется включением двух новых предприятий и, кроме того, переработкой на предприятиях собственного сырья вместо чужого.

В дальнейшей работе Трест будет настойчиво добиваться увеличения своего оборотного капитала (хотя бы за счет полученных прибылей), без коего вести дело очень тяжело.

По получении дополнительных оборотных средств Донской Мукомольно-Крупяной Трест в состоянии будет развернуть свою деятельность—путем из'ятия от частных арендаторов своих предприятий и охвата местного рынка своей продукцией.

Жданов.

„КУБСТЕКЛО".

Государственный стекольный завод—*„Кубстекло"* (б. Конкеля), находящийся в гор. Краснодаре, основан в 1896 году и занимает площадь—под постройками в 4650 кв. метров, под двором в 1600 кв. метров, а всего—6225 кв. метров. Завод имеет две стеклоплавильных печи системы *„Сименс"*, из коих одна совершенно новая (неработающая)—емкостью в 2000 пудов—на 10 верстаков, другая (работающая)—емкостью в 800 пудов—на 7 верстаков.

Стекольный завод.

К заводу проведена ж. д. линия—ветка Ярошевского тупика, заарендованная у С. К. ж.-д. имени т. Маркова, каковая дает возможность производить повагонную подачу на завод материалов, сырья, топлива, а также непосредственную погрузку в вагоны стеклоизделий со складов завода.

После консервации—с 1-го апреля 1924 года по 1-е апреля 1925 г. завод эксплоатировался коллективом безработных при Бирже Труда, при чем производительность завода была более низкой, чем теперь. С 1-го апреля 1925 года завод перешел в ведение Промотдела Кубокрисполкома—по балансу на 1-е апреля 1925 года, с уставным капиталом в 91.158 р. 88 коп. (основной капитал—71.949 р. 92 коп., оборотный—19. 209р. 06 коп.).

С момента перехода завода в ведение Промотдела, производительность его стала быстро возрастать и уже теперь превышает выработку за те же месяцы 1924 года—в $2^1/_2$ раза. Так, за 3 и 4 квартал 23—24 года было выработано 11.924 пуда стеклоизделий на сумму в 56,320 р. 71 коп,, тогда как за 3 и 4 квартал 1924—25 операционного года выработка составила 26.022 пуд. стеклоизделий на сумму в 168.002 р. 03 коп. (по продажным ценам), при чем цена на посуду осталась та же, но в ассортименте произошло некоторое изменение в сторону увеличения выработки легкой, и более ценной посуды.

Завод вырабатывает всевозможные изделия из белого стекла,—как-то: хозяйственную посуду—банки для варенья, бутылки в $^1/_4$ ведра казенного образца, лампы с ручкой, лампы с ножкой, ламповые стекла всех сортов, бутылки винные—аптекарскую посуду—аптекарские стклянки от 1 драхмы до 10 унций, рецептурные банки от 1 драх. до 5 фунтов, кружки Эсмарха и т. п.

В перспективе работы завода—пуск второй ванной печи емкостью в 2000 пудов—на 10 верстаков, что предполагалось сделать с ноября месяца с. г., но отсутствие свободной жилой площади в Краснодаре, необходимой для высококвалифицированных мастеров—стеклодувов и временная заминка с сырьем-кальцинированной содой, побудили отложить пуск печи —на некоторое время.

На 1925—26 операционный год Заводоуправлением намечена следующая производственная программа (выпуск белого стекла), составленная из расчета выработки малой ванной печи: аптекарских стклянок (от 1 др. до 3 унций)—7.800.000 штук, бутылей казен. образца ($^1/_4$ ведра)—360.000 штук, лампового стекла всех размеров—480.000 штук. фус-ламп—300.000 штук.

Всего намечено выпустить изделий из белого стекла—55.980 пудов на сумму в 323.724 р. 97 коп. (по продажной цене).

Данные о прошлой работе завода—за время



Сортировка.

нахождения его в ведении Промотдела достаточно убедительно говорят о том, что намеченная производственная программа на 1925—26 операционный год будет выполнена при одной работающей печи—более чем успешно.

Администрация завода обращает особенное внимание на сортировку и укладку посуды, что позволяет выпускать на рынок продукцию довоенного качества.

КУБСТРОЙ.

В государственное об'единение *Кубстрой* входят 3 кирпично-черепичных завода и камышитовый завод. Из числа кирпично-черепичных заводов один пущен после 14-тилетнего бездействия в сезоне 1925 г. второй будет пущен в сезоне 1926 г.

Производственная программа на 1925-26 операционный год, по всем трем кирпично-черепичным заводам намечена в размере 9,300.000 шт. кирпича и 1.500.000 шт. черепицы но в связи с возрастающим спросом на указанный материал фактическая выработка будет несколько больше.

Имеющиеся документы одного из кирпичных заводов «*Кубстроя*» о производстве 1913 года (при $10^1/_2$ час. рабочем дне) указывают на то, что за 142 рабочих дня было выработано 5.388.225 шт. строительного кирпича, а за 1925 г. при 125 рабочих днях—3.257.983 шт. Сравнивая выработку 1925 и 1913 г. и приведя ее к 8 час. рабочему дню, мы получим увеличение производительности данного завода в сезон 1925 г. на $31^0/_0$.

Попутно улучшено качество кирпича, т. к. обращено особое внимание на качество глины. За хорошее качество кирпича в 1925 году получен диплом на Кубанской Сельско-Хозяйственной выставке. Качество черепицы также не уступает довоенной, при чем, в данное время вместо практиковавшегося ранее примешивания глины к песку—примешивается илистый супесок, что уменьшает ее пористость.

Кроме того в строительном сезоне 1926 г. «*Кубстроем*» было выполнено строительных работ по гор. Краснодару и области на 500.000 рублей.

Особое внимание заслуживает сравнительно новый в СССР строительный материал—камышит, изготовляемый на специальном заводе, входящем в об'единение «*Кубстрой*». Опыты постройки домов из камышита дают право сказать, что он прочный, огнестойкий, удобен в постройке,т. к. изготовляется досками в 1 кв. саж., коэффициент его теплопроводности равен коэффициенту теплопроводности пробки, почему стены домов в $1^1/_2$ вершка со штукатуркой с обоих сторон оказались вполне достаточными для температуры—25^0. Кубофут такой доски стоит 65 коп., в то время как

кубический фут деревянной доски стоит 2 р. 50 к. и, наконец, в то время, как в лесных материалах ощущается некоторый недостаток,—сырья для камышитовых досок (камыша) в ССР имеются огромные запасы, которые с избытком могут обеспечить развивающееся в Союзе строительство. О том, что вышеназванный строительный материал завоевывает все большее и большее применение можно судить из нижеследующих цифр. Завод возник в 1919 г. и производственная программа в этот год была выполнена в размере . . . . 2.500 кв. саж.

в 1923—24 г. . . . . . . 3.500 кв. саж.
в 1924—25 г. . . . . . . 4.000 кв. саж.
в 1925—26 г. . . . . . . 10.000 кв. саж.

В связи с тем, что на 1926 г. имеется заявок на 25.000.000 кв. саж. производственная программа 1925/26 г. будет увеличена до указанного количества.

В настоящий момент ведутся работы по абсолютной механизации производства камышитовых досок, что даст возможность довести стоимость 1 куб. фут. этой доски до 45 коп.

В основу своей работы «*Кубстрой*» ставит возможно более полный охват строительного дела в районах, для чего им учреждены технические конторы во всех крупных городах и во всех станицах. В первую голову проводятся работы по ремонту, восстановлению и возведению зданий школ, больниц, исполкомов, заводов и проч., а также мостов, дорог, элеваторов и других инженерных сооружений.

За сравнительно короткий срок своего существования *Кубстрой* успел уже получить и выполнить ряд работ по округу и г. Краснодару.

МЕЛЬМАСПРОМ.

Мельмаспром об'единяет в настоящее время 17 предприятий, в том числе 9 мельниц, 5 комбинатов (мельниц с маслозаводами), один некомбинированный маслозавод, одну макаронную фабрику и один масло-экстракционный завод «Химжир».

Общая суточная производительность предприятий Мельмаспрома составляет: мельниц—36300 п., маслозаводов (гидравлических)—6.400 пуд., масло-экстракционного завода—2.000 п. и макаронной фабрики—280 пуд.



Директор Мельмаспрома т. Шаповалов.

Наиболее крупными предприятиями из числа входящих в состав Мельмаспрома—являются: госмельница № 1 в Краснодаре, перерабатывающая 9.000 пуд. в сутки зерна, госмельница № 4 в ст. Кореновской с производительностью в 3.600 п. в сутки; обе вырабатывают высокого качества муку 4-х сортного помола; из маслозаводов - № 5 в ст. Абинской и № 16 в ст. Усть-Лабинской—оба с производительностью около 2.000 п. каждый.

Производственная программа Мельмаспрома на 1925-26 год расчитана на переработку 5.650.900 пуд. пшеницы, 50.400 пудов муки на макароны и 1.234.900 пуд. маслосемян подсолнуха и сурепы.

В 1924-25 же году было переработано 3.127.940 пудов пшеницы, 347.450 п. подсолнуха и 43.169 пудов муки на макароны.

Вырабатываемая Мельмаспромом продукция идет частью на удовлетворение местного населения, частью-же, главным образом, с товарных мельниц—на вывоз за пределы округа в потребляющие районы СССР, как-то: центральные губернии, Закавказье и проч.

Мельмаспромом за год своего существования проделана значительная работа как по восстановлению основного капитала промышленности, так и его расширению. Так госм. № 1 в Краснодаре, перерабатывавшая до 1924 г. 6.000 пуд. зерна в сутки, путем дооборудования доведена до производительности в 9.000 пуд. Госмельница № 4 в ст. Кореновской, перерабатывавшая 2.200 пуд. в сутки на крестьянскую (общую) муку, после переоборудования—добавления 4-х станков и установления нового 200 сильного Дизеля—превращена в товарную мельницу, вырабатывающую 4-х сортную муку с производительностью в 3600 пуд. в сутки. Достроен, дооборудован и пущен в ход масло-экстракционный завод «Химжир».

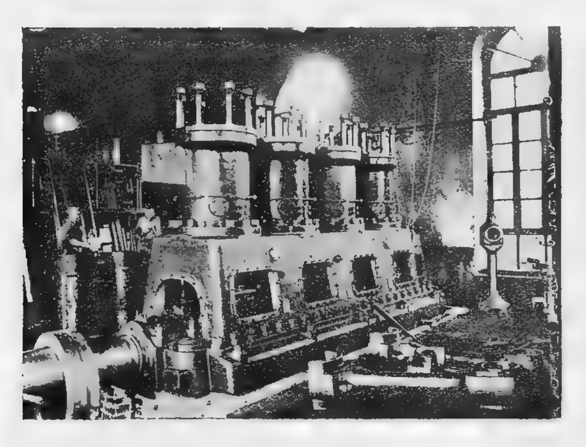
В 1925-26 году предположено переоборудовать по типу Кореновской мельницы госм. № 7 в ст. Тимашевской, госм. № 6 в ст. Брюховецкой, в Славянской и др. и оборудовать новый маслобойный завод производительностью в 1000 пуд. в ст. Славянской, где население ощущает острую нужду в заводе.

Кроме того, на других предприятиях производятся капитальные ремонты, улучшение схемы помола,—что увеличит выход продукции и значительно удешевит себестоимость переработки.

Основной капитал Мельмаспрома по довоенной оценке составляет 1.356.847 руб. 78 коп.

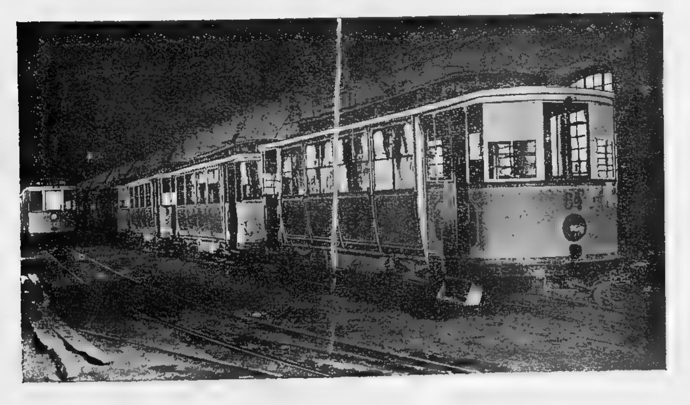
ВОДЭЛЬТРАМ.

Кубводэльтрам об'единяет три предприятия: Водопровод, Электричество и Трамвай. Оздоровление, рационализация и рост предприятий Водэльтрама в отношении Электричества и Воды далеко перешагнули нормы довоенного времени. Трамвай же будет доведен до уровня 1913 года—в 1925—26 году. Если сравнить мощность силовых установок Водопроводно-Электрической Станции, то таковая увеличена на 750 л-с., т. е. с 1170 лош. сил до 1920 л.-с. Электроэнергии выработано в 24-25 г. 2216691 квч, тогда как в 1913 г. выработано 1466205 квч, т. е. на 50 проц. меньше; линия высокого напряжения увеличена на 10 килом, низкого—14 клм. Воды подано в 24-25 г. 73658308 ведер против 64338000 ведер в 1913 г. (на 15 проц. больше).



Новый дизель на центральной станции.

Водопроводная магистраль увеличена на 10 верст или на 25 проц. Количество абонентов увеличилось по воде с 837 в 13 г. до 1221 в 25 г., т. е. на 34 проц.. По электричеству число абонентов увеличилось с 1995 в 13 г. до 3552 в 25 г. или на 78 проц.; число абонентов без счетчиков (имеющих одну—две лампочки) равнялось в 13 г. 1265, в 25 г. 716.



Депо трамвая

Пассажиров перевезено в 25 г. 10700000, тогда как в 13 г. 12000000; вагонов работало в 13 г. 36, в 25 г.—33. Прибыли в 13 году от эксплоатации Трамвая получено 270111 руб., в 25 г.—476856 руб. Электричество в 13 году дало прибыль в размере 42178 руб., в 25 г.—264880 руб. Водопровод дал в 13 г.—убыток в размере 37162 руб., в 25 г.—прибыль в сумме 7577 руб.

По производственному плану на 25-26 г. намечено: приобретение Дизеля в 600 или 1000 л. с., увеличение водопроводной магистрали (на 10 верст), Электросети (на 10 верст.).



Директор Водэльтрама М. И. Родионов.

По пятилетнему плану предположена постройка новой Электростанции мощностью 10000 л. с., устройство подземной Электросети, переоборудование Водопровода с укладкой труб большого размера, постройка водонапорной башни (до 200000 ведер), бурение 2-х артезианских колодцев. мощностью до 300000 ведер в сутки, расширение до 20 верст трамвайного и автобусного пути, приобретение 10 вагонов и 10 автобусов. Нельзя не отметить, что водоснабжение г. Краснодара производится наилучшей водой из трех артезианских колодцев мощностью до 500000 ведер в сутки. Рост потребления воды, света, а также и нагрузки городского транспорта (трамвая)—вполне благоприятны и гарантируют, безусловно, быстрое развитие вышеупомянутых хозяйственных единиц.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ АРМАВИРСКОГО ОКРУГА.

В ведении местной промышленности и Рик'ов по Армавирскому округу—находится:

Маслобойных заводов—29, мельниц—171, химических заводов—23, кожевенных—18, металлообрабатыв.—3, пищевых—19, текстильных—1, деревообделочных—2, полиграфических—3, а всего 268 предприятий. Из этого количества 46 предприятий переводятся в тресты местного значения.

Далее имеется предприятий: по Краевой промышленности: пищевых—22, химических—3, металлобрабатыв.—4, а всего 29 предприятий; по промышл. обществ. и кооперативной—5 пищевых единиц; по частновладельческой промышленности—182 пищевых предприятия и по кустарно-промысловой зарегистрированных артелей—92.

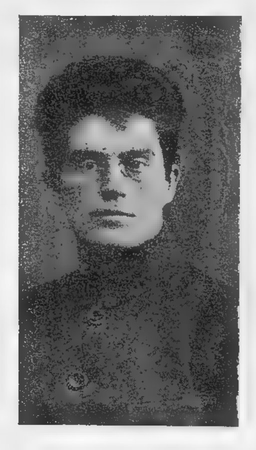
увеличиваем средний заработок рабочего и служащего.

Промышленность текстильная в лице ватной фабрики сделала также огромные успехи: выработка ваты увеличилась с 2.000 в 23—24 г. до 18.000 пд. в 24-25 г., т. е. производительность, поднялась в 9 раз.

В будущем году предполагается довести выработку до довоенной нормы. Стоимость продукции, правда, возросла, но за то возросло и ее качество.

Кирпичное производство в 1922-23 году абсолютно не использовывалось, заводы рушились и, казалось, не было надежды на их восстановление. Однако, путем сдачи в аренду Окржилсоюзу, удалось их







Армавирский промышленный отдел.
1. Зав. Промотделом т. Ф. Я. Рейман. 2. Заместитель т. Ярыгин. 3. Зам. Зав. Пром.-Эк. Под'отд. т. Сухов.

Из предприятий местной промышленности не работают в данное время по случаю пересмотра арендных условий или отсутствия арендаторов 34 предприятия; предназначено к ликвидации 31 предприятие, в большинстве случаев мелкие кожзаводы и другие разрушенные и не представляющие ценности предприятия.

За 3 года почти все предприятия подняли свою производительность более чем на 100 проц.

Если мы обратим внимание на отдельные отрасли промышленности, то увидим, что наиболее яркий, наиболее ощутительный успех получился по маслобойной промышленности: почти все заводы дали уже свыше 85 проц. довоенной производительности или вернее, той производительности, которая могла бы быть достигнута при новом оборудовании заводов; принимая во внимание, что заводы были сильно потрепаны своими владельцами во время войны, а также и то, что мы еще не смогли достаточно наладить ремонты заводов в виду ограниченности средств, можно заключить, что в этой отрасли нами созданы громадные достижения; если обратиться к программе 1925-26 г., то можно констатировать, что развитие маслобойной промышленности идет большими шагами вперед.

В этой отрасли производства мы, кроме того, неуклонно снижаем себестоимость продукции и

восстановить и в 1924-25 г. заводы дал 5.000.000 шт. кирпича; в 1925-26 г. производственная программа предусматривает выпуск уже 12.000.000 шт.—против 10.800.000 кирпичей довоенной выработки.

Остальные отрасли промышленности развивались почти таким-же темпом, за исключением мыловаренной и кожевенной промышленности в виду отсутствия рынка сбыта, а также, низкого качества продукции (кожевенной)—кустарных мелких заводов.

Если мы обратимся к промышленности, находящейся в ведении райисполкомов, то увидим картину, сходную с вышеизложенной. Если в 1922—23 г. мукомольные и маслобойные заводы работали с перебоями, частью стояли, то теперь мельницы и маслозаводы, являющиеся наиболее доходной отраслью промышленности, весьма охотно эксплоатируются Рик'ами, сельсоветами, частными арендаторами и т. д. Производственный план местной промышленности на 1925—26 год, предусматривает работу 164 предприятий по всему округу, каковые должны дать продукции примерно на 21.610,000 руб. по себестоимости при 2.724 рабочих, что позволит получить примерно чистой прибыли и ренты до 1.100.000 рублей. Имеющиеся данные о росте производства, улучшении и уцеп-

ления сельского хозяйства, заставляют предполагать, что и в дальнейшем промышленность района еще быстрей пойдет по пути восстановления и расширения.

Отметив рост и укрепление промышленности Армокруга необходимо остановиться на создании в округе показательных промпредприятий—для улучшения техники и поднятия мощности существующих предприятий, в большинстве своем созданных примитивным образом, а также для предоставления возможности крестьянству ознакомиться с новейшими достижениями в этой области. Хлеборобный Армавирский округ имеет много мельниц, но из них нет ни одной образцовой. Хлебопродукт быть может хорошо эксплоатирует свои мельницы в хозяйственном отношении, но в техническом он о них думает лишь постолько—посколько необходимо произвести технический ремонт; что-же касается технических усовершенствований, то о них никто не думает, а, между тем, промышленность округа развивается: в этом году построено 3—4 мельницы на 2—3 вальцовых станка; мельницы строятся крестьянами, крестьянскими об'единениями по старому шаблону. Поэтому необходимо построить в г. Армавире одну образцовую мельницу по последнему слову техники с производительностью на 1000—2000 пуд. в сутки, чтобы дать возможность желающим изучить интересующее его предприятие и построить такое-же у себя в станице. То-же самое необходимо сказать и в отношении маслобойной промышленности; к переработке имеется около 12,000,000 п. маслосемян, с которыми существующие заводы справятся, но, опять таки, они стары, оборудованы открытыми прессами, что оставляет до 8 проц. масла в жмыхе; немцы англичане, американцы покупают наш жмых и при помощи экстракции извлекают этот ценный продукт. В силу этого необходимо построить в Армавире один экстракционный маслобойный завод с производительностью хотя-бы на 5000 пуд. в сутки, который послужит, как и завод Севкавжирмасло в Кропоткине, примером для перехода маслобойной промышленности на новые начала.

Далее, является необходимой постройка в Армавире одного большого механизированного кирпичного завода—по способу сухого прессования, с производительностью до 5,000,000 шт. кирпича в год, т. к. жилищное строительство имеет тенденцию к широкому развитию.

АРМАВИРСКИЙ КОМБИНАТ ТЕКСТИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ.

В ведении Комбината Текстильной Промышленности имеется: *Ватное производство* с 14-тью действующими чесальными машинами и 12 бездействующими, из коих предполагается установить в 1925-26 операционном году 11 шт., чем число действующих машин будет доведено до 25 шт.; *механическое ткацкое производство* с 24 мех. ткацкими станками и соответствующим к ним подготовительным отделом.

Управляющий Комбинатом т. А. И. Филин.

Кроме того, в комбинате находятся следующие бездействующие производства; *руноткацкое*—с 26-тью ручными кустарными ткацкими станками, с такими же приготовительными приспособлениями;

Прядильная фабрика с 500 сельфакторными веретенами, находившаяся прежде в ст. Невинномысской, при Гос. шерстомойке, машины которой в Августе м-це с. г. переведены в Армавир.

Армавирский Комбинат Текстильной Промышленности возник 1-го Февраля 1925 года, будучи выделен в самостоятельную единицу из предприятий *Юговостшерсти*, и получив из капиталов последней для эксплоатации перечисленных производств оборотный капитал в сумме 200.000 р.

В 1925 г. были в эксплоатации: ватное производство с 14 чесальными машинами и механическое ткацкое производство (последнее консервировано). В соответствии с этим перспективный план составлен из расчета эксплоатации только одного, более доходного, и имеющего полный сбыт своей продукции—ватного производства. Все остальное оборудование предназначено на консервацию в течение всего 5-ти летнего периода.

Основной капитал Комбината в 1925 году выражен был в сумме: строения—144.708 р., действ. оборудование—39.365 р., бездействующее оборудование—21.126 р., а всего—205.200 рублей.

Указанный основной капитал 1-го октября 1925 г. подвергался переоценке после чего выразился в сумме: действующие строения и обзаведения 206.734 руб., бездействующие и консервированные предприятия 140.859 руб., а всего 347.594 рубля. Указанный капитал возрастает к концу 1928—29 опер. года до суммы: по действующим предприятиям 262.434 руб., бездействующим предприятиям 123.159 руб., а всего 385.594 рубля. Увеличение основного фонда происходит за счет затраты части амортизационного капитала.



Ткацкое отделение.

Оборотный капитал Комбината на 1/II пр. г. выражается в сумме 200.000 руб., в 1925-26 опер. году он увеличен до 250.000 руб., за счет получения 50.000 руб. из Кубчерфонда; в таких размерах он остается без изменения до 1928-1929 опер. года, а тогда только увеличивается на сумму в 164.725 руб. 26 к., посредством включения в него образовавшегося резервного фонда (достигающего более 50 проц. размера оборотного капитала).

Для выполнения намеченной производственной программы наличный капитал является недостаточным, при чем недостающую часть предположено пополнить, путем банковских и друг. кредитов.

Отчисление и амортизационный фонд со всего действующего и бездействующего основного фонда предполагается в следующих размерах: с действующ. части основного капитала 65.165 рублей, с бездействующей части осн. капитала 9.907 рублей, а всего 75.073 руб., Из этих сумм первая внесена в стоимость эксплоатационных расходов, а вторая в расходы по содержанию бездействующих и консервированных предприятий.

Число рабочих и служащих с 1925-26 году составляет: производственных 58 человек, непроизводственных 19 человек, служащих и администрации 10 человек, а всего 87 человеках. Приведенное количество возрастает: в 1926-27 г. на 8,04 проц., в 1927-28 г. на 17,24 проц., в 1928-29 г. на 22,98 проц., при чем число служащих остается в течение всего пятилетнего периода без изменений.

Средняя месячная зарплата составляет: для производственных рабочих 50 р. 10 к., для непроизвод. рабочих 40 р. 19 к., для служащих и администрац. 119 р. 66 к., Зарплата расчитана при тарификации 14 руб. 50 коп. для 1-го разряда и коэфициенте 1 : 8, с допущением приработка до 20 проц. при сдельных работах.

Средняя годовая производительность одного рабочего (производственного) составляет:



Ватное отделение.

	8 мес. 1925 г.	1925-26 г.	1926-27	1927-28	1928-29	Средняя за 5 лет.
В стоим. продукц. . . .	13759	14896	16166	16908	17532	15852
Проц. превыш. к пред. год.	—	8,26	8,59	4,59	3,69	27,43
В един. продукц. . . .	15863	15842,53	17266,08	17366,45	17380,48	16731
Проц. превыш. к пред. год	—	—	8,96	0,44	0,44	9,56

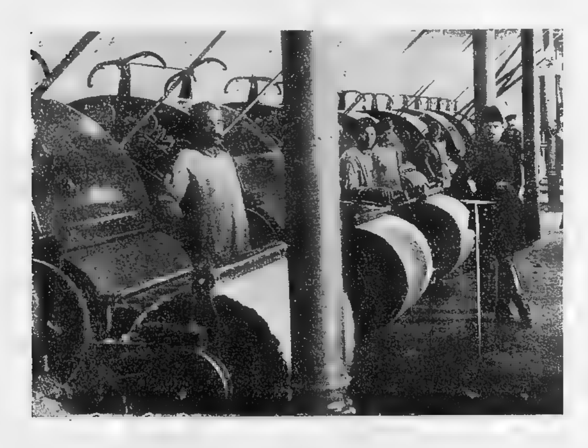
Производственная программа составлена с учетом емкости рынка, величины имеющегося оборотного капитала и возможного кредита и, главным образом, из расчета возможности бесперебойного снабжения Комбината сырьем. Выработка ваты составляет:

	8 м. 1925 г.	1925-26 г.	1926-27 г.	1927-28 г.	1928-29 г.	Всего
В кол. вата в кг.	318.341,5	864.000	1.050,840,4	1.217.400	1.350.000	4.800.581,5
На сумму руб. . .	347.653,25	950.705,80	1.101.418,10	1.224.316,25	1.316.765,56	4.940.858,97
Проц. прев. к пред. году	—	171	21,62	15,85	10,89	324
Проц. погашен. к прогр. 1925-26 г.	—	—	21,62	40,90	56,25	56

Фильцы вырабатываются по заказам и количество их показано во всех операционных годах в равном размере.

Состояние предприятия уже в 1925-26 г. дало бы возможность загрузить его на все 100 проц. производственной возможности (на круглый год), однако состояние сырьевого рынка препятствует этому и в основу постепенного увеличения загрузки вложена надежда на улучшение сырьевой кон'юнктуры—с каждым годом.

Страховая сумма предусматривает страхование имущества и капитала в обороте, при существующих в настоящее время страховых премиях.



Ватное отделение.

Налоги и сборы составляют 1½ проц. стоимости производимой продукции.

Торговые расходы состоят из 1½% общей стоимости предположенной к выработке продукции—для могущих оказаться протестов и не оплаченных векселей, скидок при продаже товаров и проч.

Прибыль Комбината составляет 18 проц. от валовой прибыли вырабатываемой продукции и таковая в течение пятилетнего периода выражается в сумме 892.455 р. 44 к.

Сбыт товаров Комбината производится главным образом в пределах Северного Кавказа и только часть этой продукции выходит за пределы Края. Продажа товаров производится в осенние месяцы, преимущественно за наличный расчет, в остальное же время с допущением краткосрочного кредита.

В довоенное время выработка на одного рабочего равнялась в месяц при десятичасовом рабочем дне—66 пудам, тогда как сейчас, при восьмичасовом рабочем дне производительность равняется 75 пудам. Количество выработки в год увеличилось с 40 тысяч пуд. при 20 чесальных машинах (в довоенное время) до 45 тысяч пудов. зарплата увеличилась с 35 руб. в месяц в довоенное время (при 10 часовом рабочем дне) до 50 руб. 37 коп. (При 8-мичасовом рабочем дне в среднем). Выработка ватной фабрики увеличилась с 7900 пудов ваты в 23-24 году (при 10 чесальных машинах) до 29.934 пудов ваты в 1924-25 году (при 14 чесальных машинах).

Предположено увеличить оборудование ватной фабрики до 25 чесальных машин. Колоссальный спрос обеспечивает сбыт продукции на все 100 проц.

Снабжение фабрики сырьем ведется собственным аппаратом, через Главный Хлопковый Комитет акционерное о-во—„Тряпьелоскут", Ленинградтекстиль и другие государственные текстильные фабрики. В данный момент фабрика обеспечена сырьем на 4 месяца. Реализация товаров производиться через низовую кооперацию и другие организации.

Качество продукции удовлетворительное и жалоб до сего времени не поступало.

АРМАВИРСКИЙ ПИЩЕТРЕСТ.

Армавирский Окружной Трест пищевкусовой промышленности организован 26-го июня 1925 года. В состав его вошли: три мельницы, четыре маслозавода, макаронная фабрика, табачная фабрика и еще несколько мелких предприятий, не имеющих промышленного значения.

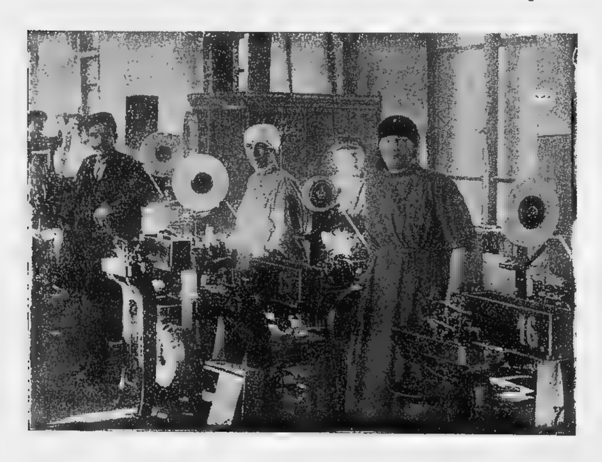
Почти все предприятия Треста побывали в руках арендаторов и находились в плохом техническом состоянии. Госмельница № 26—собранная бывшим хозяином из обгоревших при пожаре машин, имела три станка и производительность 1200 пудов в сутки на крестьянский помол; заново пе-

рестроенная и переоборудованная Трестом, она, при пяти станках, имеет производительность 2400 пудов в сутки на сортовой помол и уже успела зарекомендовать себя на рынке отличным качеством продукции. Госмельница № 516—крупное товарное предприятие—в годы разрухи была доведена до состояния крестьянской мельницы, имеющей производительность всего 1200 пудов в сутки;



Директор Армпищетреста т. Кадыш.

Трестом куплен новый мотор, который находится уже в пути и мельница будет иметь при работе на всех станках производительность 3500 пудов в сутки, т. е. будет доведена по выработке до нормы довоенного времени. Маслозаводы Треста

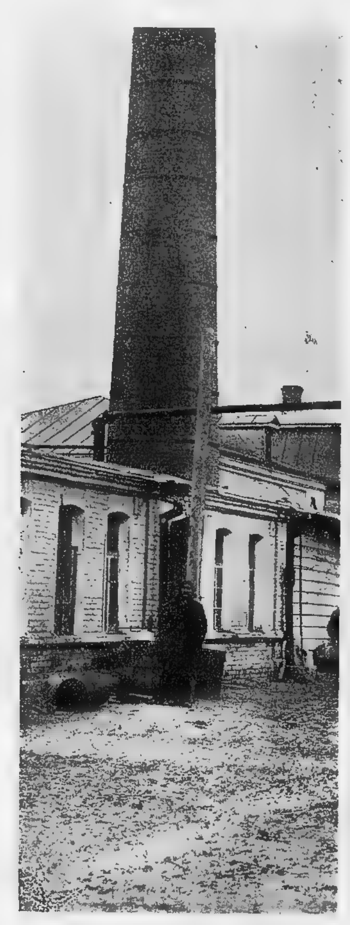


Гильзовые машины табачной фабрики Армпищетреста.

при передаче находились в полуразрушенном виде и с трудом могли перерабатывать около 4500 пудов в сутки; Трестом было произведено переоборудование заводов, добавлены новые прессы, вальцовые станки и улучшены силовые установки; в настоящее время производительность маслозаводов поднята до 7300 пудов в сутки. Макаронная фабрика представляла из себя полукустарное предприятие; Трест произвел достройку и полное переоборудование как производственной части ф-ки, так и силовой установки; поставлен новый котел, новая паровая машина и производительность фабрики поднята до 2400 пудов в месяц.

Таким образом первую свою задачу—восстановление предприятий, увеличение мощности, доведение их до размера и значения предприятий товарного типа—Трест осуществил полностью.

Закончив организационную работу и восстановление своих производственных единиц, Трест приступил к их эксплоатации. По производственному плану на 1925/26 операционный год, предприятия Треста должны переработать: мукомольные 1.185.000 пудов пшеницы; маслозаводы—1.341.000 пудов маслосемян; макаронная фабрика должна изготовить 51.000 пудов макарон и вермишели; табачная фабрика должна выпустить 147.840.000 штук папирос. Общая стоимость всей продукции—3.277.035 рублей.



Маслозавод № 26 Армпищетреста.

В виду того, что Тресту пришлось произвести крупные ремонтные работы почти на всех своих

предприятиях и затратить на это большие средства, производственно-коммерческая деятельность предприятий и управления, не могла в этом году раз-



Часть вальцового отделения Госмельницы № 316 Армпищетреста.

вернуться достаточно широко; тем не менее результаты операционной работы ожидаются в виде чистой прибыли в размере 334.857 рублей 16 копеек.

В текущем операционном году, который имеет для Треста значение подготовительного периода, управление Треста осуществило одно из самых важных заданий современности—стремление к поднятию промышленности: в строй мощных, работоспособных единиц, поставлен целый ряд предприятий, которые находились на краю развала и гибели.

В значительной мере сковывают торговую деятельность Треста ограниченные размеры оборотного капитала; по какой-то еще нераз'ясненной причине, при районировании, все промышленные средства бывшей Кубано-Черноморской области остались в Краснодаре и промышленность вновь образованных округов осталась без всяких средств.

Несмотря на указанные затруднения налицо все данные для предположения, что производственная программа будет выполнена.

Управление имеет всего 24 сотрудника: на производствах работает 353 рабочих и 94 служащих; всего Трест обслуживается 471 сотрудником.

В среднем на одного производственного рабочего ожидается переработки: по мукомольной промышленности—18.500 пудов, по маслобойной промышленности—10.500 пудов, по табачной промышленности—1.146.000 штук папирос.

Армпищетрест.

БЕКОННАЯ ФАБРИКА.

Армавирская Беконная фабрика Госторга, выстроенная по инициативе последнего, расчитана на убой 600 голов в неделю и приготавление 2 тысяч пудов бекона. При этом, предусмотрена возмож-



Зав. Армконторой Госторга т. Дядюшин.

ность увеличения загрузки фабрики и увеличения забоя свиней до 1200 голов в неделю для приготовления до 4 тысяч пудов бекона. Главное здание фабрики состоит из убойной камеры, бойни, остывочной, разделочной. холодильника с двумя морозилками и посолочной. Подсобными производствами являются кишечная и салотопня. В случае расширения фабрики предусмотрено устройство утилизационного завода, колбасной и паштетной. Все здание скотобойни имеет электрическое освещение, водоснабжение и паровое отопление. Все сточные воды беконной фабрики канализированы и после биологической очистки их направляются в поглощающий колодезь.

Рассмотрим отдельные помещения, их размеры и оборудование.

1. Убойная камера. Размерами 6.53х3.41 кв. мтр. служит для приема свиней на бойню и убоя (закола) их. Здесь имеется стенная ручная лебедка, рельс обескравливания длиной около 4 мтр. За рельсом обескравливания расположена шпарильная ванна с вытяжным колпаком; а за нею, уже в помещении бойни, установлен стол для соскребывания щетины ручным способом.

2. Бойня. Размерами 5.46х20,63 кв. мтр. оборудована подвесными путями. Свиная туша по выходе из шпарильного чана, попадает на стол, где рабочие тщательно освобождают ее от щетины с помощью ручных скребков. Далее туша с помощью лебедки поднимается на потолочный рельс и направляется к раздвижной опалочной печи, где происходит опалка туши—печь работает на нефти.

Из печи туша поступает под душ, где рабочие тщательно очищают ее и смывают опаленную кожу, соскребывая ее специальными ножами. После очистки туша поступает в разделку, где последовательно ее освобождают от внутренностей, надрезывают хребет и в таком виде она попадает в остывочную где выстаивается в течение 12—16 часов.

3. Остывочная. Размерами 6.87x14.72 кв. мтр. имеет подвестные пути протяжением 120 пог. мтр. Кроме естественной вентиляции, в остывочной проэктируется устройство вентиляции искусственной. В остывочной производится предварительная разделка свиных туш: вырезка хребта, отделение головы и т. п.



Армавирский Госторг.

4. Разделочная. Размерами 4.63x13 кв. метр. служит для разделки бекона и примыкает к холодильнику. Из остывочной туши, попадают сначала в холодильник, а затем из последнего идут в разделочную.

5. Холодильник. Размерами 13.57x7.60 кв. мтр. расчитан на помещение 200 свиных туш при температуре от 0 до—4о 0. Камера снабжена подвесными путями. Охлаждение воздушное, как основное от мокрого воздухоохладителя, но на случай остановки последнего в камере подвешены к потолку расслоенные трубы.

6. Посолочная. Размерами 13.57x7.06 кв. мтр. расчитана на посолку одновременно около 4500 пудов бекона. К посолочной примыкает помещение для приготовления и хранения рассола размерами 6.72x4.46 кв. м. Последнее расположено в подвале и имеет два чана с приспособлениями для приготовления и перекачивания рассола.

7. Морозилка. Размерами 8.02x4.69 кв. мтр. имеет своей целью использовать тот материал, который не будет пригоден для приготовления бекона. В первые годы эксплоатации беконной фабрики население еще не будет в достаточной степени осведомлено о кондициях беконных свиней и безусловно на ряду с беконными будут попадаться свиньи, пригодные для приготовления поркерса или мороженной свинины для внутреннего рынка.

8. Камера-хранения, примыкающая к морозилке, площадью 10.20.x4.69 кв. мтр., вмещает около 1000 пудов мороженной свинины.

9. Упаковочная и сортировочная расположены у посолочной.

10. К бойне примыкают—помещение для *кишечной* 6.53x6.36 кв. мтр. и *салотопня* размерами 6.53x6.53 кв. мтр.

Кроме того имеется комната 6.53x3.12 кв. мтр. для ветврача и микроскописта.

Машинный зал размерами 6.40x16.30 кв. мтр. оборудован 2 нефтедвигателями общей мощностью в 60 л. с. и 2 аммиачными компрессорами производительностью 62.000 норм. кал. час. Кроме того в машинном зале расположены воздухоохладитель и рефрижератор со всеми необходимыми аппаратами. Утилизация крови расположена в подвальном помещении под убойной камерой.

Фабрика располагает следующ. оборудованием:

1. Машинным отделением. Один двигатель вертикальный системы Дизель в 45 лош. сил, Сормовских заводов, один двигатель горизонтальный „Аванс“ в 17 лош. сил, заводов Московского Машинотреста. Двигатели приводятся в действие аммиачными компрессорами в 40.000 норм. калорий и в 17.000 норм. калорий, а также 2 динамо-машины постоянного тока в 220 в. напряжения, работающие на 1 электромотор 12 лош. сил для приведения в действие трансмиссии аппаратного отделения и на освещение. Помимо указанных машин установлены: рефрижератор, воздухоохладитель, конденсатор, регулирующая станция, насосы для воды и рассола.

2. Морозилки. Оборудованы аммиачными и рассольными трубопроводами для понижения температуры камер и замораживания товара, а также подвесными путями для передвижения груза. Температура камер 12—14° С.

3. Холодильник и посолочная, а также помещение для приготовления рассола оборудованы воздухоприводными каналами для охлаждения и трубными рассольными системами; холодильники кроме того оборудованы подвесными путями, а посолочная чанами для посолки беконных половинок. Температура холодильника—40° С.

Морозилки, холодильник, посолочная и помещение для приготовления рассола изолированы пробковыми пластинами, толщиной от 120—до 160 м-м.

4. *Остывочная* оборудована подвесными путями.

5. *Бойня и убойная* оборудованы подвесными путями для передвижения туш, а также аппаратами для убоя и разделки свиных туш, корытом для стока крови, шпарильным чаном, скребстолом, разделочным столом, опальной печью, душами.

6. *Котельная* обслуживает калориферы и шпарильный чан. а также машинное отделение и разделочную.

7. *Отопление фабрики и вентиляция* производятся при помощи парового калорифера, установленного в подвальном помещении, при помощи побудительной тяги вентилятора.

8. *Снабжение фабрики водой* в количестве до 5.000 ведер ежедневно производится путем присоединения к городской магистрали.

9. По всем помещениям фабрики, а также во дворе установлены пожарные краны, а также имеются огнетушители.

10. Все производственные помещения обслуживаются общей системой канализации, которая подведена к биологическому отстойнику, а впоследствии биологической станции.

11. Как фабричный корпус, так и все надворные постройки освещаются электричеством, получаемым от своей станции.

АРМАВИРСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ ТИПОГРАФИЯ.

Основание мощной Армавирской государственной типографии положено было в апреле месяце 1920 года путем концентрации оборудования шести частных типографий, а также типографии управления Лабинского отдела. В результате получилось предприятие, оборудованное двенадцатью плоскими машинами, четырьмя американками, двумя наборными машинами, двумя линовальными, 34 переплетными и другими воспомогательными станками.



Управляющий типографией т. Демченко.

Типография после своей организации, оказалась без сырья, так как бывшие владельцы типографий ликвидировали всю бумагу, в силу чего (достать сырье было тогда очень трудно) приходилось прибегать к годной бумаге архивов учреждений.

Конец тяжелому положению был положен новой экономической политикой и переводом госпромышленности на хозрасчет. С этого момента начинается медленное, но правильное развитие типографии. Несмотря на тяжелое финансовое положение *первый хозрасчетный* 1921—1922 год *был закончен с прибылью.*

В средине 1922 г., типография была включена в организованный К. Ч. С. Н. Х. Кубано-Черноморский Полиграфический Трест. К этому времени работа типографии была уже налажена и производство обеспечено сырьем.

Пребывание типографии в составе Треста нисколько не помогло ее финансовому положению; напротив, отчисления на содержание правления и поступающее с наценкой сырье создавали излишние накладные расходы, которые ничем не были и не могли быть компенсированы, так как управление Треста средств дать не могло; наоборот, нуждаясь само в деньгах, правление забирало у Армавирской типографии все свободные средства, предназначавшиеся для закупки сырья. Однако и *второй хозрасчетный 1922—23 год был закончен так же, как и первый со значительной прибылью.*

С этого времени штат типографий с 52 человек начинает увеличиваться—за счет производственных рабочих. Второй год пребывания типографии в составе Кубчерполиграфтреста ознаменовался, после полугодового ходотайства перед правлением треста, открытием в августе 1923 г. при типографии писчебумажного магазина. как подсобного органа—для реализации собственной продукции: конторских и канцелярских книг, бланков для исполкомов, тетрадей и прочих бумажных изделей, а также для торговли канцелярскими принадлежностями.

Учтенный опыт и знание Армавирского рынка



Печатное отделение.

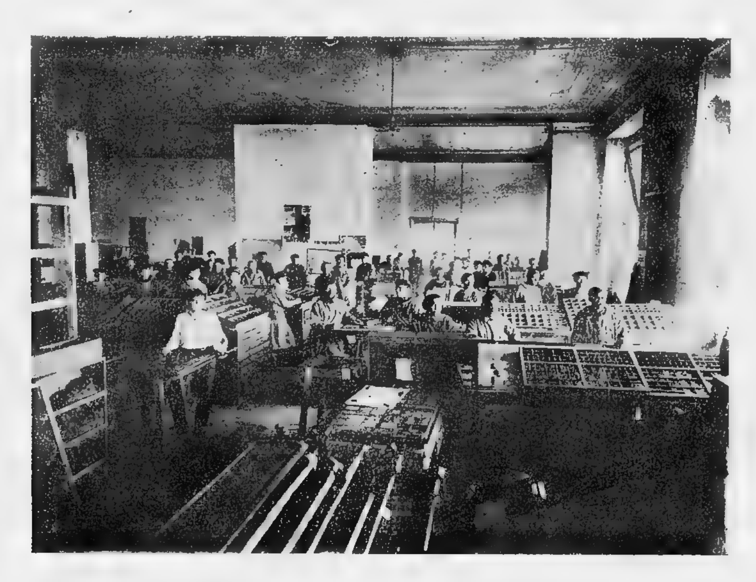
не замедлили сказаться на работе магазина, сделавшегося из маленькой лавочки при конторе типографии—большим, выделенным в особое помещение, оптово-розничным магазином. Открытие писчебумажного магазина загрузило производство на 20 проц. выработкой собственной продукции.

16-го марта 1924 года типография, вследствие ликвидации Кубчерполиграфтреста, перешла в ведении Армавирского Исполнительного Комитета, впоследствии Окружного, со всем активом и пассивом. В этот момент финансовая сторона предприятия представляла следующую картину: актив—касса и ценности—291 р. 39 к., материалы на складе и товары в магазине—14.645 р. 53 к., долги за разными учреждениями—8.622 р. 24 к., а всего—23.559 р. 16 к.; пассив—долги банкам и кредиторам—5.623 р. 40 к., чистый оборотный капитал—17.935 р. 76 к.

Получение от Армисполкома полной доверенности на управление типографией развязало руки

В этом же году заводоуправление, стремясь обеспечить производство сырьем, впервые выступает с плановой закупкой сырья крупными ежемесячными вагонными партиями, обеспечивающей типографию постоянным снабжением бумагой и картоном, что дало возможность, в частности, увеличить выпуск собственных готовых изделий, спрос на которые стал очень большим. В этом же году приобретено разного наборного материала на 6.000 рублей. Для увеличения выработки тетрадей была использована линевальная машина старой конструкции, переделанная собственными силами на двухбарабанную, что увеличило производство линованной бумаги на 80 стоп за восьми-часовой рабочий день. Своими же средствами также была исправлена и пущена в ход старая плоская печатная машина.

Для быстрого выполнения возрастающей с каждым днем работы и с целью улучшения постановки дела выписаны две новых машины,—резальная



Наборная.

заводоуправлению и оно с удвоенной энергией приступило к дальнейшему укреплению и развитию предприятия.

Освободившись от излишних накладных расходов предприятие в конце марта 1924 года делает первое снижение цен на 25 проц. Снижение цен, общий хозяйственный под'ем увеличивают и расширяют контингент заказчиков, что поднимает загрузку производства к концу 1923-24 года до 70 проц.

В период шестимесячной самостоятельной работы штат рабочих и служащих с 62 человек—на 16-е марта, возрос к 1 октября до 105 человек.

Этот период закончился прибылью в 20.140 руб. 22 коп. В следующем 1924-25 операционном году было произведено переоборудование и обновление части машин.

с автоматическим прессом и линевальная трехкрасочная, двухбарабанная, с автоматическим подавателем бумаги. Загрузка предприятия к концу 1925 года достигла 90 проц.

В том же операционном году заводоуправление, поставив себе задачу снабдить Армавирский округ тетрадями, изготовило 1.000.000 штук на своей бумаге и 500.000 на бумаге заказчика. Выступая на рынке со своими изделиями—конторскими и канцелярскими, книгами и тетрадями, заводоуправление предупредило возможность взвинчивания цен.

Изделия типографии нашли сбыт не только в Армавирском округе, но и за его пределами, как например: Майкопском, Черноморском, Сочинском округах, в Абхазской республике, Карачаево-Черкессии и т. д.; все это говорит о том, что выраба-

тываемые изделия—как по качеству, так и по цене вполне приемлемы для рынка.

Последний 1924-25 операционый год закончился с прибылью в 40.000 руб. Производственная программа выполнена на 120 проц. Загрузка предприятия выработкой собственной продукции достигла 40 проц. В 1925 году удалось цены снизить еще на 10 проц., что составит за полтора года всего 35 проц.; цены на некоторую продукцию доведены до довоенной стоимости. В течение последнего года качество продукции приблизилось на 80 проц. к довоенному, что побуждает к дальнейшей работе в этом направлении; для успешного выполнения поставленной цели необходимо лучшее сырье и вспомогательные материалы.

Штат рабочих с 105 человек на 1-е октября 1924 г. увеличился за год до 164 человек,—на 98 проц. за счет производственных рабочих.

Заработная плата с 13 золотых рублей на первый разряд в марте 1924 года, поднялась на 1-е октября 1925 года до 19 рублей т. е. почти на 50 проц. Вводится сдельщина.

В дальнейшей работе, в ближайшие 3—5 лет, заводоуправлением намечено: обновление большей части изношенного оборудования; увеличение мощности предприятия путем приобретения новых усовершенствованных машин; загрузка предприятия на 100 проц. и т. д. Намечено, также, развитие торговой деятельности магазина до полного удовлетворения потребностей местного рынка, при доведении стоимости и качества изделий до довоенного времени.

В 1927 году намечается постройка собственного здания, вполне отвечающего требованиям, пред'являемым к предприятиям полиграфической промышленности как с технической, так и санитарной сторон; затраты на постройку собственного здания, принимая во внимание дороговизну аренды помещения, будут покрыты в очень короткий срок.

Все намечаемые мероприятия можно было бы провести в жизнь в сравнительно более короткое время, но слабость финансовых средств и скудные кредиты, открываемые банками, задерживают темп развития типографии. Управление типографии расчитывает, что из'ятие от финансово-слабых, но жизнеспособных предприятий, прибылей, в течение ближайших лет (период восстановления государственной промышленности) не будет применяться так жестко, как в 1925 году, и что часть прибылей, кроме амортизационного фонда и резервного капитала, на 60 проц. не участвующего в обороте, будет присоединена к оборотному капиталу. Это, разрешая задачу усиления последняго, даст большую возможность скорее поставить на ноги государственное предприятие, занимающее значительное место в ряду производств местной госпромышленности Армавирского округа.

Демченко.

ТОРГОВЛЯ.

СЕВКАВТОРГ.

(Итоги 1924—1925 г. и перспективы).

Истекший 1924-25 оп. год прошел для Севкавторга под знаком углубления его позиций в области налаживания тесной деловой связи с Краевой промышленностью. Из всех крупных местных торговых организаций Севкавторг является наиболее ярко и чисто выраженным типом торговой организации, связавшей тесно свою судьбу с промышленностью своего района. Работа в этой области еще далеко не закончена и конечное стремление Севкавторга—превратиться в синдикат местной промышленности, должно неизбежно встретить ряд препятствий, поскольку краевая промышленность, в лице ее крупных трестов, продолжает проявлять тенденцию вхождения в Центральные синдикаты одноименной промышленности.

Тем не менее участие Северо-Кавказской промышленности в оборотах Севкавторга становится все более и более значительным, что видно из следующих цифр:

	Реализовано в 1924-25 опер. году	Предполагается реализовать в 1925-26 опер. году
	70.068 т. р.	93.445 т. р.
В том числе товаров краевого происхождения	26.688 т. р.	35.842 т. р.
Процентное отношение товаров краевого происхождения к общей массе реализуемых товаров	38%	38%

Таким образом, при сохранении в общем одного и того же уровня процентного отношения, предполагается значительное увеличение оборотов Севкавторга с товарами краевого происхождения в абсолютных цифрах.

Обслуживание местной промышленности в области сбыта ее продукции коснулось нижеследующих краевых предприятий: Кубгоссахзавода, ДГТФ, Севкавжирмасла, Новоросцемента. Что же касается металлообрабатывающей и кожевенной промышленностей, то они обслуживались синдикатами, членами которых являются тресты этих отраслей промышленности. В области обслуживания Северо-Кавказской промышленности по линии снабжения ее сырьем, полуфабрикатами и инструментарием, участие Севкавторга в истекшем операционном году составило 7,3 проц. всего продажного оборота. По предположениям Севкавторга эта область работы должна в будущем занимать все более и более значительное место в его торговых операциях.



Предправления Е. М. Шпиндлер.

Роль Севкавторга в местном товарообороте характеризуется тем, что по некоторым товарам своей номенклатуры Севкавторг является монопольным оптовым государственным проводником их в крае. По другим же товарам он, если и не является монополистом, то во всяком случае—крупным держателем их. Удельный вес Севкавторга в местном товарообороте составляет:

Без хлебных заготовок—12 проц.
С хлебом . . . .— 5 „

Участие кооперации в торговых оборотах Севкавторга характеризуется следующими цифрами:

	Реализовано в 1924-25 операц. году через кооперацию	Предполагается реализовать в 1925-26 опер. году через кооперацию
	33.627 т. р.	43.752 т. р.
В процентном отношении к общей продаже	47,9%	46,8%

Участие же частных фирм и лиц выражается за те же периоды следующими цифрами:

Продажа частным фирмам и лицам в 1924—25 . . . . 10,3%

Предполагается в 1925-26 . . . . . . 8,4%



Зампредправления т. Пронзенный.

Необходимо иметь в виду, что в рубрику—частные фирмы и лица—входят и кустари, участие которых составляло весьма значительную долю частных покупателей Севкавторга.

Севкавторг, как крупнейший оптовик края, связан, главным образом, с центральной краевой кооперацией, которую он снабжает товарами по генеральным договорам, заключаемым обыкновенно на год. Условия расчета для обслуживаемой укрупненной кооперации таковы, что они вполне дают ей возможность кредитовать в свою очередь свою низовую сеть с таким расчетом, чтобы покрытие могло своевременно вернуться в кассы краевой кооперации для оправдания ее платежей Севкавторгу. Частные же фирмы, как правило, кредитом не пользуются.

Роль Севкавторга на внекраевых рынках находит свое выражение в следующих цифрах.

За истекший операционный год на внекраевых рынках реализовано всего товаров на сумму около 25 милл. руб., при чем эта сумма распределяется по отдельным районам следующим образом:

Украина	36,5%
Центр	18,9%
Северо-Запад	18,8%
Белоруссия	10,9%
Закавказье	14,9%

Товары, реализованные Севкавторгом на внекраевых рынках, краевого происхождения: цемент, масло, саломас, табизделия ДГТФ.

Почти всю товарную массу для реализации Севкавторг получает, как в порядке комиссионных поручений, так и за твердый счет, от органов государственной промышленности. Как указано выше, значительную часть продажного оборота составляют товары краевого происхождения, для которых Севкавторг является как-бы синдикатом местной промышленности. Не менее значительную часть товаров Севкавторг получает от госорганов извне. Для некоторых крупных синдикатских об'единений Севкавторг является главным краевым контрагентом и комиссионером, и в этой части своей деятельности Севкавторг идет по пути осуществления постановления С'езда торгов от 1 апреля 1925 г. о необходимости передавать местным торгам представительства Центральных производственных об'единений, если местные торги в достаточной степени окрепли и могут гарантировать продавцу и коммитенту размещение его продукции и бесперебойные платежи по обязательствам.

С большинством коммитентов и продавцов (своих поставщиков) Севкавторг работает таким образом, что принимает на себя всю ответственность за своевременное покрытие его покупателями своих обязательств (делькредере), что в значительной степени побуждает крупные торгово-промышленные об'единения к заключению с Севкавторгом генеральных договоров. Эти условия являются большой жертвой со стороны государственного торгового капитала, но Севкавторг считает, что в эпоху закрепления за торгами их позиций в области обслуживания промышленности и превращения местных торгов в синдикаты местной промышленности, эти жертвы являются неизбежными, так как связь с покупателями промышленность держит через торговлю.



Член Правления т. Батый-Филиппович.

В настоящее время Севкавторг работает в условиях, дающих ему возможность размещать свои товары среди кредитоспособной и платежеспособ-

ной клиентуры, что является результатом изучения Севкавторгом рынков. Процент протестованных векселей, безнадежных и сомнительных долгов становится все менее и менее значительным в балансе Севкавторга. Это обстоятельство дало Севкавторгу возможность закрепить свои позиции также и в кредитных учреждениях. Надо иметь в виду, что продажный оборот Севкавторга в 1925—26 опер. г. предполагается как указано выше в 93 милл. руб, Столь значительный продажный оборот должен сопровождаться, вполне естественно, крупными кассовыми и кредитными операциями. Свободный остаток наличных средств и текущих счетов в среднем является вполне достаточным для бесперебойных платежей по обязательствам Севкавторга и с этой стороны финансовое положение его является прочным. Операции же Севкавторга за твердый счет совершаются в строгом соответствии с размерами его оборотных средств и затруднений вызвать не должны. Но рост оборотов Севкавторга, все более крепнущая и увеличивающаяся связь с рынками, внедрение номенклатуры Севкавторга в толщу потребителя, властно диктует необходимость расширения его операций за твердый счет и на этом пути мы неизбежно должны встретиться с необходимостью увеличения оборотных средств Севкавторга.

В отношении накладных расходов достигнуты заметные результаты:—в течение 1924/25 оп. года они составили, без транспортных расходов,—3,2% к продажному обороту.

Каковы перспективы?

1. Достигнутые результаты в истекшем операционном году в области обслуживания Северо-Кавказской промышленности и размещения продукции цантральных производственных об'единений должны быть закреплены и углублены, и в конечном итоге должны найти свое выражение в том, что Севкавторг должен явиться законченным синдикатом Северо-Кавказской промышленности. Все предпосылки для осуществления этой задачи имеются в Край СНХ своим авторитетом и влиянием должен поддержать крупнейшую торговую организацию Края.

2. Обслуживание Севкавторгом центральных производственных об'единений в области размещения в Северо-Кавказском Крае их продукции будет несомнено развиваться в соответствии с увеличением производственных программ этих об'единений. Поскольку в истекшем операционном году никаких недоразумений и перебоев, как в отношении покрытия обязательств, так и в отношении выполнения директив и указаний коммитентов не было,—нет необходимости изменять метод работы по реализации продукции центральных производственных об'единений и Севкавторг при содействии Край СНХ может осуществить пожелание С'езда местных торгов от 1 апреля 1925 г., о которых упомянуто выше.

3. Работа Севкавторга в области снабжения промышленности в 1925/26 оп. г. должна быть углублена и Севкавторг должен быть включен в число основных заготовителей сырья на территории Северо-Кавказского Края.

4. Торговый капитал Северо-Кавказского Края хотя по своим размерам и является незначительным, но тем не менее торговый эффект его операций был бы значительнее, если бы капитал не был разрознен. В самом деле, небольшие торговые предприятия вынуждены покупать товары из вторых рук, а отсюда, неизбежно, увеличивают накидки и накладные расходы. Об'единение торгового капитала края до сих пор не осуществилось, несмотря на попытки, которые были сделаны в этом направлении. Это обстоятельство должно приписать недостаточной настойчивости со стороны регулирующих органов края. Необходимо на эту сторону дела обратить сугубое внимание и осуществить об'единение всего торгового капитала края.

Таковы перспективы и задачи, к осуществлению и разрешению которых стремится Севкавторг.

Е. Шпиндлер.

ДОНХОЗКОММУНТОРГ.

Борьба с жилищным кризисом и коммунальной разрухой последних прошлых лет ударное задание—в первую очередь Коммунальных отделов, затем, жилищной кооперации, а на ряду с ними и общественно-коммунальных предприятий.

Уже с конца 1922 г. снабженческий способ удовлетворения товарных нужд коммунальных отделов перестал отвечать пред'являемым жизнью требованиям. Понадобился более подвижной и гибкий аппарат, который и был создан в виде торгового отдела коммунального управления—на хозяйственном расчете, с самостоятельными правами юридического лица. Первоначально, отделы Коммунального Хозяйства, войдя в контакт с Торговым Отделом Главного Управления Коммунального Хозяйства («Главкоммунторг») образовали на местах отделения. После реорганизации «Главкоммуноторга» в Акц. О-ва «ВЗОК», Донской Коммунальный Отдел создал вместо Юго-Восточного отделения Главкоммунторга свой самостоятельный торговый аппарат с теми-же функциями, предоставив ему известные оборотные средства и наделив уставом и правами самостоятельного хозяйствования. Выделенные Торговому Отделу (*«Донхозкоммунторг»*) крайне незначительные средства—всего 52 т. р. (в счет уставного капитала в 60 т. р.)—и то разновременно и товарными ценностями, не вполне ликвидного характера, были, однако, использованы очень интенсивно. Оказанное контрагентами доверие и открытый банками кредит, помогли созданию на государственном торговом рынке новой достаточно мощ-

ной единицы, каковой в настоящее время является Донхозкоммунторг.

Небезынтересными являются, поэтому, некоторые цифры, характеризующие общую работу пред-



Предправления т. Бартеньев.

приятия. Начав свою деятельность 1 июля 1923 г., Донхозкоммунторг закончил свой первый операционный год—к 1 октября 1924 г. и второй—к 1 октября 1925 г. со следующими результатами:

	С 1-VII 23 г. по 1-X 24 г.	С 1-X 24 г. по 1-X 25 г.	Предположения на 25-26 г.
Куплено товаров и получено на комиссию	810 т. р.	2650 т. р.	5365 т. р.
Продано товаров . . .	690 »	2450 »	4950 »
Получено чистой прибыли	60 »	140 »	346 »
Произведено расходов	39 »	72 »	125 »
Штат сотрудников .	32 чел.	78 чел.	107 чел.
Количество торговых единиц в предпритии	3 »	9 »	10 »

Деятельность Донхозкоммунторга была первоначально направлена, главным, образом на обслуживание нужд Дон. Ком. Отд. и его предприятий. Так, в первом операционном году работа с ДКО составляла 71,2 проц. оборота; на долю других контрагентов пришлось 28,8 проц., причем из них 3,7 проц. падает на работу с кооперацией и 9 проц. с частным лицами. Во второй год (24-25) соотношения меняются: на долю ДКО приходится только 32,6 проц., тогда как работа с кооперацией повышается до 12 проц., оставаясь почти неизменной с частными лицами (8,3 проц.); работа с госучреждениями и предприятиями повышается до 47,1 проц. Об'ясняется это переходом Донхозкоммунальных предприятий на хозрасчет и тенденцией, в связи с этим, к самостоятельным закупкам товаров на рынке. Увеличение работы с кооперацией об'ясняется развитием жилищной кооперации, укреплением ее мощности и ростом производимых ею ремонтных и строительных работ.

Ассортимент и номенклатура товаров, коими работает Донхозкоммунторг, весьма разносторонние и по основным категориям могут быть подразделена на следующие группы: металлы и металлоизделия, железо-скобяные товары, силикатно-строительные, химико-москательные, противопожарные, электро-технические, топливные, предметы домашнего благоустройства.

Накладные расходы составляли в первый год существования 4,9 проц. к продажному обороту, в 24—25 г. 2,9 проц.. В предстоящем году предполагается сниженне их до 2,5 проц..

Безусловная успещность предприятия и действительная жизненность поставленных и выполняемых им заданий, выдвигают на очередь вопрос о безусловной целесообразности реорганизации аппарата в смысле образования акционерного общества, куда должны войти все коммунальные отделы края, их предприятия и Об'единенные органы жилищной кооперации. Момент этот стано-



Член Правления т. Егоров.

вится актуальным и неотложным, посколько в процессе произведенных Донхозкоммунторгом работ, выявился острый недостаток собственных оборотных средств.

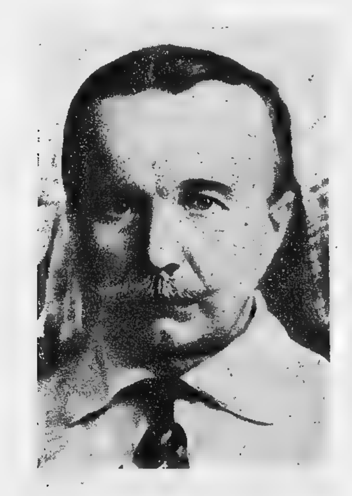
ДОНПРОССНАБ.

Торговый Отдел Донского Окружного Отдела Народного образования—Донпросснаб организован для осуществления и проведения в жизнь заданий ДОНО по снабжению школ и других учреждений школьно-просветительным имуществом.

Донпросснаб начал свою деятельность с 1-го

января 1923 года с капиталом в 81.359 руб. 04 к. (ликвидная часть коего составляет всего 33 проц.), т. е. самыми мизерными средствами, был поставлен в необходимость в первые же месяцы приступить к выполнению своих идеологических задач.

Одной из первых задач, стоящих перед Донпросснабом было—продвижение книги в массу крестьянского населения, а потому в первые же месяцы было открыто шесть отделений в окружных центрах—Донском, Сальском, Морозовском, 1-ом Донском, Донецком и в г. Нахичевани на Дону. Все силы и средства были вложены в них.



Управляющий Донпросснабом т. Бредис.

В результате работы Донпросснаба оказалось: оборот за первое полугодие 1923 г.

а) по Центральному магазину.	Р. 56.623,71
б) „ Отделениям.	Р. 16.450,94
Итого. . . .	Р. 73.074,65 к.

оборот за второе полугодие 1923 г.

а) по Центральному магазину.	Р. 116.658,04
б) „ Отделениям.	Р. 66.908,88
Итого. . . .	Р. 183.566,92 к.

Ликвидные товары за первую половину 1923 года обернулись 3 раза, а за вторую—6,5 раза. Оборот по сравнению с первым полугодием возрос на 150 проц.

Вся дальнейшая работа Донпросснаба проходила под знаком укрепления и усиления существующих отделений, и в стремлении к организации новых.

Несмотря на низкую покупательскую способность населения с одной стороны, а также и характер самих товаров—музыкальных, книжных, фотографических и писчебумажных, не являющихся предметами первой необходимости и широкого потребления, все же умелым подбором, правильной постановкой и вхождением зав. Отделениями в местные культурно-просветительные организации удалось укрепить экономическое положение существующих Отделений.

С каждым месяцем обороты усиливались и с цифры оборота в 1923 г. Р. 256.241,57 к. возросли в 1925 году до Р. 790.259,67 к.

Из приведенных цифр видно, что оборот 1925 года против оборота 1923 операционного года повысился в 3 раза. Накладные расходы по Центральному магазину и Отделениям за 1923 год составляли 34,3 проц (организационный период), за 1925 год снизились до 20 проц. Таким образом, из приведенных цифр видно неуклонное увеличение оборотов предприятия и уменьшение накладных расходов.

В первой половине 1923 года, в дополнение к своей торговой деятельности, Донпросснаб развил по заданию ДОНО ряд производственных предприятий, как например: Строительную Контору, Фото-переплетную, музыкальную мастерскую и пр.

При упомянутых производственных предприятиях обучалось до 70 человек детей из детдомов и коммун.

Фото-переплетная мастерская, будучи организована в апреле месяце 1923 года для производства фото-бланков в количестве 25,000 шт. в месяц, в данное время вырабатывает до 200,000 шт. в месяц.

Музыкальная мастерская со дня своего функционирования отремонтировала до 400 шт. крупных клавишных инструментов и в настоящее время приступила к выработке дешевых народных музыкальных инструментов (балалаек, домр, мандолин и проч.).

Дальнейшее развитие торговых операций и производственных ячеек, расширение сети Отделений пойдет еще более усиленным темпом благодаря кредиту, предоставляемому Донпросснабу в текущем году Ростовским на Дону Городским банком.

В силу упомянутого Донпросснабу предоставляется возможность углубить свою работу, расширить сеть своих Отделений, открыв таковые, кроме имеющихся, в г. Миллерове, ст. Торговой, ст. Мечетинской, Кущевской, Константиновской н-Д., Азове, Семикаракорах, Багаевской, сл. Самарской, Нахичевани на Дону, г. Ейске, Новочеркасске и ст. Староминской.

Согласно финансового плана Донпросснаба на 1925—26 операц. год, утвержденному Дик'ом, намечено увеличение оборотов предприятия на 40 проц. и дальнейшее уменьшение накладных расходов.

Бредис.

ДОНМЕДТОРГ.

Донмедторг является хозрасчетным предприятием Донского Исполнительного Комитета по Донскому Окружному Отделу Здравоохранения.

Начал он свое существование 1-го февраля 1923 года. К 1-му октября 1924 года Донмедторг имеет следующие учреждения: 14 аптек, равномерно расположенных по гг. Ростову и Нахичевани на Дону и окраинам, Центральный Аптечный Склад, снабжающий аптеки Донмедторга и все лечзаведения города и округа и Оптическую мастерскую при аптеке №4 (уг. Буденновского пр. и Пушкинской ул.).

Ставя одной из главных своих задач—приближение лекарства к населению, Донмедторг в план 1924—25 г. включил открытие 10-ти аптек в округе и 5-ти магазинов в городе. К концу 1924—25 года Донмедторг имеет: 18 аптек в городе (аптека № 9, согласно постановления Донского Исполнительного комитета с 1-го апреля перешла в ведение Донского Окружного Отдела Здравоохранения, для обслуживания застрахованных), 5 магазинов: № 1 на Буденновском пр., в 3 Крытом рынке—обслуживает приезжее население, № 3 на Новом Поселении; № 2 и № 4 в Нахичевани, из которых № 4 в центре базара, обслуживает, главным образом, приезжих крестьян из Чалтыря, Б. Саловой и пр. и № 5 в центре города, и 10 сельских аптек: Кущевский район—Кущевка, Кисляковка, Степной и Шкуринская; Старо-Минской район—Старо-Минская, Батайский район—Батайск; Аксайский район—Чалтырь; Мечетинский район—Мечетинская и Егорлыцкая; Семикаракорский район—ст. Семикаракорская.

Оптическая мастерская обслуживает бесперебойно почти на 100 проц. все застрахованное население и выполняет заказы на очки районных врачей и некоторых окружных Здравотделов Края.

За отчетный год Донмедторгом открыто фасовочное отделение при Центральном Аптечном складе. Вначале работал коллектив безработных при Отделе Труда, потом все работники вошли в штат фасовочного отделения.

Существующая бинторезка покрывает полностью потребность в бинтах больниц, амбулаторий и друг. лечучреждений округа и всех аптек Донмедторга.

Все указанные мероприятия, равно как и целый ряд ходких предметов, выпущенных Донмедторгом (зубной порошок, мозольная жидкость, детская присыпка, касторовое масло в капсулях, сантaловое масло в капсюлях, Копайский бальзам в капсюлях) удешевляют себестоимость приобретаемых товаров и соответственно понижают продажную цену.

За последний год Донмедторг, кроме единичных отдельных предметов, 3 раза снижал цены в плановом порядке на весь свой розничный прейскурант.

За время с 1-го февраля по 1/X—1924 г. (8 месяцев) из аптек Донмедторга отпущено.

Рецептов. . . . 255107 в сред. в месяц 31887.
Ручных отпусков 717206 „ „ „ „ 39650.
Оборот ДМТ Руб. 836616.92, в среднем в месяц 104577 руб.

За время с 1/X 1924 г. по 1/X—25 г. из аптек Донмедторга отпущено:

Рецептов . . 434466, в среднем в месяц 36371.
Ручных отпуск. 1617689 „ „ „ „ 135807.
Оборот ДМТ Руб. 1790560.00, в среднем в месяц 149213 руб.

Еще очень важное мероприятие на селе: безусловная доброкачественность изготовляемого квалифицированными фармацевтами лекарства, широкий ассортимент необходимого для села товара, дешевая цена (расценка на селе та же, что и в городе), без надбавки за фрахт и др. организационные расходы. Все это имело место до сих пор и безусловно явилось большим фактором по оздоровлению сельского населения и борьбы со знахарством и грабежом больного жителя села со стороны спекулянтов.

Но все же главная масса бесплатных рецептов, выписываемых в больницах и амбулаториях станицы, изготовлялась лекпомом там же. Донмедторг предполагает в течение года постепенно из'ять всю работу по изготовлению лекарств из больниц, передав их в аптеку.

Явно невыгодное с коммерческой стороны предприятие окупит себя той колоссальнейшей пользой, которую принесет эта мера в деле освобождения бедного районного здравотдельского бюджета от необходимости оплачивать лекпомов, изготовляющих лекарства; должности эти будут использованы врачами для лечебных целей, а лекарством будет снабжать Донмедторг.

Л. С.

К ГОДОВЩИНЕ РАБОТЫ КУБТОРГА.

Кубанское Окружное Торговое Предприятие *„Кубторг“*, организованное в Краснодаре 28 декабря 1924 г., имеет своей целью снабжение местной промышленности сырьем и полуфабрикатами, попутно—реализацию продукции последней, с частичным удовлетворением низовой кооперации и частного розничника.

Начало деятельности *„Кубторга“* проходило в крайне нездоровой обстановке, явившейся следствием раз'акционирования с *„Юважторгом“*.

Момент этот обусловил отсутствие: налаженного аппарата, достаточно ходового ассортимента товаров, клиентуры, при полной потере—по той-же причине — авторитета. Весь текущий операционной год, начиная с января, являлся для *„Кубторга“* по многим причинам об'ективного ха-

рактера—в смысле выполнения возложенных на него задач—несовсем благоприятным. Подобное положение, частично отразилось на его деятельности в особенности во II и III кварталах. Несмотря на это, благодаря правильности постановки работы, а также соответствующего подхода к требованиям, пред'являемым Госторговле, все дефекты за указанное время были безболезненно изжиты.

Переходя к цифровым данным о работе *„Кубторга“* за период его 9-ти месячного существования, мы подразделим таковые на: покупку, выразившуюся в сумме—1.859.328 р. 72 к., из коих за наличные куплено на—1.129.110 р. 51 к. (60,73%), а в кредит на—730.218 р. 21 к. (39,27%). По контрагентуре таковая распределяется: Госорганы—1.587.920 р. 84 к. (85,40%), кооперация—50.320 р. 65 к. (2,7%), частные лица—221.087 р. 23 к. (11,9%). Кроме того, принято на комиссию: от Госорганов на—567.727 р. 70 к. (97,73%), кооперации—на 793 р. 14 к. (0,15%), частных лиц—на 12.320 р. 07 к. (2,12%). Таким образом, план по покупке в сумме 1.516.600 р. выполнен на 122,5%.

Продажа выразилась в сумме 2.647.724 р., из коих: продано за наличные на 2.022.259 р. 99 к. (76,37%), а в кредит на 625.471 р. 78 к. (23,63%), По клиентуре продажа распределяется: Госорганы—316.953 р. 55 к. (11,98%), Кооперация—458.389 р. 09 к. (17,32%), частные лица—290.905 р. 72 к. (10,98%), розница—1.581.476 р. 41 к. (59,72%), первым трем продано оптом—1.066.248 р. 36 к. (40,28%). В целом предусмотренный планом продажный оборот в сумме 1.895.470 руб. выполнен на 139%.

Что касается комиссионных товаров, то за период деятельности *„Кубторга“* таковых реализовано на—558.914 р. 75 к.

Расходы *„Кубторга“* за истекшее время выражаются в сумме 217.224 р. 26 к. или 8,2 %.

Приведенные выше цифры констатируют успешность работы *„Кубторга“* и подчеркивают, что с возложенной на *Торг* задачей—последний справился более, чем на 100%.

Восстановление полностью авторитета дало при достаточном охвате рынка прибыль в размере 116.353 р. 68 к. Сумма прибыли характеризует работу *„Кубторга“* в достаточной степени.

Считаем необходимым остановиться на взаимоотношениях с местной промышленностью, которые выразились: по покупке—131.688 р. 52 к.; по продаже—85.231 р. 94 к.

На незначительность оборота с местной промышленностью *„Кубторгом“* обращено внимание и составленным на б/операционный год планом взаимоотношения с последней предусмотрены в размере 35% к общим оборотам по покупке и продаже.

Что касается накидок на товары, допускаемых *„Кубторгом“*, то средний процент выражается в 16,05, каковой при контрольных цифрах, установленных *Комвнуторгом*, является отражателем того, что *Торг* в процессе своей деятельности заранее предугадал моменты, касающиеся снижения цен.



Здание Кубторга.

В перспективе и планах работ *„Кубторга“* на 1925/26 под стоят задачи: полного снабжения местной промышленности всеми необходимыми для нее товарами, с попутной реализацией продукции последней исключительно череза *Торг*; наибольшего охвата крестьянского низового рынка, с полным удовлетворением его всеми необходимыми промтоварами; перехода всей торговли на мелкооптовую—с доведением накидок на товары и накладных расходов до минимальных цифр.

По плану на 25—26 год покупка товаров у местной промышленности должна составить—988.000 р., у др. центральных фирм—2.718.900 р., а всего —3.706.900 р., тогда как продажный оборот предусмотрен в размере 4.163.387 р., который распределяются по главным видам товаров н/торговли—между местной промышленностью—40 проц., низовой кооперацией—40 проц., кустарями—10 проц. и горпотребителями—10 проц. Средняя накидка намечена в размере 12,31 проц., при расходах в размере 8,6 проц.

Необходимо добавить, что по данным работы *Торга* в 1-м квартале, перспективы оправдались уже по покупке более чем на 50 проц.

ВНЕКРАЕВЫЕ ТОРГУЮЩИЕ ОРГАНИЗАЦИИ.

В. Т. С.
СЕВЕРО-КАВКАЗСКАЯ КОНТОРА.

Организованная в истекшем году Краевая Контора ВТС явилась тем об'единяющим и координирующим деятельность окружных отделений ВТС—началом, которого не доставало до сего времени для регулирования планового завоза товаров и распределения их по округам в зависимости от кон'юнктуры и требований последних, что не всегда может быть проведено с достаточным успехом центральными организациями, а также

Управляющий Краевой конторой т. И. Радушев.

Краевыми регулирующими торговлю органами, не входящими в непосредственное соприкосновение с текстильным рынком.

Организация Краевой Конторы содействовала укреплению престижа отделений ВТС на Северном Кавказе и влияния их на мануфактурный рынок, которое неуклонно возрастало, будучи прямым следствием роста ВТС в целом. Имея в среднем удельный вес в снабжении Сев. Кавказа мануфактурой в размере 65-70 проц., ВТС, безусловно, доминировал на оптовом рынке Края. Наиболее низкие цены, которые имеет ВТС, будучи непосредственным представителем трестов, влияли на понижение оптовых и, частично, розничных цен (в районах, где расположены розничные магазины ВТС)—не только в периоды относительного насыщения рынка мануфактурой, но и в периоды мануфактурного голода, ибо отделения ВТС сгруппировали вокруг себя жизнеспособную первичную сеть кооперации, через которую возможно полно проводили свою торговую политику. Питая низовую кооперацию непосредственно, отделения заставляли сдерживать цены оптовых конкурентов, одновременно создавая для своей клиентуры благоприятные условия для установления минимальных розничных цен.

Особенно четко определилось значение ВТС на рынках Края в последний квартал истекшего года —в момент наибольшего напряжения спроса, когда ВТС явился одним из важнейших факторов содействия к усилению хлебных заготовок.

Снабжение отделений в 1924 году следует анализировать по полугодиям, ибо в первое полугодие они являлись только распределенческими базами центра, тогда как во второе полугодие ком-



Зам. Управляющего т. Ф. Латышев.

мерческая децентрализация ВТС, выразившаяся в организации краевых контор, с выделением им основных капиталов, которыми они должны маневрировать в районах (дробя в свою очередь капитал по отделениям), определила отделениям роль

оперативно-самостоятельных коммерческих единиц. В первом полугодии снабжение товаром стоит в техническом отношении выше чем в 1923-24 году, но все же в нем недостаточно плановости. Товары поступают неравномерно, а спазматически, преимущественно в начале и конце месяца. По всем отделениям наблюдается засыл совершенно неходовых товаров, которые скопляются мертвыми залежами; сплошь и рядом сезонные товары приходят абсолютно несвоевременно. Наконец, количество поступающего товара проходит в полном несоответствии с приливами и отливами спроса. Во втором полугодии дефекты эти уже в большой степени устранены.

Средний годовой процент соотношения завоза волокон вне сомнения ниже нормального для хлопчатки, особенно в первые девять месяцев. Но если принять во внимание прогрессию роста благосостояния потребителя, хроническое насыщение мануфактурного рынка и вытекающие отсюда возможности, то следует считать средний годовой процент соотношения завоза волокон удовлетворительным в первые девять месяцев и совершенно нормальным в июле-сентябре, т. к. практика показала возможность сбыта без принуждения большего процента других волокон и меньшего хлопчатки—в указанный трехмесячный период. Полная контактировка снабжения с запросами рынка —как в смысле количества, так и артикулов, конечно, необходима и теперь, но особенное ее значение выявится в момент соответствия предложения спросу. Поэтому, ВТС уже теперь принимает меры к абсолютному уточненую своих программ с точки зрения соответствия ассортимента точным данным изучения вкусов рынка и стремится поставить на должную высоту свое значение информатора, развертывающегося текстильного производства.

Оборот краевой конторы выразился в истекшем 1924-25 операц. году в сумме 48 мил. с лишним рублей, превзойдя, таким образом, оборот предыдущего 1923-24 года на 19,8 милл. руб.. Причины возрастания оборота крайконторы коренятся в общих условиях стихийного роста мануфактурного рынка и естественно пропорциональном параллельном росте ВТС в целом.

Величина удельного веса в оборотах ВТС тех или иных контрагентов зависела не только от мощи отдельных категорий таковых, но и ряда условий, которые обуславливали интенсивность использования для продвижения товаров той или иной группы контрагентов. Главнейшими факторами определявшими в этом отношении торговую политику ВТС были, конечно, торгово-экономические и политические моменты, а также коммерческие и финансовые интересы ВТС. В итоге абсолютного доминирования годовой оборот кооперации выразился в 32,2 милл. рублей, что составляет 69,14 проц. всего оборота ВТС, при чем в обороте хлопчатобумажных товаров на долю кооперации приходится 76,19 проц. (22.7 милл. руб.), а других волокон—56,6 проц. (9,4 милл. рублей). Годовой оборот госорганов составляет в целом 4,9 милл. рублей или 10,58 проц.,—по хлопчатобумажным 2,3 милл. рублей или 7,74 проц., по другим волокнам—2,6 милл. рублей, или 15,64 проц. (закупки мешков). Годовой оборот частных лиц составляет 9,4 милл. рублей или 20,28 проц. общего оборота,—по хлопчатке—4,8 милл. рублей, или 16,70 проц., по другим волокнам 4,6 милл. рублей или 27,76 проц.

Скорость оборачиваемости капитала, исчисленная по методу профессора Шерра и по общепринятому упрощенному методу, составила в первом



Краевой С'езд работников ВТС.

случае 84 дня, во-втором 89 дней, что дает право утверждать, что в 1924-25 г. капитал ВТС обернулся 4,34 раза в году.

Средний годовой процент общих торговых расходов—4,47 проц. может первоначально показаться слишком высоким, но при вычете из него процента расходов независимых, к которым относятся налоги и сборы—получается в итоге скромный процент зависимых расходов—1,35 проц. Из них разные торговые расходы составляют 0,55 проц. и содержание краевого аппарата ВТС—0,80 проц. Несколько высокий процент разных торговых расходов об'ясняется рядом произведенных отделениями капитальных ремонтов помещений.

Таким образом, процент зависящих расходов является вполне удовлетворительным.

В итоге годовой деятельности, краевая контора ВТС имеет 689,4 тыс. рублей прибыли и 743,6 тыс. рублей убытков, т. е. в конечном итоге убыток в размере 54 тыс. руб. Однако, при этом необходимо учесть следующие исключительные расходы: переоценка товаров—450 тыс. рублей, товарные наценки на содержание правлений—40 тыс. рублей, стоимость провоза товаров на остаток товара на складе—55 тыс. рублей, расходы произведенные за счет будущего операционного года—85 тыс. рублей, что составляет в итоге 630 тыс. рублей. Таким образом, краевая контора имеет фактически все же чистой прибыли в размере, примерно, 575 тыс. рублей.

Что касается наценок, то в первое полугодие применялись наценки, выработанные правлением ВТС. После децентрализации аппарата ВТС во втором полугодии отделениями совместно с Внуторгами были выработаны наценки с таким расчетом, чтобы они покрывали собой все расходы отделений, включали $2^1/_2$ проц. налоги, сборов и др. расходов правления и $^1/_2$ проц. законной прибыли и покрывали убытки от неплатежей, переоценок товаров и других экстренных расходов. Выработанные таким образом, наценки действовали в третьем квартале. В четвертом квартале—крайконторой совместно с Крайвнуторгом были выработаны новые наценки, которые действуют поныне и являются минимальными наценками на Северном Кавказе, служащими примером для котировальных комиссий бирж и привлекающими к ВТС массы низовой кооперативной клиентуры.

В течение всего периода своего существования, краевая контора поддерживала тесные взаимоотношения с банками и биржами, где ответработники ВТС состоят членами биржкомов, причем участвуют в регулирующей работе бирж также путем представительства в котировальных комиссиях. Во взаимоотношениях отделений с местными окружными внуторгами, наблюдались частые шероховатости, что об'яснялось слишком большими симпатиями отдельных внуторгов к кооперации, выражавшимися в некоторых случаях в попытках влиять на выбор отделениями кооперативной клиентуры и на коммерческие взаимоотношения с кооперацией. Так, некоторые внуторги, помимо наблюдения за правильностью сбыта отделениями хлопчатки по округам, пытались выбирать для ВТС клиентуру, что противоречило нередко и договорным обязательствам и коммерческим интересам. В общем же работа отделений с внуторгами была всегда контактированной, особенно Краевой К-ры с Крайвнуторгом, который совместно с Краевой Конторой ВТС благополучно ликвидировал все возникавшие в округах недоразумения.

Свой сбыт отделения ВТС строили на низовой кооперации. Системой льготных сроков и ассортимента и преимущественным снабжением товарами по сравнению с остальной клиентурой, а также более низкими наценками, с которыми не могли конкурировать кооперативные союзы и госторговля, отделения ВТС не только прочно завоевали кооперативный рынок, но поддержали и развили первичную кооперативную сеть, добившись полного ее доверия и установления тесных коммерческих взаимоотношений. Необходимость более равномерного и планово-углубленного распределения текстиля по кооперативной сети, привело к видоизменению тактики непосредственного снабжения низовой кооперации путем свободного подбора сильных единиц и перейти на договорное снабжение кооперативных союзов—готового учитывающего и регулирующего аппарата, на который переложены распределяющие функции. Это вызвало недовольство той части кооперации, которая наладила тесные взаимоотношения непосредственно с отделениями ВТС и для которой являлось нежелательной потеря свободы действий. Но мы думаем, вступая в новые всеоб'емлющие организационные формы снабжения кооперации, что и это недовольство будет со временем изжито. Трафаретные условия договоров выработаны таким образом, что более или менее одинаково отвечают—как интересам кооперации, так и ВТС. Кооперативная сеть снабжается товаром непосредственно со складов ВТС по ордерам Союзов, в которых указывается общий размер отпуска и количество каждого волокна в отдельности. При этом при продаже хлопчатки взимается 25 проц. наличными и предоставляется кредит сроком на 30—45 дней, а при продаже других волокон—кредит до 75 дней без взимания наличных, что безусловно должно не тольоо устраивать, но и в полной мере развивать обороты кооперативной клиентуры ВТС.

В новом 1925—26 операционном году ВТС в целом и, в частности Северо-Кавказская краевая контора вступает в предпоследнюю фазу своей деятельности. Став единственным внеконкурентным государственным текстильным оптовиком, ВТС приступает к осуществлению следующей своей задачи—окончательного решения вопросов, регулировки спроса и предложения.

И. Радушев.

РОСТОВСКАЯ КОНТОРА ВТС.

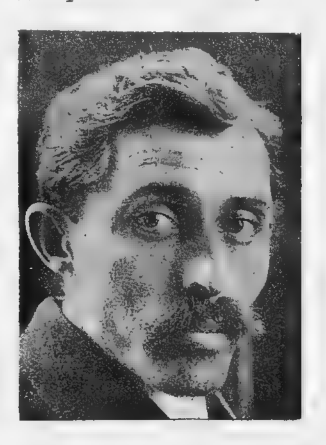
В обзоре деятельности ростовского отделения ВТС за 24-25 г. необходимо отметить прежде всего ряд обстоятельств, оказавших значительное влияние на направление работы отделения в целом. Указанными факторами явились: выделение Правлением самостоятельного оборотного капитала и перевод работы на строго плановую систему, чем Правление ВТС внесло максимальную четкость, создало ясную контрольную систему, удобную для корректирования и наблюдения за таковой, улучшило технику снабжения отделения товарами, поставив завоз таковых в полную зависимость и согласованность с заявками и требованиями отделения. Одновременно строгому плану были подчинены обороты, снабжение и темп скорости обращения капитала. Значительное изменение в личном руководящем составе позволили направить работу отделения в правильное торговое русло. Кроме всего изложенного, в отчетном году получил, наконец, завершение вопрос о переходе в новое обширное и технически-оборудованное помещение, что открывает блестящие перспективы в отношении дальнейшей деятельности, которая обещает по масштабу работы дать возможность занять место, достойное крупнейшего отделения ВТС.

По условиям рыночной кон'юнктуры деятельность отделения протекала в чрезвычайно тяжелых условиях. В осенние месяцы спрос был напряженным, но концентрированным, главным образом в силу недостаточно высокой покупательной способности населения—на хлопчато-бумажных товарах, потребность в которых удовлетворялась лишь на 60—70 проц., при чем основная товарная масса передавалась кооперации и госорганам. Частные лица играли в обороте отделения относительно небольшую роль. Такое положение вещей продолжалось примерно до весны, когда в связи с ростом покупательной способности населения, появился спрос на другие материалы, главным образом, на дешевые сукна (деревня), отчасти камволь (город).

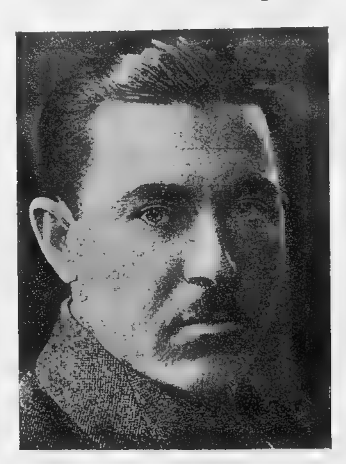
Осенний спрос 1925 года еще более усугубил недостаток хлопчато-бумажного товара, который перешел в голод, тяжело отражавшийся на рынке. Имея ограниченные товарные рессурсы, отделение могло удовлетворить спрос кооперативной клиентуры не более чем на 40%, хотя продажа хлопчато-бумажного товара частным лицам и была приостановлена.

Ко всему—снабжение отделения протекала в первые месяцы—в смысле точности выполнения заявок—не совсем удовлетворительно, что удалось изжить только в последнее полугодие. Что касается количественной стороны снабжения, то поскольку построение плана было основано на учете производственных возможностей, а не интенсивности ожидаемого спроса—завоз товаров был крайне недостаточным. Неговоря уже об относительно остром недостатке хлопчато-бумажного товара, особенно в последнем квартале истекшего года, отделение ощущало в этот период острый недостаток в сукне, а также отчасти—в трикотаже, камвольном и льняном товаре, что неблагоприятно отражалось на обороте.

Влияние отделения ВТС на рынок определялось наличием в его распоряжении наиболее необходимого для рынка хлопчато-бумажного и другого товара. Поэтому, в периоды, когда товарные запасы позволяли сравнительно удовлетворительно отвечать на рыночный спрос, отделение являлось основной базой снабжения своего района текстильными товарами и тем самым регулятором рыночных цен.



Управляющий Ростовской конторой т. Брайловский.



Зам. Управляющего т. Зеленский.

Общая сумма оборота за отчетный год оказалась несколько менее планового предположения из-за недостаточного снабжения товарами, отстававшего не только от спроса, но и торгового плана—как по хлопчато-бумажным, так и по осталь-

ным товарам. Кроме того на обороте отразилось не всегда точное соблюдение заявок. Имели место также периоды, когда развитие оборота сдерживалось коммерческой осторожностью. Благодаря сокращению кредитов и, таким путем, известной страховки от риска неплатежей со стороны клиентуры, отделение закончило истекший год—в смысле аккуратности погашения задолженности—достаточно благополучно.

Размер наценок на протяжении отчетного года резко подразделялся, при чем для кооперации и госорганов все время существовали наценки более низкие, чем для частных лиц. Самый размер наценок не встречал возражения ни со стороны частных лиц, ни со стороны кооперации или госорганов в смысле высоты и обременительности и был, в общем, несколько ниже норм прочих торгующих организаций. Кредитование кооперации имело место в течение всего года на х. б. в размере 75% от суммы сделки на срок от 30 до 45 дней. Эти условия были приемлемы для всей кооперативной сети и даже для наиболее слабых организаций. В отношении прочих волокон отделение при продаже кооперации и госорганам в большинстве случаев наличных не взимало и предоставляло кредит на срок до 90 дней. Что касается ассортимента, то последний являлся одним из основных факторов, способствовавших проведению торговой политики, в связи с чем особое внимание уделялось ассортименту, отпускаемому кооперативной клиентуре. Отделение не может не отметить, что тщательно воздерживалось от применения принудительного ассортимента, особенно по отношению к кооперации. Что касается отпуска товаров частной клиентуре, то в отношении ассортимента он подвергался тем или иным изменениям в зависимости от рыночной коньюктуры. В моменты особенного напряжения рынка, отпуск хлопчато-бумажных тканей прекращался совершенно.

Зависящие от администрации накладные расходы подвергались неуклонному сокращению, при чем процент накладных расходов снизился в сравнении с январем почти вдвое уже к марту. Наценки на хлопчато-бумажные товары производились в размере $8^3/_4$% (калькуляции Крайвнуторга).



Новое здание ВТС.

Подводя итоги работы Ростовского отделения ВТС за 24-25 год следует отметить, что росту оборота неуклонно сопутствовало повышение коммерческого и общего престижа. Таким образом, в дальнейшей деятельности перед отделением стоит задача стать действительно крупнейшей и основной базой по снабжению и регулированию текстилем своего района. Разрешение этой задачи облегчается с одной стороны улучшением рыночных и производственных условий и оздоровлением товаропроводящего канала, с другой—той внутренней организационной работой, начало которой было положено в отчетном году, а результаты несомненно скажутся в недалеком будущем.

А. Браиловский.

КАМВОЛЬСБЫТ.

Северо-Кавказское отделение Акционерного Общества „Камвольсбыт" организовалось по преемственности из Краевого отделения Камвольного треста. Открытие последнего диктовалось тем, что ВТС забирал только 40—50% продукции треста, т. к. в силу прежней структуры своего аппарата и других условий не мог полностью проводить производство треста. Это обстоятельство так же, как и большая емкость Северо-Кавказского рынка, побудило Правление Камвольного треста уделить

внимание непосредственному снабжению Края Камвольными тканями путем открытия оптового отделения. Вначале отделению пришлось преодолеть для привития на рынке тканей ряд трудностей в этом направлении, причина коих заключалась в недостаточном уделении внимания со стороны кооперации и отсутствием у нее квалифицированных работников. Для полного охвата и выявления потребностей рынка, отделение организовало аппарат вояжеров. Метод этот дал прекрасные результаты, как в смысле выявления емкости рынка, так и потребного населению, особенно сельскому, ассортимента.



Управляющий Краевой конторой т. Вешнер.

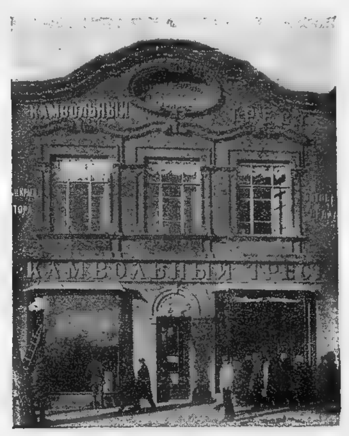
В частности, поездки вояжеров выявили завоз в деревню слишком дорогих для нее товаров и отделение обменивало их на более дешевые ткани.

Одним из стимулов к усилению продвижения Камвольных тканей—явились розничные магазины треста, коих насчитывается в настоящее время—22. Приближая товар к потребителю, розница одновременно дала кооперации наглядный урок по продвижению так называемых „неходовых волокон". В результате, сбыт Камвольных тканей через кооперацию стал заметно увеличивается, при чем последняя стала на путь подбора квалифицированных работников по шерсти. В итоге работы, отделение с полной очевидностью убедилось, что спрос и нужда в Камвольных товарах не являются следствием повышения покупательной способности в настоящее время, но имели место и прежде. В итоге обороты отделения, почти неуклонно увеличиваясь по месяцам, дали следующие результаты:

Продажа с 1 октября 1924 г. по 1 октября 1925 г.

Месяц	Продажа				Всего	
	Оптом		В розницу			
	Руб.	К.	Руб.	К.		
Октябрь 24 г.	203578	68	—	—	203587	68
Ноябрь	246027	06	—	—	246027	06
Декабрь	174145	87	—	—	174145	87
Январь 25 г.	286788	61	—	—	286788	61
Февраль	245569	87	17003	27	262573	14
Март	237496	15	126182	73	363678	88
Апрель	142132	16	90353	48	232485	64
Май	240389	56	73653	67	314043	23
Июнь	50284	62	88576	50	138861	12
Июль	324433	50	89917	04	414350	54
Август	342477	—	148594	43	491071	43
Сентябрь	533284	12	331580	37	864864	49
	3026607	20	965861	49	3992468	69

В октябре продажный оборот составил 1 миллион рублей и в ноябре до 1,060 тыс. рублей, что превышает плановые предположения. Процент расхода равен в годовом итоге к обороту в целом—4,22%.



Здание Краевой конторы.

В. К. С.

Северо-Кавказ. Отделение Всероскожсиндиката, первое из Отделений В. К. С. по времени организаций (в 1922 г.), продолжает оставаться до сего времени первым Отделением среди прочих Отделений ВКС по масштабу своих операций.

Это положение С.-К. Отделению удается сохранить несмотря на значительно сузившийся район действия с открытием Украино-Крымского и Поволжского Отделений ВКС,—путем развития из года в год своих операций и все более пол-

ного охвата рынков сырья и сбыта на Северном Кавказе.

В настоящее время раонном деятельности Отделения являются Северный Кавказ, Закавказье и Сталинградская губерня.

В указанных районах Отделение имеет: 11 Окружных Контор с 35-ю Агентствами—для заготовки сырья, 5 Баз—для реализации кожтоваров,—с общим штатом 350 сотрудников.

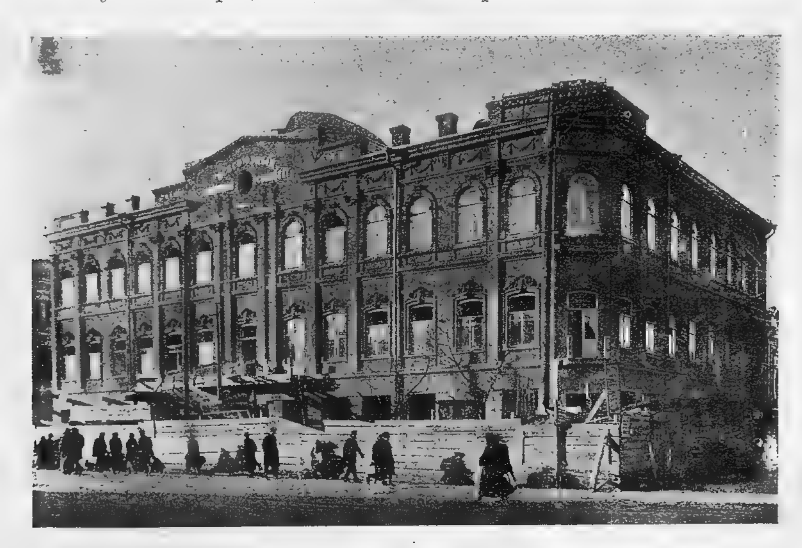
Отдельные Конторы на Северном Кавказе охватывают по несколько округов, экономически тесно между собою связаны и располагающих удобными сообщениями.

Следующие данные, в кратких и основных чертах, подводят итоги работы Кожсиндиката на Северном Кавказе за минувший операционный год и

Как в своей торговой, так заготовительной работе, Кожсиндикат неуклонно придерживается принципов содействия развитию кооперативной контрагентуры, максимального ее использования и втягивания торгово-заготовительную работу.

Поэтому 42 проц. общей заготовки сырья поступило от Госорганов и Кооперации как городской, ведущий снабжение население мясом, так и низовой, собирающей сырье специально для Кожсиндиката.

Заготовительнным сырьем С.-К. Отделение снабжало, главным образом, Севкавкожтрест и Таггоскожкомбинат (ныне *Севкавкожсиндикат*), коим сдано в течении 1924-25 операционного года 383,5 тыс. штук крупного сырья и 332.000 штук мелкого сырья.



Новое здание Краевой конторы Всесоюзного кожевенного синдиката.

выявляют удельный вес Краевого Отделения ВКС, в работе ВКС во Всесоюзном масштабе.

За 1924-25 операционный год Отделение заготовило: 472.000 штук крупного сырья (рогскот и конина), 430.000 штук мелкого сырья (овчина, козина и опоек).

Заготовительный план, установленный для Отделения Правлением ВКС с учетом наличия стада, нормального отхода и об'ективных условий работы, выполнен указанной заготовкой: по крупному сырью на 114 проц., по мелкому сырью на 112 проц.

Такого результата заготовительной работы С.-К. Отделание смогло достигнуть только благодаря внедрению в районы. Не ограничиваясь сбором сырья на убойных пунктах—Городских бойнях, С.-К. Отделение обратило особое внимание на заготовку крестьянского сырья по районам и станицам,—путем раз'ездной агентуры и привлечения к заготовке низовой кооперативной сети.

Из всего заготовленного Отделением сырья 53 проц. составляет сбор городского боенского сырья, а 47 проц. заготовку районного крестьанского сырья.

Договора, заключенные Правлением ВКС на снабжение сырьем указанных крупнейших Трестов и Края, выполнены: в Севкавкожтрестом на 15 проц., с Таaггоскожкомбинатом 103 проц.

Остальным заготовленным сырьем С.-К.О. ВКС снабжало местную несиндицированную Госкожпромышленпость: Терскожтрест, Ингушский Кожзавод в г. Владикавказе, Буйнакский Кожзавод, Астрпромторг и другие заводы.

Из общего количества сырья, заготовленного ВКС на территотии СССР, С.-К. Отделение собрало 14 проц. и по своей заготовке идет на—ряду с крупнейшими Отделениями ВКС (Уральским, Сибирским и Украино-Крымским).

Оборот С.-К. Отделения по реализации кожтоваров выразился за 1924-25 год в сумме 24.900.000 р, Намеченный реализационный план выполнен на 124 проц. По отдельным видам товаров С.-К. Отделением продано: жестких товаров—3970 тонн, футовых—4340000 фут, кроеных—1018000 пар, обуви —659000 пар.

Из них реализовано через госорганы—18,2 проц. общей реализации, губкооперацию—13,1 проц.,

низовую кооперац.—45,5 проц., частных лиц—23,2 проц.,

С точки зрения высокой рыночной кон'юнктуры и товарного голода последних месяцев—процент продажи частным лицам несколько высок, однако необходимо при этом учесть, что мы имели благоприятную рыночную кон'юнктуру только в последнем месяце истекшего 1924-25 операционного года, тогда как в течение всего года сбыт был затруднен, запасы кожтоваров, в особенности обуви,—велики и при сбыте товаров С.-К. Отделение должно было, снабжая в первую очередь и на наиболее льготных условиях кооперацию, использовать и иные возможные для сбыта товаров пути.

Кроме того, необходимость увязки заготовительной работы с реализационной, конкуренции с частными заготовителями сырья, при недостатке последнего, заставляет иногда итти на продажу товаров частным лицам, дабы они не обращались за их покупкой к кустарям и не давали последним повода к увеличению спроса на сырье.

Удельный вес С.-К. Отделения в общей торговой деятельности Всероскожсиндиката—весьма значителен. Из общего оборота ВКС по продаже кожевенных товаров и обуви на долю С.-К. Отделения приходится 28 проц., т. е. из всех товаров Госкожпромышленности, реализованных ВКС на территории СССР, более 1/4—приходится на долю Северо-Кавказского Края.

РАБОТА ЭЛЕКТРО-ТРЕСТОВ НА СЕВЕРНОМ КАВКАЗЕ.

В конце 1923 года в Ростове открыли свою деятельность отделения в начале Ленинградского Государственного Электро-машиностроительного Треста „Эльмаштреста", а затем Электротехнического треста Центрального района „ЭТЦР".

Организационный период длился очень недолго и уже с начала 1924 года отделения развертывают широко свою работу и в течение хозяйственного 1924-1925 года масштаб деятельности превышает довоенные обороты Ростовских контор мировых фирм Сименс-Шуккерт и АЕЮ.

Электрическое хозяйство городов Северного Кавказа находится в исключительно тяжелом положении.

Городские централи, отстроенные задолго до мировой войны по преимуществу концессионерами, к моменту своего возведения были далеко не на уровне технических достижений своего времени.

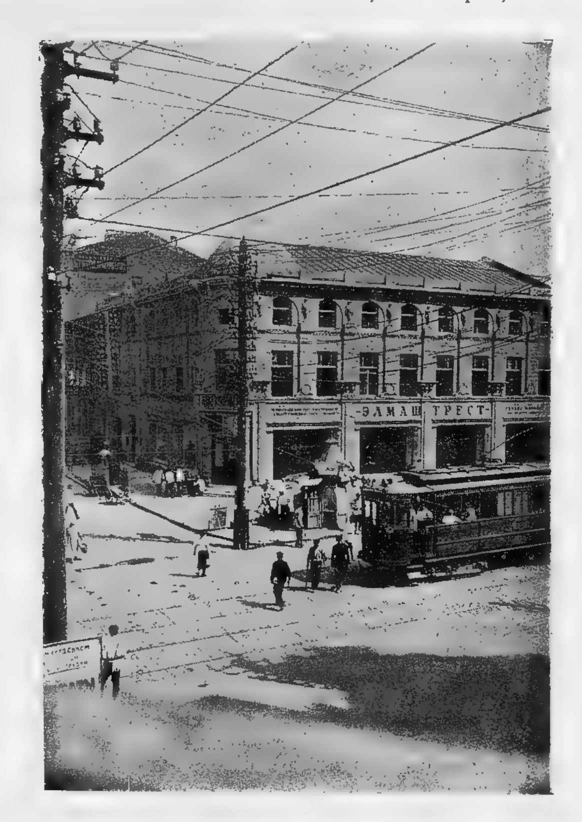
В годы мировой войны оборудование станций усиленно эксплоатировалось без производства надлежащих ремонтов, а в дни гражданской войны оборудование приведено было в некоторых случаях почти в полную негодность.

Помимо крайней изношенности, помимо крайней технической отсталости, станции в целом не соответствуют тем современным требованиям, которые пред'являет к ним новый быт (освещение рабочих окраин) и восстанавливаемая промышленность. Можно без всяких преувеличений утверждать, что в крае нет ни одной технически состоятельной электростанции ни по мощности, ни по напряжению, ни по состоянию оборудования. В соответствии с таким положением вещей работа отделений прошла под флагом ремонта, переоборудования и расширения городских электростанций.

Из наиболее интересных работ необходимо отметить нижеследующие: На Ростовских электростанциях Электротрест совместно с Ленинградским машиностроем изготовил и установил первый по мощности русский турбогенератор в 3000 киловат.

Пуск этого аггрегата имеет весьма серьезное значение для Ростова, так как этой машиной принята большая часть всей городской нагрузки. Удовлетворительная и бесперебойная работа этого турбогенератора оценивается всей техническими и промышленными авторитетами как самый серьезный момент в деле выхода Советского Союза на самостоятельную дорогу в области электрификации.

Ростовской станцией изготовлена большая партия сетевых траноформаторов и станционный трансформатор в 1000 киловат. Поставлено большое количество всевозможных кабелей, изоляторов, счет-



Здание ГЭТ'а

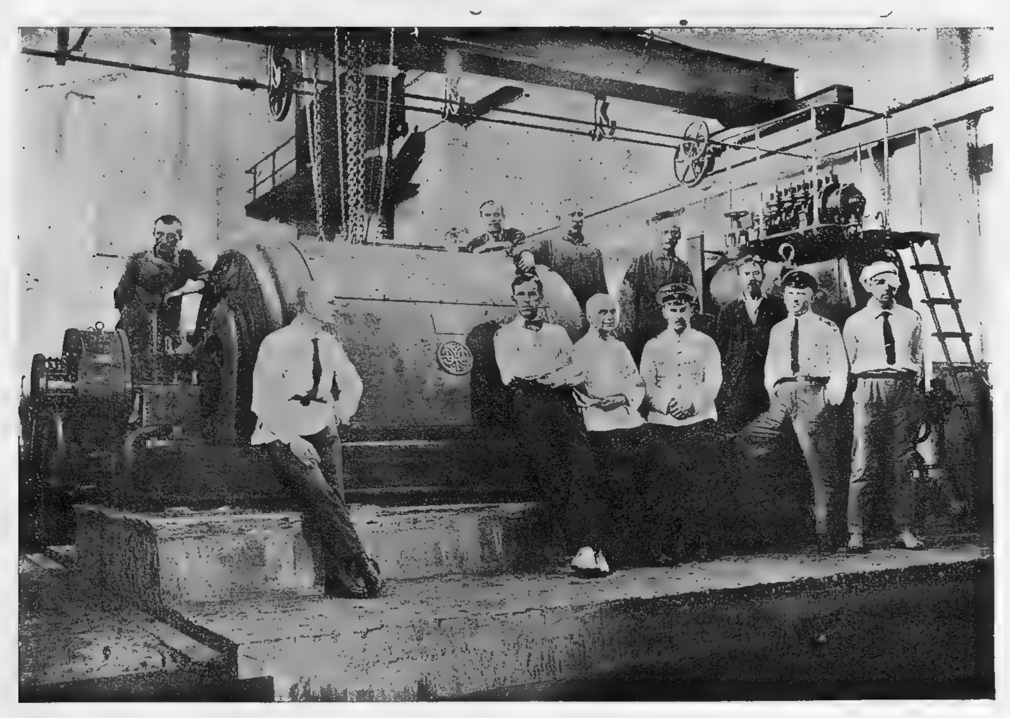
чиков, приборов для ремонта сети. Для Ростовской же станции разработан большой и серьезный проект переоборудований всей осветительной и промышленной сети обоих городов с переводом высокого напряжения в подземную кабельную сеть и с повышением этого напряжения с 2 до 6 тысяч вольт. Сеть предусматривает возможность питания ее от предполагаемой к постройке станции на руднике „Артема“. В настоящий момент на заводах изготовляется по этому проекту большая партия новых трансформаторов и бронированных кабелей при чем, кабели уже начали поступать в Ростов.

В Новороссийске установлена Отделением треста также совместно с Машиностроем новая городская дизельная станция. Здесь уже работают 2 дизель—генератора по 300 л. с. (напряжение тока 5.000 вольт).

К моменту сдачи этой станции, заказанной в 1923 году, выяснилась недостаточность установленной мощности. В связи с этим, Трестом был разработан большой проект об‘единения всех существующих электро-установок в Новороссийске. Об‘единение электроснабжения таких крупных потребителей, как Новоросцемент, элеватор, порт и город на основе расширения крупнейшей в Крае электростанции Новоросцемента сулит Новороссийскому району большие экономические выгоды. Проект прошел через плановые организации, одобрен и на его основе организовано Акционерное Общество по электроснабжению Новороссийска, которое приступило к осуществлению проекта.

Для Майкопа. Отдел Треста совместно с ЮМТ‘ом изготовил оборудование новой дизельной электростанции. В настоящее время заканчивается монтаж одного дизеля—100 сил и в конце января будет закончен монтаж второго дизеля—200 сил. Напряжение станции избрано 3.000 вольт. В январе предполагается закончить также оборудование распределительного устройства и сети и Майкоп, не имевший до войны совсем электростанции, получит современное оборудование, что даст возможность не только осветить город, но принять на себя промышленную нагрузку и даже взять нагрузку соседних станиц.

Для Пятигорской электростанции Отделение Треста совместно с заводом „Фельзера“ изготовляет дизель мощностью 600 лош. сил с генератором 3-х ф. тока 2.200 вольт, 400 киловат. Генератор уже готов, а дизель будет готов в ближайшее время. Готово также заказанное для станции распределительное устройство, для Пятигорска же изготовлено и доставлено полное оборудование высоковольтной передачи Пятигорск—Георгиевск, напряжением 22.000 вольт. На складах станции лежит очень большое количество меди, высоковольтных изоляторов всевозможной аппаратуры повысительных и понизительных трансформаторов, доставленных Отделением Треста. В недалеком будущем отправляется еще большая партия трансформаторов.



Новый турбо-генератор установленный на Донгэсе ГЭТОМ.

К сожалению, громадный капитал лежит пока без всякого использования в виду отсутствия достаточных оборотных средств у Пятигорской станции и отказа плановых организаций в поддержке задуманной Пятигорской электропередачи.

Для Армавира разработан проект постройки новой станции, так как существующая станция уже давно ни по мощности, ни по роду тока (постоянный—240 вольт) не может удовлетворить пред'являемых к ней требований.

Основные положения проекта весной прошлого года представлялись в плановые организации Москвы и имеется постановление об отпуске 450.000 руб. Армавиру. Осуществление этого проекта можно ожидать в следующем году.

Для Ставрополя разработан большой проект расширения существующей станции и перехода ее с постоянного тока на переменный.

оборудование гидроэлектрической станции в г. Нальчике небольшой мощности.

В настоящий момент Электрокрай передает заказ на оборудование гидроэлектрической станции на р. Акбаш обще установленной мощности уже 410 лош. сил.

Сами отделения без помощи финансирующих организаций к сожалению, не могут широко развить работу по сельской электрификации, которая здесь на Северном Кавказе должна была иметь особенно серьезное значение и большой масштаб.

Недостаток оборотных средств у Трестов не позволяет закладывать сколько нибудь значительных капиталов в сельскую электрификацию и произведенные до сего времени работы в Крае могут иметь скорей агитационное значение.

Из работ, проведенных самостоятельно Отделениями в этом направлении, необходимо отметить нижеследующее.



Плотина, главный шлюз и канал гидроэлектрической станции коммуны „Пролетарская Воля“.

Для Краснодара разрабатывается проект крупной паровой электро-централи и через месяц будет представлен на рассмотрение.

Разрабатывается проект для Торговой и для ряда других мест.

Отделение имеет большое количество всевозможных проектов по сельской электрофикации. К сожалению до сего времени на Северном Кавказе нет мощной организации, которая бы могла финансировать сельскую электрификацию; и потому большая часть проектов в этой области остается без исполнения.

Организовавшееся Акционерное О-во по электрификации Северного Кавказа „Электрострой“ начинает развивать работу в этом направлении.

В прошлом году отделение Треста по заказу Электрострой (б. Электробюро) поставило полное

Отделения Трестов установили электростанции в следующих станицах и местностях сельского типа:

Геленджик (30 клв.), Славянская (30 клв.), Абрау-Дюрсо (40 клв.), Медведовская (55 клв.), Темрюкская (40 клв.), Слепцовская (40 клв.), Полтавская (20 клв.), Кореновская (20 клв.), Темиргоевская (25 клв.), Каневская (25 клв.), Белая Глина (20 клв.), Новотроицкая, Старо-Корсунская, Величковская, Васюринская, Ладожская и проч. Необходимо отметить также постройку небольшой гидроэлектрической станции в коммуне „Пролетарская Воля“.

Работе в области сельской электрификации об'единенное отделение электротрестов полагает уделить очень большое место и надеется развить

как только в Край будут брошены серьезные средства для кредитования сельской электрификации.

Электрификация промышленности на Северном Кавказе развивается усиленным темпом. Работа идет как в направлении ремонта старого оборудования, так и в области полного обновления.

Из более или менее цельных работ—необходимо отметить постройку электрической станции в Лабинской для 2-х заводов СКжирмасло, электрофикацию писчебумажной фабрики имени Калинина в Ростове.

Отделения исполнили значительные поставки по обновлению оборудований на ДГТФ, Мыловаре, Шиферном заводе Новоросцемента, Красном Аксае, Авиозаводе и проч.

Необходимо также отметить большие работы Треста по элеваторам. Заново переоборудывается моторами крупнейший в Крае Новороссийский элеватор и закончены оборудованием 12 элеваторов Хлебопродукта.

В настоящий момент находятся в исполнении крупные заказы Севкавкожкомбината на оборудование Таганрогского Малого завода имени Рыкова, обувной фабрики и проч.

Крупную работу проделали в Крае электротресты в области коммунального хозяйства.

По заказу Ростовского Трамвая исполняется крупная поставка на 30 новых моторных вагонов и 10 прицепных вагонов. В настоящее время уже 10 вагонов пущены по городу и в ближайшее время будет закончена вся поставка.

В этом деле должны быть отмечены особо, что для Ростова разработан специальный тип цельнокорпусного мотора на шариковых подшипниках. Специальное исполнение моторов несколько и задержало поставку.

Другие трамваи (Пятигорска, Краснодара, Владикавказа) трест снабжал всевозможным оборудованием для ремонта вагонов и сети.

Для Таганрога была проделана также большая работа по электрификации водопровода.

В настоящий момент исполняется очень большой заказ по электрификации Ростовского водопровода и канализации.

Для цифровой иллюстрации деятельности Ростовских отделений ЭТЦР и Элмаштреста приводим нижеследующие цифры, при чтении которых желательно для сравнения иметь в виду, что годовой оборот крупнейшей в Крае фирмы отделения „Всеобщей Компании Электричества“ в 1914 году был около 450.000 рублей.

Обороты за 1924-25 год.

Кварталы	По Элмаштресту			П о Э. Т. Ц. Р.			Всего
	Техническ. отдел.	Торгов. отдел.	Всего	Техническ. отдел.	Торгов. отдел.	Всего	
I	135 996—50	256.054—54	392.051—04	20.175—60	253.848—94	274.024—54	666.075—58
II	76.608—71	234.349—97	310.958—68	50.745—18	242.062—54	292.807—72	603.766—40
III	194.624—26	222.126—16	416.750—42	36.041—91	227.291—16	263.333—07	680.083—49
IV	192.852—71	510.259—22	703.111—93	61.590—34	323.903—78	385.494—12	1.088.606—05
Итого	600.082—18	1.222.789—89	1.822.872—07	168.553—03	1.047.106—42	1.215.659—45	3.038.531—52

Если учесть, что прошедший год был в значительной мере годом организационным, когда отделение налаживало свой аппарат, устанавливало связь с местами, то результаты работы дают все основания ожидать дальнейшего большого развития отделения.

Слияние двух трестов ЭТЦР и Элмаштрест в единый Государственный Электротехнический Трест „ГЭТ“ будет только содействовать этому развитию.

ЭЛЕКТРОСВЯЗЬ.

Всесоюзный электро-технический трест заводов слабого тока—Электросвязь—об'единяет ряд предприятий, вырабатывающих все радиопринадлежности, телеграфное, телефонное, сигнализационное (железно-дорожное, пожарное, тревожное) оборудование, измерительные приборы для сильных и слабых токов, ртутные выпрямители для сильных токов, гальванический элемент, дюбеля—для монтажных работ и т. п.

В состав треста входят заводы: б. Эриксон—

ныне „Красная Заря“, б. Тейслера—ныне им. тов. Кулакова, б. Сименс—Гальске в Ленинграде—ныне им. тов. Казицкого, Электровакуумный завод, радиотелеграфный, Московский телеграфный быв. Морзе, б. Сименск—Гальске и телефонный в Нижнем-Новгороде.

Северо-Кавказское отделение треста, охватывающее одновременно и Закавказье, начало, фактически, свою деятельность с 15 октября т. года. До этого работа велась на началах представительства и выражалась в ряде предварительных переговоров. В силу этого, обороты отделения были до настоящего времени весьма незначительными. Так, недавно открытый магазин дал оборот в октябре 10.000 рублей и в ноябре 25.000 рублей, реализовав предметы необходимые для телефонного и телеграфного оборудования, измерительные приборы, дюбеля и т. д. Но, в основном, работа треста будет, конечно, заключаться не в розничной реализации изделий своего производства, а в осуществлении ряда грандиозных работ по переоборудованию и устройству на Сев. Кавказе электросвязи. С.-К. Край представляет в этом отношении колоссальные производственные возможности в силу устарелости и крайней изношенности имеющегося оборудования, а также потребности в новых проводках. Поэтому, предполагаемый в 25—26 году оборот должен составить минимум миллион рублей. Из целого ряда крупных работ, осуществляемых и намеченных, можно отметить следующие: оборудование сигнализации (стрелок и сигналов) в Ростовском железно-дорожном узле (стоимость работ—360 тыс. рублей); радиофикация Армавирского округа (160 тыс. рублей); телефонизация Северо-Кавказских дорог (переговоры предусматривают выполнение работ на 1,5 милл. рублей, из коих в 25—26 году должно быть осуществлено—на 200 тыс. рублей); телефонизация различных крупных городских центров Сев. Кавказа и Закавказья (в последнем случае ожидается работ тысяч на 300); оборудование телефонным и телеграфным сообщением нефтепровода Грозный—Туапсе; установка отправленной уже в Ростов широковещательной радиостанции в 2 киловата, радиусом на 1000 верст (стоимость—50.000 рублей); установка широковещательной станции в Новочеркасске, Нальчике, ст. Абинской, Владикавказе; пожарная сигнализация в Ростовском узле и на Таганрогском авиационном заводе; проведение телефонной связи вдоль высоковольтной линии Штеровского строительства; переделка Ростовской телефонной станции и т. д. Кроме того, ведутся и намечаются значительные монтажные работы в ряде гос. организаций.

Большие перспективы открываются в области радиофикации деревни, что подтверждается усилением спроса на радиоприемники (стоимостью примерно в 300 рублей) со стороны сельских исполкомов, крестьянских об'единений и т. д. В частности, очень удачно выполнена была установка радиоприемника в ст. Егорлыцкой, крестьяне которой, после приемки Москвы, прислали отделению благодарность.

Жалоб на качество продукции не встречается. Цены снижены уже на 8%—путем скидки 5% с прейс-куранта и не начисления 3% на упаковку, что делалось раньше. Значительно хуже обстоит с удовлетворением рыночного спроса. При наличии



Управл. Краевой Конторой О. Ф. Мони.

в достаточном количестве любительской радиоаппаратуры и других принадлежностей, совершенно неудовлетворенным остается спрос на телефонные



Зам. Управляющего т. Войткевич.

аппараты. Размеры его таковы, что на смягчение его в ближайшем и даже далеком будущем—не приходится.

Рост производства треста идет колоссальными шагами вперед, увеличившиеся с 4 милл. в 23—24 году и 10 милл. в 24—25 году до 19 миллион. в 25—26 году.

ЮГОСТАЛЬ.

Задачей Северо-Кавказской краевой конторы треста Югосталь является распространение металла на территории Северного Кавказа, а также снабжение заводов треста сырьем и техническими материалами.

Истекший 1924-25 опер. год является в развитии торговых оборотов конторы—переломным.

По данным руководящих краевых организаций—77 проц. всех металлоизделий, завезенных на Северный Кавказ, поступило от «Югостали», что соответствующим образом определяет удельный вес, значение конторы, как металлопроводящего канала в Крае.



Управл. Краевой конторой т. Гусаков.

Увеличение оборотов произошло в связи с общим переломом в развитии народного хозяйства С.С.С.Р. и, главным образом, в связи с значительным расширением производства треста Югосталь.

Применившись к запросам края, контора руководствуется в своей работе задачами введения продаж и заготовок в плановое русло.

Основная масса металла прошла в 1924-25 г. в порядке планового снабжения государственных, кооперативных организаций и арендованной промышленности.

Торговая политика конторы характеризуется нижеследующим распределением поступившего по 1-IX—1925 года метала—по роду покупателей:

Госпромышленность и торговля	— 80,79 проц.
Кооперация	14,43 »
Частные лица (преимущ. арендов. промышленность)	4,78 »

Всего продано в 24-25 году металлотоваров на сумму 8.685.707 р. 29к.

Намеченный план реализации осуществлен почти полностью.

План продажи металлотоваров на 1925-26 год сведен в сумме 18.000.000 рублей; из них приходится на долю:

Госпромышлен. и торговли	69,2 проц.
Н. К. П. С.	13,5 »
Кооперации	15,0 »
Частных лиц (исключ. аренд. промышленности)	2,3 „

За 1924-25 операц. год произведено различных заготовок на территории Края на сумму 2.240.250 р. 87 к.; при этом закуплено:

у госторговли	79,86 проц.
» кооперации	16,86 »
» частных лиц	3,33 »

В текущем операционном году в связи с значительным расширением производства и увеличением рабочего жилстроительства заготовки должны значительно возрасти.

Накладные расходы конторы—зависимые и независимые—уложены в последние месяцы истекшего отчетного года менее чем на 1 проц.

В условиях неизменно расширяющегося производства и растущего товарооборота перспективы дальнейшей деятельности конторы представляются вполне благоприятными и, надо полагать, будут протекать под знаком полного охвата Южной металлургией Северо - Кавказского металлического рынка.

ХИМУГОЛЬ.

Химуголь является комбинатом, об'единяющим всю крупную химическую и стекольную промышленность, а также часть каменноугольного производства Юга СССР. Химические заводы Химугля, из коих наиболее известен Донецкий Содовый завод им. Ленина (бывш. Любимова и Сольве) вырабатывают: содовые продукты, нашатырь, хлорную известь, сернистый натр, медный купорос, кислород, серную и соляную кислоты—в размере свыше 60 проц. всей продукции основной химической промышленности Союза. Химическая группа заводов Химугля подошла уже почти вплотную к довоенному масштабу производства и в тек. году выйдет за его пределы. Кроме того, Химуголь организует ряд новых химических производств: цинковых белил, суперфосфата, саломаса, динитрохлорбензола, паранитранилина и др. полупродуктов для красителей и проч. фабрикатов. Стекольная группа заводов Химугля об'единяет крупнейшие на Юге СССР стекольные заводы—в Константиновке и Насветевичево, а также бутылочные и зеркальные заводы в Константиновке. Еще в минувшем году Химуголь начал проводить грандиозную реформу механизации стекольного и бутылочного производства, что даст возможность уже в настоящем году достичь довоенной нормы выработки стекла.

Свои торговые операции на Северном Кавказе

Химуголь начал с января 1922 года, когда была организована Ростовская Контора Треста, впоследствии преобразованная в Краевое Отделение, охватившая Северный Кавказ, Закавказье, юг Поволжья, Туркестан и организовавшая во всех значительных городских центрах свои филиалы, склады и магазины. Общий продажный оборот Краевого Отделения Треста за 1924-25 год выразился в сумме 3.669.921 р., а за 1923-24 г.—2.817.382 р. В своем денежном выражении оборот Отделения возрос на 30 проц., тогда как величина проданной товарной массы превысила—в виду значительного снижения цен—товарную массу, реализованную в 1923-24 г., приблизительно на 70 проц. Увеличение оборота могло быть больше, еслиб Краевое Отделение не имело несколько ограниченные товарные рессурсы по стеклу и бутылкам, так как в истекшем году спрос на эти товары значительно превышал предложение. Продано Краевым Отделением в 1924-25 году:

	В тоннах	Сумма
Каустика	5.619	1261364
Кальцинировка	2.716	216745
Бикарбонат	2.134	191564
Серная кислота	2.060	202419
Стекло бемское (в ящиках)	12.616	266216
Стекло простое (в ящиках)	4.809	248778
Бутылки (в штуках)	4740850	456868
Прочие фабрикаты (сернистый натр, хлорцинк, хлоризвесть, медн. купор., соль, зеркала, кислор., каранд. и друг.)		825967
а всего на		3.669.921 р.

Из общего оборота на долю госорганов приходится 54 проц., кооперации—9 проц., частных лиц—6 проц. и розницы—31 проц. Продажи крупными партиями с заводов составляют 54 проц. со складов и магазинов—46 проц. Продажа за наличные равняется—30 проц., в кредит—70 проц., всего продажного оборота. При оценке оборотов Отделения надо помнить, что, кроме оконного стекла и некоторых второстепенных фабрикатов (карандаши, соль, щелок, чайная сода) Химуголь товаров широкого городского и крестьянского потребления не производит, что об'ясняет незначительность его оборотов с городской и сельскохозяйственной кооперацией; главенствующая роль принадлежала и будет принадлежать оборотам с госпромышленностью, покупающей фабрикаты Химугля для дальнейшей переработки.



Управляющий Краевой Конторой т. Нефедов.

Помимо сбыта продукции Треста, Отделение ведет крупные заготовки подсобных материалов и предметов технического снабжения—для предприятий треста. Общий оборот по заготовке Отделения равен в 1924-25 году 878.222 р.

Несмотря на быстрое развертывание производства, требования рынка будут удовлетворены в текущем году далеко не полностью.

Краевое Отделение Химугля, в связи с недостатком товаров, вынуждено сократить сеть магазинов и филиалов и продавать товары в твердые адреса и только госорганам и кооперации.

ГОД РАБОТЫ МЯСОХЛАДОБОЙНИ НА СЕВЕРНОМ КАВКАЗЕ.

Год с лишним практики заготовительной работы Мясохладобойни на Северном Кавказе на основе хозяйственного метода—показал, что этот способ заготовки скота—жизненный и вполне соответствующий настоящему положению Союза в целом с точки зрения экономики не только текущего дня, но и ряда ближайших лет. За истекший год, недочеты деятельности выразились гл. образом в том, что в ряде пунктов не следовало: вкладывать средства в аренду мелких скотобоен, вести розничную торговлю в мелких, т.-е. мало населенных пунктах и т. д. Однако, моменты эти были обусловлены обстановкой прошлого года, когда заготовку скота нужно было вести таким порядком в силу массового сбыта его, вызванного недородом. Таким образом, и аренда боен и розница—с точки зрения момента—были вызваны исключительной необходимостью. Кроме того, кооперативные организации работали слабо или не работали совсем а частный капитал шел тогда в мясное дело вяло при чем сплошь и рядом лавочки Мясохладобойни были одно время в некот. пунктах единственными мясными лавочками, способными удовлетворить основные запросы потребителя. При изменившейся на мясном рынке обстановке насущная потребность в ведении розницы отпала и таковая была в целом прекращена. Исключение—временного характера — составляет розница в тех наших

убойно-холодильных пунктах, где она является необходимо-подсобной к опту и где через нее реализуются мясные второстепенные продукты.

Эта тактическая линия была изменена к августу м-цу с. г.—путем перехода в Крае на систему Закупочно-Сбытовых Контор, коих насчитывается три: на ст. Чертково Юго-Восточной жел. дор. (там же и холодильник), в Ростове н-Д., в Кропоткино (быв. ст. Кавказская Сев.-Кав. жел. дор., где тоже имеется холодильник). Эти Конторы имеют в соотв. районах свои заготовительные пункты. Все три Конторы работают согласованно с оперативным планом Правления и увязаны с потребляющими крупными центрами. Так, например, Чертковская Контора, забивая скот, отправляет его в охлажденном виде в Москву; Ростовская на Дону Контора—работает с Ленинградом, отправляя туда скот в живом виде непосредственно с мест заготовки (Сальский округ). Кроме этих центральных операций Контора ведет местные оптовые операции на Ростовском рынке—на комиссионных началах. Кропоткинская Контора начинает с половины ноября вести поставку охлажденного мяса в Тифлис—по договору, заключенному Правлением с Тифлисским Мясоторгом. Имеющийся холодильник отремонтирован и забивает экспортных овец Госторга. Таким образом, принцип увязки производящих районов с потребляющими в области мясозаготовок проводится в жизнь, что в значительной степени определило во втором полугодии то правильное направление, которого недоставало в первоначальный период работы МХБ.

Результаты заготовок с 1-го октября 1924 г. по 1-е октября 1925 г. следующие: (См. табл. выше).

	Кол. голов.	Кол. центн.	Килог.	Грам	Рублей	К.
Военведу	1824 гол.	мяса 2742	82	580	90.995	22
Коопера-ции . .	3823 »	» 5812	70	794	244.006	52
Розничн. продажа	8375 »	» 12509	48	452	486.814	80
Оптовая продажа	2270 »	» 3432	15	450	147.123	80
	16292 гол.	мяс. 24497	17	276	968.940	34

Эта табличка характерна для деятельности МХБ в прошлом и показывает, что половина всего закупленного скота пошла в продажу через розницу, при чем две трети розницы падает на Ростов. Если к этому количеству прибавить отпуска кооперации и военведу, то рубрика оптовой продажи будет означать отправку мяса по нарядам Центра. Таким образом, из 16292 голов крупскота 2270 голов было вывезено из пределов Северного Кавказа и 14020 голов потреблено на Северном Кавказе.

Предстоящий год работы должен принести еще большее упорядочение работы в области внутренних процессов заготовок скота в смысле упрощения самого способа закупки (со стороны МХБ и административного аппарата), уменьшения различного рода формальностей, более упрощенного подхода к крестьянину. Благоприятный урожай будущего года, надо полагать, вызовет большую устойчивость цен на скот, чего нельзя было еще иметь в истекшем году (в первой половине цены были низкие, во второй поднялись почти на 100 проц.). По сравнению с другими скотоводческими районами (Киргизия, Сибирь, Приволжье) цены на скот на Северном Кавказе высоки. Ближайшей нашей задачей является поэтому достижение такого результата в нашей работе, когда б при политике социально-справедливых цен на крестьянский скот, заготовки давали лучшие коммерческие результаты.

Д. Иконников.

РАБОТА УПОЛЦЕНТРОСПИРТА НА СЕВЕРНОМ КАВКАЗЕ.

На Северном Кавказе, крае сельскохозяйственном, деятельность спиртовой промышленности приобретает особое значение, ибо едва ли где-либо в другом районе СССР непроизводительная трата сельско-хозяйственной продукции на самогонное варение наносило такой ущерб народному хозяйству, как в нашем Крае.

Однако, этим далеко не исчерпываются задачи органов госспирта. Восстановление в Крае спиртовой промышленности диктовалось общим процессом восстановления хозяйства Края, потребляющего спирт на производственные, технические надобности и на лечебные цели.

На 1-е октября 1924 г. Управление Уполгосспирта по С. К. району об'единяло два действующих ликерно-наливочных завода—Ростовский и Краснодарский, которые имели по одному розничному магазину для реализации вырабатываемой ими продукции. Всего же в Крае насчитывалось десять бездействующих спиртоводочных складов (заводы) и один ректификационный Нахичеванский завод.

На указанных предприятиях за 23-24-й операционный год выработано и реализовано 20° наливок и настоек 42.147.57 ведра на сумму 1.213.585 р. 52 коп., для лечебных и технических надобностей на сумму 205.738 руб. 20 коп. Всего—1. 480.621 р. 72 коп.

Если обратимся к довоенным данным, характеризующим состояние спиртовой промышленности, то мы найдем, что на Северном Кавказе в довоенное время винокуренными заводами выкуривалось 2.241.000 ведер в 40°; потребление же в Крае выражалось в 6.546.740 ведер, т. е. 4.305.740 ведер завозилось в Край из центральных губерний России. Если сопоставить эти цыфры с приведенной нами цифрой выработки наливок и настоек в 23-24-ом году, то вполне понятны угрожающие цифры раз-

вития самогоноварения в Северо-Кавказском Крае. Так в Ставропольской губернии в 23 г. обнаружено административными органами Советской власти более 100.000 ведер самогона, такое же количество давали Донская, Кубанская, и Терская области и Горская республика; если же учесть, что обыкновенно не удавалось обнаружить все количество выкуриваемого самогонщиками самогона, то станет ясно, что самогоноваренне в Крае покрывало тот недостаток в 6 с чем-то миллионов ведер водки, которая потреблялась в довоенное время населением.

Исходя из этого, согласно производственной программы Госспирта, выражавшейся по Северо-Кавказскому Краю в выпуске наливок п настоек крепости в 30⁰ в 7.744.000 и денатурации в 1.188.000, Управлением Госспирта на С. К. были заключены договоры с винокуренными заводами Сев.-Кав-Спиртреста—Кубанский № 8, Первенец кубанский и Паточный, Сев.-Кав.-Сельтреста—заводом Хуторок и заводом Ингушского Местхоза во Владикавказе на выкурку 1.145.000 ведер 40⁰ вина.

Однако в виду отсутствия оборотных средств на некоторых винокуренных заводах (на заготовки сырья) Уполгосспиртом через соответствующие государственные хлебозаготовительные органы было заготовлено 1.020.459 пудов кукурузы на сумму 955.462 руб. 78 коп. Заготовка этого количества сырья должна была обеспечить не только выполнение производственной программы по выпуску наливок и настоек на заводах Уполгосспирта и отпуска спирта на технические и лечебные нужды в Крае, но и вывоз, согласно наряда Госспирта, в другие губернии Республики. Тем не менее заводы Сев.-Кав.-Спирттреста—Кубанский № 8 и Первенеп Кубанский выполнили 71,25% задания, а паточный завод только 41,4% задания.

В отчетном году кроме действующих Краснодарского и Ростовского ликерно-наливочных заводов восстановлены и дополнительно пущены Ставропольский, Владикавказский и Пятигорский. Таким образом к 1-му октября 25 г. Уполгосспирта имел 5 ликерно-наливочных заводов и 6-й вос-



Уполномоченный центроспирта т. Лысенко.



Ростовский ликерно-наливочный завод № 1.

становленный ректификационный завод в Нахичевани мощностью в 1.200.000 ведер. На указанных пяти заводах было выработано наливок и настоек 20°×36.994 ведра 30₀×255.619 ведер итого 292.613 ведра или 8.408.450°. Кроме того Ростовским заводом производилась денатурация в 123.550°. Таким образом задание Госспирта в 8.532.000₀ выполнено более чем на 100% на действовавших ликерно-наливочных заводах С. К. Края.

В соответствии с выработкой продукции была развернута торговая сеть Уполгосспирта, которая на 1-е октября 25 г. насчитывала: 1) пять заводов, реализующих продукцию в районе своего расположения; 2) одиннадцать базисных складов (оптовая продажа); 3) один оптого-розничный магазин и 47 розничных магазинов.

Представление в руководящем составе работников дает нижеследующая таблица:

№№ по порядку	Наименование предприятий	Членов РКП (б)		Членов РЛКСМ		Беспартийных		ВСЕГО
		Ответственных	Неответственных	Ответственных	Неответственных	Ответственных	Неответственных	
1	Управление Уполномоч.	6	7	—	3	22	31	71
	Базсклады:							
2	Цымлянский	2	1	—	1	—	2	6
3	Таганрогский	6	2	—	—	9	12	29
4	Ейский	1	—	1	2	5	5	14
5	Майкопский	3	—	—	—	6	5	13
6	Армавирский	5	—	—	—	4	2	11
7	Крапоткинский	1	—	—	—	3	1	5
8	Кущевский	1	—	—	—	2	1	4
9	Константиновский	2	—	—	—	1	3	6
10	Новочеркасский	3	—	—	—	—	1	4
11	Сталинский	1	—	—	—	2	2	5
12	Каменский	7	—	—	—	11	10	28
		40	10	1	6	65	74	196
13	**Спирт.-вод. заводы.**							
14	Ростовский	5	31	—	29	7	137	209
15	Краснодарский	10	17	—	7	14	62	110
16	Ставропольский	2	4	—	1	10	48	65
17	Пятигорский	9	14	—	4	21	83	131
18	Владикавказский	8	5	1	5	6	37	62
	Нахич. Рект. завод	3	7	—	2	3	22	37
		37	78	1	48	61	389	614
	Всего	77	88	2	54	126	463	810
		9,5	10,9	0,2	6,7	15,5	57,2	100%

Примечание: Ответственными работниками показаны: 1) По управлению: Уполн. Зам. Зав. и Зав. Отделами, Инспектора, Инструктора, Бухгалтера Ревизоры и Зав. п/Отд. 2) По базскладам: Зав. и Зам. Базсклада, Бухгалтер, Зав. и Зам. Зав. Розничными магазинами. 3) По заводам: Окринспектора, Зам. Окринспектора, участковые Инспектора, Зав. и Зам. Зав. Заводами, Бухгалтера, Зав. и Зам. Отделениями и заводами, механик, водочные мастера Завед. магазинами и их заместители.

Реализация продукции этой торговой сетью по сортам продукции выражалась в следующих цифрах:

Русская горькая—229.212 ведер, что составляет 77,8 проц. Цветные горькие—44.349 ведер—15 проц. и сладкие 21.374 ведра—7,2 проц.

Таким образом продажа выражается в 294.935 ведер. По роду покупателей продано кооперации —98.929 ведер 33.5 проц., госорганам 20.544 ведра 7 проц., розничным магазинам Госспирта 33.659 ведер 11,4 проц. и частным предприятиям 141.803 ведра 48,1 проц. По условиям расчета, в кредит отпущено 3.711.089 руб. 39 проц. за наличные 5.720.861 руб. 6 проц. Кредит являлся краткосрочным: кооперации и государственным органам давались наиболее льготные усилия, чем частным лицам. Таким образом общий оборот за реализованные наливки выразился в 9.431.967 руб. Кроме того на нужды технические и лечебные отпущено: сырца, ректификата, денатурата 11.693.423,92° на сумму 612.589 руб. 79 коп.

Несмотря на то, что в отчетном году производственная программа по сравнению с 23-24 год. была увеличена более чем в 6 раз, все же особых результатов по борьбе с самогоноварением не дала в деревне, за исключением городских центров, где изделиями Госспирта самогон был вытеснен на 50 проц.

Выполнив производственную программу Уполгосспирт принял ряд дальнейших мероприятий, исходя из общего плана Госспирта по подготовке ликерно-наливочных заводов к выпуску 40° хлебного очищенного вина, в количестве 1.200.000 ведер.

Вышеуказанаая производственная программа в связи с урожаем на С. К. Крае, являлась недостаточной и по докладу Уполцентроспирта при поддержке Краевых организаций, Госспиртом было дано дополнительное задание на 350.000 ведер. Всего по С. К. Краю производственная программа на 25-26 г. равна 1550.000 ведер очищенного вина, что должна дать 21.700.000 р. акциза. В виду того, что с 1 декабря 1925 года. акциз на вино вместо 14 руб. поднят до 22 р. 80 коп. выполнение производственной программы увеличит акциз по Краю до 35.000.000 руб.

Соответственно с принятой производственной программой были произведены большие ремонт-

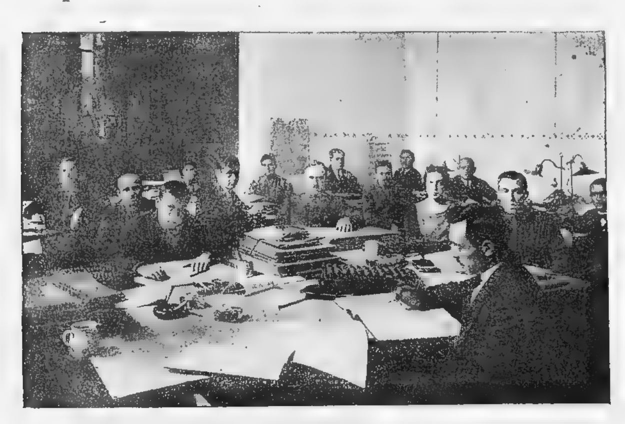
ные работы на ликерно-наливочных заводах на сумму 207 тыс. руб. Кроме того дополнительно открываются Майкопский, Медвежинский и Каменский спиртоводочные заводы, 25 базисных складов (оптовая продажа) и 50 розничных магазинов исключительно в деревнях.

В настоящее время перед Уполгосспиртом стоит главнейший вопрос-продвижение хлебного очищенного вина 40° в деревню. Для этого кроме своей торговой сети, Уполгосспирт реализует хлебное очищенное вино в первую очередь через кооперативы и только, где кооперация не в состоянии охватить своей сетью деревню, там по мере необходимости будет открываться соответсвующая сеть розничных магазинов, торгующих хлебным вином.

Н. Фастовский.

ТРЕСТ „ЖИРКОСТЬ“.

Северо-Кавказская краевая контора Об'единения Московских Заводов Жировой и Костеобрабатывающей Промышленности *«Жиркость»*, сокращенно именуемого *«Тэже»* открыла торговые операции, с конца мая текущего года и, несмотря на длительный организационный период, достигла за короткий промежуток времени значительных результатов. Открытие конторы диктовалось назревшей необходимостью иметь базу для обслуживания рынков Северо-Кавказского Края, пред'являющих большой спрос на продукцию Треста, а также, для более тесной связи с местным сырьевым рынком, поставляющим значительное количество разного сырья.

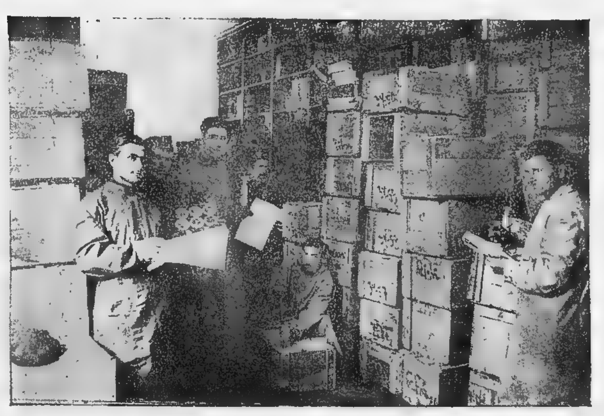


Краевая контора.



Управляющий краевой конторой В. Н Николаев.

В состав Треста *«Жиркость»* входят девять заводов: 1) Завод № 1, *«Стеол»* бывш. Невского Стеаринового Т-ва, 2) «Красный мыловар» бывш. *Ширмер*; 3) Маслобойный завод бывш. *Треппель*; 4) Фабрика *«Свобода»* бывш. *Ралле, Лемерсье* и *Дютфуа*; 5) *«Новая Заря»* бывш. *Брокар*; 6) Завод *«Клейтук»*; 7) Завод *«Клейутиль»* 8) Кирпичный бывш. Курской жел. дор.; 9) Механический завод *«Трансмиссия»*. По своей структуре, Трест представляет замкнутый цикл ряда тесно связанных между собой производств, начиная с маслобойного, гидрогенизационного, салотопенного, олифоварочного, стеаринового, экстракционного, крахмального, силикатного, стекольного, типолитографского и кончая кирпичным и механическим заводами, которые группируются вокруг основных: мыловаренного, парфюмерно-косметического, свечного, клееварочного, желатинного и аппретного производств.



Склад.

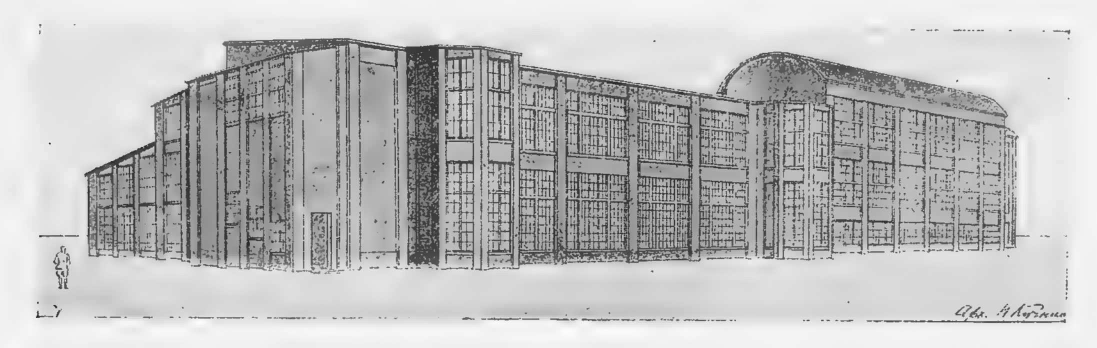
Входящие в Об'единение фабрики *«Свобода»* и *«Новая Заря»* являются крупнейшими не только в С. С. С. Р., но и в Европе, а с пуском нового

мыловаренного завода, оборудованного по последнему слову техники с годовой производительностью в $2^1/_2$ миллиона пудов мыла, Трест *«Жиркость»* станет по мощности первым в С.С.С.Р. об'единением мыловаренных заводов.

В настоящее время производство Треста перешагнуло за пределы довоенных норм. Выпускаемые парфюмерные и косметические изделия расчитаны на разнородного потребителя и по своей дешевизне доступны для крестьянина и рабочего.

вая Контора бросила в Край значительные партии товаров и через госторговлю и кооперацию продвинула их в деревню, чем способствовала снижению цен на местах, которые, во многих случаях, были выше номинальных на 200 проц.

За отчетный период Краевая Контора реализовала продукции на сумму свыше 500.000 рублей, при чем широко кредитовала госторговлю и кооперацию, предоставляя им максимум льгот и скидок; частный аппарат, занимавший в торгов-



Новый мыловаренный завод треста Жиркость „Тэжэ“

Стремясь дать продукцию высокого качества, Трест поставил образцово обработку сырья в связи с чем туалетные мыла не уступают по качеству лучшим заграничным; остальные изделия лучше рядовых заграничных.

До открытия Конторы, рынок Северо-Кавказско-

ле нашими изделиями доминирующее положение, потерял значительную часть своего удельного веса и его доля в нашем обороте равна теперь $19^1/_2$ проц.

Обороты Краевой Конторы продолжают из месяца в месяц расти; нами предполагается довести



Здание Краевой конторы.

го Края был наводнен всевозможными фальсификатами, а продукция нашего Треста продавалась по сильно взвинченным ценам и служила предметом спекуляции.

С первого момента своего существования Крае-

ежемесячный оборот до 300.000 рублей. Для большего удобства и приближения нашей продукции к потребителю открыты Отделения в Армавире и Краснодаре; намечено открытие отделений во всех крупных Центрах Края,—чем будет достигнуто

дальнейшее снижение цен, благодаря непосредственному снабжению мест товаром с фабрик.

Спекулятивный рост цен на промтовары не коснулся продукции нашего Треста, (несмотря на значительное превышение спроса над предложением) благодаря правильной торговой политике Крайконторы.

Что касается заготовки сырья, то *Севкавкрайконтора* развернула свою работу по всему Краю, главным образом по линии заготовок маслосемян, растительного масла и твердых жиров. В виду колоссальной потребности Треста в жирах, достигающей 1.500.000 пудов «Жиркость» включена в число основных заготовителей маслосемян. Заготовительная норма определена по подсолнечному семени в 1,8 милл. пудов. На долю *Севкавкрайконторы* приходится по заготовке подсолнечного семени 1.000.000 пудов, в связи с чем открыты ссыппункты в Краснодарском и Армавирском районнах; заготовка ведется также через низовую кооперацию. По независящим от Крайконторы причинам заготовка подсолнечного семени составила всего 350.000 пудов. Из других видов маслосемян предположено было заготовить 50.000 клещевины и такое же количество сурепного семени. Заготовка клещевины приостановлена, сурепного-же семени заготовлено 15.000 пудов..

Кроме того заготовлено около 35.000 пудов подсолнечного масла и до 15.000 пудов саломаса и технического сала.

Помимо этого, Крайконтора производит заготовку поташа—12.000 пудов и разной кости: колбасной, столовой и полевой. Первоначальная норма определена в 60.000 пудов в год. Сбор костей производится *Севкавкрайконторой* на колбасных заводах, в столовых, мясных лавках; намечена организация аппарата на местах—для сбора кости среди населения. Наконец *Севкавкрайконтора* производит заготовку мездры опоечной, опойка, бычьих и коровьих ног и др.

При благоприятной обстановке Крайконтора предполагает в текущем операционном году заготовить разного сырья по приблизительным подсчетам на сумму около 2.000.000 рублей.

В. Николаев.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАБОТЫ АКЦ. О-ВА „ТЕПЛО И СИЛА“.

Северо-Кавказское Отделение Акционерного Общества „Тепло и Сила“ открыло свои действия лишь с 15 июля истекшего отчетного года. По 1-е октября 25 года оборот отделения составил 48 тыс. рублей. Цифра эта, незначительная в абсолютном отношении, в процентном превосходит во много раз все плановые предположения, т. к. в первые 3 месяца работы почти никаких поступлений не предполагалось.

В 25-26 году отделением намечен оборот в сумме 1,5 миллиона рублей (минимум), без включения работ по Новороссийскому холодильнику, стоимостью в миллион рублей. Наиболее значительными работами отделения являются: полное переоборудование Северо-Кавказских железных дорог для использования ими в качестве топлива высоко-парафинистого мазута (стоимость работ—350 тыс. рублей); работы для Сев. Кав. ж. дорог по отоплению и вентиляции (500 тыс. руб); использование отходящего тепла от паровых машин завода Новоросцемента „Союз“ для отопления завода „Этернит“; пылеотсасывательные и сушильные установки на Таганрогских заводах; подготовительные работы по устройству холодильника в Ростове и т. д.

За короткий период своего существования отделение имеет запросов и предложений на 2,2 миллиона рублей. Договоров заключено, правда, только на 220 тыс. рублей, но это об'ясняется тем, что хозяйственники присматриваются пока к работе, недостаточно знакомы вообще с принципами экономии тепла и т. д.

Задача экономии расхода топлива и связанная с ней задача рационализации топливного хозяйства являются боевым заданием каждого промышленного предприятия. Здесь—именно в области этой специализации О-во „Тепло и Сила“ и приходит промышленности на помощь, имея у себя целый кадр видных специалистов, которых оно об'единило для работы в масштабе всего Союза.

При бедности страны в опытных технических силах, острый недостаток в которых будет изживаться с трудом, иметь теплотехников-специалистов при каждом предприятии,—нельзя, в силу чего



Управляющий Краевой Конторой т. Федоровский.

нужно отказаться от индивидуализации и опереться на специальную организацию, обладающую всеми необходимыми для этого дела средствами и силами.

С первых же шагов нашего О-ва в Москве выявилась такая острая необходимость в его работе,

что ему пришлось сразу развертывать свою организацию, ведя в то-же время ряд крупных работ по СССР. Из этого положения „Тепло и Сила" нашло выход путем организации ряда Отделений для обслуживания крупных районов, каковые имеются в настоящее время в Москве (при правлении), Ленинграде, Харькове, Киеве, Одессе, Ростове на Дону и Свердловске.

Работающее по нашему Краю Северо-Кавказское Отделение обслуживает огромный район, который охватывает Воронеж, Саратов, Царицын, Ташкент, границу Персии, Закавказье и Кавказ, берег Черного моря, Таганрог и Ростов. Само собой разумеется, что при таком масштабе работы не может быть и речи о полном охвате своего района за столь короткий промежуток времени и потому, Отделение идет по пути охвата развертываясь постепенно, ибо период его организации еще нельзя считать оконченным.

Судя по пред'явленным нам со стороны Краевых организаций и Пром. предприятий требованиям, в нашем Отделении намечается три крупных специализации. Во-первых *тепло силовое хозяйство*. Та работа, которую ведет Крайсовнархоз и те перспективы, которые он намечает в разработанном им пятилетнем производственном плане дают нам уверенность, что наша помощь специалистов тепло-техников будет ко времени и к месту.

Стоит взглянуть на любой солидный завод, чтобы видеть всю нерационально постройку его тепло-силового хозяйства, разбросанность котельных, отдельных двигателей, не соединенных между собой единством тепловой идеи.

Кустарные, противоречащие научным идеям конструкции топок паровых котлов, неправильная работа тепловых двигателей, огромные затраты по постоянному перерасходу топлива и частому ремонту, полное отсутствие утилизации отходящей теплоты — все это обуславливается отсутствием правильного теплотехнического контроля и учета,— все это имеет место на многих и на многих предприятиях и требует глубокой и серьезной работы специалистов.

И если можно мириться с наследием прошлого, исправляя его по мере технических и финансовых возможностей, то нельзя в дальнейшем продолжать ту-же политику приглашения всеведующего инженера, могущего выполнить многочисленные и многосторонние задания, связанные с постройкой хотя-бы небольшой фабрики или завода. Наше мнение разделяют очень многие хозяйственники; видим мы это по тому огромному количеству запросов и консультаций, которые приходится нам в настоящее время давать.

Вторая наша задача—это холодильное дело в нашем районе. Просматривая 5-летний план развертывания строительства, мы можем сказать, что потребность в нем такова, что осторожные перспективы, начерченные в плане, явятся лишь канвой, и что действительность, как это всегда бывает при росте производительных сил страны, конечно, превзойдет все ожидания. Для обслуживания этой области мы организовали при нашем Отделении особый отдел руководимый крупными специалистами и уже имеем целый ряд заданий по проектированию и постройке холодильников. Нами разработаны проекты самодвижущихся судов-рефрижераторов, проект холодильника на 750 пудов рыбы для одной крупной местной организации с механизацией всего процесса разделки рыбы и ее замораживания.

Наконец третий Отдел—Отдел отопления и вентиляции и связанных с ними вопросов сушки и пылеотсасывания является существенной частью нашей работы. Нужно помнить, что помимо промышленного отопления фабрик и заводов около 40% нашего топливного баланса составляло в довоенное время домовое отопление и поэтому задачи правильно устроенного отопления и связанной с ним экономики в топливе заслуживают быть принятыми во внимание даже и со стороны Государственных органов, долженствующих поставить перед собой задачу внесения рациональности и теплоэкономики и в эту область, не поддававшуюся регулированию в капиталистических странах Запада. Один процент экономии—это свободная наличность топлива не для одного и даже не для пяти заводов.

Разрешение задачи применения, так называемого низкосортного топлива целиком входит в нашу специальность и в этой области мы ведем свою работу в крупном масштабе, оборудуя подогревательными устройствами целый ряд нефтяных складов Северо-Кавказских дорог, что необходимо для использования застывающего высоко-парафинистого мазута.

Таким образом, наша молодая на Северном Кавказе организация ясно представляет себе всю важность и серьезность стоящих перед нею задач и нам остается только пожелать, чтобы с той же серьезностью и вниманием хозяйственники Северного-Казказа полностью связали свои производственные планы с идеей рационализации с идеей НОТ'а и в областях тепловой и энергетической,—пользуясь для этих целей нашей консультацией.

МОСКВОШВЕЙ.

Государственный трест швейной промышленности,—Москвошвей организованный в 1918 году путем концентрации мелких мастерских, об'единяет в настоящее время 12 фабрик с персоналом в 7151 рабочих и служащих и располагает 25 торговыми отделениями по городам СССР. Производственные возможности треста определяются 4105 швейными моторными машинами, из коих 846 специальных, 63 закрытых, 432—газовых утюга и 25 паровых и газовых прессов. Годовая выработка продукции треста составляет 24 миллиона рублей. По сравнению с прошлыми годами обороты треста возросли с 11,5 милл. рублей в 22-23 году и 24,8 милл. рублей в 23-24 году до 25 милл. рублей в 24-25 году.

Северо-Кавказское отделение «Москвошвей»,

обслуживающее Северный Кавказ и Донбасс, начало функционировать вторично—после выделения треста из Синдиката швейной промышленности—в марте 25 года. С момента окончания организационной работы обороты отделения выразились: в 81.170 руб. в августе, 337.782 руб. в сентябре, 443.734 милл. руб. в октябре и 360.000 руб. в ноябре, что составляет в целом 1.222.6 тыс. рублей. Из этой суммы 17,2% приходится на долю госорганов, 49,2% на долю кооперации, 1,5% частных лиц, 16,8% рабочего кредитования и 15,2% розницы.

Торговая политика отделения направлена к охвату и обслуживанию широких потребительских—как городских, так и сельских масс. Как для тех, так и для других отделение располагает богатым и постоянно обновляемым для удовлетворения запросов потребителей—запасами готового платья, белья, головных уборов. Деревня забирает изделия чрезвычайно охотно, так как по дешевизне и качеству—они внеконкурентны. Самая беглая калькуляция показывает, что покупка готового платья и других изделий обходится дешевле, чем выделка из купленного материала—в силу того, что все процессы изготовления носят у треста характер массового производства, при котором достигается большая экономия в самой пошивке, а, также, максимальное использование сырья и его остатков. Что касается продажных цен отделения, то они равняются оптовому московскому прейскуранту треста плюс два процента расхода на транспорт. В силу этого, товары треста дешевле чем у других торгующих организаций—Епо, Доншвейпром и т. д.

Значительная доля внимания уделена рабочему кредитованию, главным образом транспортников. Так, одному только ТПО отпущено товара для рабочего кредитования—на 200 тыс. рублей. В дальнейшем операции эти должны развиться еще более.

Для охвата нужд многих организаций в производственной и др. видах одежды для рабочих и служащих отделение стало на путь массовых поставок такого рода организациям всех необходимых им изделий, входящих в номенклатуру вырабатываемой трестом продукции. Такого рода поставки производятся СКОПС'у, Хлебопродукту,



Магазин Москвошвея на Московской ул.

Управлению трамваем и др. организациям, фабрикам, заводам и т. д.

Торговый оборот отделения в 25-26 году должен составить по имеющимся предположениям 3-4 миллиона рублей.

Для продвижения товаров на периферию и непосредственно к потребителю отделение располагает: оптовым складом и двумя розничными



Магазин Москвошвея на ул. Ф. Энгельса.

магазинами в Ростове; вагоном-лавкой на Северо-Кавказских железных дорогах, который курсирует по линии Ростов—Махач-Кала и снабжает железнодорожников; 3 комиссионными филиалами—в Краснодаре, Сталине (Юзовка) и Армавире. Ввиду большой гибкости аппарата и широкого вовлечения кооперативной клиентуры такая ограниченная сеть распределителей—вполне достаточна и наикратчайшим путем доводит товар к потребителю.

РАБОТА СИНДИКАТА „СЕЛЬМАШ“ НА СЕВЕРНОМ КАВКАЗЕ.

Синдикат «Сельмаш» начал развертывать свою работу на Северном Кавказе с января 1925 года. В данное время «Сельмаш» имеет два отделения: в гор. Ростове и Армавире. Отделения эти имеют склады: в Ростове, Таганроге, Миллерово, Армавире, Краснодаре, Ставрополе, Владикавказе и Георгиевске. Работой всех отделений руководит уполномоченный синдиката в гор. Ростове.

В 1925 г. синдикатом было ввезено в край с.-х. машин и орудий на сумму в 2.713.746 руб.



С.-Кав. Краевой склад с.-х. орудий „Сельмаш“.

Продажа производилась по ценам, утвержденным Наркомвнуторгом. Было продано: кооперации—70 проц. всей суммы реализации, единоличным хозяйствам—30 проц.

В 1925—26 опер. году синдикатом предполагается ввезти с.-х. машин и орудий на сумму 6.000.000 руб. Весь ассортимент согласован с соответствующими постановлениями учреждений. При этом, в целях развития с.-х. машиностроения союза, синдикат ставит своей основной задачей возможно более широкое распространение



Управляющий краевым отделением т. Качергин.

машин и орудий отечественного производства.

Реализация с.-х. машин будет направлена, главным образом, по линии с.-х. кооперации. Продажа будет производиться на льготных условиях—по ценам Наркомвнуторга.

В предварительной подписке на с.-х. машины и орудия в Крае, синдикат принимает самое живое участие; с этой целью синдикатом забронировано с.-х. машин и орудий на сумму до 1.500.000 руб.

Г. А. Качергин.

БАНКИ.

„ПРОМБАНК" И ЕГО СЕВЕРО-КАВКАЗСКАЯ КРАЕВАЯ КОНТОРА.

Три года тому назад возник с очень скромными средствами, но с большими задачами *Банк для промышленности и торговли.* Начавши работу свою с очень незначительных цифр, с балансом небольшого губернского кредитного учреждения—Промбанк вырос за три года в мощный аппарат всесоюзного значения, с балансом столичного Европейского банка. Акционерный капитал банка, собранные текущие счета, вклады—возросли в десятки, сотни раз; сумма кредитования промышленности и торговли также возросла в сотни раз.

Управляющий Краевой конторой А. А. Алексеев.

Баланс Промбанка на 3-м году работы составляет внушительную цифру, достигающую 600 мил. руб. Сопоставляя эту цифру с балансами банков довоенного времени, можно отметить, что из 7 крупнейших акционерных банков б. Россси, питавшихся в значительной части капиталами Запада—только два банка имели балансы, близкие нашему, при чем не надо упускать из виду, что указанные банки насчитывали за собой десятки лет работы.

Промбанк покрыл Союз многочисленной сетью своих филиалов; нет такого промышленного или торгового города в Союзе, где бы Промбанк не имел своей ячейки. Последовательное развитие сети филиалов Промбанка дало, в итоге, к наступившему операционному году 82 филиала и, кроме того, около 150 заводских расчетных касс. В результате такого расширения Промбанковской сети, растет роль мест в сводном балансе Банка. Так, к концу 1 года существования Промбанка на 1 р. сводного баланса на долю периферии приходилось 26 коп.

В данный момент цифра эта почти удвоилась и составляет уже 51 коп.

Собирая по рублю временно освобождающиеся из торгового оборота средства и направляя их по банковским каналам в те отрасли народного хозяйства, где есть в этом нужда,—банк, укрепляя промышленность, способствовал одновременно денежному обращению, чем в полной мере оправдывал свое назначение.

Участие промышленности в общей сумме задолженности всей клиентуры возросло до 80,2 проц., при чем по металлической, текстильной и пищевой промышленности этот прирост является преимущественным. Сопоставляя степень участия промышленности в активных и пассивных операциях Промбанка, следует отметить, что превышение выдач промышленности против взносов последней составляет 71 проц. На 1-X—25 г. промышленность была должна Промбанку 273,4 м. р., остатки-же по ее текущим счетам были равны 159,9 м. р. На ряду с преимущественно развитым краткосрочным кредитованием, Промбанк также развивает и долгосрочное кредитование. Правда, абсолютно оно еще незначительно, за время своего существования оно увеличилось лишь в 3 раза, но, с течением времени, специальный фонд долгосрочного кредитования будет расти и, вместе с ним, будет увеличиваться долгосрочное кредитование промышленности.

Целый ряд предприятий Союзного значения в своем восстановлении во многом обязан Промбанку; растет роль мест в сводном балансе Промбанка; увеличивается доля охвата местной промышленности. На 1-X—25 г. задолженность мест-

ной промышленности составляла 55,2 проц. задолженности по всему банку.

Иногородние филиалы уже превалируют в этом отношении над центром.

Удельный вес Промбанка в кредитовании промышленности возрос значительно. На 1-X—23 г. он составлял 16,1 проц. кредитования промышленности основными 4-мя важнейшими центральными банками (Госбанк, Промбанк, Внешторгбанк и Мосгорбанк); на 1-VII—25 г. удельный вес Промбанка поднялся до 27,6 проц.

Промбанк, вместе с тем, является банковским центром внутри—промышленных расчетов. За последний год участие Промбанка во взаимных безденежных расчетах возросло почти в 4 раза—с 44 м. до 162 м., что в условиях недостатка капиталов, приобретает огромное значение, т. к. с одной стороны, содействуя денежному обращению страны, сокращает потребность в наличных платежных знаках, с другой—путем ускорения расчетов облегчает процесс производства, обмен хозяйства.

Баланс конторы и филиалов Промбанка на Северном Кавказе на 1-X—25 г. составляет 19 м. р., в том числе текущие счета—свыше 11 мил. Первое место занимает контора, за ней следуют: Краснодар, Грозный, Армавир, Новороссийск, Ставрополь. От кого же получала средства контора? За 1924—25 г. всего поступило на текущие счета от местных организаций—87.786 т. р. или 59,9 проц., иногородних организаций 58,706 т. р. или 40,1 проц., а всего 146,492 т. р. Среди местных организаций (если 59,9 проц. принять за 100)—на первом месте стоит промышленность (55,2 проц.), на втором—торговля (22,7 проц.). Среди иногородних организаций (если 40,1 проц. принять за 100), по текущим счетам и вкладам за истекший год вся промышленность (торговые представительства промышленности) занимает 83,9 проц., чистая торговля—16,1 проц. Местная промышленность составляет по отношению к общей сумме (146.492 т. р.), поступлений за год по текущим счетам и вкладам—33,1 проц., местная торговля—13,6 проц.

В акционерном капитале конторы доминирующее место занимает Краевая Северо-Кавказская промышленность. Выдала-же контора за 1924—25 операционный год: местным организациям—31.146 т. р. или 75,3 проц., иногородним организациям—10.203 т. р. или 24,7 проц., а всего—41.349 т. р. Цифры указывают, что на долю местных организаций приходится всего $^3/_4$ продуктивного актива, причем из местных организаций на долю Государственной промышленности и торговли приходится 86,8 проц. В то-же время за весь год конторой выдано иногородним организациям $^1/_4$-я часть всех сумм по учетно-ссудным операциям. Таким образом, контора являлась действительным фактором укрепления местной промышленности и, связанной с



Член президиума Промбанка А. М. Иванов среди сотрудников Краевой конторы Промбанка.

ной, торговли—не только за счет аккумулирования местных средств, но вовлечения в работу конторы средств, притекающих извне.

Среди кредитных учреждений Северо-Кавказская Краевая Контора Промбанка занимает по Ростову весьма солидное место. Так, в общей сумме кредитования местной промышленности Госбанк занимает 37,4 проц., Промбанк 37,2 проц. и проч. банки 25,4 проц. Залог успеха Промбанка кроется в его органической связи с промышленностью и торговлей, в силу чего рост последних предопределяет рост банка.

Темп роста Промбанка (основанный на развертывании промышленности), имеющего к данному времени баланс в 600 м. р., выдвигает Промбанк, как банк промышленности,—на первое место не только среди акционерных банков СССР, но и банков Западной Европы. Не подлежит сомнению, что Запад со вниманием следит за ростом и расцветом наших производительных сил,—в частности—по балансам банков, в особенности Промбанка, хорошо зная, что баланс Промбанка является наибольшим отражением Советской промышленности и торговли.

Председатель Совета Промбанка тов. Пятаков следующим образом определяет его задачи: «Работа промышленности без работы Промбанка уже невозможна, ибо Промбанк есть важнейшая составная часть всей системы промышленности и на ближайшее время необходимо: первое—доведение капитала до 100 м. р.; второе—доведение вкладов и текущих счетов до 300 м. р.; третье—доведение кредита в Госбанке до 75 м. р.; четвертое—активное участие в операциях по долгосрочному кредиту; пятое—все большее расширение круга клиентуры; шестое—расширение заграничных операций».

Банк стал большим промышленным банком краткосрочного кредита. Он должен стать первоклассным банком, обслуживающим все нужды промышленности. Исполняя точно общегосударственные задания и директивы в отношении кредитной политики, Промбанк, одновременно, служит проводником идей планового хозяйства. В основе своей, являясь рычагом по управлению промышленности и, связанной с ней, торговли, Промбанк ставит своей задачей осуществлять плановые начала промышленного хозяйства—путем активного проведения государственной кредитной политики, кредитных планов и т. д.



Общий зал Промбанка.

За истекшее время Промбанк справлялся с выдвигаемыми жизнью проблемами — успешно. Правильность взятого курса в прошлом служит незыблемой гарантией того, что нарастающие перед банком промышленности сложные задачи кредитного обслуживания бурно растущего промышленного хозяйства — будут выполнены с еще большим успехом.

А. А. Алексеев.

РАБОТА ГОРБАНКА ЗА ИСТЕКШИЙ ГОД.

Горбанк открыл свои действия с 15 октября 1924 г. За короткий период существования баланс его с 780 тыс. руб. на 1-XI—24 г. достиг на 1-X—25 г.—6.998 тыс. руб., т.-е. возрос почти в 9 раз. За этот же период капитал банка с 300 тыс. руб. увеличен до 600 тыс. руб., причем вторые 300 тыс. руб. были расписаны в несколько дней. К январю 1926 года правление приурачивает увеличение капитала до 1 миллиона руб.

Уже с первых же шагов работы вполне оправдалось предположение инициаторов банка, что потребности нашего хозяйства не дадут замкнуться в рамки узкого обслуживания коммунальных нужд и строительства, и что банк еще долго, за ограниченностью своих средств, не сможет широко развернуть работу, требующую долгосрочных кредитов.

Вполне предусмотрительно, поэтому, банк был

назван не коммунальным, а городским и в соответствии с этим отредактирован и первый пункт устава, по которому, на ряду с обслуживанием коммунальных нужд, в задачи банка входит восстановление и укрепление хозяйственной жизни округа.

Таким образом, перед банком стояли две задачи: 1) обслуживание местной хозяйственной жизни и 2) коммунальное строительство. Имея перед собой такие задачи, правление с первых же шагов приняло меры к сосредоточению в банке всех местных средств, до того распыленных по ряду отделений центральных банков, часто использовавших эти средства на кредитование централизованной промышленности и торговли, и по своим задачам не имевшим возможности подойти вплотную к полному обслуживанию ряда местных мелких предприятий.

Это концентрирование у себя местных средств удалось банку почти полностью, что видно из следующих цифр, характеризующих текущие счета и их состав:

На 1-XI—24 г. тек. счета равны — 397 тыс. руб. при 23 счетах.

На 1-I—25 г. тек. счета равны 1.370.2 тыс. руб. при 87 счетах.

На 1-IV—25 г. тек. счета равны 2.528.8 тыс. р. при 282 счетах.

На 1-VII—25 г. тек. счета равны 2.717.4 тыс. р. при 556 счетах.

На 1-X—25 г. тек. счета равны 3.840 тыс. руб. при 1037 счетах, из коих—620 счетов жилтовариществ и 151 частных,

при чем эта масса принадлежит (в %%):

Характер. тек. счет.	На 1-XI 1924 г.	На 1-I 1925 г.	На 1-IV 1925 г.	На 1-VII 1925 г.	На 1-X 1925 г.
Коммерческ.	30,5%	5%	23,9%	41,6%	68 %
Местн. средс.	69.5%	95%	76,1%	58.4%	32%
Из них: средства мест. бюд.	69,5%	50,8%	47,%	36‘3%	6,2%

Из приведенной таблицы мы видим, что банк в первые дни своей работы имел из местных средств только бюджетные, роль которых, по мере втягивания остальных местных средств (трамвай, водоканализация и др. комм. предприятия), падает и к 1-X равна только 6,2 проц. в то время, как роль всех местных средств все время занимает преобладающее значение понизившись только на 1-X до 32 проц. В абсолютных же цыфрах сумма местных средств остается без изменения (на 1-I с. г. 1.300 тыс. рубл. и на 1-X 1.227 р.) Незначительность средств бюджетных (6,2) об‘ясняется концом бюджетного года. Из этой же таблицы явствует рост счетов, помеченных «Коммерческими» и состоящих из вкладов на текущие счета клиентов, связанных с банком разными активными операциями.

Здесь, попутно, следует отметить, организующую и оздоравливающую роль, какую с‘играл Горбанк в жизни ряда коммунальных предприятий и ряда Отделов Исполкома (которыми до этого некому было заняться), приучив их к чековым расчетам и к сосредоточению всякой свободной копейки в кассе Банка. По мере развития работы, Правление должно было озаботиться привлечением и заемных средств и эти средства были найдены путем кредита: 1) в Госбанке, сначала очень ограниченного (50 тыс. руб.), но к настоящему моменту доведенного до 500 тыс. руб.; 2) в Центральном коммунальном Банке—до 250 тыс. руб.

Сосредоточив у себя местные средства, Банк сразу довольно широко поставил дело финансирования и кредитования местной промышленности, торговли и кооперации, включив в круг своего обслуживания и ряд предприятий, сданных в аренду частным лицам. Так на кредитование этих групп к 1-I—с. г. было брошено 604,2 тыс, руб. или 73,1 проц. всего актива, на 1-IV—с. г.—1.670,7 тыс. руб. или 73,5 проц., на 1-VII—с. г. 1.898,1 тыс. руб. или 67 проц. и на 1-X с. г. 2.726,7 тыс. руб. или 60 проц..

Таким образом, эта часть хозяйства все время занимала главную долю всех активных средств банка, при чем если в проц. доля участия в активе к последнему числу несколько снизилась за счет увеличения участия других групп, то в абсолютных цифрах средства, бросаемые в эти отрасли хозяйства, все время растут.

Если к указанным проц. прибавить и 30 проц. на 1-IX, вложенных в жилищное строительство и в коммунальные предприятия,— то станет ясным, что Банк уже с первого года полностью оправдал поставленную перед ним задачу—«местные средства для местного хозяйства».

Не взирая на короткий период работы, правлению удалось достаточно тесно связаться почти со всей местной промышленностью, госторговлей и кооперацией и удовлетворить ряд местных трестов и организаций кредитом на 100 проц. их потребности, а остальные свыше чем на 50 проц.

Цифры распределения кредитов на 1-X—с. г. по отдельным отраслям хозяйства вполне правильно характеризуют нынешнюю кон‘юнктуру нашего хозяйства: большой спрос на средства со стороны промышленности (на 1-X—43,3 проц. против 27,6 проц. на 1-VII) и недостаток товаров на рынке, чем об‘ясняется неиспользование кредитов торгующими организациями (Госторговля на 1-VII —32 проц., на 1-X—21,5 проц., кооперация—1-VII —28,6 проц. и на 1-X—22,6 проц.).

По форме кредит распределяется: на вексельный, который занимает 58,1 проц., подтоварный —41,9 проц.

Кредитование частной клиентуры сводится почти исключительно к обслуживанию промышленности, сданной в аренду и занимает не больше 6—7 проц. всего актива. Обслуживание мелкого кустаря проводится путем финансирования их мелких кредитных об‘единений (ссудо-кредит). Следует отметить, что в работе с частным клиентом мы имеем дело не только с «частной инициативой», а в значительной степени и с частным

капиталом. Об этом красноречиво говорят следующие сравнительные цифры остатков задолженности и остатков текущих счетов частной клиентуры:

Остатки в тыс. рубл.	На 1/I—1925 г.	На 1/IV 1925 г.	На 1/VII 1925 г.	На 1/X 1925 г.
Задолженности	9,2	68,6	143,6	288,9
Текущих счетов	0,5	12,8	57,6	108,8

На ряду с этим от внимания правления не ускользнула и работа по кредитованию жилкооперации для ремонта жилищ рабочих застройщиков, а также по выдаче ссуд на нужды местного хозяйства, как Отделам Исполкома, так и ряду РИК'ов. В первые месяцы существования работа эта не находила своего отражения в балансе Банка по той простой причине, что Банк организовался в Октябре пр. г., т. е. после строительного сезона. В то же время Жилтоварищества, по существу сложившиеся окончательно только к весне т-года, с весны, когда Банк был уже подготовлен к данной работе, шли за средствами крайне осторожно и только в последние месяцы, подталкиваемые и принятыми на себя перед Отделом местного хозяйства обязательствами и рядом ливней, бросились массой в Банк за деньгами. Средства, брошенные в строительство, характеризуются следующей таблицей (остатки задолженности).

Род операции	На 1/I—25 г. в тыс./р.	На 1/IV—25 г. в тыс./р.	На 1/VII—25 г. в тыс./р.	На 1/IX—25 г. в тыс./р.
Рем-строит. ссуды . . .	5,3	24,9	157,5	316,3
Строит. цели и ком. хоз. . .	12,3	25,3	146,6	249,8
Ссуды на нужды м. хоз.	5	21,4	111,7	645,7
Долгоср. ссуды на разн. стр.	—	—	116	116
ВСЕГО .	22,6	71,6	531,8	132,6
Проц. в общей массе акт	2,4%	3,1%	18%	30%

Из приведенных цифр видно, что Банк весь свой капитал в 600 тыс. р. плюс заемные средства—500 тыс. р. от Госбанка и 250 тыс. р. от Центр. Коммун. Банка, а всего—1.350 тыс. р. вложил исключительно в строительство и обслуживание местного коммунального хозяйства, т. е. таким образом Банк полностью оправдал те задачи, ради которых он создавался. По существу цифры эти (30 проц. актива к разгару строительного сезона) означают вполне солидную и по времени существования и по средствам Банка—работу.

Распределение средств на строительство характеризуется следующей таблицей.

Выдано:

1. По счету ремонтно-строит. ссуд:

Госучреждениям	10 ссуд на Р.				23.500
Строит. коопер.	2	»	»	»	4.400
Жилищн. »	624	»	»	»	339.517
Застройщ. (раб. и сл.) . .	100	»	»	»	99.245
Под залог влад.	171	»	»	»	39.240
ВСЕГО . .	907 ссуд на Р.				425.902

2. Ссуды на нужды мест. хозяйства: 13 ссуд на Р. 618.000

3. Долгосрочные ссуды на рабоче-жилищное строит.:

1. Военному городку . . . . Р. 130.000
2. Город-саду . . . . » 16.000

Р. 146.000

На ряду с кредитованием Банк развивал и ряд других операций, связанных с работой Банка. В частности, все время по комиссионным операциям прошло 6665 документов на сумму 8.015,4 тыс. руб.

Касаясь высоты взимаемого Банком процента по всем операциям, следует отметить, что с первого дня работы были установлены ставки на 1 проц. выше ставок Краевой Конторы Госбанка.

Заканчивая обзор отдельных моментов работы Банка за год, можно уже сейчас сказать, что прочная база в местном хозяйстве, сосредоточение у себя местных средств, сравнительно дешевый кредит и, наконец, серьезная, живая работа всего аппарата сделали то, что Банк за короткое время сумел стать важным фактором местной хозяйственной жизни и только недостаток собственных средств Банка оттягивает тот момент, когда он станет Банком, полностью обслуживающим все местное хозяйство—во всех его видах и отраслях.

А. Бродский.

РОСТОВСКАЯ БИРЖА.

(Год работы).

Удельный вес оборотов Ростовской Товарной Биржи составляет в биржевой торговле Края не менее 60 проц. Отсюда представляется возможным делать по данным РТБ выводы о состоянии биржевой торговли и всего оптового товарооборота Края в целом. Имеющийся в этой области значительный опыт неизменно показывает, что большая часть оборотов наиболее крупных торгующих организаций Края так или иначе проходит через Биржу и там находит свое отражение. Вот почему итоговые результаты, выявленные Ростовской на Дону Товарной Биржей, до некоторой степени показательны для всего товарооборота Края.

Внимание обращает на себя прежде всего значительный рост оборотов. Весь зафиксированный биржей оборот составил в истекшем хозяйственном году 207.830 тысяч рублей против 100.389 т. рублей в 23—24 году что дает рост оборотов более чем в 2 раза (на 107 проц,; сентябрь 24—25 г. показал рекордную цифру за все время существования биржи—29.265 тыс.руб. Анализ оборотов показывает, что большая часть (104.646 тыс. руб.) прошла непосредственно через биржевой зал, а меньшая (103.184 т. руб.) выявилась и получила отражение в порядке обязательной регистрации. Иными словами, один только биржевой оборот истекшего года превосходит весь учтенный биржевой и внебиржевой обороты 1923—1924 года. Это свидетельствует о возрастании *1924—1925 хоз. году роли, влияния и значения биржи среди торгующих организаций а, вместе с тем, и об усилении здоровых форм и общественного котроля в области товарооборота.*

Рост и чрезвычайное разветвление оптового товарооборота прошлого года подчеркивается также чрезмерным ростом количества биржевых и внебиржевых сделок с *16.174* в 23—24 году—до *45.454* в 24—25 году.

Весьма показательными являются данные об участии в учтенном обороте различных групп торгующих организаций, которые показывают наибольший проц. увеличения по линии госторговли *в продаже* и по линии кооперации *в купле.*

Госорганы, увеличив свой продажный оборот на 115,2 проц. (с 85.644 т. руб. до 183.451 т. руб.), попутно увеличили свой удельный вес с 85,5 проц. в прошлом году до 88,3 проц. в настоящем. Все остальные группы контр-агентов дают при абсолютном увеличении оборотов по продаже больше чем в $1^1/_2$ раза, некоторое снижение своего удельного веса. Момент этот находит себе об'яснение в том, что основными держателями товаров и продавцами их являются госорганы.

В покупке увеличились, как в абсолютных цифрах, так и относительных—по удельному весу —обороты госорганов и кооперации, причем у последней темп увеличения—наибольший 121,6 проц. (37.220 т. руб.—82.194 т. руб.), тогда как у госорганов он равен 110 проц. (49.829 т. руб.—105.494 т. руб.) Рост удельного веса у кооперации больший, чем у госорганов: с 37,2 проц. до 39,5 проц. у первой и с 49,6 нроц. до 50,8 проц. у вторых. Это говорит о том, что *кооперация*, как основное звено нашей товаропроводящей цепи, *довольно прочно укрепилась и продолжает укрепляться на занятых ею позициях.* Темп увеличения оборотов по покупке у остальных двух групп контр-агентов (смеш. Акц. О-в и частных лиц) значительно меньший: 24,2 проц. (2.800 т. руб. —3.480 т. руб.) у первых и 58,1 проц.) 10.540 т. руб.—16.662 т. руб,) у вторых, причем *удельный вес Смеш. Акц. О-в уменьшился с 2,8 проц. до 1,7 проц., а частных лиц—10.4 проц. до 8 проц.*

Анализ товарооборота по отдельным группам товаров показывает, что увеличение прошло абсолютно по всем группам, причем наибольшим удельным весом обладает текстиль (20,9 проц.), металлы (15,9 проц., хлебо-фураж (12,3 проц.,) бакалея (11,8 проц.,) и кожа (9,5 проц.). *Преобладание этих товаров в учтенных биржей оборотах отражает характер всего товарооборота Северного Кавказа, значительные хлебные излишки которого требуют противопоставления им соответствующего количества основных промтоваров.*

Сопостановление биржевых оборотов 23—24 и 24—25 года показывает значительное увеличение таковых по перечисленным группам товаров, особенно по текстилю—91,2 проц. (с 22.593 т. руб. в 23—24 г. до 43.203 т. руб., в 24—25 г.) и металлам—172,8 проц. (с 12.125 т. руб. до 33.081 тыс. руб.).

Оборот по хлебо-фуражу увеличился только на 57.7 проц.—с 16.140 т. руб. до 26.302 т. руб., что об'ясняется недородом 24—25 года, растяжением на более продолжительный период заготовок в связи с чем последние месяцы истекшего года—август, сентябрь (они же первые месяцы хлебозаготовительной кампании) не могли еще дать особенно больших оборотов с хлебопродуктами.

В условиях нехватки промтоваров на протяжении почти всего истекшего хозяйственного года, недорода, значительно ограничившего хлебный оборот Края, вышеприведенный темп развития оптового товарооборота надо признать достаточно быстрым.

Первый месяц нового хозяйственного года, несмотря на замедленный темп развертывания хлебозаготовительной кампании и острый недостаток промтоваров, отмечает, как явление, повидимому, характерное для всего текущего хозяйственного года, дальнейший и значительный рост товарооборота на Северном Кавказе.

А. Штиллер.

РОСТОВО-НАХИЧЕВАНСКОЕ ЕПО.

Ростово-Нахичеванское Потребительское Общество является на Северном Кавказе одним из крупнейших многолавочных кооперативов. Имея в составе своих членов 88,1 проц. рабочих и служащих, Епо представляет собой чисто рабочую кооперативную организацию, Тем не менее, Епо, не ограничиваясь охватом города, раскинуло сеть магазинов в деревнях и селах, расположенных вблизи Батайска, Койсуга, Ольгинской, Гниловской, чем предоставляет возможность вступления в члены Общества и крестьянам названных селений. На 1-е октября с. г. Епо насчитывало 47.536 членов, из коих крестьян 1858, военных, кустарей и домашних хозяек—3793, членов профессиональных союзов—41.885, в числе которых состоит группа железнодорожников в 1.342 человека. 58,4 проц. членов профсоюзов Ростова и Нахичевани состоят пайщиками Епо.

Паевой капитал Епо на 1-ое октября с. г. составляет Р. 193.569, коп. 23.

Опираясь на многотысячную массу организованных потребителей—рабочих и служащих, Епо развивает торговую деятельность в тесной зависимости от требований, пред'являемых к нему потребителями: выростая буквально под напором настойчивых требований членов Об-ва сеть магазинов и отделений насчитывает 213 торговых единиц: хлебных лавок—51, бакалейных—45, мясных—19, универмагов—14, гастрономических—12, молочно-колбасных—10, овощных лавок—10, столовых—11, закусочных—7, мануфактурных—5, обувно-кожевенных—4, посудных—2, готового платья—1, игрушечных—1, мучных лавок—2, керосино-угольных—3, керосиновых—5, рыбных—3. Магазины и лавки *Епо* разбросаны по всем уголкам Ростова и Нахичевани, сосредоточиваясь в большие группы на базарах и в центре города. В Батайске *Епо* имеет 3 магазина, в Ольгинской, Койсуге по одному универсальному магазину.



Столовая ЕПО.



Крытый рынок ЕПО.

За год *Епо* закупило товаров на 27.248.400 руб.

Что касается реализации, то за отчетный год продано товаров на 33.337.800 рублей, при чем из них прошло через розницу 82,2 проц., а через опт.-17,8 проц. За год товар-

ным отделом продано: мануфактуры на 6.801.811 руб., галантереи—на 1.960.462 руб., обуви и кожи на 2.183.709 руб., готового платья на 938.172 руб.

Точно указать—какое место занимает *Епо* на местном рынке, за неимением необходимых для этого данных, не представляется возможным. Накладные расходы *Епо* составляют в целом 10,12 проц. (штат 5,42 проц., помещения 1,83 проц., налоги и сборы 1,69 проц., текущие расходы 1,33 проц.). Это дает возможность производить минимальные накладки на товары, которые составляют: по мануфактуре—15,7 проц., галантерее—27,3 проц., обуви—17,0 проц., посуде—22,9 проц., мебели—16,5 проц., овощам—12,9 проц., хлебу—15,9 проц. Указанный момент подчеркивает влияние *Епо* на цены рынка в смысле сдерживания постоянной их тенденции к повышеню.



Универсальный магазин № 8.



Хлебный завод ЕПО.

Роль *Епо* на городских рынках обрисовывается следующими данными. Ежедневная потребность

в хлебе по Ростову и Нахичевани определяется в размере от 8 до 8½ тыс. пудов. Хлеб *Епо* занимает в этом количестве—60 проц. Дальнейший рост кооперативного хлебопечения задерживался исключительно техническими условиями-кустарным способом производства. Поэтому, правление *Епо* приступило к постройке крупного хлебзавода, с ежедневной выпечкой хлеба не менее 5 тыс. пудов. Мясное дело *Епо* также развивается с каждым годом, что видно из цифр реализации мяса: в 1923 году на 126.000 рублей, в 1924 году на 1.105.000 руб., в 1925 году на 1.182.000 рублей. Не удовлетворяясь достигнутыми результатами *Епо* заарендовало три откормочных пункта на 5.400 голов скота, что даст возможность О-ву снабжать членов дешевыми и высококачественными продуктами. Топливные склады *Епо* в 1923 году пропустили только 600.000 пудов твердого топлива, но уже в 1924—25 году—4.000.000 пудов угля и до 300.000 пудов дров, так как снабжение населения топливом *Епо* взяло в последний период полностью на себя. Продажа керосина и другого жидкого топлива увеличилось против 1924 года почти вдвое: в октябре 1924 г. 17.000 пудов, в октябре 1925 года 41.000 пудов.

Что касается общественного питания, то *Епо* имеет: 11 столовых и 7 закусочных. Столовые открыты частью в городе, частью на предприятиях, заводах—«Жесть», «Рабочий», ДГТФ, Горскотобойне и в помещении артели грузчиков Моспогруза.

Кроме торговых учреждений *Епо* имеет, также, и производственные предприятия, одним из которых является колбасный завод бывш. Вейденбаха, на котором имеется 120 чел. рабочих и 30 чел. служащих. За год завод выработал (при неполной нагрузке) и продал своих изделий 62.000 пудов, на сумму в 1.293.177 рублей. Указанное количество покрывает 45—50 проц. потребности местного рынка. В текущем 1925—26 году предполагается выпустить 90.000 пудов изделий, что обеспечивает до 70 проц. потребности рынка.

Исключительное внимание было уделено в текущем году рабочему кредитованию. Выдано в кредит товаров на 2.012. 700 руб. Сумма рабочего кредитования составляет 6 проц. всего годового оборота Общества.

В настоящее время *Епо* имеет баланс в 8458,2 тыс. руб. (все средства Общества). Из них собственные средства равны 1800,1 т. р. и чужие 6658,0 тыс. руб. Иначе говоря, из каждого рубля средств в *Епо*—21,28 коп. собственные и 78,72 к. чужие. Таким образом, чужие средства больше собственных в 3,4 раза. Из всех средств *Епо* в обороте находится 7900,1 тыс. руб., а в основном капитале—558,1 т. р., т. е. иначе говоря, на каждый рубль приходится 6,59 коп. основного капитала, 93,41 оборотного капитала. Следовательно, оборотный капитал больше основного в 14,17 раз. Из собственных средств (1800,1 т. р.) 558,1 т. р. или 31 проц. заложены в имущество. Оборотный капитал в размере 7900,1 тыс. руб. покрывает чужие средства в сумме 6658,0 тыс. руб. или в размере 127 проц. За истекший год Общество увеличило свои собственные средства с 1155,7 тыс. руб. до 1800,1 тыс. руб., т. е. на 644,4 т. р. Чистая прибыль Общества за год выражается в сумме 582.8 тыс. руб. 1,45 коп. чистой прибыли на рубль продажи. Средний товарный остаток за год равен 4.332 тыс. руб. и скорость обращения товаров при обороте в 33,3 милл. руб. равна 7,69 раза в год (один раз в 46,81 дня).

При общем среднем числе продавцов в 184 ч., за весь год покупателей товарным отделом отпущено 2.694.719 чел., что дает в среднем на одного продавца в месяц 1.217 покупателей. Членов Общества в общем числе покупателей 663.497 чел.

ИТОГИ РАБОТЫ АЗДОНКУБТПО.

АздонкубТПО обслуживает рабочих-водников Азово-Доно-Кубанского района Водного Транспорта и крестьянство, тяготеющее к этому району.

Предприятия Общества находится в следующих пунктах района: Ростов и Нахичевань, Калач—Донской, Екатерининская, Константиновская и Темрюк. Всего торговых единиц в АздонкубТПО—18.

Кооперировано Обществом 65% общего числа водников, находящихся в обслуживаемом районе и около 40% общего числа всех членов Профсоюза Водников на линии.

Все предприятия обслуживаются штатом служащих в 106 человек: 85 чел. торговых, 18 неторговых и 3 Члена Правления.

Всего закуплено за 1924-25 операционный год на сумму 1.914.547 р. 45 к.:—товаров на 1.694.857 р. 31 к., топлива на 205.808 р. 29 к., готового платья на 13.879 р. 85 к. По контрагентам, в проц. отношении, закупки дают: госорганы—62,88 проц., кооперация—29,25 проц., частные лица—7,87 проц. По группам товаров закуплено было: мануфактуры на 508.772 руб. 26 коп., кожи и обуви на 238.084 р. 86 к., галантереи на 7.237 р. 89 к., бакалеи и разных товаров на 958.762 р. 30 к., топлива на 205.808 руб. 26 коп., готового платья на 13.879 р. 85 к.

Исключая накладные расходы в размере 1,69 проц., находки на товары, кроме топлива, в среднем, были 17,67 проц.

Всего продано товаров на сумму 2·065.785 р. 63 к. В операционном году членам Общества допускался долгосрочный и мелко-лавочный кредит. Продано: товаров на 1.811.372 р. 25 к., топлива на 240.533 р. 53 к., готового платья на 13.879 р. 85 к.

Средняя загрузка в месяц: товары—185.574 р. 03 к., топливо 33.535 р. 75 к.

Скорость оборота: товаров—36,89 дней, топлива—50,25 дн. За 12 месяцев обернулись: товары 9,76 раз, топливо 7,17 раз.

Оборот на одного торгового работника равен 2.408 р. 34 к., на одного сотрудника Об-ва 1.858 р. 61 к.

Накладные расходы составили 28.739 р. 07 к. или 1,59 проц. к обороту. Исключая накладные расходы текущие расходы в среднем к продаже составили—11,99 проц. Из них: на содержание рабочего аппарата 3,37 проц. к обороту или 24,80 проц. к расходам: налоги и сборы—3,22 проц. к обороту или 22,65 проц. к расходу.

Сравнение оборота по покупке и продаже товаров за январь—сентябрь 1924 года и 1924-25 года дает следующую картину:

	за 1924 г.	за 1925 г.	
Покупка тов.	397.736-54	1.914.547-45	481,36 %
Продажа „	531.587-46	2.051.905-78	386,— %

Положение АздонкубТПО за 1924-25 операционный год резко улучшилось. Перспективы дальнейшего развития и укрепления операций Общества—вполне благоприятны; кроме усиления торговой деятельности, обращено серьезное внимание на углубление проводимой Обществом организационно-культурно-просветительной работы среди членов и к повышению проц. кооперированности рабочих водников.

СЕВКАВСЕЛЬТРЕСТ.

ВОССТАНОВЛЕНИЕ СОВХОЗОВ НА СЕВЕРНОМ КАВКАЗЕ.

Октябрьская Революция расчистила деревне широкую дорогу для развития сельского хозяйства и поставила грандиозную задачу по развертыванию заложенных в нем колоссальных производительных возможностей к приобщению к современным достижениям науки техники.

Задачи эти по масштабу и по той среде, где они осуществляются, необыкновенно трудны и требуют для разрешения целого ряда лет упорного, настойчивого к планомерного труда.

Сдвинуть с мертвой точки миллионы крестьянских хозяйств, побороть традиции, разбить



Предправления Севкавсельтреста В. А. Химчик.

недоверие десятков миллионов крестьян и двинуть их по пути хозяйственного прогресса—возможно только при напряженной и долгой работе.

Крестьянин не легко расстается с традицией и, как практик,—соглашается на новшество лишь после того, как оно не вызывает в своей полезности и выгодности,—никакого сомнения. Вот почему Республика оставила в своем распоряжении небольшую часть бывших частно-владельческих экономий и организовала на их месте сеть советских хозяйств, обязав их быть проводниками в крестьянском хозяйстве достижений науки и техники, показывая наглядно, на практике все выгоды от рационального их использования.

К сожалению, этой задачи Совхозы пока не выполняют: они находятся еще в периоде роста, так как, образовалить на развалинах бывших помещичьих экономий, которые за период гражданской войны подверглись особенно сильному разрушению. Организованные в них Совхозы начали свое существование с большими задачами, но чрезвычайно ничтожными рессурсами.

Несмотря на это, Совхозы уже ясно обнаружили свой рост.

Общую участь всех Совхозов разделяли и Совхозы Северо-Кавказского Края. Они также, даже острее, пережили период неверия в их жизненность и тем не менее окрепли, стали на ноги и недалеко то время, когда начнут полностью осуществлять возложенную на них задачу. После целого ряда реорганизаций, Совхозы Северо-Кавказского Края получили в 1923 г. твердое руководство в лице Краевого Сельско-Хозяйственного Треста.

Организация Краевого Треста сыграла в жизни Совхозов Края выдающуюся роль, т. к. с этого момента можно уже наблюдать непрерывный рост Совхозов и начинать их историю.

В результате отбора в состав Северо-Кавказского Сельско-Хозяйственного Треста вошло 13 Совхозов с общей площадью—137.309,4 десятин—из них: пашня—40.388,35 дес.—29 проц.; залежи—30.536 дес.—22,3 проц.; луга: заливные—43 дес.—0,04 проц.; суходольные—23.732 дес.—17,3 проц.; лес и кустарник—795, дес.—0,52 проц.; огород—185,5 дес.—0,13 проц.; усадьбы—594,5 дес.—0,43



Рабочие и сотрудники Севкавсельтреста.

проц.; прочие угодья—489,5 дес.—0,3 проц.; неудобной земли—3.223,2 дес.—3,3 проц.

Ни о каком более или менее правильным севоообороте на этой площади два года тому назад говорить не приходилось; сеяли там, где подскажет вдохновение и только теперь Совхозы получили твердый правильный севооборот, основанный на учете и почвенных, и естественно-экономических условий, с расчетом—воздействия на окружающее население.

Работа Совхозов, об'единенных в Краевом Тресте, развивается пока в двух направлениях—полеводства и животноводства и по динамике этих отраслей можно судить, куда идут Трестированные Совхозы Края.

Полеводство. Посевная площадь равнялась в 1924 г. в Совхозах 16.892 дес., из коих под чистосортными и сортовыми культурами было—695 дес. или 15,5 проц. В 1925 г. посевная площадь равнялась 20.358 дес., а под чистосортными, сортовыми и местными улучшенными культурами было—16.452 дес. или 81 проц. общей посевной площади; на урожай 1925 г. на 30 проц.

Средний урожай по культурам с одной десятины выразился в пудах:

ГОДЫ	Рожь	Озимая пшеница	Озимый ячмень	Яровая пщеница	Яровой ячмень	Овес	Кукуруза	Подсолнечн.	Лен	Просо
В 1924	57	76	19	50	42	25	150	6[illegible]	19	20
В 1925	82	81	67	57	99	85	135	76	49	68

Излишек сортового и местного улучтенного семенного зерна урожая 1925 г. передан Трестом Краевому Земельному Управлению для распространения среди населения. Всего передано 311.000 п., из коих: озимой ржи—37.000 пуд., озимой пшеницы—216.000 пуд., озимого ячменя—4.000 пуд., яровой пшеницы—50.000 пуд., кукурузы—50.000 пуд.

Посевная площадь Совхозов растет не только количественно, но и качественно, путем ежегодного улучшения качества обработки, что видно из роста паровой зяблевой вспашки по годам: в 1923 г.—было пара—1.048 дес., в 1924 г.—5.107 дес., в 1925 г.—9.220 дес. Процент увеличения 385 проц. и 80,5 проц., зяблевой вспашки: в 1923—1924 г.—2.740 дес., в 1924—1925 г.—5.154 дес.

Увеличение посевной площиди на 24 нроц. потребовало от от треста крупных затрат на покуп ку нового сельско-хозяйственного инвентаря, так как с одной стороны Совхозы полностью инвентарем не обеспечены, а с другой стороны—имеющийся инвентарь сильно изношен; всего куплено машин и орудий на сумму свыше 150.000 руб.



Тракторные мастерские Севкавсельтреста.

Само собой понятно, что этими затратами, вызванными расширением посевной площади, трест не ограничился, ибо потребовалось дополнительное возведение новых построек для хранения зерна, на сумму более 100.000 руб.

Согласно пятилетнего перспективного плана Треста полеводство расширяется таким образом, что в 1928—1929 году достигнет размеров, допускаемых наличием общей земельной площади и выразится количеством 34.350 дес.

В 1928—1929 г. всю посевную площадь намечено засеять исключительно под чистосортные и сортовые культуры, в виду чего большая часть урожая того года будет по главнейшим культурам высокоценным семенным материалом.

Животноводство. Животноводство Треста представлено следующими главнейшими отраслями:

овцеводство, крупный рогатый скот, коневодство с коннозаводством и свиноводство.

Тонкорунное овцеводство. Несмотря на то, что тонкорунное овцеводство не только в настоящее время, но и в прошлом, являлось важной государственной отраслью сельского хозяйства, как источник сырья для нашей камвольной промышленности и экспорта заграницу никто до момента об'единения Совхозов в Краевом Тресте серьезно им не интересовался. Результаты получились трагические: сотни тысяч овец на Северном Кавказе погибли совершенно, а оставшиеся были поголовно заражены чесоткой и до крайности изнурены.

На 1-е октября 1923 г. в Совхозах, принятых Трестом, было всего 32.306 голов испанских овец. Учтя огромную роль мериносового овцеводства в экономике и Северного Кавказа и в Республиканском масштабе, Трест принял все меры к тому, чтобы жалкие остатки мериносовых овец, полученных им в Совхозах, привести в нормальное состояние, для чего требовалось в первую голову вылечить их от чесотки, произвести бонитировку и, с отобранным материалом, начать уже работу по расширению и улучшению этой отрасли хозяйства. Результаты работы треста в этой отрасли хозяйства характеризуют следующие цифры количественного роста мериносовых овец: на 1-е октября 1923 г.—32.306 голов, на 1-е октября 1924 г.—39.618 голов и на 1-е октября 1925 г.—52,554 головы.

Само собою разумеется, что о чесотке, этом биче тонкорунного овцеводства, говорить уже не приходится; чесотка ликвидирована еще в 1924 г.

Каково же качественное состояние этой отрасли хозяйства? Путем бонитировки из отар выброшено все, что носило в себе признаки вырождения и истощения. Все овцы разбиты по своим качествам и экстерьеру на классы и теперь дают шерсти и больше и лучшего качества, что видно из следующих цифр: в 1923 г. приплод мериносовых овец был—75 проц., в 1924 г.—всего—81 проц., а в 1925 г. по отношению к количеству маток составляет 95 проц.,—на 10 проц., выше установленного нормального процента и дал увеличение всего стада на 32 проц.

Выход шерсти в 1923 г. в среднем с одной головы равнялся 7,5 ф. в 1924 г.—9,5 ф., а в 1925 г.—12,17 ф. с выходом мытой шерсти 31,8 проц.

Всего испанской шерсти Трестом продано: в 1924 г.—7.900 п., а в 1925 г.—10.400 п.; предполагается получить таковой—в 1925 г. 13.000 п.

Для дальнейшего улучшения тонкорунного овцеводства и освежения крови в этом году приобретено в Америке до 2.000 гол. племенных тонкорунных овец.

В целях скорейшего расширения тонкорунного овцеводства в Крае, Трест уже в 1924 г. произвел опыт метизации грубошерстных овец, главным образом, волошских с испанскими баранами.

Опыт этот дал положительный результат и в 1924 г. Трест провел метизацию в широком масштабе. Результаты получились вполне удовлетворительные. 3.098 маток дали приплод 3.032 головы, что составляет 97,8 проц. Приплод отличается крупным ростом, хорошим сложением и дал осенью этого года хорошую полутонкую шерсть по 3,5 фунта с головы в то время, как ягнята этого же года грубошерстные дали только по 2 фунта шерсти. На основании таких положительных результатов. Трест метизацию расширяет и в этом году пускает в метизацию до 10.000 голов грубошерстных овец.

Интересно отметить отношение окрестных крестьян овцеводов к этой работе Треста. В начале, когда ставился первый опыт; овцеводы к нему относились иронически, утверждая, что из этого ничего не получится, а теперь, когда Совхозы получили столь блестящие результаты, овцеводы не только не иронизируют, но приходят в Совхозы и учатся, как нужно вести эту работу,

Для обеспечения всего прироста мериносовых



Совхоз № 4 Куб. округа Севкавсельтреста.

овец, Трестом в этом году в Совхозах выстроено 13 новых овчарен общей стоимостью 91.235 р.

При настоящей земельной площади Совхозов, развитие овцеводства возможно (по перспективному плану) только до 1929 г., когда состояние его будет следующее: овец мериносовых 77.579 голов, овец метисов—21.581 голова, овец грубошерстных 3.308 голов.

Путем метизации Трест предполагает, в конечном результате, перейти в течение короткого срока от грубошерстного овцеводства через полугрубошерстное к тонкорунному.

Крупный рогатый скот. Крупный рогатый скот представлен в Совхозах двумя породами: сероукраинской и краснокалмыцкой. На 1-е октября 1923 г. было в Трестированных Совхозах—4.780 голов, а на 1-е октября 1925 г.—5.574 головы. Из них выделено племенного скота сероукраинской породы 187 голов, краснокалмыцкой 511 голов. Из прекрасного материала отпущено разным организациям и населению 151 голова молодняка.

В истекшем году Трестом возведено новых построек: жилых 840 куб. с. и хозяйственных 4.000 кв. саж.; кроме того произведен ремонт старых помещений.

По перспективному плану развития животноводства, Совхозы в 1929 г. достигнут такого состояния, когда будут планомерно и в достаточном количестве выбрасывать в крестьянское хозяйство племенных животных.

Технические предприятия. Далеко не последнее место в Трестированных совхозах занимают технические предприятия, занятые переработкой продукции сельского хозяйства. Всего по Тресту имеется 10 мукомольных мельниц, на которых в истекшем году было переработано 1.152.000 пуд. зерна, 8 маслобойных заводов. переработавших в истекшем году 222.000 пуд. семян. Имеется два вино-



Совхоз № 4 Куб. окр. Покос хлебов сноповязалками.

этого ядра было организовано 2 племенных рассадника. Излишек в 38 племенных бычков Совхозы отдали разным организациям и окружающему населению.

В этом году в Совхозах положено начало разведению краснонемецкого молочного скота.

Свиноводство. Свиноводство в Совхозах значительно расширилось. В настоящее время имеется до 2.800 голов свиней крупной белой английской породы, в то время, как в 1924 г. имелось только 2.000 голов, большею частью беспородных, малоценных особей, зачастую с ясно выраженными признаками вырождения.

В целях не только прекращения вырождения, но и дальнейшего улучшения свиноводства путем обмена крови, Трест стал на путь приобретения чистокровных маток и хряков, не только в лучших государственных племрассадника Союза, но и за границей и в истекшем году в племрассадник Совхозов поступило чистокровных, вывезенных из Эстонии и Англии—192 головы свиней. Из этого курённых завода, из которых в истекшем тоду работал один, выпустивший 500.000 ведер спирта.

Оборудование и сооружения всех технических предприятий за время войны и революции сильно поизносились и и требуют ремонта и переоборудования, каковая работа начата Трестом с настоящего года, на что было затрачено 121.000 руб.; в результате в 1925—1926 операционном г. производительность мельниц будет увеличена до 2.886.000 пуд. зерна, маслозаводов до 509.000 пуд. подсолнечных семян и винзаводов до 710.000 вед. спирта, из которых на долю винзавода в Совхозе „Хуторок“ приходится 630.000 вед. На этом заводе в истекшем году откармливалось на барде в течение всего винокуренного сезона 2 партии волов по 1.500 голов каждая. При заводе выстроено 4 новых воловии и с начала винокуренного сезона на откорм поставлено 2.000 гол. волов.

Производственный оборот Треста за 1923—1924 операционный год равнялся 1.070.588 руб. 37 коп., а за 1924—1925 г. до 3.000.000 руб. На сдел-

ки с частным капиталом падает 7,85 проц. торгового оборота (по закупке). Повышение оборота об'ясняется расширением посевной площади и увеличением животноводства, лучшим по сравнению с прошлым годом урожаем, увеличением продуктивности животноводста, поднятием производительности технических предприятий Совхозов, благодаря произведенному в некоторых из них капитальному ремонту и дооборудованию.

Приведенные данные о несомненном росте советских хозяйств на Северном Кавказе, не взирая на ряд чрезвычайных трудностей, которые им приходится преодолевать, несмотря на отсутствие как в распоряжении Треста, так и Совхозов, хотя бы минимальных оборотных средств, говорят о том, что идея, заложенная в советских хозяйствах—идея жизненная и здоровая.

Сельско-хозяйственное производство по характеру своему отличается от остальных видов промышленности низким органическим строением капитала. В дореволюционных помещичьих хозяйствах на одну десятину приходилось основного капитала в среднем до 35 руб., тогда как собственный оборотный капитал вместе с кредитом в среднем равнялся 30 руб. на десятину. В Трестированных Совхозах, вследствие сокращения площади землепользования их, по сравнению с довоенным, основного капитала в большинстве случаев приходится на десятину больше довоенной нормы, при чем в связи с ненормальным соотношением различных факторов значительная часть капитала лежит неиспользованной. Собственного капитала Совхозы почти не имеют; он составляет несколько копеек на десятину. Заемный оборотный капитал также ничтожен и едва достигает 30 проц. потребности в нем, так что о нормальном ходе и развитии производства говорить почти невозможно. Общее состояние Совхозов и результаты, достигнутые ими в этих тяжелых финансовых условиях, показывают, что Совхозы твердо стали на ноги и что путь восстановления и развития их взят правильный, в связи с чем помещение в них государственного и банковского капитала есть наиболее надежное и рентабельное его использование.

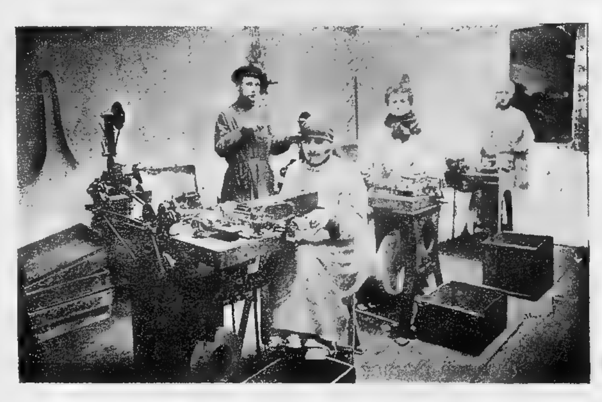
В. А. Химчик.

КУБСЕЛЬПРОМ.

Кубсельпром организован в Торгово-Промышленный Комбинат по переработке сельско-хозяйственного сырья, а также торговли им—в июле 1923 года путем слияния трех трестов: ТабакПрома, Пищевкус-Прома и Винторга и имеет в своем составе следующие предприятия (действующие): в Краснодаре—табачную фабрику, консервную фабрику, пивоваренный завод, винный склад; в Темрюке—консервную ф-ку.

Начав свою деятельность с оборотным капиталом в 600.000 р., Кубсельпром в 23-24 г. выпустил продукции на 2.300.000 рублей, а в 24-25 г. —на 2.503.060 р. (без учета продукции одной, отошедшей по районированию, табачной ф-ки). В связи с общим улучшением коньюнктуры табачного рынка и увеличением его емкости пришлось пустить табачную фабрику в гор. Краснодаре—в 24-25 г. в две смены, а в 25-26 г.—три смены. Большие успехи достигнуты в области колбасного производства. Благодаря превосходному качеству продукции—комбинату удалось полностью завоевать рынок; колбасная фабрика работала не только без перерыва, как это было в 23-24 г., но в августе-сентябре—25 г. выработка ее превзошла зимние месяцы, что поставило на очередь вопрос о расширении и дооборудовании. В 1925-26 г. фабрика превысит выработку прошлого года на 50 проц. Заметно увеличилось также производство овощных и рыбных консервов. Осенняя выработка овощных консервов в 25 г. превысила производственные задания на 50 проц.; производство рыбных консервов в 25 году увеличилось против прошлого года в $2^{1/4}$ раза. Особенное внимание обращено на улучшение и увеличение выпуска консервов из раковых шеек—единственного производства по СССР.

Заводы и фабрики Кубсельпрома находятся в исправном состоянии; постоянно вводятся усовершенствования производства и улучшения обстановки работы; в 25-26 году будет переведена в новое просторное помещение с увеличением вдвое оборудования—табачная фабрика; в новое помещение будет перенесена консервная ф-ка в гор. Темрюке—для выработки рыбных консервов и раковых шеек.



Выработка гильз на табфабрике.

Общее количество рабочих и служащих Кубсельпром колеблется—в зависимости от сезона—от 650 до 800 человек.

На большинстве фабрик введены сдельные ра-

боты, что увеличило заработную плату на 15-20 проц., удешевило в общей сложности стоимость рабсилы на единицу продукции и снизило продажную стоимость изделий.

Кубсельпром, за свои прекрасные по качеству и по дешевизне экспонаты, выставленные на Окружной Сельско-Хозяйственной выставке в 1925 году в гор. Краснодаре, получил высшую награду—диплом 1-й степени.

Удельный вес различных видов продукции в общем продажном обороте составляет: табачная—53,5 проц., консервная—10,6 проц., пивоваренная—9 проц., колбасная—8,1 проц., винная—6,8 проц. Основным покупателем продукции Кубсельпрома является кооперация. Так, за 24-25 год табачных изделий реализовано: через кооперацию—72,7 проц., госорганы—16,5 проц., частных лиц—10,8 проц. Доля участия частных лиц доходит в пивоваренном пр-ве до 76,2 проц., винном—90,1 проц. и т. д. Это об'ясняется тем, что указанные отрасли торговли находятся в большом проценте в руках частных лиц, а также тем, что реализация этих изделий через свои магазины, розничную продажу, отнесена к рубрике частных лиц.

За более чем двухлетний период существования Комбината (с 1-VII—23 г.) баланс развивался следующим образом: на 1-VII—1923 г. 1.515.242 рубля, на 1-X—1924 г. 3594.096 рублей, на 1-IX—1925 г. 4081.455 рублей; иначе говоря, баланс Комбината увеличился более чем в $2^1/_2$ раза.

Роль собственных и чужих средств в балансе в процентах составляла: свои средства—1-VII 1923 г.—80 проц., 1-X—24 г.—62 проц., 1-IX—25 г.—57 проц.; чужие средства—1-VII—1923 г. —20 проц., 1-X—24 г.—38 проц., 1-IX—25 г.—43 проц.

Ответственный Редактор **А. С. Гендлин.** Технический Редактор **М. Н. Незнамов, С. В. Дубовский.**

СОДЕРЖАНИЕ.

Стр.

Н. Эйсмонт. Перспективы хозяйственного развития на Северном Кавказе 3
Э. Лугановский. Год работы Государственной промышленности С.-К. Края и ее перспективы . 8
М. Левитин. Новые этапы Госпромышленности Сев. Кавказа, в связи с пятилетним перспективным планом ее развития 15
А. Гендлин. Производительность труда и заработная плата в 1924—1925 г. 19
В. Циклин. Севкавжирмасло 23
А. Карасин. Краевая Кожевенная промышленность в 1924—1925 г. 28
П. Томсон. Итоги деятельности и перспективы цеметно-шиферной промышленности . . . 36
Донгостабфабрика 41
Севкавметаллтрест 44
М. Сафонов. Северо-Кавказский свекло-сахарный завод 47
Кубчернефть 51
Севкавспиртотрест 53
Севкавпромстрой 55
А. Царре. Пути развития Донснабторга и его перспективы 58
Донснабторг в 1924—1925 году 63
Акц. О-во „Жесть“ 65
К итогам работы ДОНГЭС‘а 66
Дрожжпивспирт 68
Ростовский на Дону трамвай 70
Доншвейпром 74
Аздонпромтрест 76
Я. Г. Кузьменко. Ростовские скотобойни им т. Кашена 79
Донской государственный Химико-Фармацевтический трест 81
Донлесстеклостром 82
Донской Мукомольно-крупяной трест 83
Кубстекло 84

Стр.

Кубстрой 85
Мельмаспром 86
Водэльтрам 87
Промышленность Армавирского округа . . . 88
Армавирский комбинат текстильной промышленности 89
Армавирский Пищетрест 91
Беконная фабрика 93
Армавирская государственная типография . . 95
Севкавторг 98
Донхозкоммунторг 100
Донпросснаб 101
Донмедторг 103
К годовщине работы Кубторга 103
ВТС Сев.-Кавк. контора 105
ВТС Ростовская контора 108
Камвольсбыт 109
В. К. С. 110
Работа Электротрестов на Северном Кавказе . 112
Электросвязь 115
Югосталь 117
Химуголь 117
Работа Мясохладобойни на Северном Кавказе 118
Работа Уполгосспирта на Северном Кавказе . 119
Трест „Жиркость“ 122
Перспективы работы Акц. О-ва „Тепло и Сила“ 124
Москвошвей 125
Работа Синдиката „Сельмаш“ на Сев. Кавказе 127
„Промбанк“ и его Северо-Кавказская краевая контора 128
Работа Горбанка за истекший год 130
Ростовская Биржа 133
Ростово-Нахичев. н-Д. ЕПО 134
Итоги работы Аздонкубтпо 136
Севкавсельтрест 138
Кубсельпром 142

Большинство снимков сделано фото - корреспондентами т. Братолюбовым и т. Астафьевым.

СКЛАД ИЗДАНИЯ
СЕВЕРО-КАВКАЗСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ
ЦЕНТРАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРОМПРОПАГАНДЫ И ПЕЧАТИ (ЦУП)
ВСНХ СССР.
РОСТОВ Н-[illegible] НУ, ЗДАНИЕ КРАЙСОВНАРХОЗА, ВОРОШИЛОВСКИЙ ПР., 14.

